



Seale & Associates

INDUSTRIA AEROESPACIAL Y DEFENSA
ACTUALIZACIÓN DE MÚLTIPLOS
2DO TRIMESTRE DE 2026

Índice

Panorama de la Industria	4
Empresas Públicas Comparables Globales <i>OEM, Estructura y Fabricantes, Aerolíneas Norte Americanas, Aerolíneas Internacionales, Proveedores de Aviónica, Servicio MRO</i>	5
Transacciones Globales	14
Sobre Seale	17



Introducción

Nos complace compartirles nuestra actualización de múltiplos para la industria aeroespacial y defensa durante el 2do trimestre de 2026.

En Seale & Associates estamos comprometidos en ofrecer soluciones enfocadas en procesos diseñados para optimizar el valor y alcanzar las metas estratégicas de nuestros clientes en un rango de transacciones que incluyen **fusiones, adquisiciones, desinversiones, venta de negocios, recapitalizaciones**, entre otros servicios de consultoría estratégica y finanzas corporativas.

A lo largo de más de 25 años hemos servido con éxito a clientes alrededor del mundo y nos complace proveer asesoría en banca de inversión a nuestros clientes que buscan crecer por medio de adquisiciones u optimizando su portafolio a través de desinversiones estratégicas.

Seale tiene una amplia experiencia asesorando a importantes compañías multinacionales, firmas de capital privado y empresas familiares en una amplia gama de industrias.



James A. Seale | Presidente
jseale@sealeassociates.com



Brett M. Carmel | Socio Director Senior
bcarmel@sealeassociates.com



Robert Whitney | Socio Director
rwhitney@sealeassociates.com



Sergio Garcia del Bosque | Socio Director
sgarcia@sealeassociates.com



Carlos Hernández Goudet | Socio Director
chernandez@sealeassociates.com



Alejandro Montemayor | Director
amontemayor@sealeassociates.com



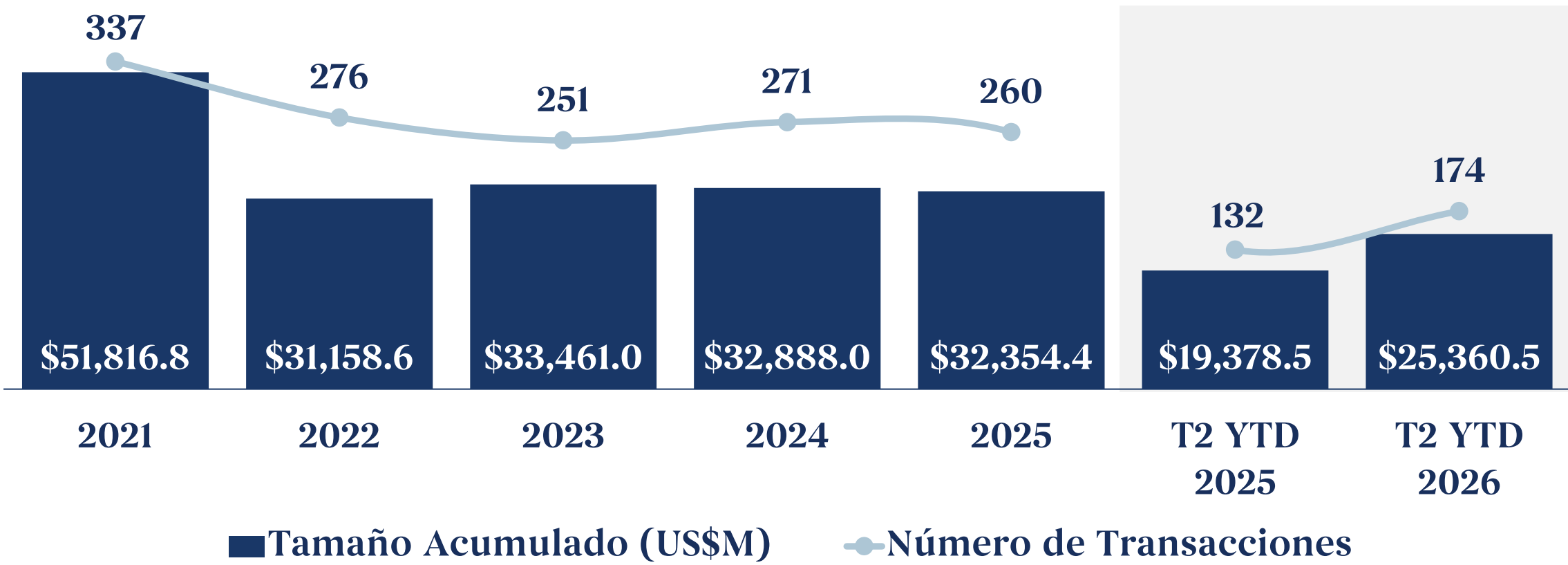
Armando Rios | Vicepresidente
arios@sealeassociates.com

