



# Seale & Associates

INDUSTRIA AUTOMOTRIZ  
ACTUALIZACIÓN DE MÚLTIPLOS  
2DO TRIMESTRE 2025



# Índice

|                                                                                                                                       |           |
|---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-----------|
| <b>Panorama de la Industria</b>                                                                                                       | <b>4</b>  |
| <b>Empresas Públicas Comparables Globales</b><br><i>Automotriz, Motocicletas, Vehículos Eléctricos, Camiones, Autopartes, Llantas</i> | <b>5</b>  |
| <b>Transacciones Globales</b>                                                                                                         | <b>14</b> |
| <b>Sobre Seale</b>                                                                                                                    | <b>16</b> |



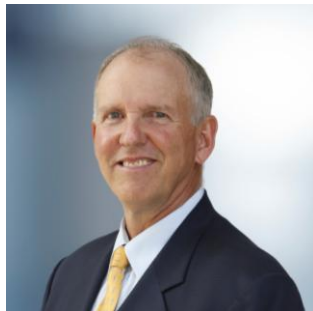
# Introducción

Nos complace compartirles nuestra actualización de múltiplos para la industria automotriz durante el 2do trimestre de 2025.

En Seale & Associates estamos comprometidos en ofrecer soluciones enfocadas en procesos diseñados para optimizar el valor y alcanzar las metas estratégicas de nuestros clientes en un rango de transacciones que incluyen **fusiones, adquisiciones, desinversiones, venta de negocios, recapitalizaciones**, entre otros servicios de consultoría estratégica y finanzas corporativas.

A lo largo de más de 25 años hemos servido con éxito a clientes alrededor del mundo y nos complace proveer asesoría en banca de inversión a nuestros clientes que buscan crecer por medio de adquisiciones u optimizando su portafolio a través de desinversiones estratégicas.

Seale tiene una amplia experiencia asesorando a importantes compañías multinacionales, firmas de capital privado y empresas familiares en una amplia gama de industrias.



