

An aerial photograph showing a row of five Sukhoi Su-26 biplanes parked on a green grassy field. The aircraft are light blue with red stars on the wings and fuselage. They are arranged in a slightly diagonal line from the top left towards the bottom right. The lighting creates long, dark shadows on the grass. Other aircraft are partially visible in the background and foreground.

Seale & Associates

INDUSTRIA AEROESPACIAL Y DEFENSA
ACTUALIZACIÓN DE MÚLTIPLOS
2DO TRIMESTRE DE 2025

Índice

Panorama de la Industria 4

Empresas Públicas Comparables Globales 5
*OEMs, Estructura y Fabricantes, Aerolíneas Norte Americanas,
Aerolíneas Internacionales, Proveedores de Aviónica, Servicio MRO*

Transacciones Globales 14

Sobre Seale 17

Introducción

Nos complace compartirles nuestra actualización de múltiplos para la industria aeroespacial y defensa durante el 2do trimestre de 2025.

En Seale & Associates estamos comprometidos en ofrecer soluciones enfocadas en procesos diseñados para optimizar el valor y alcanzar las metas estratégicas de nuestros clientes en un rango de transacciones que incluyen **fusiones, adquisiciones, desinversiones, venta de negocios, recapitalizaciones**, entre otros servicios de consultoría estratégica y finanzas corporativas.

A lo largo de más de 25 años hemos servido con éxito a clientes alrededor del mundo y nos complace proveer asesoría en banca de inversión a nuestros clientes que buscan crecer por medio de adquisiciones u optimizando su portafolio a través de desinversiones estratégicas.

Seale tiene una amplia experiencia asesorando a importantes compañías multinacionales, firmas de capital privado y empresas familiares en una amplia gama de industrias.



James A. Seale | Presidente
jseale@sealeassociates.com



Brett M. Carmel | Socio Director Senior
bcarmel@sealeassociates.com



Robert Whitney | Socio Director
rwhitney@sealeassociates.com



Sergio Garcia del Bosque | Socio Director
sgarcia@sealeassociates.com



Carlos Hernández Goudet | Socio Director
chernandez@sealeassociates.com



Alejandro Montemayor | Vicepresidente
amontemayor@sealeassociates.com



Armando Rios | Vicepresidente
arios@sealeassociates.com

Panorama en la Industria Aeroespacial y Defensa

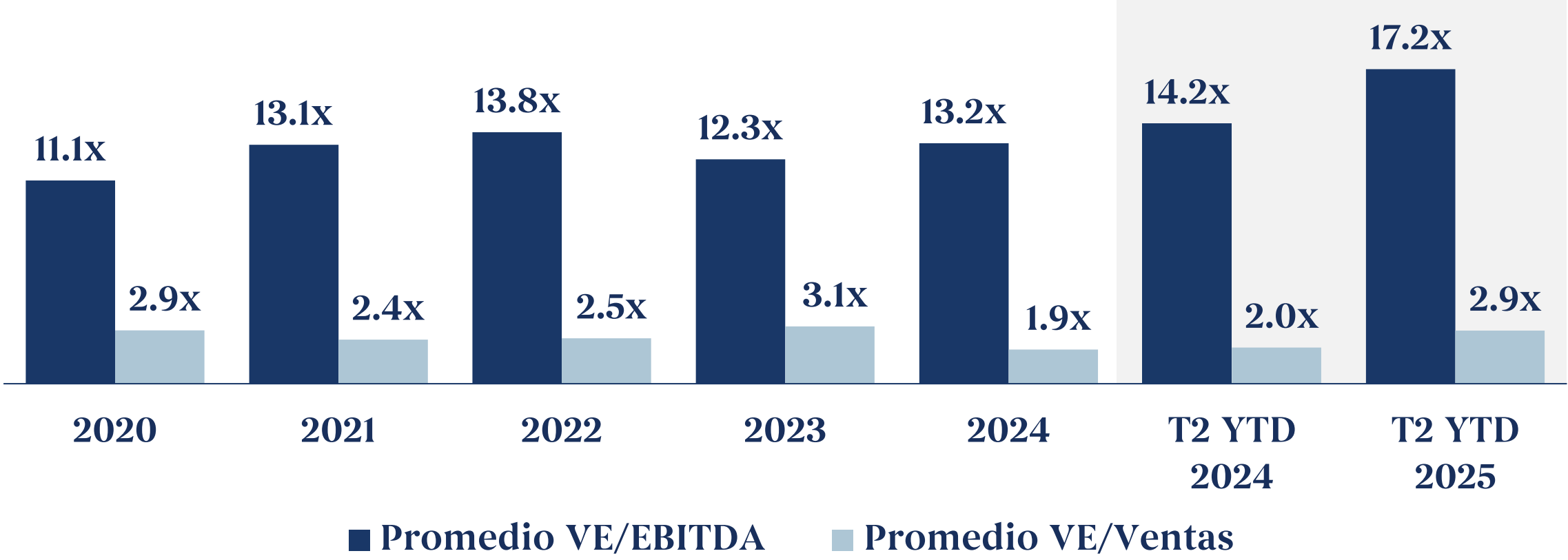
Tendencias de M&A e Inteligencia de Mercado

