

Seale & Associates

INDUSTRIA AUTOMOTRIZ
ACTUALIZACIÓN DE MÚLTIPLOS
3ER TRIMESTRE DE 2026

Índice

Panorama de la Industria 4

Empresas Públicas Comparables Globales 5
Automotriz, Motocicletas, Vehículos Eléctricos, Camiones, Autopartes, Llantas

Transacciones Globales 15

Sobre Seale 17

Introducción

Nos complace compartirles nuestra actualización de múltiplos para la industria automotriz durante el 3er trimestre de 2026.

En Seale & Associates estamos comprometidos en ofrecer soluciones enfocadas en procesos diseñados para optimizar el valor y alcanzar las metas estratégicas de nuestros clientes en un rango de transacciones que incluyen **fusiones, adquisiciones, desinversiones, venta de negocios, recapitalizaciones,** entre otros servicios de consultoría estratégica y finanzas corporativas.

A lo largo de más de 25 años hemos servido con éxito a clientes alrededor del mundo y nos complace proveer asesoría en banca de inversión a nuestros clientes que buscan crecer por medio de adquisiciones u optimizando su portafolio a través de desinversiones estratégicas.

Seale tiene una amplia experiencia asesorando a importantes compañías multinacionales, firmas de capital privado y empresas familiares en una amplia gama de industrias.