**James A. Seale | Presidente**  
jseale@sealeassociates.com



**Brett M. Carmel | Socio Director Senior**  
bcarmel@sealeassociates.com



**Robert Whitney | Socio Director**  
rwhitney@sealeassociates.com



**Sergio Garcia del Bosque | Socio Director**  
sgarcia@sealeassociates.com



**Carlos Hernández Goudet | Socio Director**  
chernandez@sealeassociates.com



**Alejandro Montemayor | Vicepresidente**  
amontemayor@sealeassociates.com



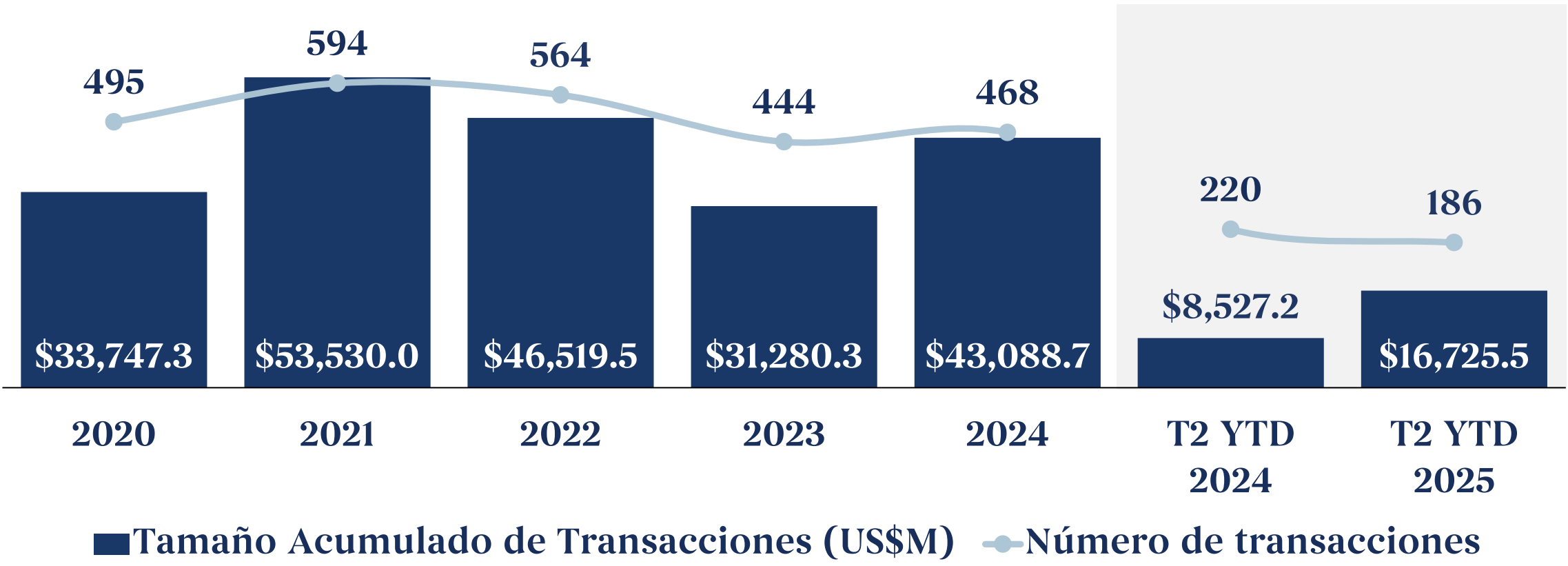
**Armando Rios | Vicepresidente**  
arios@sealeassociates.com

# Panorama en la Industria Automotriz

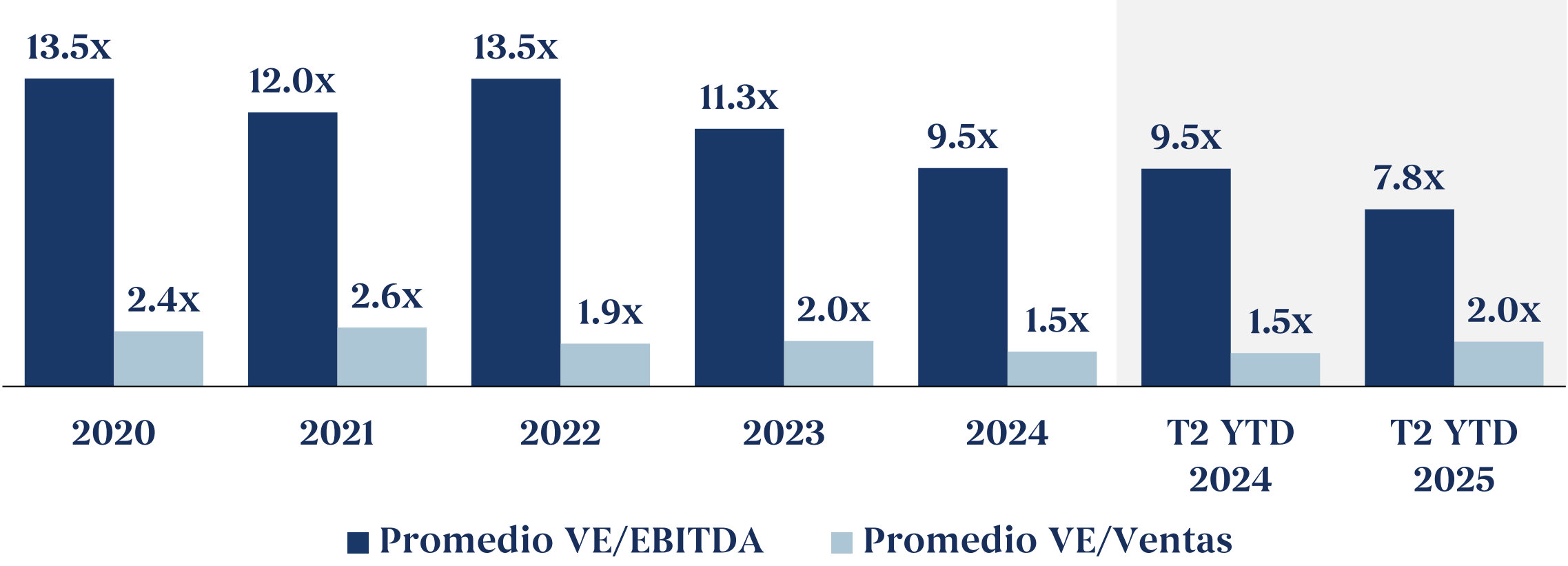
## Tendencias de M&A e Inteligencia de Mercado