- El mercado global de aeroespacial y defensa fue valorado en aproximadamente **US\$888.9MM en 2024** y se estima que **alcanzará los US\$1,404.1MM para 2033**, con una **TCAC cercana al 5.9%**. Este crecimiento refleja la relevancia estratégica del sector, tanto por su papel en la seguridad nacional como por su impacto económico global
- La **expansión del mercado** se apoya en el **aumento sostenido del gasto en defensa ante crecientes tensiones geopolíticas**, así como en la **recuperación del tráfico aéreo comercial**. También destaca la integración acelerada de tecnologías avanzadas como sistemas no tripulados, inteligencia artificial y soluciones digitales.
- La **actividad de M&A se ha centrado en áreas con alto potencial de escalabilidad e innovación**, incluyendo componentes aeroespaciales, servicios de mantenimiento y reparación, y tecnologías emergentes como la ciberseguridad y el software especializado.
- Las **reformas** orientadas a la eficiencia del gasto público y las **fricciones comerciales**, especialmente entre Estados Unidos y China, **han aumentado la complejidad operativa**. Esto **ha llevado a muchas empresas a reforzar la resiliencia de sus cadenas de suministro** mediante la localización y el aseguramiento de insumos críticos.
- Los **compradores estratégicos y financieros siguen activos**, atraídos por **empresas con capacidades tecnológicas diferenciadas y contratos sólidos**. Las estrategias actuales priorizan la consolidación, la integración vertical y la seguridad operativa frente a entornos inciertos.

Tamaño y Volumen de M&A en la Industria Aeroespacial y Defensa



Promedio VE/EBITDA y VE/Ventas en la Industria Aeroespacial y Defensa



OEM - Empresas Públicas Comparables Globales (1/2)

La siguiente tabla ofrece una visión general de la industria mediante la comparación de empresas públicas globales, destacando su posicionamiento en el sector y desempeño financiero según métricas clave de valoración

Compañía		País	Cap. Mdo. US\$M	Valor Empresa US\$M	Ventas US\$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Segundo Trimestre Jun. 30, 2025	
							2023	2024	VE/ EBITDA	VE/ Ventas
Airbus		NLD	\$163,901	\$160,294	\$82,140	10.8%	12.9x	17.0x	18.0x	2.0x
Bombardier		CAN	\$8,539	\$13,796	\$8,906	12.9%	13.8x	11.2x	12.0x	1.5x
Dassault Aviation		FRA	\$27,577	\$17,891	\$7,518	17.2%	6.1x	8.1x	13.8x	2.4x
Embraer		BRA	\$10,368	\$11,512	\$6,860	10.1%	27.9x	17.3x	16.6x	1.7x
General Dynamics		USA	\$78,162	\$88,427	\$49,208	12.8%	13.1x	16.4x	14.0x	1.8x
Northrop Grumman		USA	\$71,961	\$88,053	\$40,501	16.8%	10.5x	17.5x	12.9x	2.2x
Rolls-Royce		GBR	\$110,691	\$110,107	\$25,906	17.3%	10.5x	14.6x	24.5x	4.3x
Saab		SWE	\$29,741	\$29,749	\$7,358	11.2%	14.5x	19.7x	36.2x	4.0x

OEM - Empresas Públicas Comparables Globales (2/2)

Compañía		País	Cap. Mdo. US\$M	Valor Empresa US\$M	Ventas US\$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Segundo Trimestre Jun. 30, 2025 VE/ EBITDA		VE/ Ventas
							2023	2024			
Boeing		USA	\$157,987	\$190,218	\$69,444	NM	86.8x	56.8x	NM		2.7x
Textron		USA	\$14,495	\$17,402	\$13,873	11.5%	10.5x	10.9x	10.9x		1.3x
General Electric		USA	\$274,477	\$282,403	\$41,612	25.0%	12.2x	19.2x	27.2x		6.8x
Mitsubishi Heavy Industries		JPN	\$84,014	\$88,149	\$34,844	9.7%	9.5x	14.8x	26.0x		2.5x
Safran		FRA	\$135,042	\$133,994	\$32,550	20.1%	15.1x	17.1x	20.4x		4.1x
■ Excluido de media						Media	12.3x	15.3x	14.0x		2.0x
NM: No Medible						Mediana	12.9x	17.0x	17.3x		2.4x

