



Seale & Associates

INDUSTRIA AEROESPACIAL Y DEFENSA
ACTUALIZACIÓN DE MÚLTIPLOS
1ER TRIMESTRE DE 2026

Índice

Panorama de la Industria **4**

Empresas Públicas Comparables Globales **5**
*OEM, Estructura y Fabricantes, Aerolíneas Norte Americanas,
Aerolíneas Internacionales, Proveedores de Aviónica, Servicio MRO*

Transacciones Globales **14**

Sobre Seale **17**

Introducción

Nos complace compartirles nuestra actualización de múltiplos para la industria aeroespacial y defensa durante el 1er trimestre de 2026.

En Seale & Associates estamos comprometidos en ofrecer soluciones enfocadas en procesos diseñados para optimizar el valor y alcanzar las metas estratégicas de nuestros clientes en un rango de transacciones que incluyen **fusiones, adquisiciones, desinversiones, venta de negocios, recapitalizaciones**, entre otros servicios de consultoría estratégica y finanzas corporativas.

A lo largo de más de 25 años hemos servido con éxito a clientes alrededor del mundo y nos complace proveer asesoría en banca de inversión a nuestros clientes que buscan crecer por medio de adquisiciones u optimizando su portafolio a través de desinversiones estratégicas.

Seale tiene una amplia experiencia asesorando a importantes compañías multinacionales, firmas de capital privado y empresas familiares en una amplia gama de industrias.



James A. Seale | Presidente
jseale@sealeassociates.com



Brett M. Carmel | Socio Director Senior
bcarmel@sealeassociates.com



Robert Whitney | Socio Director
rwhitney@sealeassociates.com



Sergio Garcia del Bosque | Socio Director
sgarcia@sealeassociates.com



Carlos Hernández Goudet | Socio Director
chernandez@sealeassociates.com



Alejandro Montemayor | Director
amontemayor@sealeassociates.com



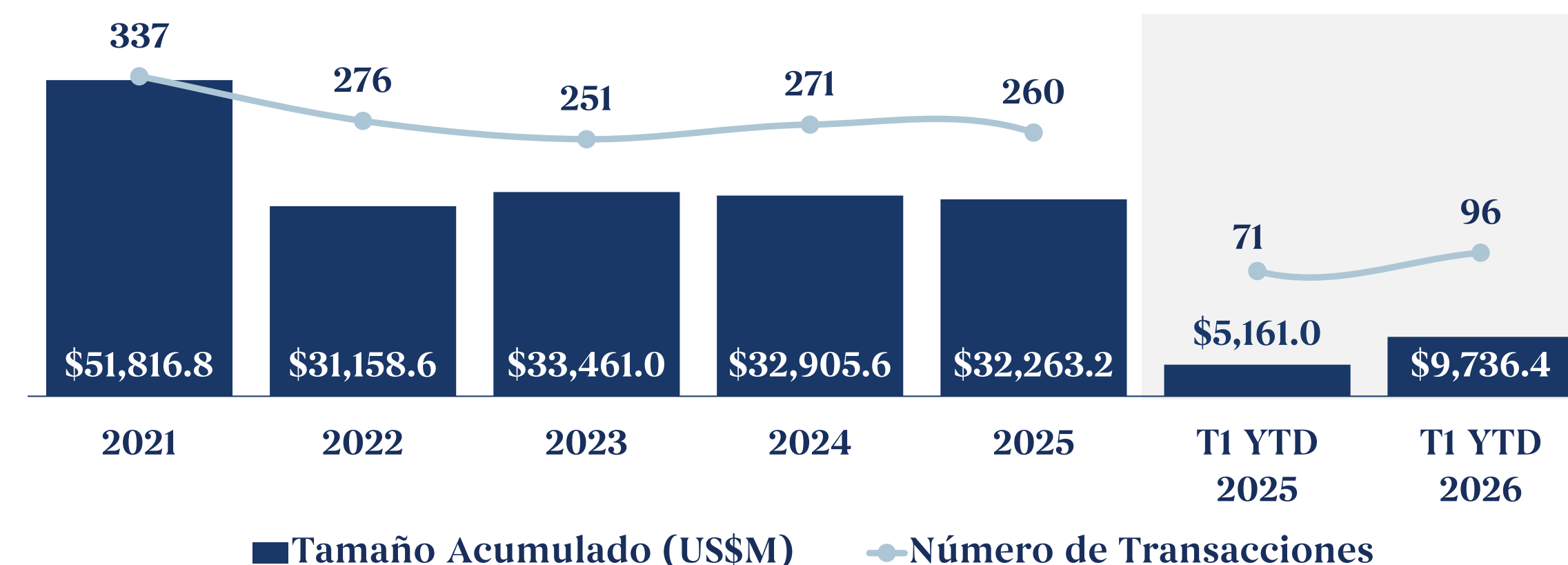
Armando Rios | Vicepresidente
arios@sealeassociates.com