- Se estima que el **valor del mercado automotriz global** sea de **US\$4,649.8MM en 2025** y que crezca a una **TCAC de 5.6% entre 2025 y 2030**, para alcanzar un valor de **US\$6,098.7MM en 2030**
- El rápido crecimiento del **mercado de vehículos eléctricos** representa una de las **principales oportunidades** para el sector automotriz. Los **avances tecnológicos**, el **aumento en los precios del combustible** y una **mayor conciencia sobre el impacto ambiental** han hecho que estos vehículos sean cada vez **más atractivos para los consumidores**
- La industria automotriz atraviesa un **proceso de transformación** impulsado por el surgimiento de **nuevos modelos de negocio** que integran **herramientas tecnológicas** para **diversificar las fuentes de ingresos**, así como por **cambios demográficos** que están redefiniendo las preferencias del consumidor. El **crecimiento de la población urbana** y la búsqueda de **mayor comodidad y accesibilidad** han favorecido la adopción de esquemas de movilidad más flexibles, como los **servicios de transporte compartido**
- Las empresas están recurriendo a **adquisiciones** como una estrategia para **consolidar sus operaciones, adaptarse con mayor agilidad a los cambios en la demanda** y las **preferencias de los consumidores**, y aprovechar **oportunidades de escalabilidad con bajo riesgo**, así como **sinergias operativas y financieras**
- Asimismo, las empresas han optado por **desinvertir ciertos activos o unidades de negocio** con el objetivo de **liberar recursos** que les permitan **invertir en nuevas tecnologías, transformar su oferta de productos** y concentrarse en **áreas con mayor potencial de crecimiento y rentabilidad**

Tamaño y Volumen de M&A en la Industria Automotriz



Promedio VE/EBITDA y VE/Ventas en la Industria Automotriz





# Automotriz – Empresas Públicas Comparables Globales (1/2)

La siguiente tabla ofrece una visión general de la industria mediante la comparación de empresas públicas globales, destacando su posicionamiento en el sector y desempeño financiero según métricas clave de valuación

