



# Seale & Associates

INDUSTRIA AEROESPACIAL Y DEFENSA  
ACTUALIZACIÓN DE MÚLTIPLOS  
4TO TRIMESTRE DE 2025

# Índice

**Panorama de la Industria** **4**

**Empresas Públicas Comparables Globales** **5**  
*OEMs, Estructura y Fabricantes, Aerolíneas Norte Americanas,  
Aerolíneas Internacionales, Proveedores de Aviónica, Servicio MRO*

**Transacciones Globales** **14**

**Sobre Seale** **17**

# Introducción

Nos complace compartirles nuestra actualización de múltiplos para la industria aeroespacial y defensa durante el 4to trimestre de 2025.

En Seale & Associates estamos comprometidos en ofrecer soluciones enfocadas en procesos diseñados para optimizar el valor y alcanzar las metas estratégicas de nuestros clientes en un rango de transacciones que incluyen **fusiones, adquisiciones, desinversiones, venta de negocios, recapitalizaciones**, entre otros servicios de consultoría estratégica y finanzas corporativas.

A lo largo de más de 25 años hemos servido con éxito a clientes alrededor del mundo y nos complace proveer asesoría en banca de inversión a nuestros clientes que buscan crecer por medio de adquisiciones u optimizando su portafolio a través de desinversiones estratégicas.

Seale tiene una amplia experiencia asesorando a importantes compañías multinacionales, firmas de capital privado y empresas familiares en una amplia gama de industrias.



**James A. Seale | Presidente**  
jseale@sealeassociates.com



**Brett M. Carmel | Socio Director Senior**  
bcarmel@sealeassociates.com



**Robert Whitney | Socio Director**  
rwhitney@sealeassociates.com



**Sergio Garcia del Bosque | Socio Director**  
sgarcia@sealeassociates.com



**Carlos Hernández Goudet | Socio Director**  
chernandez@sealeassociates.com



**Alejandro Montemayor | Director**  
amontemayor@sealeassociates.com



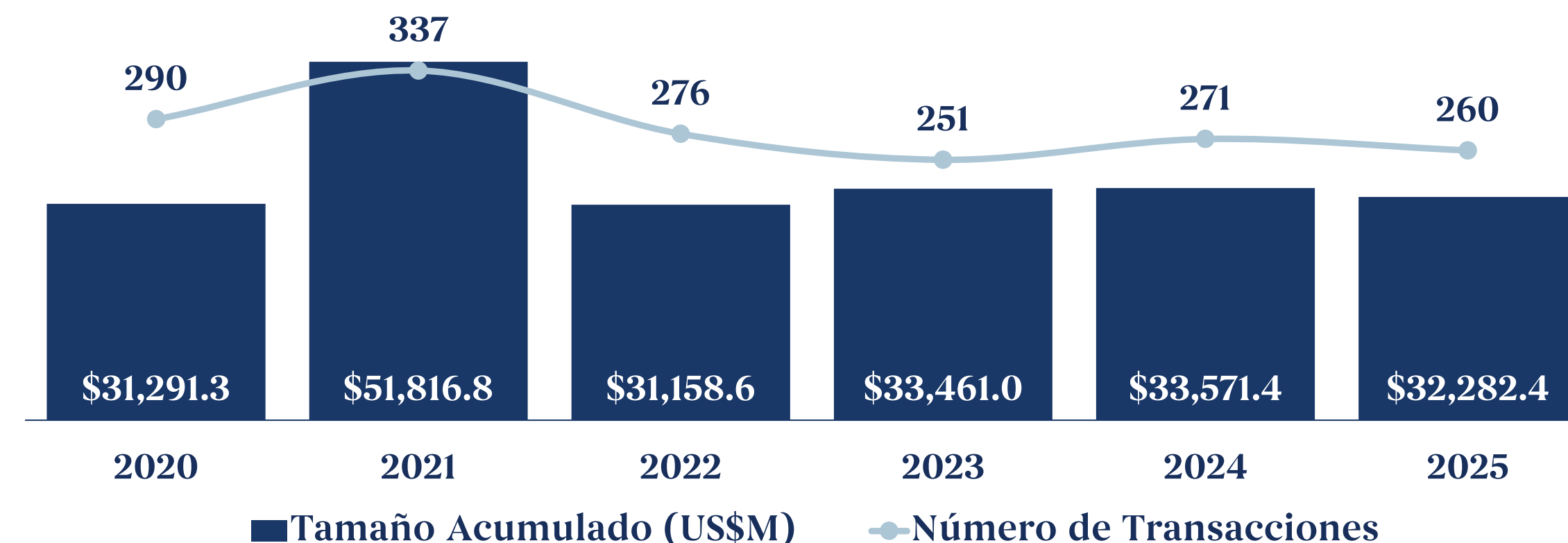
**Armando Rios | Vicepresidente**  
arios@sealeassociates.com