James A. Seale | Presidente
jseale@sealeassociates.com



Brett M. Carmel | Socio Director Senior
bcarmel@sealeassociates.com



Robert Whitney | Socio Director
rwhitney@sealeassociates.com



Sergio Garcia del Bosque | Socio Director
sgarcia@sealeassociates.com



Carlos Hernández Goudet | Socio Director
chernandez@sealeassociates.com



Alejandro Montemayor | Director
amontemayor@sealeassociates.com



Armando Rios | Vicepresidente
arios@sealeassociates.com

©

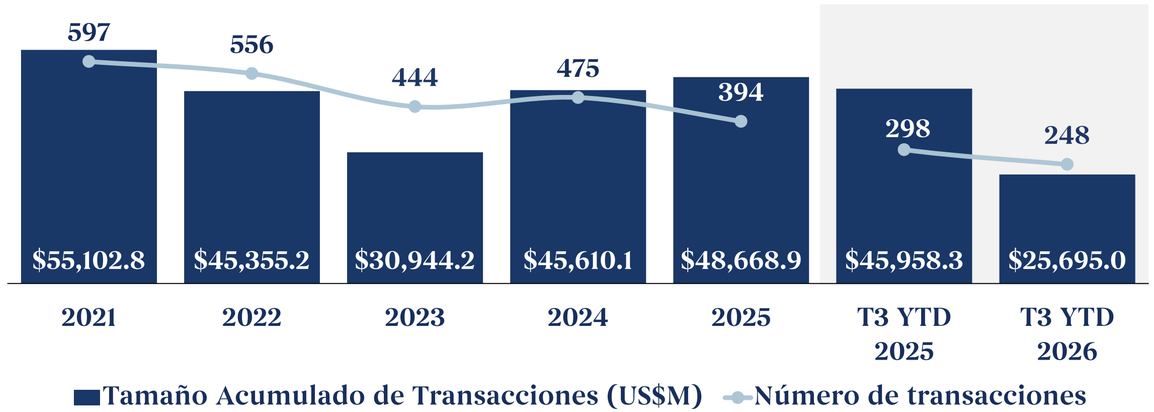
Panorama en la Industria Automotriz

Tendencias de M&A e Inteligencia de Mercado

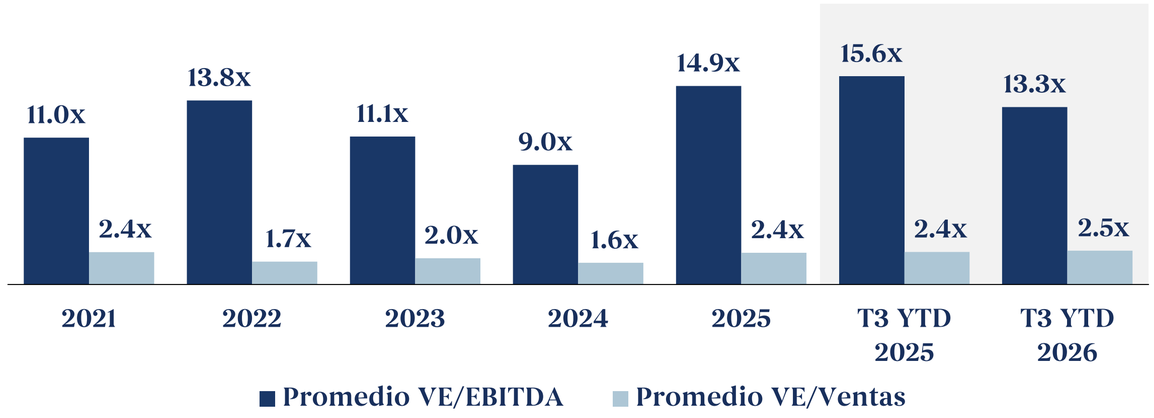
- Se estima que el **mercado global automotriz** alcance **US$2.85T en 2026** y se proyecta que llegue a **US$3.37T para 2031**, creciendo a una **TCAC de 3.5%**, con **Asia-Pacífico** como el **mercado regional más grande y de mayor crecimiento**
- El **crecimiento** del mercado continúa siendo **impulsado** por la **adopción de vehículos eléctricos**, **regulaciones de emisiones más estrictas** e **inversiones en tecnologías de baterías**, **infraestructura de carga** y **electrónica de potencia avanzada**
- Se espera que la **adopción de IA** en la **cadena de valor automotriz** aumente del **47%** de las empresas al **72% para 2030**, impulsando los **vehículos definidos por software**, los **sistemas avanzados de asistencia al conductor** y las **tecnologías de vehículos conectados**
- La **incertidumbre arancelaria**, las **diferencias en valuaciones** y las **condiciones de financiamiento más restrictivas** han hecho que las transacciones sean **más selectivas**, mientras las empresas revisan su **huella de manufactura** y sus **cadenas de suministro** para **reducir su exposición a aranceles** y **localizar la producción**
- La **actividad de M&A en la industria automotriz disminuyó 16.8% en volumen**, de **298** transacciones en T3 YTD 2025 a **248** en T3 YTD 2026, mientras que el **valor acumulado cayó 44.1% a US$25.7B**. El **VE/EBITDA promedio bajó a 13.3x** desde **15.6x**, mientras que el **VE/Ventas** subió ligeramente a **2.5x** desde **2.4x**
- Las **desinversiones** siguen siendo una **herramienta clave de financiamiento** para **redirigir capital hacia áreas de crecimiento**, mientras los compradores buscan **adquisiciones selectivas enfocadas en capacidades** de **software**, **electrónica**, **automatización** y **aftermarket**, con la **participación de Private Equity** en las transacciones de EE.UU. subiendo a **13%** desde **5%**

Fuente: Mordor Intelligence, PwC y Capital IQ

Tamaño y Volumen de M&A en la Industria Automotriz



Promedio VE/EBITDA y VE/Ventas en la Industria Automotriz



©

Automotriz – Empresas Públicas Comparables Globales (1/2)

La siguiente tabla ofrece una visión general de la industria mediante la comparación de empresas públicas globales, destacando su posicionamiento en el sector y desempeño financiero según métricas clave de valuación

Compañía	País	Cap. De Mercado US$M	Valor Empresa US$M	Ventas US$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Tercer Trimestre Sep. 30, 2026	
						2024	2025	VE/ EBITDA	VE/ Ventas
Bayerische Motoren Werke	DEU	$37,622	$154,859	$145,394	11.5%	6.0x	8.2x	9.3x	1.1x
Porsche	DEU	$47,071	$52,350	$40,136	10.2%	7.5x	6.5x	12.8x	1.3x
Ferrari	ITA	$75,715	$77,692	$8,350	34.0%	36.0x	31.8x	27.3x	9.3x
Ford	USA	$48,090	$189,302	$187,973	1.6%	13.7x	16.1x	63.7x	1.0x
Geely	HKG	$19,998	$12,569	$54,778	6.3%	9.1x	9.5x	3.6x	0.2x
General Motors	USA	$67,564	$173,258	$185,528	8.8%	9.0x	12.3x	10.6x	0.9x
Honda	JPN	$41,667	$99,836	$143,288	5.4%	6.9x	8.0x	12.9x	0.7x
Hyundai	KOR	$59,207	$144,841	$139,315	8.1%	8.2x	8.3x	12.8x	1.0x
Kia	KOR	$32,364	$16,645	$88,080	9.7%	1.7x	1.4x	1.9x	0.2x
Mercedes-Benz	DEU	$42,500	$140,340	$147,059	9.9%	6.9x	8.8x	9.6x	1.0x