Panorama en la Industria Aeroespacial y Defensa

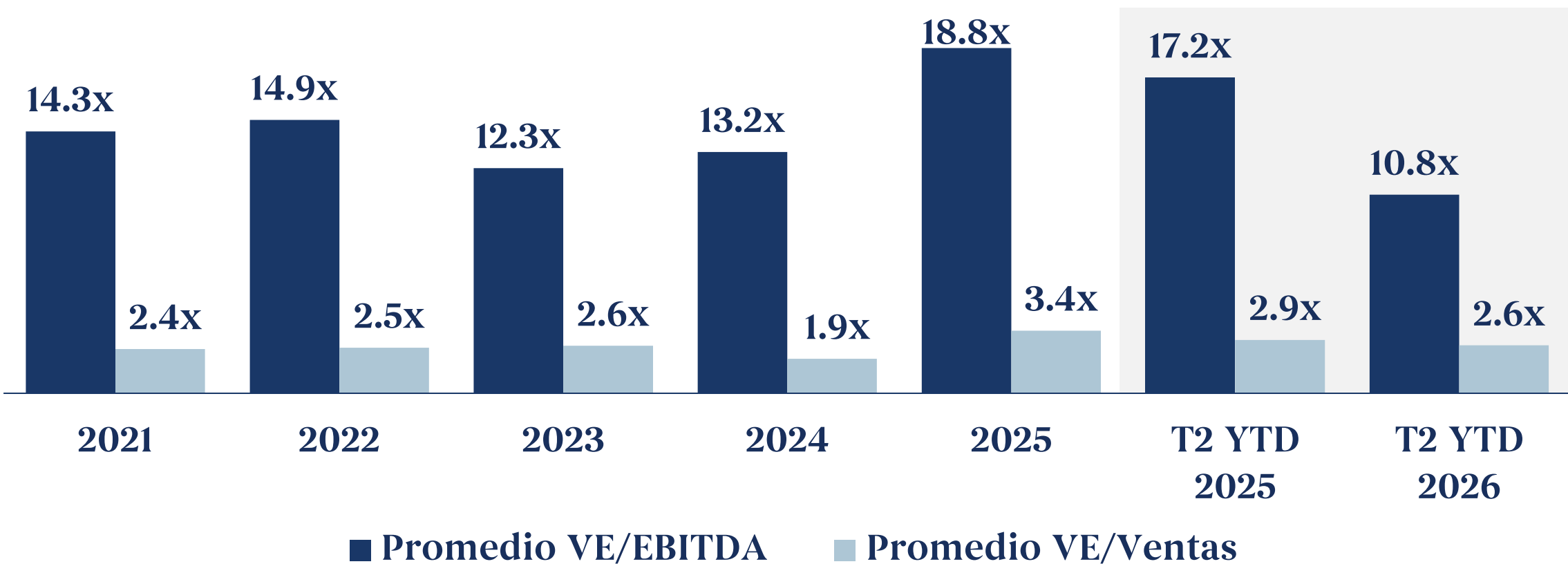
Tendencias de M&A e Inteligencia de Mercado

- El mercado global aeroespacial y de defensa se estima que crecerá de aproximadamente US\$899.7MM en 2026 a cerca de US\$1,185.1MM para 2030, reflejando una TCAC de 7.1%. El crecimiento continúa respaldado por un mayor gasto en defensa, programas de modernización militar y expansión de la actividad aeroespacial comercial
- La expansión del mercado está impulsada por una creciente demanda de plataformas militares de nueva generación, sistemas aéreos autónomos e iniciativas de comercialización espacial. Las inversiones en ciberseguridad, defensa antimisiles y tecnologías de aviación sostenible también apoyan el crecimiento del sector
- La integración tecnológica y las alianzas estratégicas continúan transformando el entorno competitivo, mientras las compañías amplían capacidades en materiales avanzados, sistemas no tripulados y plataformas multifuncionales. Las empresas también fortalecen colaboración para acelerar innovación y desarrollo tecnológico
- La actividad de fusiones y adquisiciones en el sector aeroespacial y de defensa continúa acelerándose, mientras las compañías utilizan adquisiciones y alianzas para fortalecer exposición a tecnologías de defensa, municiones y capacidades espaciales. La racionalización de portafolios permanece como tema central
- Los compradores estratégicos y financieros continúan priorizando activos enfocados en IA, ciberseguridad, autonomía y sistemas espaciales, mientras firmas de capital privado amplían inversiones en plataformas duales escalables. Las transacciones continúan utilizándose para acelerar innovación y acceso a tecnologías emergentes de defensa