# Panorama en la Industria Aeroespacial y Defensa

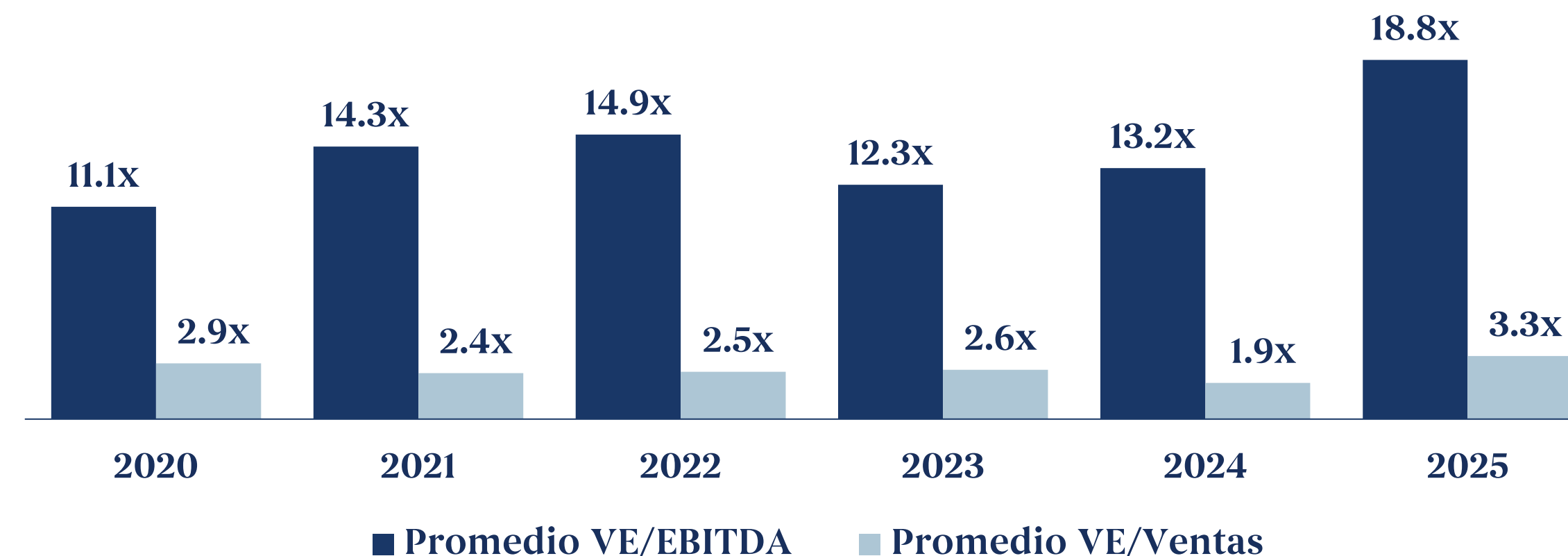
## Tendencias de M&A e Inteligencia de Mercado

- El mercado global aeroespacial y de defensa fue valorado en aproximadamente US\$888.9MM en 2024 y se proyecta que alcance US\$1,404.1B para 2033, lo que representa una TCAC del 5.9%. Este crecimiento refleja la relevancia del sector en aplicaciones comerciales y de defensa, respaldado por inversiones sostenidas y su papel en la seguridad nacional y la actividad económica
- El gasto en defensa continuó aumentando ante mayores tensiones geopolíticas en Europa, Medio Oriente y la región del Indo-Pacífico. En paralelo, el segmento aeroespacial comercial se benefició del aumento en la demanda de viajes aéreos, mayores tasas de producción y una adopción más amplia de tecnologías avanzadas como la inteligencia artificial y soluciones de movilidad de nueva generación
- La actividad de fusiones y adquisiciones se mantuvo enfocada en segmentos con resiliencia operativa y capacidad tecnológica, incluyendo componentes aeroespaciales, servicios de posventa y plataformas digitales.
- Los cambios regulatorios orientados a mejorar la eficiencia del gasto público añadieron complejidad a la contratación gubernamental. Las fricciones comerciales, especialmente entre Estados Unidos y China, continuaron influyendo en las estrategias de cadena de suministro y reforzaron la localización y el abastecimiento de insumos críticos
- Los inversionistas estratégicos y financieros permanecieron activos, con interés en activos con diferenciación técnica o alta visibilidad contractual. La actividad transaccional siguió enfocada en consolidación, capacidades de misión crítica y fortalecimiento de la cadena de suministro

Tamaño y Volumen de M&A en la Industria Aeroespacial y Defensa



Promedio VE/EBITDA y VE/Ventas en la Industria Aeroespacial y Defensa








# OEM - Empresas Públicas Comparables Globales (1/2)

La siguiente tabla ofrece una visión general de la industria mediante la comparación de empresas públicas globales, destacando su posicionamiento en el sector y desempeño financiero según métricas clave de valuación

Compañía	País	Cap. de Mercado US\$M	Valor Empresa US\$M	Ventas US\$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Cuarto Trimestre Dec. 31, 2025		
						2023	2024	VE/EBITDA	VE/Ventas	
Airbus		NLD	\$183,883	\$185,751	\$86,204	11.3%	12.9x	17.0x	19.0x	2.2x
Bombardier		CAN	\$16,871	\$22,039	\$9,551	12.2%	13.8x	11.2x	18.9x	2.3x
Dassault Aviation		FRA	\$25,146	\$14,147	\$8,890	13.7%	6.1x	8.1x	11.6x	1.6x
Embraer		BRA	\$11,384	\$12,348	\$7,496	9.6%	27.9x	17.3x	17.1x	1.6x
General Dynamics		USA	\$90,803	\$98,159	\$52,550	12.7%	13.1x	16.4x	14.8x	1.9x
Northrop Grumman		USA	\$81,380	\$96,398	\$41,954	16.8%	10.5x	17.5x	13.7x	2.3x
Rolls-Royce		GBR	\$129,502	\$128,066	\$28,542	18.2%	10.5x	14.6x	24.6x	4.5x
Saab		SWE	\$31,330	\$31,803	\$8,587	11.2%	14.5x	19.7x	33.0x	3.7x