Fuente: Capital IQ

©

Automotriz – Empresas Públicas Comparables Globales (2/2)

Compañía	País	Cap. De Mercado US$M	Valor Empresa US$M	Ventas US$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Tercer Trimestre Sep. 30, 2026	
						2024	2025	VE/ EBITDA	VE/ Ventas
Renault	FRA	$7,999	$67,739	$68,742	10.7%	9.3x	15.5x	9.2x	1.0x
Stellantis	NLD	$12,849	$36,248	$182,672	NM	1.5x	7.6x	NM	0.2x
Subaru	JPN	$11,433	$2,276	$30,682	6.1%	1.9x	1.5x	1.2x	0.1x
Suzuki	JPN	$24,412	$27,871	$42,004	13.9%	5.4x	5.0x	4.8x	0.7x
Tata Motors	IND	$10,941	$15,804	$36,225	3.9%	8.3x	5.7x	11.2x	0.4x
Toyota	JPN	$219,507	$420,096	$330,619	12.4%	8.8x	8.6x	10.2x	1.3x
Volkswagen	DEU	$40,158	$300,058	$365,263	6.8%	8.4x	9.1x	12.0x	0.8x
▒ Excluido de la media					**Media**	8.3x	8.1x	10.5x	0.7x
NM: No Medible					**Mediana**	8.2x	8.3x	10.4x	0.9x

Fuente: Capital IQ

©

Motocicletas – Empresas Públicas Comparables Globales

La siguiente tabla ofrece una visión general de la industria mediante la comparación de empresas públicas globales, destacando su posicionamiento en el sector y desempeño financiero según métricas clave de valuación

Compañía	País	Cap. De Mercado US$M	Valor Empresa US$M	Ventas US$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Tercer Trimestre Sep. 30, 2026	
						2024	2025	VE/ EBITDA	VE/ Ventas
Harley-Davidson	USA	$2,542	$3,550	$4,240	10.7%	11.5x	15.3x	7.8x	0.8x
Piaggio	ITA	$762	$1,309	$1,694	14.7%	5.0x	5.2x	5.2x	0.8x
Bajaj Mobility	AUT	$1,219	$2,158	$1,460	NM	20.8x	48.3x	NM	1.5x
Yamaha	JPN	$11,136	$15,398	$17,527	10.4%	6.0x	7.6x	8.5x	0.9x
					Media	7.5x	6.4x	7.2x	1.0x
					Mediana	8.8x	11.5x	7.8x	0.9x

Excluido de la media

NM: No Medible

Fuente: Capital IQ

©

Vehículos Eléctricos – Empresas Públicas Comparables Globales

La siguiente tabla ofrece una visión general de la industria mediante la comparación de empresas públicas globales, destacando su posicionamiento en el sector y desempeño financiero según métricas clave de valuación

Compañía	País	Cap. De Mercado US$M	Valor Empresa US$M	Ventas US$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Tercer Trimestre Sep. 30, 2026	
						2024	2025	VE/ EBITDA	VE/ Ventas
BYD	CHN	$102,575	$104,014	$115,910	15.5%	8.1x	7.9x	5.8x	0.9x
Li Auto	CHN	$11,141	$782	$15,622	0.9%	11.6x	7.3x	5.5x	0.1x
Lucid Group	USA	$1,604	$7,405	$1,547	NM	NM	NM	NM	4.8x
NIO	CHN	$8,584	$8,012	$17,012	4.4%	NM	NM	10.7x	0.5x
Rivian	USA	$21,631	$21,695	$5,883	NM	NM	NM	NM	3.7x
Tesla	USA	$1,401,339	$1,374,556	$103,619	12.2%	50.8x	84.5x	108.6x	13.3x
Xpeng	CHN	$9,149	$8,974	$11,242	NM	NM	NM	NM	0.8x
					Media	9.9x	7.6x	7.3x	1.8x
					Mediana	11.6x	7.9x	8.3x	0.9x

Excluido de la media

NM: No Medible

Fuente: Capital IQ

©

Camiones – Empresas Públicas Comparables Globales (1/2)

La siguiente tabla ofrece una visión general de la industria mediante la comparación de empresas públicas globales, destacando su posicionamiento en el sector y desempeño financiero según métricas clave de valuación