Estructura y Fabricantes - Empresas Públicas Comparables Globales (1/2)

La siguiente tabla ofrece una visión general de la industria mediante la comparación de empresas públicas globales, destacando su posicionamiento en el sector y desempeño financiero según métricas clave de valoración

Compañía		País	Cap. Mdo. US\$M	Valor Empresa US\$M	Ventas US\$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Segundo Trimestre Jun. 30, 2025	
							2023	2024	VE/ EBITDA	VE/ Ventas
BAE Systems		GBR	\$77,325	\$86,983	\$36,049	14.0%	11.3x	13.1x	17.2x	2.4x
HEICO		USA	\$39,805	\$42,345	\$4,134	27.6%	31.5x	32.3x	37.1x	10.2x
Hexcel		USA	\$4,542	\$5,234	\$1,887	19.4%	19.2x	16.8x	14.3x	2.8x
Howmet Aerospace		USA	\$75,136	\$78,138	\$7,548	27.5%	16.4x	22.9x	37.6x	10.4x
Leonardo		ITA	\$32,345	\$36,466	\$21,442	11.4%	7.3x	9.2x	14.9x	1.7x
Lockheed Martin		USA	\$108,512	\$127,013	\$71,844	12.5%	13.3x	12.9x	14.1x	1.8x
RTX		USA	\$195,076	\$234,693	\$83,599	16.5%	14.0x	17.7x	17.0x	2.8x
Spirit AeroSystems		USA	\$4,476	\$9,652	\$6,136	NM	179.9x	66.3x	NM	1.6x

Estructura y Fabricantes - Empresas Públicas Comparables Globales (2/2)

Compañía		País	Cap. Mdo. US\$M	Valor Empresa US\$M	Ventas US\$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Segundo Trimestre Jun. 30, 2025 VE/ EBITDA		VE/ Ventas
							2023	2024			
TransDigm		USA	\$85,410	\$108,058	\$8,388	51.0%	21.9x	24.4x	25.2x		12.9x
Triumph		USA	\$2,001	\$2,711	\$1,262	14.5%	11.7x	12.8x	14.8x		2.1x
Parker-Hannifin		USA	\$89,249	\$98,222	\$19,794	26.7%	14.5x	16.3x	18.6x		5.0x
Carpenter Technology		USA	\$13,758	\$14,309	\$2,920	21.2%	15.5x	14.8x	23.1x		4.9x
ATI		USA	\$12,180	\$13,707	\$4,464	16.4%	11.8x	15.9x	18.7x		3.1x
■ Excluido de media						Media	15.0x	15.2x	16.2x		2.3x
NM: No Medible						Mediana	14.5x	16.3x	17.9x		2.8x

Aerolíneas Norte Americanas - Empresas Públicas Comparables Globales

La siguiente tabla ofrece una visión general de la industria mediante la comparación de empresas públicas globales, destacando su posicionamiento en el sector y desempeño financiero según métricas clave de valoración

Compañía		País	Cap. Mdo. US\$M	Valor Empresa US\$M	Ventas US\$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Segundo Trimestre Jun. 30, 2025	
							2023	2024	VE/ EBITDA	VE/ Ventas
Air Canada		CAN	\$4,575	\$8,707	\$16,296	13.1%	8.4x	3.1x	4.1x	0.5x
Alaska Air		USA	\$6,007	\$9,819	\$12,640	18.9%	4.2x	3.8x	4.1x	0.8x
Allegiant Travel		USA	\$970	\$2,183	\$2,555	12.8%	7.8x	7.2x	6.7x	0.9x
American Airlines		USA	\$7,400	\$36,134	\$54,192	18.5%	4.1x	3.9x	3.6x	0.7x
Controladora Vuela Compañía de Aviación		MEX	\$542	\$3,755	\$3,052	43.8%	7.0x	4.6x	2.8x	1.2x
Delta Air Lines		USA	\$32,112	\$51,781	\$61,925	19.6%	4.8x	4.5x	4.3x	0.8x
JetBlue Airways		USA	\$1,499	\$7,411	\$9,210	13.0%	4.7x	5.4x	6.2x	0.8x
Southwest Airlines		USA	\$18,486	\$18,229	\$27,582	15.2%	4.1x	4.1x	4.3x	0.7x
United Airlines		USA	\$26,007	\$43,602	\$57,986	22.4%	3.6x	3.3x	3.4x	0.8x
■ Excluido de media						Media	5.0x	4.4x	4.6x	0.7x
						Mediana	4.7x	4.1x	4.1x	0.8x