Panorama en la Industria Aeroespacial y Defensa

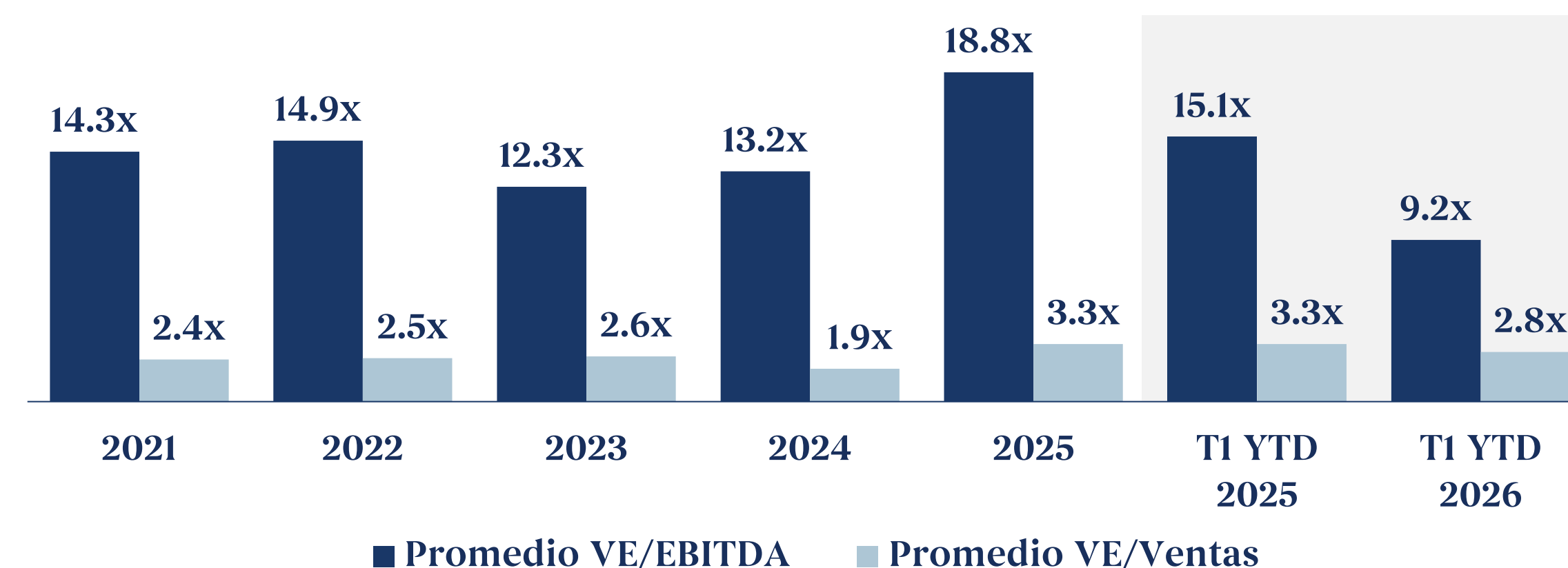
Tendencias de M&A e Inteligencia de Mercado

- El mercado global aeroespacial y de defensa se estima que crecerá de aproximadamente US\$899.7MM en 2026 a cerca de US\$1,185.1MM para 2030, reflejando una TCAC de 7.1%. El crecimiento continúa respaldado por un mayor gasto en defensa, programas de modernización militar y expansión de la actividad aeroespacial comercial
- La expansión del mercado está impulsada por una creciente demanda de plataformas militares de nueva generación, sistemas aéreos autónomos e iniciativas de comercialización espacial. Las inversiones en ciberseguridad, defensa antimisiles y tecnologías de aviación sostenible también apoyan el crecimiento del sector
- La integración tecnológica y las alianzas estratégicas continúan transformando el entorno competitivo, mientras las compañías amplían capacidades en materiales avanzados, sistemas no tripulados y plataformas multifuncionales. Las empresas también fortalecen colaboración para acelerar innovación y desarrollo tecnológico
- La actividad de fusiones y adquisiciones en el sector aeroespacial y de defensa continúa acelerándose, mientras las compañías utilizan adquisiciones y alianzas para fortalecer exposición a tecnologías de defensa, municiones y capacidades espaciales. La racionalización de portafolios permanece como tema central
- Los compradores estratégicos y financieros continúan priorizando activos enfocados en IA, ciberseguridad, autonomía y sistemas espaciales, mientras firmas de capital privado amplían inversiones en plataformas duales escalables. Las transacciones continúan utilizándose para acelerar innovación y acceso a tecnologías emergentes de defensa

Tamaño y Volumen de M&A en la Industria Aeroespacial y Defensa



Promedio VE/EBITDA y VE/Ventas de M&A en la Industria Aeroespacial y Defensa








OEM - Empresas Públicas Comparables Globales (1/2)

La siguiente tabla ofrece una visión general de la industria mediante la comparación de empresas públicas globales, destacando su posicionamiento en el sector y desempeño financiero según métricas clave de valuación