## OEM - Empresas Públicas Comparables Globales (2/2)

Compañía	País	Cap. de Mercado US\$M	Valor Empresa US\$M	Ventas US\$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Cuarto Trimestre Dec. 31, 2025		
						2023	2024	VE/EBITDA	VE/Ventas	
Boeing	 USA	\$165,032	\$198,463	\$89,463	NM	86.8x	56.8x	NM	2.2x	
Textron	 USA	\$15,361	\$18,061	\$14,237	11.6%	10.5x	10.9x	11.0x	1.3x	
General Electric	 USA	\$324,914	\$333,935	\$45,855	25.9%	12.2x	19.2x	28.1x	7.3x	
Mitsubishi Heavy Industries	 JPN	\$82,295	\$84,811	\$33,849	9.2%	9.6x	14.8x	27.3x	2.5x	
Safran	 FRA	\$145,740	\$144,192	\$36,620	19.6%	15.1x	17.1x	20.1x	3.9x	
						<b>Media</b>	12.3x	15.3x	15.8x	2.0x
						<b>Mediana</b>	12.9x	17.0x	18.9x	2.3x

■ Excluido de media





NM: No Medible

## Estructura y Fabricantes - Empresas Públicas Comparables Globales (1/2)

La siguiente tabla ofrece una visión general de la industria mediante la comparación de empresas públicas globales, destacando su posicionamiento en el sector y desempeño financiero según métricas clave de valuación



Compañía	País	Cap. de Mercado US\$M	Valor Empresa US\$M	Ventas US\$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Cuarto Trimestre Dec. 31, 2025	
						2023	2024	VE/EBITDA	VE/Ventas
BAE Systems	 GBR	\$68,675	\$78,701	\$38,137	13.4%	11.3x	13.1x	15.3x	2.1x
HEICO	 USA	\$39,102	\$41,734	\$4,485	28.3%	31.5x	32.3x	32.9x	9.3x
Hexcel	 USA	\$5,883	\$6,549	\$1,894	17.8%	19.2x	16.8x	19.5x	3.5x
Howmet Aerospace	 USA	\$82,431	\$85,175	\$8,252	28.1%	16.4x	22.9x	36.8x	10.3x
Leonardo	 ITA	\$33,272	\$37,691	\$22,462	11.6%	7.3x	9.2x	14.4x	1.7x
Lockheed Martin	 USA	\$111,920	\$130,639	\$75,048	10.1%	13.3x	12.9x	17.3x	1.7x
RTX	 USA	\$245,898	\$282,520	\$88,603	16.8%	14.0x	17.7x	19.0x	3.2x

## Estructura y Fabricantes - Empresas Públicas Comparables Globales (2/2)

Compañía	País	Cap. de Mercado US\$M	Valor Empresa US\$M	Ventas US\$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Cuarto Trimestre Dec. 31, 2025		
						2023	2024	VE/EBITDA	VE/Ventas	
TransDigm 	USA	\$74,895	\$102,175	\$9,110	50.4%	21.9x	24.4x	22.3x	11.2x	
Parker-Hannifin 	USA	\$110,913	\$120,782	\$20,461	26.7%	14.5x	16.3x	22.1x	5.9x	
Carpenter Technology 	USA	\$15,685	\$16,181	\$2,944	23.4%	15.5x	14.8x	23.5x	5.5x	
ATI 	USA	\$15,592	\$17,245	\$4,587	17.3%	11.8x	15.5x	21.7x	3.8x	
■ Excluido de media						<b>Media</b>	15.3x	15.5x	19.0x	2.6x
						<b>Mediana</b>	14.5x	16.3x	21.7x	3.8x

# Aerolíneas Norte Americanas - Empresas Públicas Comparables Globales

La siguiente tabla ofrece una visión general de la industria mediante la comparación de empresas públicas globales, destacando su posicionamiento en el sector y desempeño financiero según métricas clave de valuación