Compañía	País	Cap. De Mercado US$M	Valor Empresa US$M	Ventas US$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Tercer Trimestre Sep. 30, 2026	
						2024	2025	VE/ EBITDA	VE/ Ventas
ARCHION Corporation	JPN	$4,999	$5,896	$11,447	11.1%	9.8x	4.7x	4.6x	0.5x
Ashok Leyland	IND	$9,446	$14,789	$6,020	21.7%	12.4x	12.0x	11.3x	2.5x
Daimler Truck	DEU	$36,096	$57,781	$50,671	7.5%	8.1x	10.4x	15.2x	1.1x
Isuzu	JPN	$9,243	$14,285	$22,474	11.0%	4.5x	5.4x	5.8x	0.6x
Iveco Group	ITA	$4,322	$8,411	$15,566	3.9%	4.9x	7.4x	13.9x	0.5x

Fuente: Capital IQ

©

Camiones – Empresas Públicas Comparables Globales (2/2)

Compañía	País	Cap. De Mercado US$M	Valor Empresa US$M	Ventas US$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Tercer Trimestre Sep. 30, 2026	
						2024	2025	VE/ EBITDA	VE/ Ventas
PACCAR	USA	$57,800	$63,949	$27,816	11.9%	9.8x	12.8x	19.4x	2.3x
Sinotruk Jinan Truck Co	CHN	$3,526	$1,815	$10,434	4.8%	1.9x	4.3x	3.6x	0.2x
Traton	DEU	$19,907	$49,766	$50,127	12.6%	5.1x	5.7x	7.9x	1.0x
Volvo	SWE	$65,724	$87,102	$47,237	12.2%	8.5x	11.3x	15.1x	1.8x
Yutong Bus	CHN	$8,819	$7,263	$6,264	15.3%	12.4x	11.1x	7.6x	1.2x
Excluido de la media					**Media**	8.4x	8.5x	8.5x	0.9x
					Mediana	8.3x	8.9x	9.6x	1.1x

Fuente: Capital IQ

©

Autopartes – Empresas Públicas Comparables Globales (1/2)

La siguiente tabla ofrece una visión general de la industria mediante la comparación de empresas públicas globales, destacando su posicionamiento en el sector y desempeño financiero según métricas clave de valuación

Compañía	País	Cap. De Mercado US$M	Valor Empresa US$M	Ventas US$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Tercer Trimestre Sep. 30, 2026	
						2024	2025	VE/ EBITDA	VE/ Ventas
Aisin	JPN	$9,859	$12,433	$33,172	9.4%	4.8x	4.4x	4.0x	0.4x
Aptiv	CHE	$8,932	$13,855	$20,518	16.5%	9.3x	6.6x	4.1x	0.7x
Autoliv	SWE	$8,195	$10,018	$11,079	14.7%	7.6x	6.8x	6.2x	0.9x
BorgWarner	USA	$12,242	$14,036	$14,344	14.9%	5.2x	5.1x	6.5x	1.0x
Brembo	ITA	$3,667	$4,633	$4,256	15.8%	6.1x	6.0x	6.9x	1.1x
DENSO	JPN	$29,513	$30,305	$48,996	12.1%	9.1x	6.3x	5.1x	0.6x
Forvia	FRA	$1,944	$10,382	$23,699	10.4%	4.4x	4.1x	4.2x	0.4x
Garrett Motion	USA	$4,854	$6,113	$3,754	18.0%	5.7x	6.3x	9.0x	1.6x
Hanon Systems	KOR	$2,667	$4,845	$8,144	10.5%	7.1x	8.1x	5.7x	0.6x
HELLA	DEU	$8,870	$8,485	$8,921	11.8%	60.5x	11.3x	8.1x	1.0x

Fuente: Capital IQ

©

Autopartes – Empresas Públicas Comparables Globales (2/2)

Compañía	País	Cap. De Mercado US$M	Valor Empresa US$M	Ventas US$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Tercer Trimestre Sep. 30, 2026	
						2024	2025	VE/ EBITDA	VE/ Ventas
Hyundai Mobis	KOR	$23,961	$17,420	$46,003	9.5%	2.7x	3.0x	4.0x	0.4x
Koito Manufacturing	JPN	$4,457	$2,988	$6,165	10.6%	4.1x	3.9x	4.6x	0.5x
Lear	USA	$5,822	$8,373	$23,701	8.4%	4.9x	4.2x	4.2x	0.4x
Magna International	CAN	$16,952	$22,335	$42,671	11.8%	4.8x	4.1x	4.5x	0.5x
Niterra	JPN	$9,414	$9,631	$4,868	25.4%	6.1x	6.4x	7.8x	2.0x
Stanley Electric	JPN	$2,748	$3,251	$3,465	15.7%	4.0x	4.0x	6.0x	0.9x
Valeo	FRA	$3,984	$9,214	$23,417	11.3%	3.7x	3.4x	3.5x	0.4x
▒ Excluido de la media					**Media**	5.6x	5.5x	5.5x	0.6x
					Mediana	5.2x	5.1x	5.1x	0.6x