Compañía	País	Cap. de Mercado US\$M	Valor Empresa US\$M	Ventas US\$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Primer Trimestre Mar. 31, 2026		
						2024	2025	VE/EBITDA	VE/Ventas	
Airbus		NLD	\$145,973	\$141,792	\$83,626	11.7%	17.0x	18.2x	14.5x	1.7x
Bombardier		CAN	\$17,426	\$21,123	\$9,628	13.6%	11.2x	13.2x	16.1x	2.2x
Dassault Aviation		FRA	\$28,537	\$17,896	\$8,730	17.1%	8.1x	12.2x	12.0x	2.0x
Embraer		BRA	\$10,661	\$11,206	\$8,255	9.6%	17.3x	17.0x	14.1x	1.4x
General Dynamics		USA	\$92,820	\$100,276	\$52,550	12.9%	16.4x	14.1x	14.8x	1.9x
Northrop Grumman		USA	\$96,825	\$109,823	\$42,367	17.3%	17.5x	13.4x	15.0x	2.6x
Rolls-Royce		GBR	\$123,908	\$121,452	\$28,003	23.3%	14.6x	21.8x	18.6x	4.3x
Saab		SWE	\$34,888	\$34,842	\$8,671	12.1%	19.7x	29.4x	33.1x	4.0x

OEM - Empresas Públicas Comparables Globales (2/2)





Compañía	País	Cap. de Mercado US\$M	Valor Empresa US\$M	Ventas US\$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Primer Trimestre Mar. 31, 2026		
						2024	2025	VE/EBITDA	VE/Ventas	
Boeing	 USA	\$156,407	\$184,123	\$92,184	NM	56.8x	NM	NM	2.0x	
Textron	 USA	\$15,244	\$17,586	\$14,799	11.6%	10.9x	10.5x	10.2x	1.2x	
General Electric	 USA	\$296,491	\$306,277	\$48,313	23.4%	19.2x	25.6x	27.1x	6.3x	
Mitsubishi Heavy Industries	 JPN	\$89,241	\$91,842	\$31,283	11.7%	14.8x	24.0x	25.1x	2.9x	
Safran	 FRA	\$133,708	\$132,670	\$35,961	20.0%	17.1x	19.1x	18.4x	3.7x	
■ Excluido de media						Media	15.3x	14.7x	14.9x	2.0x
NM: No Medible						Mediana	17.0x	17.6x	15.6x	2.2x

Estructura y Fabricantes - Empresas Públicas Comparables Globales (1/2)

La siguiente tabla ofrece una visión general de la industria mediante la comparación de empresas públicas globales, destacando su posicionamiento en el sector y desempeño financiero según métricas clave de valuación










Compañía	País	Cap. de Mercado US\$M	Valor Empresa US\$M	Ventas US\$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Primer Trimestre Mar. 31, 2026	
						2024	2025	VE/EBITDA	VE/Ventas
BAE Systems	 GBR	\$86,825	\$94,540	\$37,417	14.2%	13.1x	15.6x	17.9x	2.5x
HEICO	 USA	\$32,931	\$35,721	\$4,633	28.2%	32.3x	33.1x	27.3x	7.7x
Hexcel	 USA	\$6,140	\$7,088	\$1,939	17.7%	16.8x	15.9x	20.7x	3.7x
Howmet Aerospace	 USA	\$92,401	\$94,872	\$8,623	28.5%	22.9x	33.2x	38.6x	11.0x
Leonardo	 ITA	\$38,609	\$41,412	\$22,820	13.2%	9.2x	13.8x	13.8x	1.8x
Lockheed Martin	 USA	\$139,289	\$157,939	\$75,106	11.4%	12.9x	15.4x	18.4x	2.1x
RTX	 USA	\$259,638	\$294,052	\$90,373	16.9%	17.7x	16.9x	19.3x	3.3x

Estructura y Fabricantes - Empresas Públicas Comparables Globales (2/2)

Compañía	País	Cap. de Mercado US\$M	Valor Empresa US\$M	Ventas US\$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Primer Trimestre Mar. 31, 2026		
						2024	2025	VE/EBITDA	VE/Ventas	
TransDigm 	USA	\$65,451	\$92,974	\$9,503	48.9%	24.4x	23.3x	20.0x	9.8x	
Parker-Hannifin 	USA	\$112,994	\$122,446	\$20,987	26.9%	16.3x	18.8x	21.7x	5.8x	
Carpenter Technology 	USA	\$19,632	\$20,099	\$3,029	24.1%	14.8x	20.2x	27.6x	6.6x	
ATI 	USA	\$19,850	\$21,384	\$4,595	18.2%	15.5x	16.6x	25.5x	4.7x	
■ Excluido de media						Media	15.5x	16.6x	18.8x	2.7x
						Mediana	16.3x	16.9x	20.7x	4.7x

Aerolíneas Norte Americanas - Empresas Públicas Comparables Globales

La siguiente tabla ofrece una visión general de la industria mediante la comparación de empresas públicas globales, destacando su posicionamiento en el sector y desempeño financiero según métricas clave de valuación

