



Seale & Associates

INDUSTRIA DE BEBIDAS ALCOHÓLICAS
ACTUALIZACIÓN DE MÚLTIPLOS
2DO TRIMESTRE DE 2025

Índice

Panorama de la Industria	4
---------------------------------	----------

Empresas Públicas Comparables Globales	5
<i>Cerveza, Licores y Destilados, Vino</i>	

Transacciones Globales	9
-------------------------------	----------

Sobre Seale	11
--------------------	-----------

Introducción

Nos complace compartirles nuestra actualización de múltiplos para la industria de bebidas alcohólicas durante el 2do trimestre de 2025.

En Seale & Associates estamos comprometidos en ofrecer soluciones enfocadas en procesos diseñados para optimizar el valor y alcanzar las metas estratégicas de nuestros clientes en un rango de transacciones que incluyen **fusiones, adquisiciones, desinversiones, venta de negocios, recapitalizaciones**, entre otros servicios de consultoría estratégica y finanzas corporativas.

A lo largo de más de 25 años hemos servido con éxito a clientes alrededor del mundo y nos complace proveer asesoría en banca de inversión a nuestros clientes que buscan crecer por medio de adquisiciones u optimizando su portafolio a través de desinversiones estratégicas.

Seale tiene una amplia experiencia asesorando a importantes compañías multinacionales, firmas de capital privado y empresas familiares en una amplia gama de industrias.



James A. Seale | Presidente
jseale@sealeassociates.com



Brett M. Carmel | Socio Director Senior
bcarmel@sealeassociates.com



Robert Whitney | Socio Director
rwhitney@sealeassociates.com



Sergio Garcia del Bosque | Socio Director
sgarcia@sealeassociates.com



Carlos Hernández Goudet | Socio Director
chernandez@sealeassociates.com



Alejandro Montemayor | Vicepresidente
amontemayor@sealeassociates.com



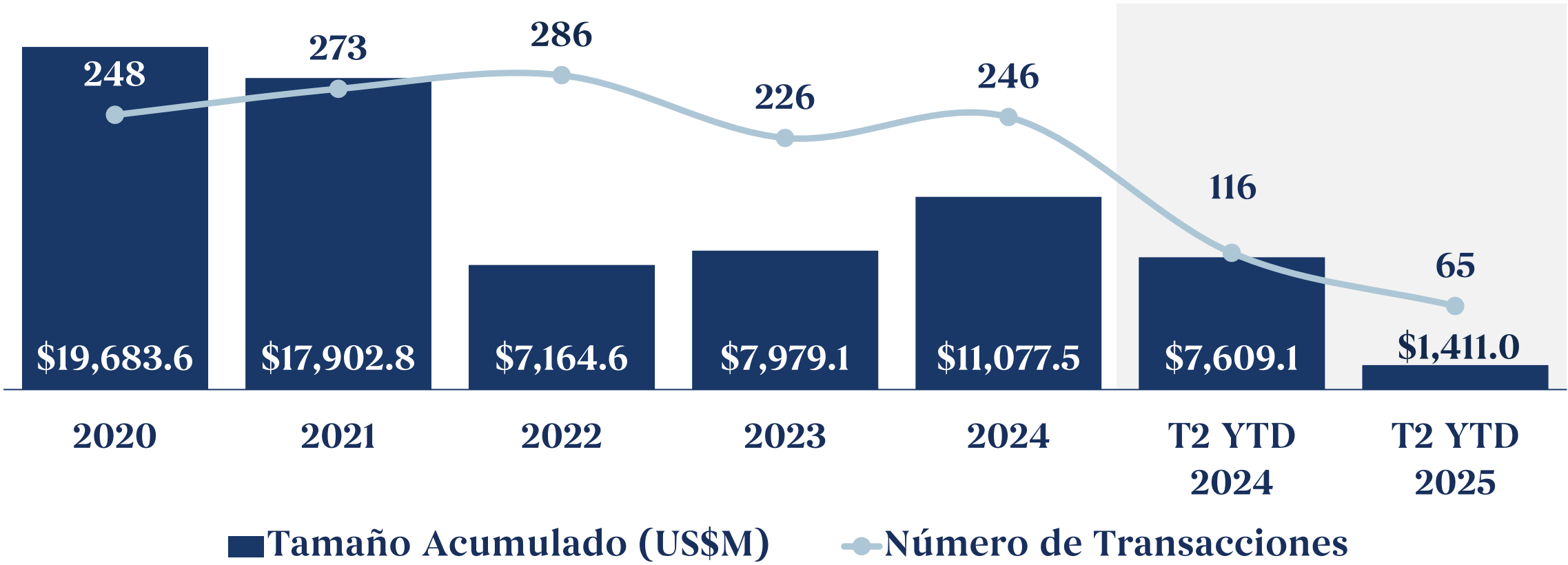
Armando Rios | Vicepresidente
arios@sealeassociates.com