Compañía	País	Cap. de Mercado US\$M	Valor Empresa US\$M	Ventas US\$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Cuarto Trimestre Dec. 31, 2025		
						2023	2024	VE/EBITDA	VE/Ventas	
Air Canada	 AIR CANADA	CAN	\$4,159	\$8,077	\$16,317	10.5%	8.4x	3.1x	4.7x	0.5x
Alaska Air		USA	\$5,834	\$10,033	\$14,239	17.2%	4.2x	3.8x	4.1x	0.7x
Allegiant Travel		USA	\$1,510	\$2,679	\$2,607	12.6%	7.8x	7.2x	8.2x	1.0x
American Airlines		USA	\$10,119	\$38,796	\$54,633	17.2%	4.1x	3.9x	4.1x	0.7x
Controladora Vuela Compañía de Aviación		MEX	\$1,020	\$4,149	\$3,038	24.9%	7.0x	4.6x	5.5x	1.4x
Delta Air Lines		USA	\$45,015	\$63,302	\$63,364	19.6%	4.8x	4.5x	5.1x	1.0x
JetBlue Airways		USA	\$1,655	\$8,457	\$9,062	12.1%	4.7x	5.4x	7.7x	0.9x
Southwest Airlines		USA	\$21,374	\$23,614	\$28,063	14.8%	4.1x	4.1x	5.7x	0.8x
United Airlines		USA	\$36,200	\$54,193	\$59,070	21.7%	3.6x	3.3x	4.2x	0.9x
■ Excluido de media						<b>Media</b>	5.0x	4.4x	5.1x	0.8x
						<b>Mediana</b>	4.7x	4.1x	5.1x	0.9x






Fuente: Capital IQ

# Aerolíneas Internacionales - Empresas Públicas Comparables Globales (1/2)

La siguiente tabla ofrece una visión general de la industria mediante la comparación de empresas públicas globales, destacando su posicionamiento en el sector y desempeño financiero según métricas clave de valuación

Compañía	País	Cap. de Mercado US\$M	Valor Empresa US\$M	Ventas US\$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Cuarto Trimestre Dec. 31, 2025	
						2023	2024	VE/EBITDA	VE/Ventas
Air France-KLM	 FRA	\$3,566	\$16,253	\$38,754	15.1%	2.9x	3.0x	2.8x	0.4x
ANA	 JPN	\$9,641	\$10,917	\$15,540	14.2%	7.5x	4.6x	5.0x	0.7x
Cathay Pacific Airways	 HKG	\$10,736	\$17,976	\$14,014	22.9%	11.5x	5.0x	5.6x	1.3x
Deutsche Lufthansa	 DEU	\$11,827	\$17,905	\$46,198	10.5%	4.4x	3.3x	3.7x	0.4x
easyJet	 GBR	\$5,137	\$4,327	\$13,602	13.7%	6.8x	3.5x	2.3x	0.3x
International Consolidated Airlines	 GBR	\$25,452	\$31,872	\$38,996	22.3%	4.8x	3.3x	3.7x	0.8x
Japan Airlines	 JPN	\$8,042	\$7,917	\$12,749	17.1%	9.8x	4.6x	3.6x	0.6x
Korean Airlines	 KOR	\$5,771	\$16,443	\$16,093	17.3%	3.3x	3.8x	5.9x	1.0x

## Aerolíneas Internacionales - Empresas Públicas Comparables Globales (2/2)

Compañía	País	Cap. de Mercado US\$M	Valor Empresa US\$M	Ventas US\$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Cuarto Trimestre Dec. 31, 2025		
						2023	2024	VE/EBITDA	VE/Ventas	
LATAM Airlines	 CHL	\$15,548	\$21,509	\$14,265	24.2%	10.0x	5.8x	6.2x	1.5x	
Ryanair	 IRL	\$36,461	\$34,704	\$17,998	24.0%	6.9x	6.3x	8.0x	1.9x	
Singapore Airlines	 SGP	\$15,654	\$17,810	\$15,330	17.9%	8.8x	5.3x	6.5x	1.2x	
Qantas Airways	 AUS	\$10,261	\$14,095	\$16,402	18.4%	21.1x	3.6x	4.7x	0.9x	
China Southern Airlines	 CHN	\$18,906	\$51,255	\$25,339	20.0%	59.3x	10.4x	10.1x	2.0x	
■ Excluido de media						<b>Media</b>	6.5x	4.8x	5.5x	0.8x
						<b>Mediana</b>	7.5x	4.6x	5.0x	0.9x






# Proveedores de Aviónica - Empresas Públicas Comparables Globales

La siguiente tabla ofrece una visión general de la industria mediante la comparación de empresas públicas globales, destacando su posicionamiento en el sector y desempeño financiero según métricas clave de valuación

Compañía	País	Cap. de Mercado US\$M	Valor Empresa US\$M	Ventas US\$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Cuarto Trimestre Dec. 31, 2025		
						2023	2024	VE/EBITDA	VE/Ventas	
Aerospace Industrial Development Corporation		TWN	\$1,518	\$2,200	\$1,141	8.1%	18.4x	14.0x	23.7x	1.9x
BAE Systems		GBR	\$68,675	\$78,701	\$38,137	13.4%	11.3x	13.1x	15.3x	2.1x
DXC Technology		USA	\$2,551	\$5,622	\$12,683	18.0%	6.7x	5.8x	2.5x	0.4x
Honeywell		USA	\$123,860	\$149,688	\$37,442	27.1%	16.2x	16.5x	14.8x	4.0x
L3Harris Technologies		USA	\$54,913	\$66,416	\$21,740	19.8%	15.3x	15.4x	15.5x	3.1x
Safran		FRA	\$145,740	\$144,192	\$36,620	19.6%	15.1x	17.1x	20.1x	3.9x
Thales		FRA	\$55,412	\$59,470	\$25,991	13.8%	11.0x	12.8x	16.5x	2.3x
■ Excluido de media						<b>Media</b>	14.6x	14.8x	15.5x	2.9x
						<b>Mediana</b>	15.1x	14.0x	15.5x	2.3x