Tamaño y Volumen de M&A en la Industria Aeroespacial y Defensa



Promedio VE/EBITDA y VE/Ventas de M&A en la Industria Aeroespacial y Defensa



OEM - Empresas Públicas Comparables Globales (1/2)

La siguiente tabla ofrece una visión general de la industria mediante la comparación de empresas públicas globales, destacando su posicionamiento en el sector y desempeño financiero según métricas clave de valuación

Compañía		País	Cap. de Mercado US\$M	Valor Empresa US\$M	Ventas US\$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Segundo Trimestre Jun. 30, 2026	
							2024	2025	VE/ EBITDA	VE/ Ventas
Airbus		NLD	\$174,966	\$173,688	\$87,954	10.7%	17.0x	18.2x	18.5x	2.0x
Bombardier		CAN	\$22,675	\$26,135	\$9,750	13.4%	11.2x	13.2x	20.0x	2.7x
Dassault Aviation		FRA	\$25,451	\$14,908	\$10,162	14.5%	8.1x	12.2x	10.1x	1.5x
Embraer		BRA	\$11,246	\$12,370	\$8,518	9.4%	17.3x	17.0x	15.4x	1.5x
General Dynamics		USA	\$95,653	\$101,831	\$53,808	12.8%	16.4x	14.1x	14.7x	1.9x
Northrop Grumman		USA	\$72,339	\$87,331	\$42,892	18.3%	17.5x	13.4x	11.2x	2.0x
Rolls-Royce		GBR	\$158,048	\$155,580	\$30,735	21.3%	14.6x	21.9x	23.7x	5.1x
Saab		SWE	\$27,898	\$27,954	\$9,099	12.1%	19.7x	29.4x	25.5x	3.1x

OEM - Empresas Públicas Comparables Globales (2/2)

Compañía		País	Cap. de Mercado US\$M	Valor Empresa US\$M	Ventas US\$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Segundo Trimestre Jun. 30, 2026 VE/ EBITDA		VE/ Ventas
							2024	2025			
Boeing		USA	\$170,644	\$200,086	\$93,995	NM	56.8x	NM	NM		2.1x
Textron		USA	\$15,951	\$18,657	\$15,188	11.6%	10.9x	10.5x	10.6x		1.2x
General Electric		USA	\$389,926	\$400,906	\$50,639	23.0%	19.2x	25.6x	34.4x		7.9x
Mitsubishi Heavy Industries		JPN	\$75,794	\$73,833	\$31,587	13.4%	14.8x	24.0x	17.4x		2.3x
Safran		FRA	\$163,365	\$162,337	\$38,351	18.6%	17.1x	19.1x	22.8x		4.2x
						Media	15.3x	14.7x	14.7x		1.9x
						Mediana	17.0x	17.6x	17.4x		2.1x

Excluido de media
NM: No Medible

Estructura y Fabricantes - Empresas Públicas Comparables Globales (1/2)

La siguiente tabla ofrece una visión general de la industria mediante la comparación de empresas públicas globales, destacando su posicionamiento en el sector y desempeño financiero según métricas clave de valuación

Compañía		País	Cap. de Mercado US\$M	Valor Empresa US\$M	Ventas US\$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Segundo Trimestre Jun. 30, 2026	
							2024	2025	VE/ EBITDA	VE/ Ventas
BAE Systems		GBR	\$69,330	\$77,082	\$38,981	13.6%	13.1x	15.6x	14.5x	2.0x
HEICO		USA	\$41,442	\$44,438	\$4,911	28.8%	32.3x	33.1x	31.4x	9.0x
Hexcel		USA	\$7,547	\$8,491	\$1,978	18.3%	16.8x	15.9x	23.5x	4.3x
Howmet Aerospace		USA	\$107,573	\$109,986	\$9,117	28.9%	22.9x	33.2x	41.7x	12.1x
Leonardo		ITA	\$30,930	\$35,805	\$23,520	13.1%	9.2x	13.8x	11.6x	1.5x
Lockheed Martin		USA	\$117,463	\$136,266	\$77,014	10.8%	12.9x	15.4x	16.5x	1.8x
RTX		USA	\$255,506	\$289,377	\$93,500	16.9%	17.7x	16.9x	18.3x	3.1x

Estructura y Fabricantes - Empresas Públicas Comparables Globales (2/2)

Compañía		País	Cap. de Mercado US\$M	Valor Empresa US\$M	Ventas US\$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Segundo Trimestre Jun. 30, 2026 VE/EBITDA VE/Ventas	
							2024	2025		
TransDigm		USA	\$74,506	\$102,626	\$10,006	48.5%	24.4x	23.3x	21.2x	10.3x
Parker-Hannifin		USA	\$123,328	\$132,442	\$21,499	26.9%	16.3x	18.8x	22.9x	6.2x
Carpenter Technology		USA	\$30,648	\$31,053	\$3,124	25.0%	14.8x	20.2x	39.7x	9.9x
ATI		USA	\$26,897	\$28,439	\$4,715	18.6%	15.5x	16.6x	32.5x	6.0x
■ Excluido de media						Media	15.5x	16.6x	17.5x	2.1x
						Mediana	16.3x	16.9x	22.9x	6.0x