Panorama en la Industria de Bebidas Alcohólicas

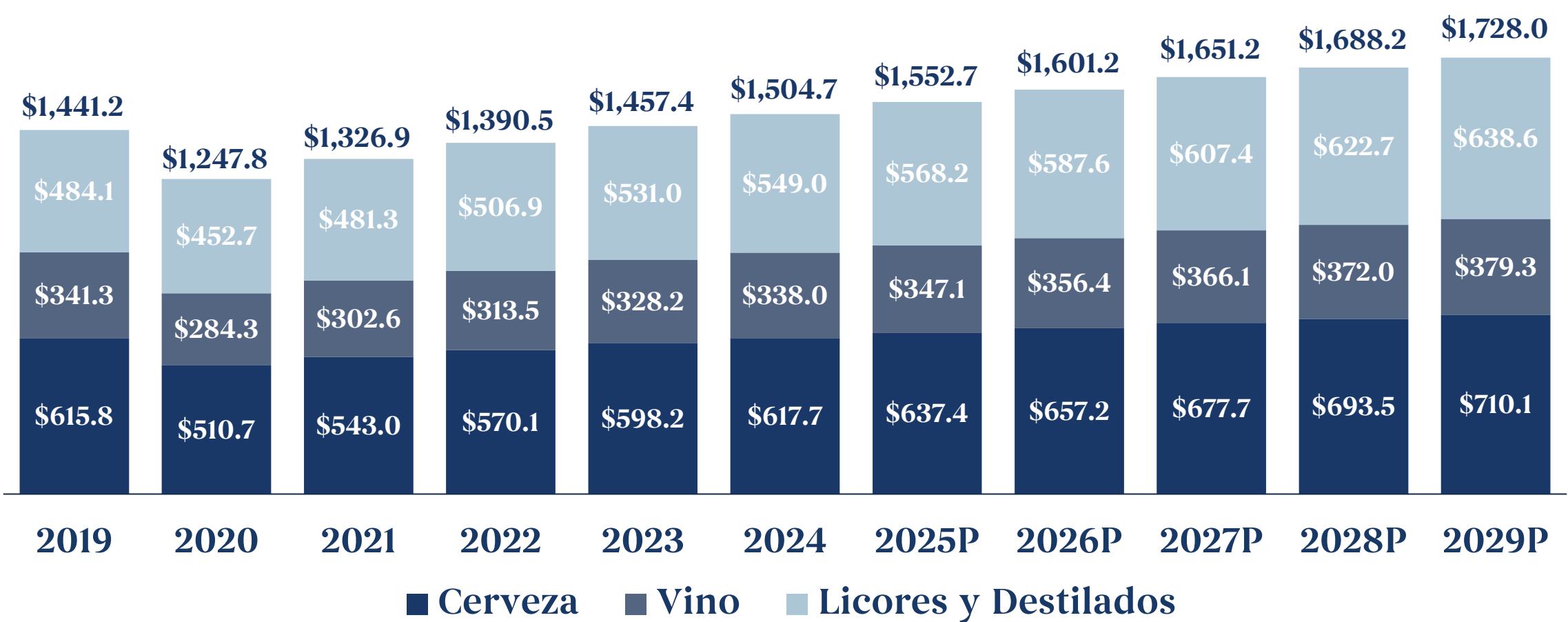
Tendencias de M&A e Inteligencia de Mercado