## Servicio MRO - Empresas Públicas Comparables Globales

La siguiente tabla ofrece una visión general de la industria mediante la comparación de empresas públicas globales, destacando su posicionamiento en el sector y desempeño financiero según métricas clave de valuación

Compañía	País	Cap. de Mercado US\$M	Valor Empresa US\$M	Ventas US\$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Cuarto Trimestre Dec. 31, 2025		
						2023	2024	VE/EBITDA	VE/Ventas	
AAR	 USA	\$3,275	\$4,295	\$2,968	10.2%	11.1x	12.5x	14.2x	1.4x	
Aerostar	 ROM	\$330	\$261	\$144	20.9%	8.2x	9.4x	8.7x	1.8x	
Latécoère	 FRA	\$235	\$484	\$859	2.8%	39.1x	145.9x	20.1x	0.6x	
MTU Aero Engines	 DEU	\$22,437	\$23,790	\$10,289	18.3%	14.8x	103.8x	12.6x	2.3x	
Singapore Technologies Engineering	 SGP	\$20,398	\$24,666	\$9,599	13.4%	14.7x	13.7x	19.1x	2.6x	
■ Excluido de media						<b>Media</b>	12.2x	11.8x	13.7x	2.0x
						<b>Mediana</b>	14.7x	13.7x	14.2x	1.8x

# Aeroespacial y Defensa - Transacciones Globales (1/3)

La siguiente tabla presenta transacciones relevantes en la industria durante el 4to trimestre de 2025, destacando adquisiciones estratégicas orientadas a expandir capacidades, productos o presencia geográfica

Fecha	Objetivo	País	Descripción	Comprador	Vendedor	% Adquirido	Tamaño US\$M	VE/ EBITDA	VE/ Ventas
Dic-25		FRA	<b>Loar Holdings</b> , un fabricante de componentes y sistemas aeroespaciales, adquirió <b>LMB</b> , un fabricante de ventiladores y motores eléctricos para aplicaciones aeroespaciales y de defensa		Multiple Sellers	100.0%	\$431.8	-	-
Dic-25*		USA	<b>CACI</b> , un proveedor de servicios tecnológicos para defensa e inteligencia, acordó adquirir <b>ARKA Group</b> , un desarrollador de sistemas tecnológicos avanzados para espacio, radar y defensa		Blackstone	100.0%	\$2,600.0	-	-
Dic-25*		USA	<b>Howmet Aerospace</b> , un fabricante de componentes aeroespaciales de ingeniería, acordó adquirir <b>Consolidated Aerospace Manufacturing</b> , un fabricante de sujetadores y componentes aeroespaciales		Stanley Black & Decker	100.0%	\$1,805.0	-	-
Dic-25		USA	<b>HawkEye 360</b> , un proveedor de datos de radiofrecuencia satelitales, adquirió <b>Innovative Signal Analysis</b> , un desarrollador de tecnologías de geolocalización y procesamiento de señales		-	100.0%	\$150.0	-	-
Dic-25	Safran passenger Innovations	USA	<b>Kingswood Capital Management</b> , una firma de capital privado, adquirió <b>Safran Passenger Innovations</b> , un desarrollador de sistemas de entretenimiento y conectividad a bordo para aeronaves comerciales		SAFRAN	100.0%	-	-	-
Dic-25		USA	<b>Applied Aerospace and Defense</b> , un fabricante de estructuras compuestas aeroespaciales, se fusionó con <b>PCX Aerosystems</b> , un fabricante de componentes y ensamblajes aeroespaciales de precisión		-	Fusión	-	-	-

# Aeroespacial y Defensa - Transacciones Globales (2/3)

Fecha	Objetivo	País	Descripción	Comprador	Vendedor	% Adquirido	Tamaño US\$M	VE/ EBITDA	VE/ Ventas
Nov-25		ISR	<b>UVision Air</b> , un desarrollador de sistemas de municiones merodeadoras para aplicaciones de defensa, adquirió <b>Spear U.A.V</b> , un desarrollador de tecnologías de vehículos aéreos no tripulados			100.0%	-	-	-
Nov-25*		USA	<b>Ondas Networks</b> , un proveedor de comunicaciones inalámbricas y sistemas de drones, acordó adquirir <b>Robo-Team</b> , un desarrollador de sistemas terrestres no tripulados y soluciones robóticas		-	100.0%	\$80.0	-	-
Nov-25		USA	<b>Palladyne AI</b> , un desarrollador de software de inteligencia artificial para sistemas autónomos, adquirió <b>GuideTech</b> , un desarrollador de tecnologías de sincronización y navegación de precisión		-	100.0%	\$31.0	-	-
Nov-25*		USA	<b>Arcline Investment Management</b> , una firma de capital privado, acordó adquirir <b>Novaria Holdings</b> , un fabricante de componentes aeroespaciales de precisión y hardware especializado			100.0%	\$2,200.0	-	-
Nov-25*		USA	<b>Satair USA</b> , un proveedor de distribución de piezas aeronáuticas y servicios de posventa, acordó adquirir <b>Unical Aviation</b> , un distribuidor de componentes aeronáuticos y productos de posventa para aviación			100.0%	-	-	-
Nov-25		USA	<b>Intuitive Machines</b> , un desarrollador de sistemas espaciales y tecnologías de exploración lunar, adquirió <b>Lanteris Space</b> , un desarrollador de infraestructura espacial y sistemas orbitales		-	100.0%	\$800.0	-	1.1x
Nov-25*		USA	<b>Blackstone</b> , una firma de capital privado, acordó adquirir <b>TriMas Aerospace</b> , un fabricante de sujetadores aeroespaciales y componentes de precisión			100.0%	\$1,451.0	-	-