Fuente: Capital IQ

©

Llantas – Empresas Públicas Comparables Globales (1/2)

La siguiente tabla ofrece una visión general de la industria mediante la comparación de empresas públicas globales, destacando su posicionamiento en el sector y desempeño financiero según métricas clave de valuación

Compañía	País	Cap. De Mercado US$M	Valor Empresa US$M	Ventas US$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Tercer Trimestre Sep. 30, 2026	
						2024	2025	VE/ EBITDA	VE/ Ventas
Apollo Tyres	IND	$2,681	$2,949	$3,057	13.6%	8.6x	9.4x	7.1x	1.0x
Bridgestone	JPN	$30,659	$31,710	$29,492	20.7%	5.3x	5.7x	5.2x	1.1x
CEAT	IND	$1,378	$1,715	$1,717	12.6%	8.0x	10.5x	7.9x	1.0x
Continental	DEU	$15,245	$22,335	$21,366	15.8%	4.5x	4.7x	6.6x	1.0x
Guizhou Tyre	CHN	$969	$1,142	$1,713	13.3%	6.7x	8.1x	5.0x	0.7x
Hankook Tire & Technology	KOR	$5,313	$9,552	$16,142	18.3%	2.2x	3.7x	3.2x	0.6x
Kumho Tire	KOR	$1,414	$2,516	$3,525	18.8%	5.3x	3.8x	3.8x	0.7x
Michelin	FRA	$25,971	$31,156	$29,129	18.5%	5.2x	5.3x	5.8x	1.1x
MRF	IND	$5,541	$5,331	$3,327	15.3%	13.4x	14.5x	10.5x	1.6x
Nokian Renkaat	FIN	$2,490	$3,416	$1,613	15.3%	11.3x	13.7x	13.8x	2.1x

Fuente: Capital IQ

©

Llantas – Empresas Públicas Comparables Globales (2/2)

Compañía	País	Cap. De Mercado US$M	Valor Empresa US$M	Ventas US$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Tercer Trimestre Sep. 30, 2026	
						2024	2025	VE/ EBITDA	VE/ Ventas
Pirelli	ITA	$8,254	$10,927	$7,976	21.2%	6.2x	5.9x	6.5x	1.4x
Qingdao Sentury Tire	CHN	$2,011	$1,745	$1,329	19.3%	10.2x	8.6x	6.8x	1.3x
Sailun Group	CHN	$6,224	$7,878	$5,849	17.4%	8.9x	8.2x	7.7x	1.3x
Shandong Linglong Tyre	CHN	$2,286	$3,764	$3,811	11.7%	11.9x	9.5x	8.4x	1.0x
Sumitomo Rubber Industries	JPN	$3,397	$5,113	$7,984	14.5%	3.9x	4.3x	4.4x	0.6x
Goodyear	USA	$1,431	$8,945	$17,693	7.4%	6.1x	5.9x	6.9x	0.5x
Yokohama Rubber	JPN	$7,162	$10,199	$8,241	22.4%	5.5x	5.9x	5.5x	1.2x
Triangle Tyre	CHN	$1,460	-$177	$1,510	11.4%	6.2x	7.1x	-1.0x	-0.1x
Excluido de la media					**Media**	7.5x	7.1x	7.0x	1.0x
					Mediana	6.2x	6.5x	6.6x	1.0x

Fuente: Capital IQ

©

Industria Automotriz – Transacciones Globales (1/2)

La siguiente tabla presenta transacciones relevantes en la industria durante el 3er trimestre de 2026, destacando adquisiciones estratégicas orientadas a expandir capacidades, productos o presencia geográfica