Aerolíneas Norte Americanas - Empresas Públicas Comparables Globales

La siguiente tabla ofrece una visión general de la industria mediante la comparación de empresas públicas globales, destacando su posicionamiento en el sector y desempeño financiero según métricas clave de valuación

Compañía		País	Cap. de Mercado US\$M	Valor Empresa US\$M	Ventas US\$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Segundo Trimestre Jun. 30, 2026	
							2024	2025	VE/ EBITDA	VE/ Ventas
Air Canada		CAN	\$4,879	\$8,831	\$16,615	12.9%	3.1x	3.9x	4.1x	0.5x
Alaska Air		USA	\$5,817	\$10,717	\$14,763	15.1%	3.8x	4.4x	4.8x	0.7x
Allegiant Travel		USA	\$3,140	\$4,092	\$2,894	13.2%	7.2x	7.6x	10.7x	1.4x
American Airlines		USA	\$11,951	\$38,931	\$58,337	15.5%	3.9x	3.8x	4.3x	0.7x
Controladora Vuela Compañía de Aviación		MEX	\$1,073	\$4,225	\$3,296	23.7%	4.6x	4.0x	5.4x	1.3x
Delta Air Lines		USA	\$61,201	\$77,547	\$68,287	18.2%	4.5x	4.6x	6.2x	1.1x
JetBlue Airways		USA	\$2,132	\$9,297	\$9,503	10.1%	5.4x	7.0x	9.7x	1.0x
Southwest Airlines		USA	\$25,133	\$28,201	\$30,073	15.9%	4.1x	4.6x	5.9x	0.9x
United Airlines		USA	\$44,138	\$60,942	\$62,902	20.4%	3.3x	3.8x	4.7x	1.0x
Excluido de media						Media	4.4x	4.8x	5.1x	0.8x
						Mediana	4.1x	4.4x	5.4x	1.0x

Fuente: Capital IQ

Aerolíneas Internacionales - Empresas Públicas Comparables Globales (1/2)

La siguiente tabla ofrece una visión general de la industria mediante la comparación de empresas públicas globales, destacando su posicionamiento en el sector y desempeño financiero según métricas clave de valuación

Compañía		País	Cap. de Mercado US\$M	Valor Empresa US\$M	Ventas US\$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Segundo Trimestre Jun. 30, 2026	
							2024	2025	VE/ EBITDA	VE/ Ventas
Air France-KLM		FRA	\$4,101	\$16,926	\$39,021	16.0%	3.0x	3.0x	2.7x	0.4x
ANA		JPN	\$8,049	\$7,590	\$16,385	14.6%	4.6x	4.4x	3.2x	0.5x
Cathay Pacific Airways		HKG	\$10,065	\$16,036	\$16,643	19.6%	5.0x	5.1x	4.9x	1.0x
Deutsche Lufthansa		DEU	\$13,715	\$19,872	\$46,956	10.3%	3.3x	3.6x	4.1x	0.4x
easyJet		GBR	\$5,538	\$4,962	\$13,966	11.9%	3.5x	2.6x	3.0x	0.4x
International Consolidated Airlines		GBR	\$28,060	\$34,992	\$38,125	22.9%	3.3x	3.8x	4.0x	0.9x
Japan Airlines		JPN	\$7,536	\$6,988	\$12,860	16.9%	4.6x	4.1x	3.2x	0.5x
Korean Air		KOR	\$6,566	\$18,205	\$16,396	16.1%	3.8x	5.2x	6.9x	1.1x

Aerolíneas Internacionales - Empresas Públicas Comparables Globales (2/2)

Compañía		País	Cap. de Mercado US\$M	Valor Empresa US\$M	Ventas US\$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Segundo Trimestre Jun. 30, 2026 VE/ EBITDA		VE/ Ventas
							2024	2025			
LATAM Airlines		CHL	\$16,710	\$22,615	\$15,878	27.3%	5.8x	5.8x	5.2x		1.4x
Ryanair		IRL	\$32,804	\$30,457	\$17,812	24.0%	6.3x	7.7x	7.1x		1.7x
Singapore Airlines		SGP	\$18,699	\$19,342	\$15,858	19.7%	5.3x	6.0x	6.2x		1.2x
Qantas Airways		AUS	\$10,888	\$15,309	\$17,011	19.1%	3.6x	4.8x	4.7x		0.9x
China Southern Airlines		CHN	\$12,285	\$48,033	\$27,475	22.3%	10.4x	9.9x	7.8x		1.7x
Excluido de media						Media	4.8x	5.1x	4.9x		0.7x
						Mediana	4.6x	4.8x	4.7x		0.9x