# Aeroespacial y Defensa - Transacciones Globales (3/3)

Fecha	Objetivo	País	Descripción	Comprador	Vendedor	% Adquirido	Tamaño US\$M	VE/ EBITDA	VE/ Ventas
Nov-25*		ISR	<b>Kratos</b> , un desarrollador de sistemas de defensa, espacio y comunicaciones satelitales, acordó adquirir <b>Orbit Technologies</b> , un desarrollador de sistemas de comunicaciones satelitales y seguimiento		-	100.0%	\$356.3	17.2x	4.2x
Nov-25		USA	<b>AAR</b> , un proveedor de servicios de aviación y mantenimiento de aeronaves, adquirió <b>HAECO Americas</b> , un proveedor de servicios de mantenimiento, reparación y revisión de aeronaves		-	100.0%	\$78.0	-	-
Oct-25		DEU	<b>OHB</b> , un desarrollador de sistemas satelitales y espaciales, adquirió <b>MT Aerospace</b> , un fabricante de estructuras aeroespaciales y componentes para vehículos de lanzamiento			30.0%	-	-	-
Oct-25*		ITA	<b>Global Aerospace Technologies</b> , un desarrollador de soluciones aeroespaciales, acordó fusionarse con <b>Officina Stellare</b> , un fabricante de sistemas ópticos para aplicaciones aeroespaciales y de defensa	<b>Global Aerospace Technologies</b>	<b>Multiple Sellers</b>	Fusión	\$297.5	-	-
Oct-25		USA	<b>VSE Corporation</b> , un proveedor de distribución posventa y servicios de mantenimiento para aviación, adquirió <b>Aero 3</b> , un distribuidor de componentes y piezas aeronáuticas			100.0%	\$350.0	-	2.9x
Oct-25*		USA	<b>Messier 42</b> , un desarrollador de plataformas de inteligencia artificial, acordó adquirir <b>Epirus</b> , un desarrollador de sistemas de energía dirigida para aplicaciones de defensa		-	<50.0%	-	-	-
Oct-25		USA	<b>Firefly Aerospace</b> , un desarrollador de vehículos de lanzamiento y sistemas espaciales, adquirió <b>SciTec</b> , un desarrollador de tecnologías de conocimiento del dominio espacial y seguimiento de misiles		-	100.0%	\$855.0	-	3.7x

\*Transacción anunciada pendiente de aprobación y otras condiciones de cierre

# LOCKHEED MARTIN

- Asesoró a **Lockheed Martin Corporation**, empresa mundial del sector aeroespacial y defensa, en la venta de su **negocio de formación de vuelos comerciales** a **Alteon**, proveedor integral de soluciones de formación para líneas aéreas y subsidiaria de **The Boeing Company**
  - Seale centró los materiales de marketing en las sinergias con el negocio del comprador y demostró la justificación de un precio superior mediante datos financieros proforma

# TRIUMPH

- Asesoró a **Triumph Group Inc.** en la venta de sus negocios **Triumph Air Repair**, proveedor de soluciones de mantenimiento y revisión de APU, y **Triumph Engines Tempe**, proveedor verticalmente integrado de servicios de reparación y fabricación de componentes de motores, a **The Gores Group**
  - El encargo incluía la venta de un proveedor especializado de servicios de fabricación y reparación de componentes de sección caliente para fabricantes de equipos originales, operadores de aeronaves y proveedores de reparación y revisión



# TRIUMPH

- Asesoró a **Triumph Group Inc.** en la venta de sus **operaciones en Nashville** a afiliados de **TECT Aerospace**. Las operaciones de Nashville ofrecen una fabricación verticalmente integrada, "build-to-print", de piezas estructurales largas y grandes a clientes fabricantes de equipos originales
  - La cesión presentaba una serie de retos y cuestiones que resolver, como la falta de estados financieros independientes, la contabilidad por bloque contable / POC, las operaciones de disociación, la disminución de los volúmenes, la reestructuración del negocio y las cesiones y aprobaciones de OEM