- La **industria de bebidas alcohólicas entra en 2025** navegando un **entorno moderado pero lleno de oportunidades**, influido por una **inflación persistente, inestabilidad geopolítica y una confianza del consumidor desigual**. Si bien **2024 presentó desafíos macroeconómicos** significativos, el **año entrante ofrece oportunidades de crecimiento**
- Las preferencias de **los consumidores en 2024 se alejaron de las bebidas alcohólicas tradicionales**, pero el **crecimiento en segmentos emergentes**, particularmente las **bebidas Ready-to-Drink (RTD) y la cerveza sin alcohol**, ofreció un contrapeso. Las bebidas RTD superaron los US\$13.0MM en ventas, representando el 12.0 % de las ventas totales del mercado de alcohol
- De cara al futuro, **se espera que los consumidores de la Generación Z (21+)** **marquen la dinámica del sector** con preferencias que se dividen tanto en productos de alto contenido alcohólico como en alternativas sin alcohol, **impulsadas por un creciente enfoque en el bienestar, la moderación y el consumo consciente**.
- Las **empresas** del sector **respondieron** en 2024 **ampliando sus portafolios sin alcohol**, tanto mediante desarrollo orgánico como a través de adquisiciones estratégicas. Esta **tendencia continúa en 2025**, a medida que **productores y distribuidores giran hacia un portafolio más inclusivo** que cubra todo el espectro de ocasiones de consumo
- En paralelo, la **actividad de M&A se está acelerando**, especialmente entre **distribuidores de bebidas que buscan ampliar su alcance**. Cada vez más, estos distribuidores adquieren marcas en etapas de crecimiento alineadas con tendencias de bienestar, conveniencia y funcionalidad. También **se observa una convergencia creciente entre distribuidores de bebidas alcohólicas y no alcohólicas** transformando el mercado, ya que las empresas buscan **ofrecer una solución integral de bebidas** que responda a las necesidades cambiantes del consumidor en ambas categorías

Tamaño y Volumen de M&A en la Industria de Bebidas Alcohólicas



Ingresos de la Industria de Bebidas Alcohólicas de 2019 a 2029 (US\$MM)



Fuente: Capital IQ, Statista, The Business Research Company, Nielsen IQ y Otros Reportes de Industria

Cerveza - Empresas Públicas Comparables Globales (1/2)

La siguiente tabla ofrece una visión general de la industria mediante la comparación de empresas públicas globales, destacando su posicionamiento en el sector y desempeño financiero según métricas clave de valoración

Compañía		País	Cap. Mdo. US\$M	Valor Empresa US\$M	Ventas US\$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Segundo Trimestre Jun. 30, 2025 VE/ EBITDA		VE/ Ventas
							2023	2024			
Ambev		BRA	\$38,176	\$35,213	\$16,825	31.2%	9.1x	7.6x	6.7x		2.1x
Anheuser-Busch InBev		BEL	\$135,114	\$212,678	\$58,849	33.9%	10.5x	10.5x	10.7x		3.6x
Asahi		JPN	\$20,078	\$30,060	\$20,469	14.2%	11.1x	10.3x	10.3x		1.5x
Beijing Yanjing Brewery		CHN	\$5,087	\$4,237	\$2,081	14.4%	21.2x	13.3x	14.1x		2.0x
Carlsber		DNK	\$18,939	\$23,564	\$11,809	20.8%	10.9x	9.8x	9.6x		2.0x
Compañía Cervecerías Unidas		CHL	\$2,400	\$3,189	\$3,196	12.7%	9.3x	9.3x	7.9x		1.0x
Constellation Brands		USA	\$28,778	\$41,076	\$10,062	36.9%	35.3x	15.8x	11.1x		4.1x
Heineken		NLD	\$48,633	\$69,208	\$35,022	17.8%	12.0x	11.3x	11.1x		2.0x

Cerveza - Empresas Públicas Comparables Globales (2/2)