Proveedores de Aviónica - Empresas Públicas Comparables Globales

La siguiente tabla ofrece una visión general de la industria mediante la comparación de empresas públicas globales, destacando su posicionamiento en el sector y desempeño financiero según métricas clave de valuación

Compañía		País	Cap. de Mercado US\$M	Valor Empresa US\$M	Ventas US\$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Segundo Trimestre Jun. 30, 2026 VE/ EBITDA	
							2024	2025	VE/ EBITDA	VE/ Ventas
Aerospace Industrial Development Corporation		TWN	\$1,676	\$2,307	\$1,149	8.8%	14.0x	19.2x	22.8x	2.0x
BAE Systems		GBR	\$69,330	\$77,082	\$38,981	13.6%	13.1x	15.6x	14.5x	2.0x
DXC Technology		USA	\$1,434	\$4,212	\$12,484	14.6%	5.8x	2.9x	2.3x	0.3x
Honeywell		USA	\$70,937	\$97,375	\$38,057	23.2%	16.5x	16.0x	11.0x	2.6x
L3Harris Technologies		USA	\$54,135	\$64,902	\$22,477	19.1%	15.4x	14.2x	15.1x	2.9x
Safran		FRA	\$163,365	\$162,337	\$38,351	18.6%	17.1x	19.1x	22.8x	4.2x
Thales		FRA	\$52,772	\$54,666	\$26,072	15.1%	12.8x	16.9x	13.9x	2.1x
■ Excluido de media						Media	14.8x	16.8x	13.6x	2.3x
						Mediana	14.0x	16.0x	14.5x	2.1x

Servicio MRO - Empresas Públicas Comparables Globales

La siguiente tabla ofrece una visión general de la industria mediante la comparación de empresas públicas globales, destacando su posicionamiento en el sector y desempeño financiero según métricas clave de valuación

Compañía		País	Cap. de Mercado US\$M	Valor Empresa US\$M	Ventas US\$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Segundo Trimestre Jun. 30, 2026	
							2024	2025	VE/ EBITDA	VE/ Ventas
AAR		USA	\$5,607	\$6,508	\$3,308	11.5%	12.5x	13.5x	17.2x	2.0x
Aerostar		ROM	\$422	\$344	\$153	20.3%	9.4x	9.2x	11.1x	2.3x
Latécoère		FRA	\$214	\$427	\$865	3.1%	145.9x	29.8x	16.0x	0.5x
MTU Aero Engines		DEU	\$22,361	\$23,630	\$10,547	18.3%	103.8x	14.3x	12.2x	2.2x
Singapore Technologies Engineering		SGP	\$25,044	\$28,602	\$10,049	13.1%	13.7x	18.0x	21.8x	2.8x
■ Excluido de media						Media	11.8x	13.8x	14.1x	2.3x
						Mediana	13.7x	14.3x	16.0x	2.2x

Aeroespacial y Defensa - Transacciones Globales (1/3)

La siguiente tabla presenta transacciones relevantes en la industria durante el 2do trimestre de 2026, destacando adquisiciones estratégicas orientadas a expandir capacidades, productos o presencia geográfica

Fecha	Objetivo	País	Descripción	Comprador	Vendedor	% Adquirido	Tamaño US\$M	VE/ EBITDA	VE/ Ventas
Jun-26*		NLD	La República Federal de Alemania acordó adquirir el 40% de KNDS , un fabricante paneuropeo de tanques de batalla, vehículos blindados y sistemas de artillería	Federal Republic of Germany	WEGMANN GROUP	40.0%	-	-	3.4x
Jun-26*		USA	Booz Allen Hamilton , un proveedor de tecnología de defensa, acordó adquirir Ultra Mission Solutions , un desarrollador de software para misiones, encriptación y productos de cómputo en el borde	Booz Allen	-	100.0%	\$720.0	-	-
Jun-26*		DEU	EQT , una firma de capital privado, acordó adquirir Exolaunch , un proveedor de tecnologías de gestión de misiones, integración satelital y despliegue	EQT	-	100.0%	-	-	-
Jun-26*		USA	MDA Space , un proveedor de sistemas espaciales y servicios de misión, acordó adquirir Blue Canyon Technologies , un fabricante de naves espaciales y componentes satelitales	MDA SPACE		100.0%	\$620.0	-	-
Jun-26*		USA	Arcline Investment Management , una firma de capital privado, acordó adquirir Continental Aerospace Technologies , un fabricante de motores para aeronaves y productos de posventa relacionados	ARCLINE INVESTMENT MANAGEMENT		100.0%	\$535.0	15.3x	2.1x
Jun-26		USA	Voyager Technologies , una compañía de tecnología espacial y de defensa, adquirió Astrobotic Technology , un desarrollador de módulos de aterrizaje lunar, sistemas de energía lunar y cohetes reutilizables	VOYAGER	-	100.0%	\$300.0	-	-