| Compañía                 |                                                                                       | País | Cap. Mdo.<br>US\$M | Valor<br>Empresa<br>US\$M | Ventas<br>US\$M | Margen<br>EBITDA | Promedio Anual<br>VE/EBITDA |       | Segundo Trimestre<br>Jun. 30, 2025<br>VE/<br>EBITDA |               |
|--------------------------|---------------------------------------------------------------------------------------|------|--------------------|---------------------------|-----------------|------------------|-----------------------------|-------|-----------------------------------------------------|---------------|
|                          |                                                                                       |      |                    |                           |                 |                  | 2023                        | 2024  | VE/<br>EBITDA                                       | VE/<br>Ventas |
| Bayerische Motoren Werke |    | DEU  | \$54,336           | \$165,209                 | \$160,314       | 12.4%            | 6.7x                        | 6.2x  | 8.3x                                                | 1.0x          |
| Porsche                  |    | DEU  | \$44,871           | \$48,259                  | \$45,547        | 20.7%            | 9.9x                        | 7.4x  | 5.1x                                                | 1.1x          |
| Ferrari                  |    | ITA  | \$87,082           | \$88,807                  | \$8,172         | 33.3%            | 31.4x                       | 36.0x | 32.6x                                               | 10.9x         |
| Ford                     |  | USA  | \$43,146           | \$173,960                 | \$185,250       | 6.2%             | 12.7x                       | 14.2x | 15.1x                                               | 0.9x          |
| Geely                    |  | HKG  | \$20,502           | \$19,142                  | \$37,925        | 5.5%             | 13.4x                       | 9.1x  | 9.2x                                                | 0.5x          |
| General Motors           |  | USA  | \$47,312           | \$164,440                 | \$187,600       | 7.8%             | 7.9x                        | 9.0x  | 11.3x                                               | 0.9x          |
| Honda                    |  | JPN  | \$40,115           | \$90,977                  | \$149,881       | 8.1%             | 7.1x                        | 6.9x  | 7.5x                                                | 0.6x          |
| Hyundai                  |  | KOR  | \$32,844           | \$137,357                 | \$134,660       | 11.2%            | 8.0x                        | 7.9x  | 9.1x                                                | 1.0x          |
| Kia                      |  | KOR  | \$27,910           | \$12,997                  | \$82,043        | 13.7%            | 1.6x                        | 1.7x  | 1.2x                                                | 0.2x          |
| Mercedes-Benz            |  | DEU  | \$56,136           | \$157,947                 | \$163,658       | 12.3%            | 6.7x                        | 6.9x  | 7.8x                                                | 1.0x          |



# Automotriz – Empresas Públicas Comparables Globales (2/2)

| Compañía                                                                                                |                                                                                       | País | Cap. Mdo.<br>US\$M | Valor<br>Empresa<br>US\$M | Ventas<br>US\$M | Margen<br>EBITDA | Promedio Anual<br>VE/EBITDA |      | Segundo Trimestre<br>Jun. 30, 2025<br>VE/<br>EBITDA |               |
|---------------------------------------------------------------------------------------------------------|---------------------------------------------------------------------------------------|------|--------------------|---------------------------|-----------------|------------------|-----------------------------|------|-----------------------------------------------------|---------------|
|                                                                                                         |                                                                                       |      |                    |                           |                 |                  | 2023                        | 2024 | VE/<br>EBITDA                                       | VE/<br>Ventas |
| Renault                                                                                                 |    | FRA  | \$12,418           | \$70,443                  | \$66,840        | 10.2%            | 9.4x                        | 9.3x | 10.4x                                               | 1.1x          |
| Stellantis                                                                                              |    | NLD  | \$28,785           | \$31,465                  | \$171,605       | 7.8%             | 1.1x                        | 1.5x | 2.4x                                                | 0.2x          |
| Subaru                                                                                                  |    | JPN  | \$12,746           | \$9,905                   | \$33,323        | 13.4%            | 2.3x                        | 1.9x | 2.2x                                                | 0.3x          |
| Suzuki                                                                                                  |    | JPN  | \$23,312           | \$27,471                  | \$39,960        | 15.6%            | 5.1x                        | 5.4x | 4.4x                                                | 0.7x          |
| Tata Motors                                                                                             |   | IND  | \$29,535           | \$31,717                  | \$50,953        | 11.1%            | 11.1x                       | 8.3x | 5.6x                                                | 0.6x          |
| Toyota                                                                                                  |  | JPN  | \$225,197          | \$438,431                 | \$335,830       | 15.8%            | 9.9x                        | 8.8x | 8.3x                                                | 1.3x          |
| Volkswagen                                                                                              |  | DEU  | \$53,482           | \$297,074                 | \$380,763       | 9.8%             | 7.7x                        | 8.4x | 8.0x                                                | 0.8x          |
|  Excluido de la media |                                                                                       |      |                    |                           |                 | Media            | 8.9x                        | 8.3x | 7.9x                                                | 0.8x          |
|                                                                                                         |                                                                                       |      |                    |                           |                 | Mediana          | 7.9x                        | 7.9x | 8.0x                                                | 0.9x          |