Compañía	País	Cap. de Mercado US\$M	Valor Empresa US\$M	Ventas US\$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Primer Trimestre Mar. 31, 2026		
						2024	2025	VE/EBITDA	VE/Ventas	
Air Canada	 AIR CANADA	CAN	\$3,804	\$8,139	\$16,449	12.3%	3.1x	3.9x	4.0x	0.5x
Alaska Air		USA	\$4,168	\$8,938	\$14,402	16.1%	3.8x	4.4x	3.9x	0.6x
Allegiant Travel		USA	\$1,481	\$2,541	\$2,640	12.9%	7.2x	7.6x	7.4x	1.0x
American Airlines		USA	\$7,092	\$37,507	\$55,994	15.6%	3.9x	3.8x	4.3x	0.7x
Controladora Vuela Compañía de Aviación		MEX	\$830	\$3,908	\$3,130	24.9%	4.6x	4.0x	5.0x	1.2x
Delta Air Lines		USA	\$43,184	\$60,248	\$65,178	19.0%	4.5x	4.6x	4.9x	0.9x
JetBlue Airways		USA	\$1,636	\$8,893	\$9,162	10.9%	5.4x	7.0x	8.9x	1.0x
Southwest Airlines		USA	\$18,450	\$21,200	\$28,884	14.7%	4.1x	4.6x	5.0x	0.7x
United Airlines		USA	\$29,778	\$48,574	\$60,465	20.9%	3.3x	3.8x	3.8x	0.8x
■ Excluido de media						Media	4.4x	4.8x	4.8x	0.8x
						Mediana	4.1x	4.4x	4.9x	0.8x






Fuente: Capital IQ

Aerolíneas Internacionales - Empresas Públicas Comparables Globales (1/2)

La siguiente tabla ofrece una visión general de la industria mediante la comparación de empresas públicas globales, destacando su posicionamiento en el sector y desempeño financiero según métricas clave de valuación

Compañía	País	Cap. de Mercado US\$M	Valor Empresa US\$M	Ventas US\$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Primer Trimestre Mar. 31, 2026	
						2024	2025	VE/EBITDA	VE/Ventas
Air France-KLM	 FRA	\$2,591	\$16,201	\$38,419	15.4%	3.0x	3.0x	2.7x	0.4x
ANA	 JPN	\$8,082	\$7,885	\$15,970	14.6%	4.6x	4.4x	3.4x	0.5x
Cathay Pacific Airways	 HKG	\$8,703	\$15,223	\$14,894	22.7%	5.0x	5.1x	4.5x	1.0x
Deutsche Lufthansa	 DEU	\$9,950	\$17,408	\$46,445	10.0%	3.3x	3.6x	3.8x	0.4x
easyJet	 GBR	\$3,426	\$2,631	\$13,899	13.1%	3.5x	2.6x	1.4x	0.2x
International Consolidated Airlines	 GBR	\$20,886	\$27,778	\$38,453	22.3%	3.3x	3.8x	3.2x	0.7x
Japan Airlines	 JPN	\$6,919	\$6,893	\$12,838	17.9%	4.6x	4.1x	3.0x	0.5x
Korean Air	 KOR	\$5,714	\$17,257	\$16,572	15.8%	3.8x	5.2x	6.6x	1.0x

Aerolíneas Internacionales - Empresas Públicas Comparables Globales (2/2)

Compañía	País	Cap. de Mercado US\$M	Valor Empresa US\$M	Ventas US\$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Primer Trimestre Mar. 31, 2026		
						2024	2025	VE/EBITDA	VE/Ventas	
LATAM Airlines	 CHL	\$14,087	\$19,832	\$14,997	26.5%	5.8x	5.8x	5.0x	1.3x	
Ryanair	 IRL	\$28,896	\$27,819	\$17,923	24.3%	6.3x	7.7x	6.4x	1.6x	
Singapore Airlines	 SGP	\$16,135	\$18,286	\$15,923	17.0%	5.3x	6.0x	6.8x	1.1x	
Qantas Airways	 AUS	\$8,513	\$12,899	\$16,876	19.1%	3.6x	4.8x	4.0x	0.8x	
China Southern Airlines	 CHN	\$13,350	\$47,860	\$27,058	21.0%	10.4x	9.9x	8.4x	1.8x	
■ Excluido de media						Media	4.8x	5.1x	4.8x	0.7x
						Mediana	4.6x	4.8x	4.0x	0.8x






Proveedores de Aviónica - Empresas Públicas Comparables Globales

La siguiente tabla ofrece una visión general de la industria mediante la comparación de empresas públicas globales, destacando su posicionamiento en el sector y desempeño financiero según métricas clave de valuación

Compañía	País	Cap. de Mercado US\$M	Valor Empresa US\$M	Ventas US\$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Primer Trimestre Mar. 31, 2026		
						2024	2025	VE/EBITDA	VE/Ventas	
Aerospace Industrial Development Corporation		TWN	\$1,378	\$2,089	\$1,110	8.8%	14.0x	19.2x	21.5x	1.9x
BAE Systems		GBR	\$86,825	\$94,540	\$37,417	14.2%	13.1x	15.6x	17.9x	2.5x
DXC Technology		USA	\$2,134	\$4,994	\$12,644	18.1%	5.8x	2.9x	2.2x	0.4x
Honeywell		USA	\$143,682	\$167,441	\$37,660	23.3%	16.5x	16.0x	19.1x	4.4x
L3Harris Technologies		USA	\$64,466	\$75,298	\$21,865	19.3%	15.4x	14.2x	17.9x	3.4x
Safran		FRA	\$133,708	\$132,670	\$35,961	20.0%	17.1x	19.1x	18.4x	3.7x
Thales		FRA	\$59,727	\$61,638	\$25,523	15.6%	12.8x	16.9x	15.5x	2.4x
■ Excluido de media						Media	14.8x	16.8x	17.8x	2.8x
						Mediana	14.0x	16.0x	17.9x	2.5x