Aeroespacial y Defensa - Transacciones Globales (2/3)

Fecha	Objetivo	País	Descripción	Comprador	Vendedor	% Adquirido	Tamaño US\$M	VE/ EBITDA	VE/ Ventas
Jun-26		ISR	Motorola Solutions , un proveedor de tecnología para seguridad, adquirió D-Fend Solutions , un desarrollador de sistemas antidrones basados en tecnología de ciber-toma de control por radiofrecuencia		Múltiples vendedores	100.0%	\$1,500.0	-	-
May-26*		GBR	FN Browning Group , un fabricante de armas ligeras, sistemas de armamento y municiones, acordó adquirir Accuracy International , un especialista en sistemas de rifles de cerrojo de precisión		-	100.0%	-	-	-
May-26*		USA	Parker Hannifin , un fabricante de tecnologías de movimiento y control, acordó adquirir CIRCOR Aerospace , un fabricante de productos propietarios de control de movimiento y flujo críticos para el vuelo			100.0%	\$2,550.0	-	-
May-26		USA	Mach Industries , un fabricante de sistemas de defensa no tripulados, adquirió Exquadrum , desarrollador de tecnologías aeroespaciales y de defensa		-	100.0%	-	-	-
May-26		USA	Iridium Communications , un proveedor de servicios globales satelitales de voz, datos y PNT, adquirió una participación del 61% en Aireon , un operador de un sistema espacial de vigilancia de tráfico aéreo ADS-B		Múltiples vendedores	61.0%	\$521.7	-	-
May-26*		ITA	PAI Partners y Fondo Italiano d'Investimento , firmas de capital privado, acordaron adquirir Mecaer Aviation Group , un proveedor de sistemas de actuación, control de vuelo y aterrizaje para aeronaves	 	Múltiples vendedores	100.0%	-	-	-
May-26		USA	VSE , un proveedor de servicios de distribución y reparación de posventa de aviación, adquirió NorthStar Technologies , un proveedor de servicios de MRO de motores, logística de terceros y kitting		-	100.0%	-	-	-

Aeroespacial y Defensa - Transacciones Globales (3/3)

Fecha	Objetivo	País	Descripción	Comprador	Vendedor	% Adquirido	Tamaño US\$M	VE/ EBITDA	VE/ Ventas
Abr-26	 TrueNoord	NLD	Arcus Infrastructure Partners , una firma de inversión, adquirió el 74% de TrueNoord , un arrendador de aviones y jets, y el inversionista fundador Freshstream reinvirtió para conservar el 26% restante			74.0%	-	-	-
Abr-26	 First Aviation Services	USA	AMETEK , un proveedor de soluciones de tecnología industrial, adquirió First Aviation Services , un proveedor de servicios de MRO de defensa y aviación y fabricante de componentes relacionados		-	100.0%	-	-	-
Abr-26	 Sherwood Aviation	USA	HEICO Flight Support , un proveedor de partes aeroespaciales y de defensa, adquirió Sherwood Avionics and Accessories , un proveedor de MRO de componentes mecánicos y electromecánicos de aeronaves		-	80.0%	-	-	-
Abr-26	 Thrush Aircraft	USA	Air Tractor , un fabricante de aviones para uso agrícola, combate de plagas y de incendios, entre otros, adquirió Thrush Aircraft , un fabricante de aviones para uso agrícola y combate de incendios		-	100.0%	-	-	-
Abr-26*	 INTEGRIS	NLD	Triton Partners , una firma de capital privado europea de mediano mercado, acordó adquirir Integris Composites , un fabricante de blindaje compuesto ligero y soluciones de protección		-	100.0%	-	-	-
Abr-26*	 Air Alliance	DEU	Pilatus , un fabricante de aeronaves, acordó adquirir Air Alliance , un proveedor de venta y mantenimiento de aeronaves y capacitación de vuelo		-	100.0%	-	-	-

*Transacción anunciada pendiente de aprobación y otras condiciones de cierre

LOCKHEED MARTIN

- Asesoró a **Lockheed Martin Corporation**, empresa mundial del sector aeroespacial y defensa, en la venta de su **negocio de formación de vuelos comerciales** a **Alteon**, proveedor integral de soluciones de formación para líneas aéreas y subsidiaria de **The Boeing Company**
 - Seale centró los materiales de marketing en las sinergias con el negocio del comprador y demostró la justificación de un precio superior mediante datos financieros proforma