# Motocicletas – Empresas Públicas Comparables Globales

La siguiente tabla ofrece una visión general de la industria mediante la comparación de empresas públicas globales, destacando su posicionamiento en el sector y desempeño financiero según métricas clave de valuación

| Compañía             |                                                                                       | País | Cap. Mdo.<br>US\$M | Valor<br>Empresa<br>US\$M | Ventas<br>US\$M | Margen<br>EBITDA | Promedio Anual<br>VE/EBITDA |       | Segundo Trimestre<br>Jun. 30, 2025<br>VE/<br>EBITDA |               |
|----------------------|---------------------------------------------------------------------------------------|------|--------------------|---------------------------|-----------------|------------------|-----------------------------|-------|-----------------------------------------------------|---------------|
|                      |                                                                                       |      |                    |                           |                 |                  | 2023                        | 2024  | VE/<br>EBITDA                                       | VE/<br>Ventas |
| Harley-Davidson      |    | USA  | \$2,867            | \$9,230                   | \$4,475         | 12.6%            | 9.9x                        | 11.5x | 16.3x                                               | 2.1x          |
| Piaggio              |    | ITA  | \$779              | \$1,478                   | \$1,836         | 14.7%            | 5.8x                        | 5.0x  | 5.5x                                                | 0.8x          |
| PIERER Mobility      |    | AUT  | \$678              | \$2,591                   | \$1,524         | NS               | 7.6x                        | 20.8x | NS                                                  | 1.7x          |
| Yamaha               |  | JPN  | \$7,253            | \$12,206                  | \$17,366        | 9.6%             | 5.3x                        | 6.0x  | 7.3x                                                | 0.7x          |
| Excluido de la media |                                                                                       |      |                    |                           |                 | Media            | 7.1x                        | 7.5x  | 6.4x                                                | 0.8x          |
| NS: No significativo |                                                                                       |      |                    |                           |                 | Mediana          | 6.7x                        | 8.8x  | 7.3x                                                | 1.3x          |



# Vehículos Eléctricos – Empresas Públicas Comparables Globales

La siguiente tabla ofrece una visión general de la industria mediante la comparación de empresas públicas globales, destacando su posicionamiento en el sector y desempeño financiero según métricas clave de valuación

| Compañía    |                                                                                       | País | Cap. Mdo.<br>US\$M | Valor<br>Empresa<br>US\$M | Ventas<br>US\$M | Margen<br>EBITDA | Promedio Anual<br>VE/EBITDA |       | Segundo Trimestre<br>Jun. 30, 2025<br>VE/<br>EBITDA |               |
|-------------|---------------------------------------------------------------------------------------|------|--------------------|---------------------------|-----------------|------------------|-----------------------------|-------|-----------------------------------------------------|---------------|
|             |                                                                                       |      |                    |                           |                 |                  | 2023                        | 2024  | VE/<br>EBITDA                                       | VE/<br>Ventas |
| BYD         |    | CHN  | \$141,220          | \$127,635                 | \$118,269       | 14.1%            | 16.5x                       | 8.1x  | 7.7x                                                | 1.1x          |
| Li Auto     |    | CHN  | \$27,470           | \$14,541                  | \$20,006        | 9.2%             | 74.2x                       | 11.6x | 7.9x                                                | 0.7x          |
| Lucid Group |    | USA  | \$6,436            | \$7,048                   | \$929           | NS               | NS                          | NS    | NS                                                  | 7.6x          |
| NIO         |  | CHN  | \$7,692            | \$10,215                  | \$9,690         | NS               | NS                          | NS    | NS                                                  | 1.1x          |
| Rivian      |  | USA  | \$15,752           | \$13,451                  | \$5,151         | NS               | NS                          | NS    | NS                                                  | 2.6x          |
| Tesla       |  | USA  | \$1,023,169        | \$1,000,066               | \$92,720        | 15.2%            | 39.0x                       | 50.8x | 70.7x                                               | 10.8x         |
| Xpeng       |  | CHN  | \$17,021           | \$14,826                  | \$8,416         | NS               | NS                          | NS    | NS                                                  | 1.8x          |
|             |                                                                                       |      |                    |                           |                 | Media            | 27.7x                       | 9.9x  | 7.8x                                                | 2.5x          |
|             |                                                                                       |      |                    |                           |                 | Mediana          | 39.0x                       | 11.6x | 7.9x                                                | 1.8x          |