Compañía		País	Cap. Mdo. US\$M	Valor Empresa US\$M	Ventas US\$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Segundo Trimestre Jun. 30, 2025 VE/ EBITDA		VE/ Ventas
							2023	2024			
Kirin Holdings		JPN	\$11,338	\$19,607	\$16,513	13.8%	9.2x	8.3x	8.6x		1.2x
Molson Coors		USA	\$9,733	\$16,281	\$11,335	22.1%	9.8x	7.3x	6.5x		1.4x
Olvi		FIN	\$816	\$805	\$774	16.5%	5.6x	6.5x	6.3x		1.0x
Royal Unibrew		DNK	\$4,050	\$5,073	\$2,368	17.7%	16.0x	13.9x	12.1x		2.1x
Sapporo Holdings		JPN	\$4,009	\$5,513	\$3,720	8.5%	22.2x	19.4x	17.5x		1.5x
The Boston Beer Company		USA	\$2,084	\$1,978	\$2,041	13.4%	19.5x	13.8x	7.2x		1.0x
Unión de Cervecerías Peruanas Backus y Johnston		PER	\$6,415	\$6,179	\$2,151	46.0%	8.9x	7.9x	6.2x		2.9x
■ Excluído de la media						Media	10.1x	10.0x	9.2x		1.6x
						Mediana	10.9x	10.3x	9.6x		2.0x

Licores y Destilados - Empresas Públicas Comparables Globales (1/2)

La siguiente tabla ofrece una visión general de la industria mediante la comparación de empresas públicas globales, destacando su posicionamiento en el sector y desempeño financiero según métricas clave de valoración

Compañía		País	Cap. Mdo. US\$M	Valor Empresa US\$M	Ventas US\$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Segundo Trimestre Jun. 30, 2025	
							2023	2024	VE/ EBITDA	VE/ Ventas
Becle		MEX	\$4,313	\$5,259	\$2,367	20.7%	18.8x	18.0x	10.7x	2.2x
Brown-Forman		USA	\$12,816	\$15,209	\$3,975	34.6%	25.0x	19.6x	11.1x	3.8x
Davide Campari-Milano		ITA	\$8,064	\$10,871	\$3,605	21.0%	22.3x	17.9x	14.3x	3.0x
Diageo		GBR	\$55,656	\$80,890	\$20,208	33.1%	15.0x	13.2x	12.1x	4.0x
HITEJINRO		KOR	\$1,058	\$1,648	\$1,914	14.3%	7.0x	7.4x	6.0x	0.9x
Jiangsu Yanghe Distillery		CHN	\$13,574	\$9,846	\$3,307	26.4%	14.0x	8.0x	11.3x	3.0x

Licores y Destilados - Empresas Públicas Comparables Globales (2/2)

Compañía		País	Cap. Mdo. US\$M	Valor Empresa US\$M	Ventas US\$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Segundo Trimestre Jun. 30, 2025 VE/ EBITDA		VE/ Ventas
							2023	2024			
MGP Ingredients		USA	\$638	\$926	\$655	26.6%	14.8x	9.9x	5.3x		1.4x
Pernod Ricard		FRA	\$25,000	\$40,402	\$13,134	30.0%	15.7x	13.0x	10.2x		3.1x
Rémy Cointreau		FRA	\$2,640	\$3,433	\$1,156	26.8%	16.8x	13.9x	11.1x		3.0x
Takara Holdings		JPN	\$1,612	\$1,876	\$2,514	9.0%	4.9x	7.0x	8.3x		0.7x
■ Excluído de la media						Media	14.6x	13.4x	11.1x		2.8x
						Mediana	15.3x	13.1x	10.9x		3.0x

Vino - Empresas Públicas Comparables Globales

La siguiente tabla ofrece una visión general de la industria mediante la comparación de empresas públicas globales, destacando su posicionamiento en el sector y desempeño financiero según métricas clave de valoración