Fuente: Capital IQ

Aerolíneas Internacionales - Empresas Públicas Comparables Globales (1/2)

La siguiente tabla ofrece una visión general de la industria mediante la comparación de empresas públicas globales, destacando su posicionamiento en el sector y desempeño financiero según métricas clave de valoración

Compañía		País	Cap. Mdo. US\$M	Valor Empresa US\$M	Ventas US\$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Segundo Trimestre Jun. 30, 2025 VE/ EBITDA		VE/ Ventas
							2023	2024			
Air France-KLM		FRA	\$2,855	\$17,025	\$37,546	13.9%	2.9x	3.0x	3.3x		0.5x
ANA		JPN	\$9,194	\$10,181	\$15,677	15.4%	7.5x	4.6x	4.2x		0.6x
Cathay Pacific Airways		HKG	\$8,777	\$16,159	\$13,296	23.9%	11.5x	5.0x	5.1x		1.2x
Deutsche Lufthansa		DEU	\$10,104	\$16,341	\$45,049	10.3%	4.4x	3.3x	3.5x		0.4x
easyJet		GBR	\$5,475	\$5,027	\$13,118	13.5%	6.8x	3.5x	2.8x		0.4x
International Consolidated Airlines		GBR	\$21,816	\$30,472	\$38,420	20.9%	4.8x	3.3x	3.8x		0.8x
Japan Airlines		JPN	\$8,901	\$10,208	\$12,782	17.1%	9.8x	4.6x	4.7x		0.8x
Korean Airlines		KOR	\$6,231	\$16,445	\$14,830	20.4%	3.3x	3.8x	5.4x		1.1x

Aerolíneas Internacionales - Empresas Públicas Comparables Globales (2/2)

Compañía		País	Cap. Mdo. US\$M	Valor Empresa US\$M	Ventas US\$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Segundo Trimestre Jun. 30, 2025 VE/ EBITDA		VE/ Ventas
							2023	2024			
LATAM Airlines		CHL	\$12,240	\$17,280	\$12,914	22.2%	10.0x	5.8x	6.0x		1.3x
Ryanair		IRL	\$29,963	\$28,459	\$17,217	18.9%	6.9x	6.3x	8.7x		1.7x
Singapore Airlines		SGP	\$16,473	\$19,672	\$15,345	21.0%	8.8x	5.3x	6.1x		1.3x
Qantas Airways		AUS	\$10,435	\$13,644	\$15,040	18.1%	21.1x	3.6x	5.0x		0.9x
China Southern Airlines		CHN	\$13,478	\$45,127	\$24,153	18.1%	59.4x	10.4x	10.3x		1.9x
■ Excluido de media						Media	6.5x	4.4x	4.9x		0.8x
						Mediana	7.5x	4.6x	5.0x		0.9x

Proveedores de Aviónica - Empresas Públicas Comparables Globales

La siguiente tabla ofrece una visión general de la industria mediante la comparación de empresas públicas globales, destacando su posicionamiento en el sector y desempeño financiero según métricas clave de valoración

Compañía		País	Cap. Mdo. US\$M	Valor Empresa US\$M	Ventas US\$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Segundo Trimestre Jun. 30, 2025	
							2023	2024	VE/ EBITDA	VE/ Ventas
Aerospace Industrial Development Corporation		TWN	\$1,391	\$2,083	\$1,241	9.4%	18.4x	14.0x	17.9x	1.7x
BAE Systems		GBR	\$77,325	\$86,983	\$36,049	14.0%	11.3x	13.1x	17.2x	2.4x
DXC Technology		USA	\$2,780	\$5,792	\$12,871	18.4%	6.7x	5.8x	2.5x	0.4x
Honeywell		USA	\$149,668	\$174,168	\$39,215	25.8%	16.2x	16.5x	17.2x	4.4x
L3Harris Technologies		USA	\$46,893	\$58,627	\$21,246	19.6%	15.3x	15.5x	14.1x	2.8x
Safran		FRA	\$135,042	\$133,994	\$32,550	20.1%	15.1x	17.1x	20.4x	4.1x
Thales		FRA	\$60,183	\$63,822	\$24,165	14.6%	11.0x	12.8x	18.1x	2.6x
Excluido de media						Media	14.6x	14.8x	16.9x	2.4x
						Mediana	15.1x	14.0x	17.2x	2.6x