Servicio MRO - Empresas Públicas Comparables Globales

La siguiente tabla ofrece una visión general de la industria mediante la comparación de empresas públicas globales, destacando su posicionamiento en el sector y desempeño financiero según métricas clave de valuación

Compañía	País	Cap. de Mercado US\$M	Valor Empresa US\$M	Ventas US\$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Primer Trimestre Mar. 31, 2026		
						2024	2025	VE/EBITDA	VE/Ventas	
AAR	 USA	\$4,294	\$5,195	\$3,135	12.4%	12.5x	13.5x	13.3x	1.7x	
Aerostar	 ROM	\$344	\$274	\$147	19.1%	9.4x	9.2x	9.8x	1.9x	
Latécoère	 FRA	\$278	\$522	\$872	2.7%	145.9x	29.8x	22.1x	0.6x	
MTU Aero Engines	 DEU	\$19,225	\$19,376	\$10,242	19.1%	103.8x	14.3x	9.9x	1.9x	
Singapore Technologies Engineering	 SGP	\$26,187	\$29,759	\$9,579	13.8%	13.7x	18.0x	22.6x	3.1x	
■ Excluido de media						Media	11.8x	13.7x	11.0x	1.8x
						Mediana	13.7x	14.3x	13.3x	1.9x

Aeroespacial y Defensa - Transacciones Globales (1/3)

La siguiente tabla presenta transacciones relevantes en la industria durante el 1er trimestre de 2026, destacando adquisiciones estratégicas orientadas a expandir capacidades, productos o presencia geográfica

Fecha	Objetivo	País	Descripción	Comprador	Vendedor	% Adquirido	Tamaño US\$M	VE/ EBITDA	VE/ Ventas
Mar-26		USA	Ondas , un desarrollador de sistemas autónomos de drones y comunicaciones, adquirió World View Enterprises , un desarrollador de sistemas de inteligencia estratosférica y del espacio	ONDAS 	Accel	100.0%	\$135.8	-	-
Mar-26		USA	AeroVironment , un desarrollador de aeronaves no tripuladas y sistemas de defensa, adquirió Empirical Systems Aerospace , un desarrollador de sistemas de ingeniería aeroespacial y vuelo autónomo		-	100.0%	\$200.0	-	-
Mar-26		ISR	Ondas , un desarrollador de sistemas autónomos de drones y comunicaciones, adquirió Bird Aerosystems , un desarrollador de sistemas de vigilancia aérea y defensa	ONDAS 	-	100.0%	\$112.5	-	-
Mar-26*		USA	Anduril Industries , un desarrollador de sistemas autónomos de defensa y vigilancia, acordó adquirir ExoAnalytic Solutions , un desarrollador de tecnologías de monitoreo espacial y rastreo satelital		-	100.0%	-	-	-
Mar-26*		USA	X-BOW , un desarrollador de sistemas de propulsión de cohetes y lanzamiento espacial, acordó adquirir Evolution Space , un desarrollador de tecnologías de vehículos de lanzamiento y propulsión espacial		-	100.0%	-	-	-
Mar-26		USA	York Space Systems , un desarrollador de sistemas satelitales y espaciales, adquirió Orbion Space Technology , un desarrollador de sistemas de propulsión eléctrica para satélites y naves espaciales		Múltiples Vendedores	100.0%	-	-	-

Aeroespacial y Defensa - Transacciones Globales (2/3)

Fecha	Objetivo	País	Descripción	Comprador	Vendedor	% Adquirido	Tamaño US\$M	VE/ EBITDA	VE/ Ventas
Mar-26		USA	Applied Aerospace , un fabricante de estructuras y sistemas compuestos aeroespaciales, adquirió Ultracor , un fabricante de materiales compuestos avanzados para aplicaciones aeroespaciales		-	100.0%	-	-	-
Mar-26		USA	Ondas , un desarrollador de sistemas autónomos de drones y comunicaciones, adquirió Mistral , un desarrollador de sistemas antidrones y defensa táctica		-	100.0%	\$175.0	-	-
Mar-26*		BEL	Global Infotek , un proveedor de servicios de tecnología e ingeniería de defensa, acordó adquirir una participación del 71.0% en TCR International , un proveedor de soluciones de ingeniería de defensa			71.0%	\$1,318.2	-	-
Mar-26*		GBR	Kraken Robotics , un desarrollador de robótica marina y tecnologías de defensa, acordó adquirir Coveyla Consulting , un desarrollador de soluciones de inteligencia artificial y análisis para defensa		-	100.0%	\$449.5	-	-
Mar-26*		GBR	Blackstone y Tincum , firmas de capital privado, acordaron adquirir Senior , un fabricante de componentes y sistemas aeroespaciales y de defensa		Múltiples Vendedores	97.6%	\$1,932.7	16.2x	1.9x
Feb-26*		USA	Arcline , una firma de capital privado, acordó adquirir Hydraulics International , un fabricante de equipos de soporte aeroespacial y sistemas hidráulicos		-	100.0%	-	-	-
Feb-26		USA	Applied Aerospace , un fabricante de estructuras y sistemas compuestos aeroespaciales, adquirió Vestigo Aerospace , un desarrollador de mecanismos espaciales y sistemas desplegables para naves			100.0%	-	-	-