Excluido de la media

NS: No significativo

# Camiones – Empresas Públicas Comparables Globales

La siguiente tabla ofrece una visión general de la industria mediante la comparación de empresas públicas globales, destacando su posicionamiento en el sector y desempeño financiero según métricas clave de valuación

| Compañía             |                                                                                       | País | Cap. Mdo.<br>US\$M | Valor<br>Empresa<br>US\$M | Ventas<br>US\$M | Margen<br>EBITDA | Promedio Anual<br>VE/EBITDA |       | Segundo Trimestre<br>Jun. 30, 2025<br>VE/<br>EBITDA |  | VE/<br>Ventas |
|----------------------|---------------------------------------------------------------------------------------|------|--------------------|---------------------------|-----------------|------------------|-----------------------------|-------|-----------------------------------------------------|--|---------------|
|                      |                                                                                       |      |                    |                           |                 |                  | 2023                        | 2024  |                                                     |  |               |
| Volvo                |    | SWE  | \$56,771           | \$74,291                  | \$52,588        | 14.1%            | 9.8x                        | 8.5x  | 10.0x                                               |  | 1.4x          |
| Ashok Leyland        |    | IND  | \$8,591            | \$13,447                  | \$5,777         | 20.0%            | 14.6x                       | 12.4x | 11.7x                                               |  | 2.3x          |
| Daimler Truck        |    | DEU  | \$36,184           | \$60,183                  | \$61,619        | 9.4%             | 8.4x                        | 8.1x  | 10.4x                                               |  | 1.0x          |
| Hino Motors          |  | JPN  | \$1,429            | \$3,518                   | \$11,439        | 7.2%             | 8.5x                        | 9.8x  | 4.3x                                                |  | 0.3x          |
| Isuzu                |  | JPN  | \$9,035            | \$12,950                  | \$22,422        | 12.2%            | 4.6x                        | 4.5x  | 4.7x                                                |  | 0.6x          |
| Iveco Group          |  | ITA  | \$5,224            | \$8,826                   | \$17,393        | 6.4%             | 5.6x                        | 4.9x  | 8.0x                                                |  | 0.5x          |
| PACCAR               |  | USA  | \$49,903           | \$57,511                  | \$31,100        | 15.6%            | 9.7x                        | 9.8x  | 11.9x                                               |  | 1.8x          |
| Traton               |  | DEU  | \$16,160           | \$41,925                  | \$54,013        | 14.7%            | 5.5x                        | 5.1x  | 5.3x                                                |  | 0.8x          |
| Yutong Bus           |  | CHN  | \$7,683            | \$6,156                   | \$5,166         | 12.7%            | 17.6x                       | 12.4x | 9.4x                                                |  | 1.2x          |
| Excluido de la media |                                                                                       |      |                    |                           |                 | Media            | 7.4x                        | 8.4x  | 8.4x                                                |  | 0.9x          |
|                      |                                                                                       |      |                    |                           |                 | Mediana          | 8.5x                        | 8.5x  | 9.4x                                                |  | 1.0x          |