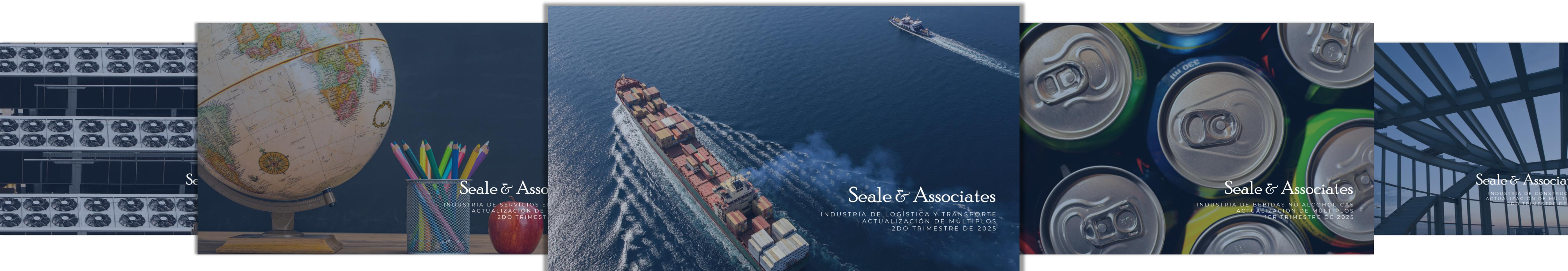
# PXC AEROSYSTEMS

- Asesoró a **RFE Investment Partners** en la venta de **PCX - Texas** de su cartera **PCX Aerosystems**. Las operaciones con sede en Texas ofrecen grandes piezas estructurales de fuselaje y ensamblajes a los principales fabricantes de equipos originales aeroespaciales y proveedores de primer nivel en una amplia gama de plataformas comerciales y militares
  - Seale posicionó el negocio sobre una base de futuro que incluía el ahorro de costos derivados de los recientes esfuerzos de reestructuración y presentó una ilustración proforma del rendimiento con mayores volúmenes



# Suscríbete para recibir información de M&A

Brindamos inteligencia específica del sector diseñada específicamente para líderes de la industria, firmas de capital privado y sus asesores. Nuestros informes de la industria y artículos destacados brindan acceso en tiempo real a datos clave de la industria, que incluyen:



Tendencias emergentes

Reportes trimestrales de más de 30 industrias

Reportes mensuales de EE.UU., México y Colombia

Análisis del mercado y transacciones

Información valiosa para los líderes

**Reciba actualizaciones por correo electrónico con datos, informes y análisis exclusivos de sectores clave en el momento de su publicación**

SUSCRÍBETE

# Mandatos Representativos en México

 <p><b>INMAGUSA</b> Grupo Galaz, S.A de C.V.</p> <p>ha sido adquirida por</p> 	 <p>vendió</p>  <p>a</p> 	 <p>vendió</p> <p>Sus negocios de sanitarios</p> <p>ST. THOMAS CREATIONS <small>SAFARIROOMS THAT WORK BEAUTIFULLY</small></p> <p>y</p>  <p>a</p> 	 <p>vendió</p>  <p>a</p> 	 <p>vendió</p>  <p>a</p> 	 <p>ha sido adquirida por</p> 	  <p>adquirió</p> <p>El negocio del reciclaje del zinc</p> <p>de</p> 
 <p>ha adquirido</p>     <p>agencias automotrices de</p> 	 <p>ha vendido</p>  <p>a</p> 	 <p>ha vendido</p> <p>Kidde de Mexico, S.A. de C.V</p> <p>Negocio de soluciones de seguridad contra incendios a una filial de</p> 	 <p>ha vendido su negocio de bombeo de concreto</p> <p>a</p> 	<p>CORPORACION</p>  <p>ha vendido</p>  <p>a</p> 	 <p>ha sido adquirida por</p> 	 <p>ha sido adquirida por</p> 
 <p>ha sido adquirida por</p> 	<p>inteleactiva®</p> <p>adquirió</p>  <p>KFC Costa Rica</p> <p>a</p> 	 <p>Multiples adquisiciones</p>    	 <p>se asoció con</p>  <p>una subsidiaria de</p> 	 <p>ha sido adquirida por</p> 	 <p>Fusionó su división de bebidas con</p> 	 <p>Fusionó su división de bebidas con</p> 



**JAMES A. SEALE**

Presidente y Fundador | Washington, D.C.

✉ [in](#) +1 (703) 623-9253

30+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones, Abogado, Arthur Andersen y Profesor de Banca de Inversión Global en la Universidad George Washington  
Universidad de Virginia – Doctorado en Derecho  
Universidad de Kentucky – Licenciatura en Contabilidad



**BRETT M. CARMEL**

Socio Director Senior y Cofundador | Miami, FL

✉ [in](#) +1 (703) 294-6530

25+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones y Profesor de Fusiones y Adquisiciones en la Universidad Johns Hopkins  
Universidad George Washington – MBA Negocios Internacionales  
Maestría en Relaciones Internacionales  
Universidad de Florida – Ciencias Políticas con Altos Honores



**SERGIO GARCIA DEL BOSQUE**

Socio Director | Ciudad de México, México

✉ [in](#) +52 (55) 8000-7463

17+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones  
IPADE - MBA  
Instituto Tecnológico y de Estudios Superiores de Monterrey - Ingeniero Industrial y de Sistemas



**ROBERT E. WHITNEY**

Socio Director | Washington, D.C.