Compañía		País	Cap. Mdo. US\$M	Valor Empresa US\$M	Ventas US\$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Segundo Trimestre Jun. 30, 2025	
							2023	2024	VE/ EBITDA	VE/ Ventas
Delegat Group		NZL	\$258	\$531	\$215	27.0%	10.2x	8.7x	9.1x	2.5x
Italian Wine Brands		ITA	\$226	\$332	\$472	12.2%	11.8x	8.5x	5.7x	0.7x
Laurent-Perrier		FRA	\$646	\$904	\$346	27.8%	9.7x	9.1x	9.4x	2.6x
Purcari Wineries		MDA	\$191	\$243	\$91	26.3%	6.9x	8.1x	10.2x	2.7x
Viña Santa Rita		CHL	\$167	\$269	\$171	3.3%	15.9x	26.2x	47.8x	1.6x
Treasury Wine Estates		AUS	\$4,155	\$5,388	\$2,010	17.8%	14.8x	20.8x	15.0x	2.7x
Viña Concha y Toro		CHL	\$853	\$1,317	\$1,032	16.3%	9.6x	10.5x	7.8x	1.3x
Viña San Pedro Tarapacá		CHL	\$172	\$220	\$305	14.0%	7.1x	7.0x	5.1x	0.7x
Yantai Changyu Pioneer Wine Company		CHN	\$1,585	\$1,394	\$457	18.2%	15.8x	12.8x	16.7x	3.0x
Excluído de la media						Media	11.3x	9.2x	10.3x	2.3x
						Mediana	10.2x	9.1x	9.4x	2.5x

Bebidas Alcohólicas – Transacciones Globales (1/2)

La siguiente tabla presenta transacciones relevantes en la industria durante el 2do trimestre de 2025, destacando adquisiciones estratégicas orientadas a expandir capacidades, productos o presencia geográfica

Fecha	Objetivo	País	Descripción	Comprador	Vendedor	% Adquirido	Tamaño US\$M	VE/ EBITDA	VE/ Ventas
Jun-25		ARG	Empson USA , un proveedor de importación y distribución de vinos, adquirió Bodega Norton , un productor de vinos argentinos		-	100.0%	-	-	-
Jun-25	Magnitude & Permanence, Inc.	USA	Barrel One Collective , una plataforma de inversión en cerveza artesanal, adquirió Magnitude & Permanence , un operador de una cervecería		Magnitude & Permanence Inc.	100.0%	-	-	-
Jun-25*	DIAGEO	ITA	NewPrinces , un productor de productos agroalimentarios, acordó adquirir Diageo Operations Italy , un operador de instalaciones de producción de bebidas en Italia		DIAGEO	100.0%	-	-	-
Jun-25*		IND	United Spirits , un productor de bebidas espirituosas, acordó adquirir una participación mayoritaria en Nao Spirits & Beverages , un productor de marcas de ginebra artesanal		-	>50%	\$6.2	-	-
Jun-25		FRA	EPC Champagne , un productor de vinos espumosos, adquirió Champagne Charles Mignon , un productor independiente de Champagne		-	100.0%	-	-	-
Jun-25*	Excuse Wine & Spirits, Inc.	USA	Chilco River Holdings , un inversor en marcas de bebidas alcohólicas, acordó adquirir una participación mayoritaria en Excuse Wine & Spirits , un distribuidor de vinos y licores		-	>50%	-	-	-
May-25*		CYP	Maspex Romania , un productor de alimentos y bebidas, acordó adquirir Pucari Wineries , un productor de vinos moldavos		-	98.4%	\$192.0	-	-

Fuente: Capital IQ, Reportes de Prensa, Mergermarket

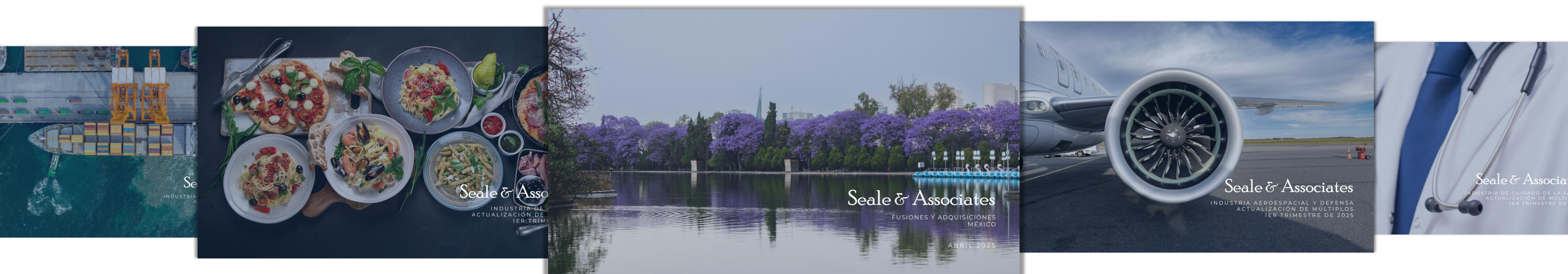
Bebidas Alcohólicas – Transacciones Globales (2/2)