Servicio MRO - Empresas Públicas Comparables Globales

La siguiente tabla ofrece una visión general de la industria mediante la comparación de empresas públicas globales, destacando su posicionamiento en el sector y desempeño financiero según métricas clave de valoración

Compañía	País	Cap. Mdo. US\$M	Valor Empresa US\$M	Ventas US\$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Segundo Trimestre Jun. 30, 2025 VE/ EBITDA		VE/ Ventas
						2023	2024			
AAR		USA	\$2,440	\$3,445	\$2,781	9.5%	11.1x	12.5x	13.0x	1.2x
Aerostar		ROM	\$322	\$253	\$139	18.7%	8.2x	9.4x	9.7x	1.8x
Latécoère		FRA	\$194	\$429	\$832	1.4%	39.1x	145.9x	37.2x	0.5x
MTU Aero Engines		DEU	\$23,843	\$25,015	\$9,245	18.3%	14.8x	103.8x	14.8x	2.7x
Singapore Technologies Engineering		SGP	\$19,098	\$23,556	\$8,855	14.0%	14.7x	13.7x	19.0x	2.7x
■ Excluido de media						Media	12.2x	11.8x	14.1x	2.1x
						Mediana	14.7x	13.7x	14.8x	1.8x

Aeroespacial y Defensa – Transacciones Globales (1/3)

La siguiente tabla presenta transacciones relevantes en la industria durante el 2do trimestre de 2025, destacando adquisiciones estratégicas orientadas a expandir capacidades, productos o presencia geográfica

Fecha	Objetivo	País	Descripción	Comprador	Vendedor	% Adquirido	Tamaño US\$M	VE/ EBITDA	VE/ Ventas
Jun-25*	 Simmonds Precision Products	USA	TransDigm , un proveedor de componentes críticos para aeronaves, acordó adquirir Simmonds Precision Products , un proveedor de sistemas de combustible y sensores para el sector aeroespacial			100.0%	\$765.0	-	-
Jun-25*	 job air technic	CZE	FL Technics , un proveedor de servicios de mantenimiento, reparación y revisión aeronáuticos, acordó adquirir JOB AIR Technic , un proveedor de servicios MRO para aeronaves			100.0%	-	-	-
Jun-25*	 LAUAK	FRA	Wipro Infrastructure Engineering , un proveedor de soluciones de ingeniería y aeroespacial, acordó adquirir una participación mayoritaria en Lauak , un fabricante de componentes para aeronaves		-	>50%	-	-	-
Jun-25*	 ULTRA PCS	GBR	Eaton Corporation , un proveedor de sistemas de gestión de energía y aeroespaciales, acordó adquirir Ultra PCS , un proveedor de sistemas electrónicos de control y sensores para aeronaves			100.0%	\$1,550.0	-	-
Jun-25*	 H3 GROB AIRCRAFT	DEU	Helsing , un proveedor de tecnología de defensa y soluciones de inteligencia artificial, acordó adquirir Grob Aircraft , un fabricante de aeronaves compuestas		H-3 Aerospace	100.0%	-	-	-
Jun-25	 VERUS [®] RESEARCH	USA	Radiance Technologies , un proveedor de soluciones científicas y de ingeniería para la defensa, adquirió Versus Research , un proveedor de servicios de investigación y desarrollo		-	100.0%	-	-	-
May-25	 INDUSTRIAL SOLID PROPULSION	USA	Karman , un proveedor de sistemas de propulsión para defensa y espacio, adquirió Industrial Solid Propulsion , un proveedor de tecnologías de propulsión sólida energética		-	100.0%	\$60.0	-	-

Aeroespacial y Defensa – Transacciones Globales (2/3)