Aeroespacial y Defensa - Transacciones Globales (3/3)

Fecha	Objetivo	País	Descripción	Comprador	Vendedor	% Adquirido	Tamaño US\$M	VE/ EBITDA	VE/ Ventas
Feb-26*		USA	Tenax Aerospace , un proveedor de soluciones de ingeniería aeroespacial y defensa, acordó fusionarse con Air Industries , un fabricante de componentes y ensamblajes aeroespaciales		-	Fusión	\$301.1	-	-
Ene-26		USA	VSE Corporation , un proveedor de servicios de mantenimiento aftermarket, adquirió Precision Fuel Components , un fabricante de componentes de sistemas de combustible			100.0%	\$2,025.0	-	-
Ene-26		USA	Loar Group , un fabricante de componentes y sistemas aeroespaciales, adquirió Harper Engineering , un fabricante de sistemas de control de movimiento y actuación aeroespacial		-	100.0%	\$250.0	-	-
Ene-26		GBR	Elbit Systems , un desarrollador de electrónica de defensa y sistemas no tripulados, adquirió una participación del 49.0% en UAV Tactical Systems , un desarrollador de vehículos aéreos no tripulados		THALES	49.0%	-	-	-
Ene-26		USA	TransDigm Group , un fabricante de componentes de ingeniería, adquirió Jet Parts Engineering y Victor Sierra Aviation , proveedores de piezas y productos interiores para aplicaciones aeroespaciales		VANCE ST. CAPITAL	100.0%	\$2,200.0	-	7.9x
Ene-26		USA	Pan Am Flight Academy , un proveedor de servicios de entrenamiento aeronáutico, adquirió Alliance Aviation , un proveedor de servicios de entrenamiento de pilotos y simulación de vuelo		-	100.0%	-	-	-
Ene-26		USA	Karman Holdings , un fabricante de sistemas aeroespaciales y de defensa, adquirió Seemann Composites , un fabricante de estructuras compuestas y materiales avanzados		-	100.0%	\$220.0	-	-

*Transacción anunciada pendiente de aprobación y otras condiciones de cierre

LOCKHEED MARTIN

- Asesoró a **Lockheed Martin Corporation**, empresa mundial del sector aeroespacial y defensa, en la venta de su **negocio de formación de vuelos comerciales** a **Alteon**, proveedor integral de soluciones de formación para líneas aéreas y subsidiaria de **The Boeing Company**
 - Seale centró los materiales de marketing en las sinergias con el negocio del comprador y demostró la justificación de un precio superior mediante datos financieros proforma

TRIUMPH

- Asesoró a **Triumph Group Inc.** en la venta de sus negocios **Triumph Air Repair**, proveedor de soluciones de mantenimiento y revisión de APU, y **Triumph Engines Tempe**, proveedor verticalmente integrado de servicios de reparación y fabricación de componentes de motores, a **The Gores Group**
 - El encargo incluía la venta de un proveedor especializado de servicios de fabricación y reparación de componentes de sección caliente para fabricantes de equipos originales, operadores de aeronaves y proveedores de reparación y revisión



TRIUMPH

- Asesoró a **Triumph Group Inc.** en la venta de sus **operaciones en Nashville** a afiliados de **TECT Aerospace**. Las operaciones de Nashville ofrecen una fabricación verticalmente integrada, "build-to-print", de piezas estructurales largas y grandes a clientes fabricantes de equipos originales
 - La cesión presentaba una serie de retos y cuestiones que resolver, como la falta de estados financieros independientes, la contabilidad por bloque contable / POC, las operaciones de disociación, la disminución de los volúmenes, la reestructuración del negocio y las cesiones y aprobaciones de OEM