✉ [in](#) +1 (703) 801-8939

19+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones, Contador Público Certificado, Deloitte & Touche, Auditoría Corporativa y Servicios de Aseguramiento  
Universidad de Richmond – Administración de Empresas en Contabilidad



**CARLOS HERNANDEZ GOUDET**

Socio Director | San Luis Potosí, México

✉ [in](#) +52 (444) 576-9060

16+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones  
Escuela de Negocios de Columbia - MBA  
Instituto Tecnológico y de Estudios Superiores de Monterrey - Ingeniero Industrial y de Sistemas



**FELIPE BUENO**

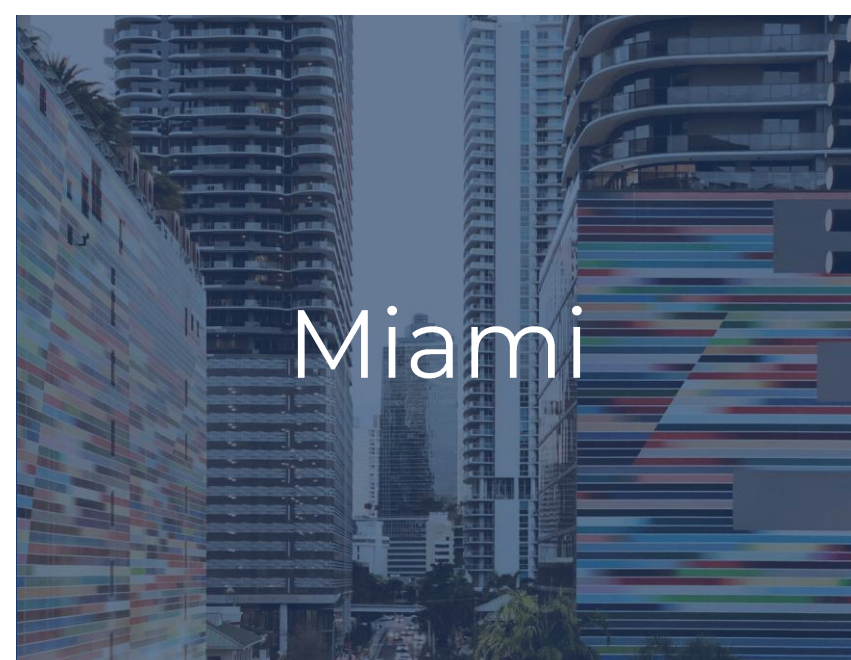
Director Senior | Monterrey, México

✉ [in](#) +52 (84) 4432-4444

40+ años con Grupo Industrial Saltillo con experiencia como Director de Desarrollo Corporativo y amplia experiencia comercial global  
Instituto Tecnológico y de Estudios Superiores de Monterrey – MBA, Ingeniero Industrial y de Sistemas



Washington D.C.



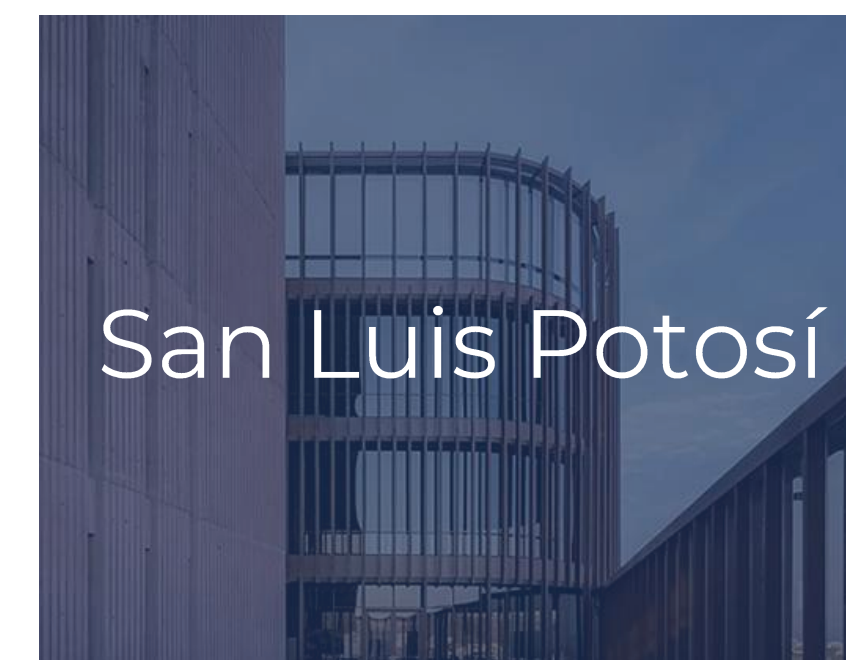
Miami



Ciudad de México



Monterrey



San Luis Potosí

Durante más de 25 años, Seale & Associates ha prestado sus servicios a importantes empresas públicas y privadas en el mundo que operan en una amplia gama de industrias, con un alto nivel de calidad, integridad e independencia, presentando al mismo tiempo ideas innovadoras y soluciones de confianza para abordar sus operaciones más complejas

**+25**  
Años de Experiencia

**+\$50B**  
Transacciones Cerradas en el mundo

### Servicios y Soluciones

- Fusiones y Adquisiciones
- Desinversiones
- Joint Ventures / Alianzas
- Recapitalizaciones
- Due Diligence / Apoyo
- Peritaje
- Asesoría en Finanzas Corporativas
- Consultoría Estratégica

## Asesor de Confianza de Empresas Líderes en el Mundo

Hemos trabajado en repetidas ocasiones con muchas de las empresas más reconocidas y respetadas en el mundo...

...así como con numerosos fondos de capital riesgo, family-offices y empresas privadas.



# Seale & Associates

Creative Solutions. Trusted Advice.