Fecha	Objetivo	País	Descripción	Comprador	Vendedor	% Adquirido	Tamaño US\$M	VE/ EBITDA	VE/ Ventas
May-25		USA	RBC Bearings , un fabricante de rodamientos y sistemas de ingeniería, adquirió VACCO Industries , un fabricante de válvulas, reguladores y colectores de precisión para los sectores aeroespacial y de defensa			100.0%	\$310.0	-	-
May-25		USA	IonQ , un desarrollador de sistemas de computación cuántica y redes, adquirió Capella Space , un proveedor de imágenes satelitales de radar de apertura sintética y soluciones de observación remota		Vendedores Múltiples	100.0%	\$314.1	-	-
May-25		USA	VSE Corporation , un operador de servicios de mantenimiento, reparación y logística, adquirió Turbine Weld Industries , un proveedor de servicios de reparación de componentes de turbinas		-	100.0%	\$50.0	-	-
Abr-25		USA	HevenDrones , un operador de servicios de sistemas aéreos no tripulados, adquirió Zepher Flight Laboratories , un desarrollador de soluciones de investigación y desarrollo basadas en drones		-	100.0%	-	-	-
Abr-25		USA	Katalyst Space Technologies , un desarrollador de sistemas espaciales y tecnologías de propulsión, adquirió Atomos Nuclear & Space , un desarrollador de sistemas nucleares de propulsión y energía		Vendedores Múltiples	100.0%	-	-	-
Abr-25	Aero Sud Ouest	FRA	Safran , un fabricante de sistemas de propulsión para aeronaves, adquirió Aero Sud Ouest , un proveedor de fabricación de componentes aeronáuticos y servicios MRO		-	100.0%	-	-	-
Abr-25*	Soluciones de Aviación Digital de Boeing	USA	Thoma Bravo , una firma de capital privado, acordó adquirir el negocio de Soluciones de Aviación Digital de Boeing , incluyendo los activos de software Jeppesen, ForeFlight, AerData y OzRunways			100.0%	\$10,550.0	-	-

Aeroespacial y Defensa – Transacciones Globales (3/3)

Fecha	Objetivo	País	Descripción	Comprador	Vendedor	% Adquirido	Tamaño US\$M	VE/ EBITDA	VE/ Ventas
Abr-25		USA	Fisica , un fabricante de antenas y sistemas electromagnéticos, adquirió Space Vector , un proveedor de aviónica RF y sistemas de baterías		-	100.0%	-	-	-
Abr-25*		ESP	Cicor Technologies , un proveedor de servicios de fabricación electrónica e infraestructura, acordó adquirir MADES , un proveedor de productos electrónicos para los sectores aeroespacial y de defensa		LATÉCOÈRE	100.0%	-	-	-
Abr-25		USA	Karman , un proveedor de sistemas de propulsión, adquirió Metal Technology , un proveedor de soluciones de manufactura metálica y prototipado rápido para el sector aeroespacial		-	100.0%	\$90.0	-	-
Abr-25		ITA	D-Orbit , un proveedor de soluciones logísticas espaciales y entrega satelital, adquirió Planetek Italia , un proveedor de software de observación terrestre y servicios de análisis geoespacial		-	100.0%	-	-	-
Abr-25		USA	Stratify Aerospace , un desarrollador de sistemas de innovación aeroespacial, adquirió Metron Aviation , un desarrollador de software de gestión del flujo del tráfico aéreo		AIRBUS	100.0%	-	-	-
Abr-25		USA	Voyager Technologies , un proveedor de plataformas de análisis y optimización, adquirió LEOcloud , un proveedor de infraestructura de almacenamiento y procesamiento de datos satelitales		-	100.0%	-	-	-
Abr-25		CAN	De Havilland Aircraft of Canada , un fabricante de aviones regionales y servicios aeroespaciales, adquirió Fleet Canada , un proveedor de servicios MRO		-	100.0%	-	-	-

*Transacción anunciada pendiente de aprobación y otras condiciones de cierre
ND: No Disponible

LOCKHEED MARTIN

- Asesoró a **Lockheed Martin Corporation**, empresa mundial del sector aeroespacial y defensa, en la venta de su **negocio de formación de vuelos comerciales** a **Alteon**, proveedor integral de soluciones de formación para líneas aéreas y subsidiaria de **The Boeing Company**
 - Seale centró los materiales de marketing en las sinergias con el negocio del comprador y demostró la justificación de un precio superior mediante datos financieros proforma

TRIUMPH

- Asesoró a **Triumph Group Inc.** en la venta de sus negocios **Triumph Air Repair**, proveedor de soluciones de mantenimiento y revisión de APU, y **Triumph Engines Tempe**, proveedor verticalmente integrado de servicios de reparación y fabricación de componentes de motores, a **The Gores Group**
 - El encargo incluía la venta de un proveedor especializado de servicios de fabricación y reparación de componentes de sección caliente para fabricantes de equipos originales, operadores de aeronaves y proveedores de reparación y revisión