TRIUMPH

- Asesoró a **Triumph Group Inc.** en la venta de sus negocios **Triumph Air Repair**, proveedor de soluciones de mantenimiento y revisión de APU, y **Triumph Engines Tempe**, proveedor verticalmente integrado de servicios de reparación y fabricación de componentes de motores, a **The Gores Group**
 - El encargo incluía la venta de un proveedor especializado de servicios de fabricación y reparación de componentes de sección caliente para fabricantes de equipos originales, operadores de aeronaves y proveedores de reparación y revisión



TRIUMPH

- Asesoró a **Triumph Group Inc.** en la venta de sus **operaciones en Nashville** a afiliados de **TECT Aerospace**. Las operaciones de Nashville ofrecen una fabricación verticalmente integrada, "build-to-print", de piezas estructurales largas y grandes a clientes fabricantes de equipos originales
 - La cesión presentaba una serie de retos y cuestiones que resolver, como la falta de estados financieros independientes, la contabilidad por bloque contable / POC, las operaciones de disociación, la disminución de los volúmenes, la reestructuración del negocio y las cesiones y aprobaciones de OEM

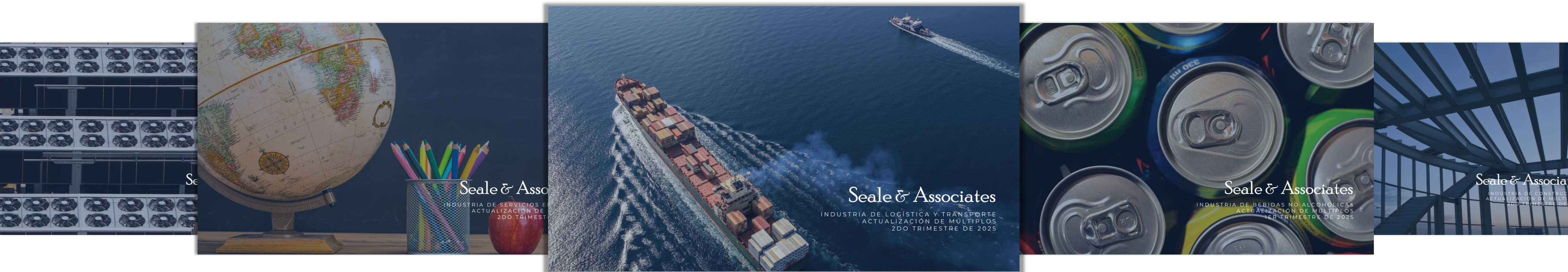
PXC AEROSYSTEMS

- Asesoró a **RFE Investment Partners** en la venta de **PCX - Texas** de su cartera **PCX Aerosystems**. Las operaciones con sede en Texas ofrecen grandes piezas estructurales de fuselaje y ensamblajes a los principales fabricantes de equipos originales aeroespaciales y proveedores de primer nivel en una amplia gama de plataformas comerciales y militares
 - Seale posicionó el negocio sobre una base de futuro que incluía el ahorro de costos derivados de los recientes esfuerzos de reestructuración y presentó una ilustración proforma del rendimiento con mayores volúmenes



Suscríbete para recibir información de M&A

Brindamos inteligencia específica del sector diseñada específicamente para líderes de la industria, firmas de capital privado y sus asesores. Nuestros informes de la industria y artículos destacados brindan acceso en tiempo real a datos clave de la industria, que incluyen:



Tendencias emergentes

Reportes trimestrales de más de 30 industrias

Reportes mensuales de EE.UU., México y Colombia

Análisis del mercado y transacciones

Información valiosa para los líderes

Reciba actualizaciones por correo electrónico con datos, informes y análisis exclusivos de sectores clave en el momento de su publicación

SUSCRÍBETE

Mandatos Representativos en México

 INMAGUSA Grupo Galaz, S.A de C.V. ha sido adquirido por 	 vendió  a 	 vendió Sus negocios de sanitarios ST. THOMAS CREATIONS y  a 	 vendió  a 	 vendió  a 	 ha sido adquirida por 	  adquirió El negocio del reciclaje del zinc de 
 ha adquirido     agencias automotrices de 	 ha vendido  a 	 ha vendido Kidde de Mexico, S.A. de C.V Negocio de soluciones de seguridad contra incendios a una filial de 	 ha vendido su negocio de bombeo de concreto a 	CORPORACION  ha vendido  a 	 ha sido adquirida por 	 ha sido adquirida por 
 ha sido adquirida por 	inteleactiva® adquirió  KFC Costa Rica a 	 Multiples adquisiciones    	 se asoció con  una subsidiaria de 	 ha sido adquirida por 	 Fusionó su división de bebidas con 	 Fusionó su división de bebidas con 



JAMES A. SEALE

Presidente y Fundador | Washington, D.C.