Fecha	Objetivo	País	Descripción	Comprador	Vendedor	% Adquirido	Tamaño US$M	VE/ EBITDA	VE/ Ventas
sep.-26*	一汽TOYOTA	CHN	**GAC**, fabricante chino de automóviles y socio de Toyota, acordó adquirir una participación del 50% en **FAW Toyota**, coinversión china que fabrica y vende vehículos Toyota.	GAC	FAW GROUP	50.0%	-	-	-
sep.-26	CIMOS	ESL	**Vero Automotive**, inversionista croata que respalda a la dirección de **Cimos**, adquirió Cimos, fabricante esloveno de piezas fundidas para tren motriz y turbocargadores.	**Vero Automotive**	MUTARES	100.0%	-	-	-
sep.-26*	Osnabrück	ALE	**Aurelius y Baja Sajonia**, firma de inversión y estado alemán, acordaron adquirir **Volkswagen Osnabrück**, planta de Volkswagen que se convertirá a producción de defensa.	AURELIUS		100.0%	-	-	-
ago.-26	PLASMAN ONE DRIVING FORCE	POR	**JAC Products**, fabricante estadounidense de racks de techo y sistemas exteriores para vehículos, adquirió **Plasman Portugal**, fabricante portugués de componentes exteriores.	JAC PRODUCTS Passions Made Possible	PLASMAN ONE DRIVING FORCE	100.0%	-	-	-

**Transacciones anunciadas pendientes de aprobación y otras condiciones de cierre*

Fuente: Capital IQ, Reportes de Prensa, Mergermarket

©

Industria Automotriz – Transacciones Globales (2/2)

Fecha	Objetivo	País	Descripción	Comprador	Vendedor	% Adquirido	Tamaño US$M	VE/ EBITDA	VE/ Ventas
ago.-26*	FORYOU ADAYO	CHN	**Sichuan Jiuzhou**, grupo estatal chino de electrónica, acordó adquirir una participación del 28.3% en **Foryou**, fabricante chino de electrónica automotriz y piezas de fundición.		**Huizhou Huayue Investment**	28.3%	$841.5	14.7x	1.4x
ago.-26	bf1systems	RUN	**Lagercrantz**, grupo sueco de empresas de tecnología de nicho, adquirió una participación del 88% en **bf1systems**, fabricante británico de electrónica para autos de carreras.	Lagercrantz Group	**Varios Vendedores**	88.0%	-	-	-
ago.-26	VEHICLEVO	ALE	**Visteon**, proveedor estadounidense de electrónica para cabinas de vehículos, adquirió **Vehiclevo**, desarrollador alemán de software para unidades de control electrónico.	Visteon	**Varios Vendedores**	100.0%	-	-	-
ago.-26	LEER GROUP	EUA	**RealTruck**, fabricante estadounidense de accesorios para camionetas pickup, adquirió **LEER Group**, fabricante norteamericano de cubiertas y casetas de fibra de vidrio y aluminio.	REALTRUCK	JB Poindexter & Co	100.0%	-	-	-
jul.-26*	mahindra TRUCK AND BUS	IND	**SML Mahindra**, fabricante indio de camiones ligeros y autobuses, acordó adquirir **Mahindra Trucks and Buses**, división de camiones y autobuses de Mahindra & Mahindra.	sml mahindra	Mahindra	100.0%	$55.0	-	-

**Transacciones anunciadas pendientes de aprobación y otras condiciones de cierre*

Fuente: Capital IQ, Reportes de Prensa, Mergermarket

©

INMAGUSA

OBJETIVO
Grupo Galaz, S.A. de C.V. (“INMAGUSA”)

TIPO DE TRANSACCIÓN
Asesoría de Venta

INDUSTRIAS
Componentes para automóviles

GEOGRAFÍA
Monclova, Coahuila

SITUACIÓN

Seale & Associates fue contratado por la familia propietaria de INMAGUSA, empresa mexicana líder en la fabricación de chasis de acero, para asesorar en la valoración y análisis estratégico del negocio y, eventualmente, en el proceso de desinversión.

ENFOQUE DE SEALE & ASSOCIATES

Los profesionales de Seale llevaron a cabo un análisis exhaustivo de la situación y determinaron una estructura de transacción ideal que respondía a las preocupaciones de todos los miembros de la familia. Los profesionales de Seale gestionaron un proceso de comprador preferente con IOCHPE-MAXION (BOVESPA:MYPK3), manteniendo al mismo tiempo la opción de iniciar un proceso de subasta competitiva con otros posibles compradores estratégicos. El enfoque disciplinado de Seale en un proceso de comprador preferente permitió mantener el impulso y la influencia negociadora durante todo el proceso y garantizar el cierre a un valor y unas condiciones justos.

RESULTADO

El proceso desembocó en la venta de INMAGUSA a Iochpe-Maxion S.A. ("Iochpe-Maxion"), un productor brasileño de ruedas y chasis para vehículos comerciales, ruedas para vehículos ligeros, vagones de carga y piezas fundidas para ferrocarril.