TRIUMPH

- Asesoró a **Triumph Group Inc.** en la venta de sus **operaciones en Nashville** a afiliados de **TECT Aerospace**. Las operaciones de Nashville ofrecen una fabricación verticalmente integrada, "build-to-print", de piezas estructurales largas y grandes a clientes fabricantes de equipos originales
 - La cesión presentaba una serie de retos y cuestiones que resolver, como la falta de estados financieros independientes, la contabilidad por bloque contable / POC, las operaciones de disociación, la disminución de los volúmenes, la reestructuración del negocio y las cesiones y aprobaciones de OEM

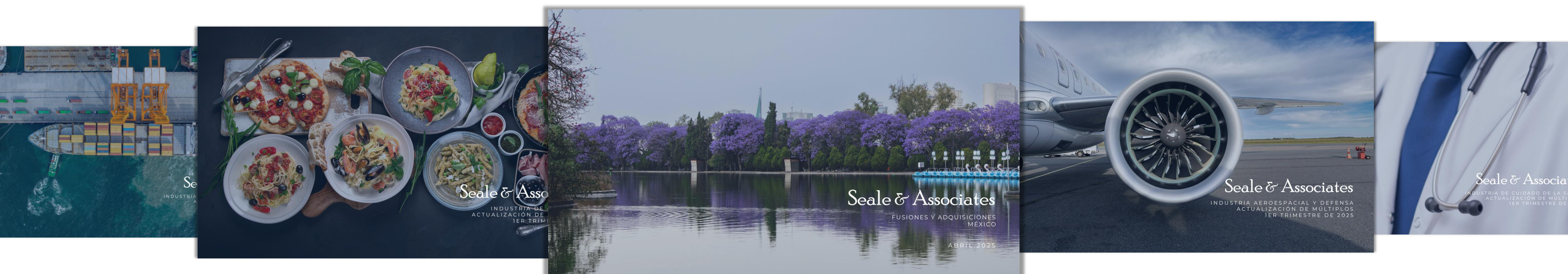
PXC AEROSYSTEMS

- Asesoró a **RFE Investment Partners** en la venta de **PCX - Texas** de su cartera **PCX Aerosystems**. Las operaciones con sede en Texas ofrecen grandes piezas estructurales de fuselaje y ensamblajes a los principales fabricantes de equipos originales aeroespaciales y proveedores de primer nivel en una amplia gama de plataformas comerciales y militares
 - Seale posicionó el negocio sobre una base de futuro que incluía el ahorro de costos derivados de los recientes esfuerzos de reestructuración y presentó una ilustración proforma del rendimiento con mayores volúmenes



Suscríbete para recibir información de M&A

Brindamos inteligencia específica del sector diseñada específicamente para líderes de la industria, firmas de capital privado y sus asesores. Nuestros informes de la industria y artículos destacados brindan acceso en tiempo real a datos clave de la industria, que incluyen:



Tendencias emergentes

Reportes trimestrales de más de 30 industrias

Reportes mensuales de EE.UU., México y Colombia

Análisis del mercado y transacciones

Información valiosa para los líderes

Reciba actualizaciones por correo electrónico con nuestros datos, informes y reportes exclusivos a medida que se publiquen, para las industrias que más te interesen

SUSCRÍBETE

Mandatos Representativos en México

 INMAGUSA Grupo Galaz, S.A de C.V. ha sido adquirido por 	 vendió  a 	 vendió Sus negocios de sanitarios ST. THOMAS CREATIONS y  a 	 vendió  a 	 vendió  a 	 ha sido adquirida por 	  adquirió El negocio del reciclaje del zinc de 
 ha adquirido     agencias automotrices de 	 ha vendido  a 	 ha vendido Kidde de Mexico, S.A. de C.V Negocio de soluciones de seguridad contra incendios a una filial de 	 ha vendido su negocio de bombeo de concreto a 	CORPORACION  ha vendido  a 	 ha sido adquirida por 	 ha sido adquirida por 
 ha sido adquirida por 	inteleactiva® adquirió  KFC Costa Rica a 	 Múltiples adquisiciones    	 se asoció con  una subsidiaria de 	 ha sido adquirida por 	 Fusionó su división de bebidas con 	 Fusionó su división de bebidas con 



JAMES A. SEALE

Presidente y Fundador | Washington, D.C.