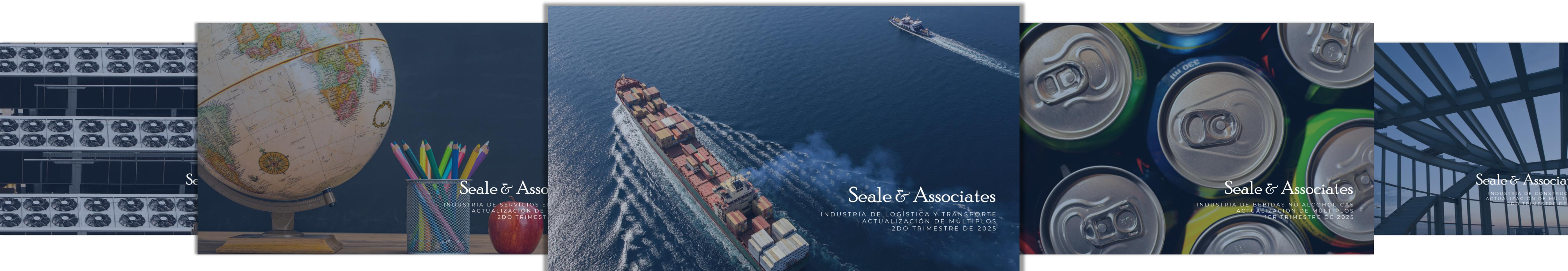
PXC AEROSYSTEMS

- Asesoró a **RFE Investment Partners** en la venta de **PCX - Texas** de su cartera **PCX Aerosystems**. Las operaciones con sede en Texas ofrecen grandes piezas estructurales de fuselaje y ensamblajes a los principales fabricantes de equipos originales aeroespaciales y proveedores de primer nivel en una amplia gama de plataformas comerciales y militares
 - Seale posicionó el negocio sobre una base de futuro que incluía el ahorro de costos derivados de los recientes esfuerzos de reestructuración y presentó una ilustración proforma del rendimiento con mayores volúmenes



Suscríbete para recibir información de M&A

Brindamos inteligencia específica del sector diseñada específicamente para líderes de la industria, firmas de capital privado y sus asesores. Nuestros informes de la industria y artículos destacados brindan acceso en tiempo real a datos clave de la industria, que incluyen:



Tendencias emergentes

Reportes trimestrales de más de 30 industrias

Reportes mensuales de EE.UU., México y Colombia

Análisis del mercado y transacciones

Información valiosa para los líderes

Reciba actualizaciones por correo electrónico con datos, informes y análisis exclusivos de sectores clave en el momento de su publicación

SUSCRÍBETE

Mandatos Representativos en México

 <p>INMAGUSA Grupo Galaz, S.A de C.V.</p> <p>ha sido adquirido por</p> 	 <p>vendió</p>  <p>a</p> 	 <p>vendió</p> <p>Sus negocios de sanitarios</p> <p>ST. THOMAS CREATIONS <small>SAFARI ROOMS THAT WORK BEAUTIFULLY</small></p> <p>y</p>  <p>a</p> 	 <p>vendió</p>  <p>a</p> 	 <p>vendió</p>  <p>a</p> 	 <p>ha sido adquirida por</p> 	  <p>adquirió</p> <p>El negocio del reciclaje del zinc</p> <p>de</p> 
 <p>ha adquirido</p>     <p>agencias automotrices de</p> 	 <p>ha vendido</p>  <p>a</p> 	 <p>ha vendido</p> <p>Kidde de Mexico, S.A. de C.V</p> <p>Negocio de soluciones de seguridad contra incendios a una filial de</p> 	 <p>ha vendido su negocio de bombeo de concreto</p> <p>a</p> 	<p>CORPORACION</p>  <p>ha vendido</p>  <p>a</p> 	 <p>ha sido adquirida por</p> 	 <p>ha sido adquirida por</p> 
 <p>ha sido adquirida por</p> 	<p>inteleactiva®</p> <p>adquirió</p>  <p>KFC Costa Rica</p> <p>a</p> 	 <p>Multiples adquisiciones</p>    	 <p>se asoció con</p>  <p>una subsidiaria de</p> 	 <p>ha sido adquirida por</p> 	 <p>Fusionó su división de bebidas con</p> 	 <p>Fusionó su división de bebidas con</p> 



JAMES A. SEALE

Presidente y Fundador | Washington, D.C.

+1 (703) 623-9253

30+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones, Abogado, Arthur Andersen y Profesor de Banca de Inversión Global en la Universidad George Washington
Universidad de Virginia – Doctorado en Derecho
Universidad de Kentucky – Licenciatura en Contabilidad



BRETT M. CARMEL

Socio Director Senior y Cofundador | Miami, FL

+1 (703) 294-6530

25+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones y Profesor de Fusiones y Adquisiciones en la Universidad Johns Hopkins
Universidad George Washington – MBA Negocios Internacionales
Maestría en Relaciones Internacionales
Universidad de Florida – Ciencias Políticas con Altos Honores



SERGIO GARCIA DEL BOSQUE

Socio Director | Ciudad de México, México

+52 (55) 8000-7463

17+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones
IPADE - MBA
Instituto Tecnológico y de Estudios Superiores de Monterrey - Ingeniero Industrial y de Sistemas



ROBERT E. WHITNEY

Socio Director | Washington, D.C.