Fecha	Objetivo	País	Descripción	Comprador	Vendedor	% Adquirido	Tamaño US\$M	VE/ EBITDA	VE/ Ventas
May-25		USA	Loch Lomond Distillers , un productor de whisky escocés, adquirió New York Distilling Company , un productor de whisky americano y licores artesanales		-	100.0%	-	-	-
May-25		USA	Middle West Spirits , un productor de whisky artesanal, adquirió Old Elk Distilleries , un productor de bourbon y whisky		-	100.0%	-	-	-
May-25		GBR	InchDairnie Whisky , un productor de whisky de malta, adquirió Macduff , un productor de whisky de malta		-	100.0%	-	-	-
Abr-25*	Vermuteria De Galicia S.L.	GHA	Pernod Ricard España , un productor de bebidas espirituosas, acordó adquirir una participación mayoritaria en Vermuteria De Galicia , un productor de vermut artesanal		-	>50%	-	-	-
Abr-25		ESP	Corporación Hijos de Rivera , un productor de cervezas artesanales, adquirió Basqueland Brewing , un productor de cerveza artesanal		-	NA	-	-	-
Abr-25		SYC	The Traditional Green Mill , un productor de bebidas alcohólicas, adquirió una participación mayoritaria en Seychelles Breweries , un productor de cerveza y refrescos	The Traditional Green Mill Ltd	DIAGEO	54.4%	\$80.0	-	-
Abr-25		USA	Wilding Brands , un productor de marcas de bebidas artesanales, adquirió Great Divide , un productor de cerveza artesanal		-	100.0%	-	-	-

* Transacción anunciada pendiente de cierre y otras condiciones de cierre
ND: No Disponible

Suscríbete para recibir información de M&A

Brindamos inteligencia específica del sector diseñada específicamente para líderes de la industria, firmas de capital privado y sus asesores. Nuestros informes de la industria y artículos destacados brindan acceso en tiempo real a datos clave de la industria, que incluyen:



Tendencias emergentes

Reportes trimestrales de más de 30 industrias

Reportes mensuales de EE.UU., México y Colombia

Análisis del mercado y transacciones

Información valiosa para los líderes

Reciba actualizaciones por correo electrónico con nuestros datos, informes y reportes exclusivos a medida que se publiquen, para las industrias que más te interesen

SUSCRÍBETE

Mandatos Representativos en México

 INMAGUSA Grupo Galaz, S.A de C.V. ha sido adquirido por 	 vendió  a 	 vendió Sus negocios de sanitarios ST. THOMAS CREATIONS y  a 	 vendió  a 	 vendió  a 	 ha sido adquirida por 	  adquirió El negocio del reciclaje del zinc de 
 ha adquirido  agencias automotrices de 	 ha vendido  a 	 ha vendido Kidde de Mexico, S.A. de C.V Negocio de soluciones de seguridad contra incendios a una filial de 	 ha vendido su negocio de bombeo de concreto a 	CORPORACION  ha vendido  a 	 ha sido adquirida por 	 ha sido adquirida por 
 ha sido adquirida por 	inteleactiva® adquirió  KFC Costa Rica a 	 Multiples adquisiciones 	 se asoció con  una subsidiaria de 	 ha sido adquirida por 	 Fusionó su división de bebidas con 	 Fusionó su división de bebidas con 



JAMES A. SEALE

Presidente y Fundador | Washington, D.C.