+1 (703) 623-9253

32+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones, Abogado, Arthur Andersen y Profesor de Banca de Inversión Global en la Universidad George Washington
Universidad de Virginia – Doctorado en Derecho
Universidad de Kentucky – Licenciatura en Contabilidad



SERGIO GARCIA DEL BOSQUE

Socio Director | Ciudad de México, México

+52 (55) 8000-7463

16+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones
IPADE - MBA
Instituto Tecnológico y de Estudios Superiores de Monterrey - Ingeniero Industrial y de Sistemas



CARLOS HERNANDEZ GOUDET

Socio Director | San Luis Potosí, México

+52 (444) 576-9060

15+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones
Escuela de Negocios de Columbia - MBA
Instituto Tecnológico y de Estudios Superiores de Monterrey - Ingeniero Industrial y de Sistemas



BRETT M. CARMEL

Socio Director Senior y Cofundador | Miami, FL

+1 (703) 294-6530

25+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones y Profesor de Fusiones y Adquisiciones en la Universidad Johns Hopkins
Universidad George Washington – MBA Negocios Internacionales
Maestría en Relaciones Internacionales
Universidad de Florida – Ciencias Políticas con Altos Honores



ROBERT E. WHITNEY

Socio Director | Washington, D.C.

+1 (703) 801-8939

19+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones, Contador Público Certificado, Deloitte & Touche, Auditoría Corporativa y Servicios de Aseguramiento
Universidad de Richmond – Administración de Empresas en Contabilidad



FELIPE BUENO

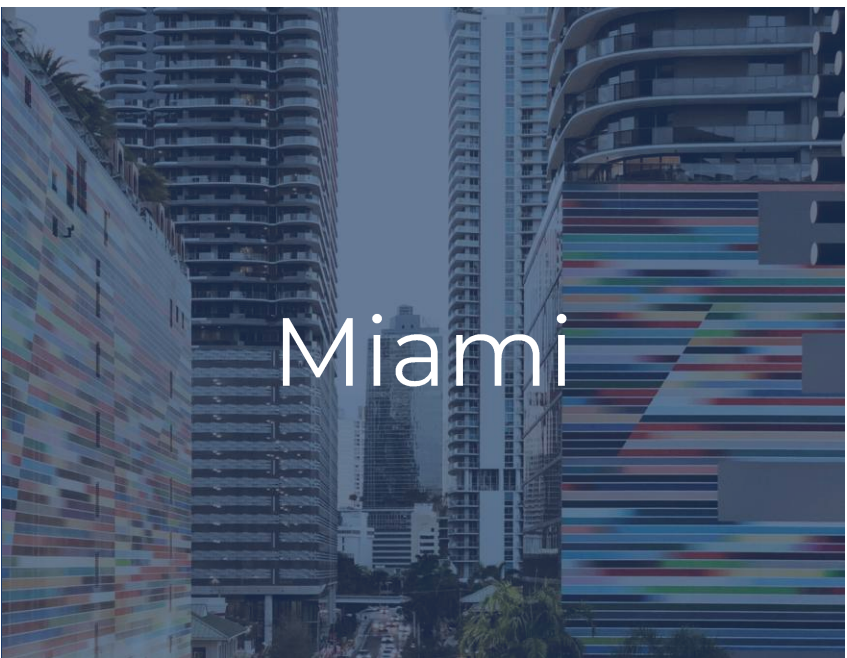
Director Senior | Monterrey, México

+52 (84) 4432-4444

32+ años con Grupo Industrial Saltillo con experiencia como Director de Desarrollo Corporativo y amplia experiencia comercial global
Instituto Tecnológico y de Estudios Superiores de Monterrey – MBA, Ingeniero Industrial y de Sistemas



Washington D.C.



Miami



Ciudad de México



Monterrey



San Luis Potosí

Durante más de 25 años, Seale & Associates ha prestado sus servicios a importantes empresas públicas y privadas en el mundo que operan en una amplia gama de industrias, con un alto nivel de calidad, integridad e independencia, presentando al mismo tiempo ideas innovadoras y soluciones de confianza para abordar sus operaciones más complejas

+25 +\$50B

Años de
Experiencia Transacciones
Cerradas en el mundo

Servicios y Soluciones

- Fusiones y Adquisiciones
- Desinversiones
- Joint Ventures / Alianzas
- Recapitalizaciones
- Due Diligence / Apoyo
- Peritaje
- Asesoría en Finanzas Corporativas
- Consultoría Estratégica

Asesor de Confianza de Empresas Líderes en el Mundo

Hemos trabajado en repetidas ocasiones con muchas de las empresas más reconocidas y respetadas en el mundo...

...así como con numerosos fondos de capital riesgo, family-offices y empresas privadas.





Seale & Associates

Creative Solutions. Trusted Advice.