+1 (703) 801-8939

19+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones, Contador Público Certificado, Deloitte & Touche, Auditoría Corporativa y Servicios de Aseguramiento
Universidad de Richmond – Administración de Empresas en Contabilidad



CARLOS HERNANDEZ GOUDET

Socio Director | San Luis Potosí, México

+52 (444) 576-9060

16+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones
Escuela de Negocios de Columbia - MBA
Instituto Tecnológico y de Estudios Superiores de Monterrey - Ingeniero Industrial y de Sistemas



FELIPE BUENO

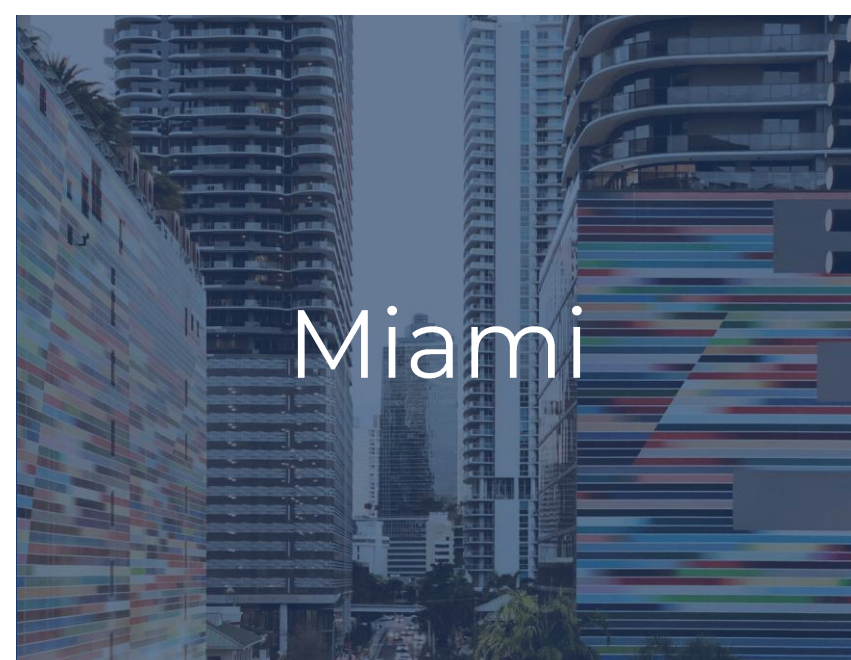
Director Senior | Monterrey, México

+52 (84) 4432-4444

40+ años con Grupo Industrial Saltillo con experiencia como Director de Desarrollo Corporativo y amplia experiencia comercial global
Instituto Tecnológico y de Estudios Superiores de Monterrey – MBA, Ingeniero Industrial y de Sistemas



Washington D.C.



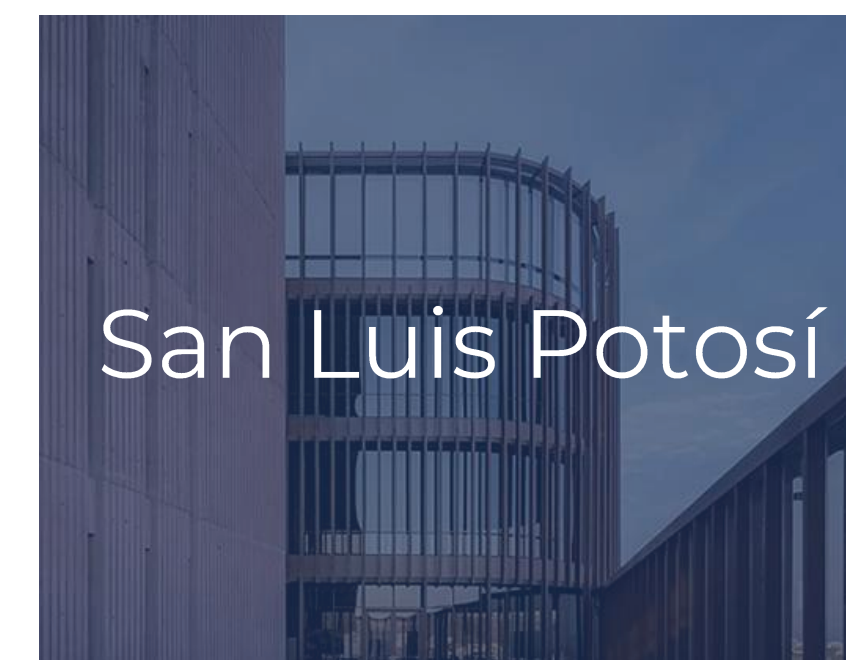
Miami



Ciudad de México



Monterrey



San Luis Potosí

Durante más de 25 años, Seale & Associates ha prestado sus servicios a importantes empresas públicas y privadas en el mundo que operan en una amplia gama de industrias, con un alto nivel de calidad, integridad e independencia, presentando al mismo tiempo ideas innovadoras y soluciones de confianza para abordar sus operaciones más complejas

+25
Años de Experiencia

+\$50B
Transacciones Cerradas en el mundo

Servicios y Soluciones

- Fusiones y Adquisiciones
- Desinversiones
- Joint Ventures / Alianzas
- Recapitalizaciones
- Due Diligence / Apoyo
- Peritaje
- Asesoría en Finanzas Corporativas
- Consultoría Estratégica

Asesor de Confianza de Empresas Líderes en el Mundo

Hemos trabajado en repetidas ocasiones con muchas de las empresas más reconocidas y respetadas en el mundo...

...así como con numerosos fondos de capital riesgo, family-offices y empresas privadas.



Seale & Associates

Creative Solutions. Trusted Advice.