+1 (703) 623-9253

32+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones, Abogado, Arthur Andersen y Profesor de Banca de Inversión Global en la Universidad George Washington
Universidad de Virginia – Doctorado en Derecho
Universidad de Kentucky – Licenciatura en Contabilidad



SERGIO GARCIA DEL BOSQUE

Socio Director | Ciudad de México, México

+52 (55) 8000-7463

16+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones
IPADE - MBA
Instituto Tecnológico y de Estudios Superiores de Monterrey - Ingeniero Industrial y de Sistemas



CARLOS HERNANDEZ GOUDET

Socio Director | San Luis Potosí, México

+52 (444) 576-9060

15+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones
Escuela de Negocios de Columbia - MBA
Instituto Tecnológico y de Estudios Superiores de Monterrey - Ingeniero Industrial y de Sistemas



BRETT M. CARMEL

Socio Director Senior y Cofundador | Miami, FL

+1 (703) 294-6530

25+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones y Profesor de Fusiones y Adquisiciones en la Universidad Johns Hopkins
Universidad George Washington – MBA Negocios Internacionales
Maestría en Relaciones Internacionales
Universidad de Florida – Ciencias Políticas con Altos Honores



ROBERT E. WHITNEY

Socio Director | Washington, D.C.

+1 (703) 801-8939

19+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones, Contador Público Certificado, Deloitte & Touche, Auditoría Corporativa y Servicios de Aseguramiento
Universidad de Richmond – Administración de Empresas en Contabilidad

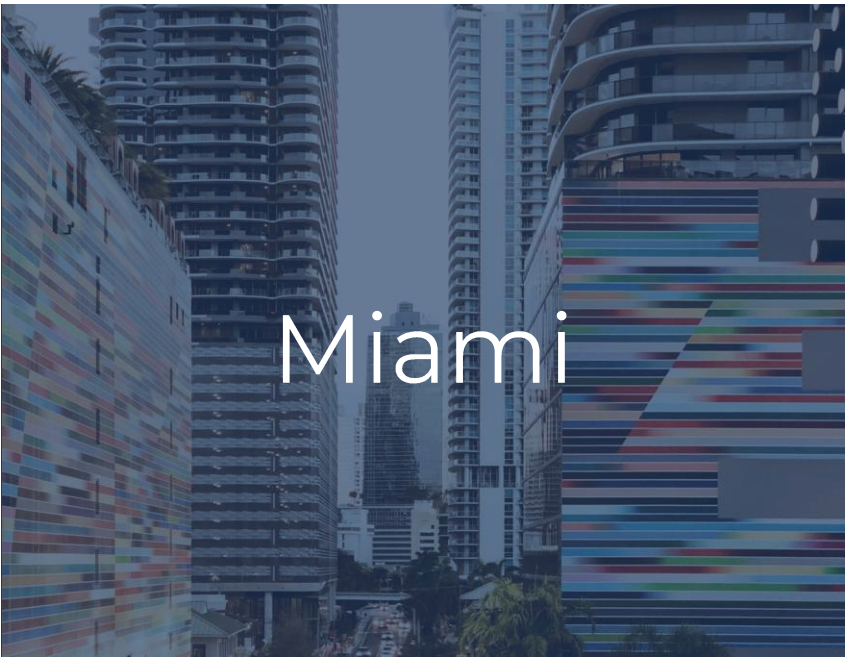


FELIPE BUENO

Director Senior | Monterrey, México

+52 (84) 4432-4444

32+ años con Grupo Industrial Saltillo con experiencia como Director de Desarrollo Corporativo y amplia experiencia comercial global
Instituto Tecnológico y de Estudios Superiores de Monterrey – MBA, Ingeniero Industrial y de Sistemas



Durante más de 25 años, Seale & Associates ha prestado sus servicios a importantes empresas públicas y privadas en el mundo que operan en una amplia gama de industrias, con un alto nivel de calidad, integridad e independencia, presentando al mismo tiempo ideas innovadoras y soluciones de confianza para abordar sus operaciones más complejas

+25 +\$50B

Años de Experiencia Transacciones Cerradas en el mundo

Servicios y Soluciones

- Fusiones y Adquisiciones
- Desinversiones
- Joint Ventures / Alianzas
- Recapitalizaciones
- Due Diligence / Apoyo
- Peritaje
- Asesoría en Finanzas Corporativas
- Consultoría Estratégica

Asesor de Confianza de Empresas Líderes en el Mundo

Hemos trabajado en repetidas ocasiones con muchas de las empresas más reconocidas y respetadas en el mundo...

...así como con numerosos fondos de capital riesgo, family-offices y empresas privadas.





Seale & Associates

Creative Solutions. Trusted Advice.