+1 (703) 623-9253

30+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones, Abogado, Arthur Andersen y Profesor de Banca de Inversión Global en la Universidad George Washington
Universidad de Virginia – Doctorado en Derecho
Universidad de Kentucky – Licenciatura en Contabilidad



SERGIO GARCIA DEL BOSQUE

Socio Director | Ciudad de México, México

+52 (55) 8000-7463

17+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones
IPADE - MBA
Instituto Tecnológico y de Estudios Superiores de Monterrey - Ingeniero Industrial y de Sistemas



CARLOS HERNANDEZ GOUDET

Socio Director | San Luis Potosí, México

+52 (444) 576-9060

16+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones
Escuela de Negocios de Columbia - MBA
Instituto Tecnológico y de Estudios Superiores de Monterrey - Ingeniero Industrial y de Sistemas



BRETT M. CARMEL

Socio Director Senior y Cofundador | Miami, FL

+1 (703) 294-6530

25+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones y Profesor de Fusiones y Adquisiciones en la Universidad Johns Hopkins
Universidad George Washington – MBA Negocios Internacionales
Maestría en Relaciones Internacionales
Universidad de Florida – Ciencias Políticas con Altos Honores



ROBERT E. WHITNEY

Socio Director | Washington, D.C.

+1 (703) 801-8939

19+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones, Contador Público Certificado, Deloitte & Touche, Auditoría Corporativa y Servicios de Aseguramiento
Universidad de Richmond – Administración de Empresas en Contabilidad



FELIPE BUENO

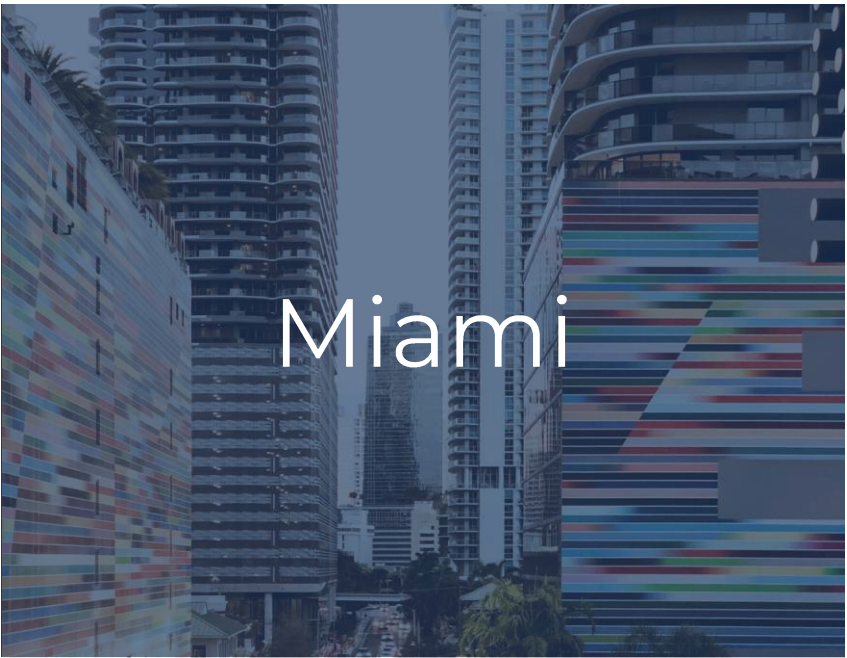
Director Senior | Monterrey, México

+52 (84) 4432-4444

40+ años con Grupo Industrial Saltillo con experiencia como Director de Desarrollo Corporativo y amplia experiencia comercial global
Instituto Tecnológico y de Estudios Superiores de Monterrey – MBA, Ingeniero Industrial y de Sistemas



Washington D.C.



Miami



Ciudad de México



Monterrey



San Luis Potosí

Durante más de 25 años, Seale & Associates ha prestado sus servicios a importantes empresas públicas y privadas en el mundo que operan en una amplia gama de industrias, con un alto nivel de calidad, integridad e independencia, presentando al mismo tiempo ideas innovadoras y soluciones de confianza para abordar sus operaciones más complejas

+25

Años de Experiencia

+\$50B

Transacciones Cerradas en el mundo

Servicios y Soluciones

- Fusiones y Adquisiciones

Desinversiones

Joint Ventures / Alianzas

Recapitalizaciones
- Due Diligence / Apoyo

Peritaje

Asesoría en Finanzas Corporativas

Consultoría Estratégica

Asesor de Confianza de Empresas Líderes en el Mundo

Hemos trabajado en repetidas ocasiones con muchas de las empresas más reconocidas y respetadas en el mundo...

...así como con numerosos fondos de capital riesgo, family-offices y empresas privadas.





Seale & Associates

Creative Solutions. Trusted Advice.