“Recomiendo firmemente Seale para las empresas familiares porque sus profesionales tienen la experiencia, las habilidades y las atenciones”

INMAGUSA

Grupo Galaz, S.A de C.V.

ha sido adquirido por

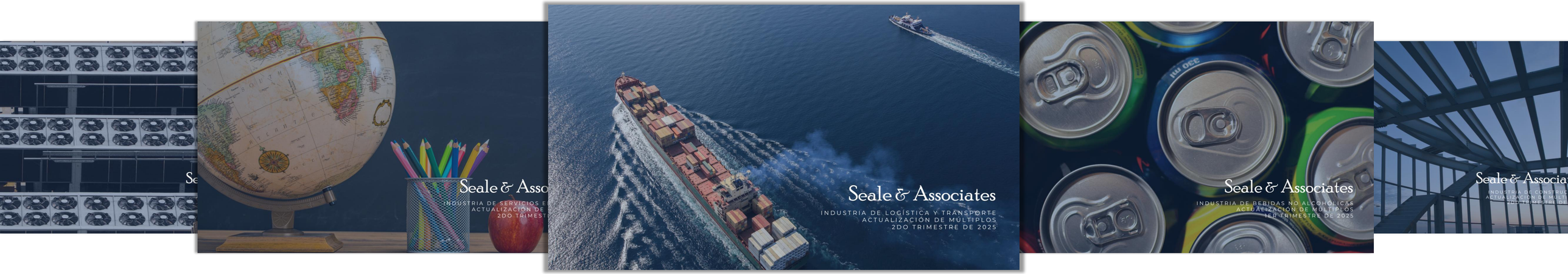
IOCHPE-MAXION

“Tras el fallecimiento de nuestro padre, mis hermanas y yo nos quedamos con un negocio en crecimiento que gestionar, y no es de extrañar que tuviéramos diferentes necesidades e ideas sobre la mejor manera de gestionar el negocio en el futuro. Seale analizó hábilmente la gama de alternativas estratégicas y nos guio hacia la mejor solución para nuestra familia: la venta de nuestro negocio de fabricación de piezas para camiones a un comprador estratégico brasileño... Recomiendo firmemente Seale para las empresas familiares porque sus profesionales tienen la experiencia, las habilidades y las atenciones para hacer que todos y cada uno de los miembros de la familia se sientan cómodos al analizar y tomar decisiones estratégicas importantes.”

Eva Galaz, Ex Presidenta y Consejera Delegada del Grupo Galaz

Suscríbete para recibir información de M&A

Brindamos inteligencia específica del sector diseñada específicamente para líderes de la industria, firmas de capital privado y sus asesores. Nuestros informes de la industria y artículos destacados brindan acceso en tiempo real a datos clave de la industria, que incluyen:



Tendencias emergentes

Reportes trimestrales de más de 30 industrias

Reportes mensuales de EE.UU., México y Colombia

Análisis del mercado y transacciones

Información valiosa para los líderes

Reciba actualizaciones por correo electrónico con datos, informes y análisis exclusivos de sectores clave en el momento de su publicación

SUSCRÍBETE

©

Mandatos Representativos en México

INMAGUSA
Grupo Galaz, S.A de C.V.
ha sido adquirido por
IOCHPE-MAXION

GIS
vendió
VITROMEX
a
MOHAWK INDUSTRIES, INC.

GIS
vendió
Sus negocios de sanitarios
ST. THOMAS CREATIONS
y
VITROMEX
a
Villeroy & Boch 1748

AMERICAN STANDARD COMPANIES
vendió
Cal-o-Rex
a
GIS

CUPRUM
vendió
CUPRUM PRODUCTOS PLANOS
a
NMM

FANOSA
ha sido adquirida por
LAMOSA

ZINC NACIONAL
JGI
adquirió
El negocio del reciclaje del zinc
de
HMG Recylex Group

GRUPO TAMPICO
ha adquirido
SEAT VW MAZDA HONDA
agencias automotrices de
GRUPO FRAL

GRUPO TAMPICO
ha vendido
Holiday Inn Altamira
a
fibra inn

United Technologies
ha vendido
Kidde de Mexico, S.A. de C.V
Negocio de soluciones de seguridad contra incendios
a una filial de
EMX | CAPITAL

CEMEX
ha vendido su negocio de bombeo de concreto
a
PUMPINGTEAM
LÍDERES EN BOMBEO DE CONCRETO

CORPORACION EG
ha vendido
NORTHAM ENGINEERING
a
FW

COSMOCEL
ha sido adquirida por
ROVENSA
— WELL BALANCED AGRICULTURE —

ANDES CHEMICAL CORP
ha sido adquirida por
IMCD

NTA
WE DELIVER HEALTH
ha sido adquirida por
DHL

intelectiva
adquirió
KFC
KFC Costa Rica
a
QSR INTERNATIONAL

ARCACONTINENTAL
Multiples adquisiciones
Carolina Country Snacks
WISE
Tiger Snacks
DEEP RIVER SNACKS

caffenio
se asoció con
OXXO
una subsidiaria de
FEMSA

TORREY
ha sido adquirida por
FEMSA

FOQUE
GRUPO FOMENTO QUERETANO
Fusionó su división de bebidas con
Coca-Cola FEMSA

GRUPO TAMPICO
Fusionó su división de bebidas con
Coca-Cola FEMSA

©



JAMES A. SEALE
Presidente y Fundador | Washington, D.C.
+1 (703) 623-9253

30+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones, Abogado, Arthur Andersen y Profesor de Banca de Inversión Global en la Universidad George Washington
Universidad de Virginia – Doctorado en Derecho
Universidad de Kentucky – Licenciatura en Contabilidad



SERGIO GARCIA DEL BOSQUE
Socio Director | Ciudad de México, México
+52 (55) 8000-7463

17+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones
IPADE - MBA
Instituto Tecnológico y de Estudios Superiores de Monterrey - Ingeniero Industrial y de Sistemas



CARLOS HERNANDEZ GOUDET
Socio Director | San Luis Potosí, México
+52 (444) 576-9060

16+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones
Escuela de Negocios de Columbia - MBA
Instituto Tecnológico y de Estudios Superiores de Monterrey - Ingeniero Industrial y de Sistemas



BRETT M. CARMEL
Socio Director Senior y Cofundador | Miami, FL
+1 (703) 294-6530

25+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones y Profesor de Fusiones y Adquisiciones en la Universidad Johns Hopkins
Universidad George Washington – MBA Negocios Internacionales
Maestría en Relaciones Internacionales
Universidad de Florida – Ciencias Políticas con Altos Honores



ROBERT E. WHITNEY
Socio Director | Washington, D.C.
+1 (703) 801-8939

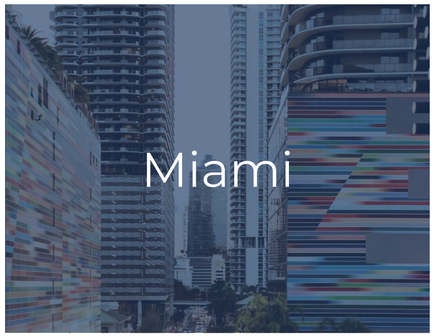
19+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones, Contador Público Certificado, Deloitte & Touche, Auditoría Corporativa y Servicios de Aseguramiento
Universidad de Richmond – Administración de Empresas en Contabilidad



FELIPE BUENO
Director Senior | Monterrey, México
+52 (84) 4432-4444

40+ años con Grupo Industrial Saltillo con experiencia como Director de Desarrollo Corporativo y amplia experiencia comercial global
Instituto Tecnológico y de Estudios Superiores de Monterrey – MBA, Ingeniero Industrial y de Sistemas











Por favor contáctenos si requiere información adicional sobre tendencias en M&A y/o múltiplos de alguna transacción en específico o industria.

© Seale & Associates

Durante más de 25 años, Seale & Associates ha prestado sus servicios a importantes empresas públicas y privadas en el mundo que operan en una amplia gama de industrias, con un alto nivel de calidad, integridad e independencia, presentando al mismo tiempo ideas innovadoras y soluciones de confianza para abordar sus operaciones más complejas

+25
Años de Experiencia

+$50B
Transacciones Cerradas en el mundo

Servicios y Soluciones

- Fusiones y Adquisiciones
- Desinversiones
- Joint Ventures / Alianzas
- Recapitalizaciones
- Due Diligence / Apoyo
- Peritaje
- Asesoría en Finanzas Corporativas
- Consultoría Estratégica

Asesor de Confianza de Empresas Líderes en el Mundo

Hemos trabajado en repetidas ocasiones con muchas de las empresas más reconocidas y respetadas en el mundo...

...así como con numerosos fondos de capital riesgo, family-offices y empresas privadas.

©

Seale & Associates

Creative Solutions. Trusted Advice.