# Autopartes – Empresas Públicas Comparables Globales (1/2)

La siguiente tabla ofrece una visión general de la industria mediante la comparación de empresas públicas globales, destacando su posicionamiento en el sector y desempeño financiero según métricas clave de valuación

| Compañía       |                                                                                       | País | Cap. Mdo.<br>US\$M | Valor<br>Empresa<br>US\$M | Ventas<br>US\$M | Margen<br>EBITDA | Promedio Anual<br>VE/EBITDA |       | Segundo Trimestre<br>Jun. 30, 2025<br>VE/<br>EBITDA |               |
|----------------|---------------------------------------------------------------------------------------|------|--------------------|---------------------------|-----------------|------------------|-----------------------------|-------|-----------------------------------------------------|---------------|
|                |                                                                                       |      |                    |                           |                 |                  | 2023                        | 2024  | VE/<br>EBITDA                                       | VE/<br>Ventas |
| Aisin          |    | JPN  | \$9,699            | \$13,176                  | \$34,187        | 9.7%             | 5.3x                        | 4.8x  | 4.0x                                                | 0.4x          |
| Aptiv          |    | CHE  | \$14,854           | \$22,486                  | \$19,794        | 19.4%            | 15.4x                       | 9.3x  | 5.9x                                                | 1.1x          |
| Autoliv        |    | SWE  | \$8,595            | \$10,550                  | \$10,462        | 14.2%            | 8.7x                        | 7.6x  | 7.1x                                                | 1.0x          |
| BorgWarner     |  | USA  | \$7,356            | \$9,859                   | \$14,041        | 14.4%            | 5.7x                        | 5.2x  | 4.9x                                                | 0.7x          |
| Brembo         |  | ITA  | \$3,041            | \$3,966                   | \$4,417         | 16.2%            | 7.5x                        | 6.1x  | 5.5x                                                | 0.9x          |
| DENSO          |  | JPN  | \$37,443           | \$37,184                  | \$49,641        | 12.3%            | 8.6x                        | 9.1x  | 6.1x                                                | 0.7x          |
| Forvia         |  | FRA  | \$1,990            | \$11,867                  | \$31,611        | 9.4%             | 6.6x                        | 4.4x  | 4.0x                                                | 0.4x          |
| Garrett Motion |  | CHE  | \$2,128            | \$3,520                   | \$3,461         | 17.3%            | 3.9x                        | 5.7x  | 5.9x                                                | 1.0x          |
| Hanon Systems  |  | KOR  | \$1,554            | \$4,432                   | \$7,766         | 6.9%             | 9.0x                        | 7.1x  | 8.2x                                                | 0.6x          |
| HELLA          |  | DEU  | \$11,222           | \$11,112                  | \$9,364         | 10.2%            | 176.9x                      | 60.5x | 11.7x                                               | 1.2x          |

# Autopartes – Empresas Públicas Comparables Globales (2/2)

| Compañía             |                                                                                       | País | Cap. Mdo.<br>US\$M | Valor<br>Empresa<br>US\$M | Ventas<br>US\$M | Margen<br>EBITDA | Promedio Anual<br>VE/EBITDA |      | Segundo Trimestre<br>Jun. 30, 2025<br>VE/<br>EBITDA |               |
|----------------------|---------------------------------------------------------------------------------------|------|--------------------|---------------------------|-----------------|------------------|-----------------------------|------|-----------------------------------------------------|---------------|
|                      |                                                                                       |      |                    |                           |                 |                  | 2023                        | 2024 | VE/<br>EBITDA                                       | VE/<br>Ventas |
| Hyundai Mobis        |    | KOR  | \$18,681           | \$13,473                  | \$43,891        | 10.4%            | 3.2x                        | 2.7x | 2.9x                                                | 0.3x          |
| Koito Manufacturing  |    | JPN  | \$3,392            | \$1,882                   | \$6,284         | 9.8%             | 5.6x                        | 4.1x | 3.1x                                                | 0.3x          |
| Lear                 |    | USA  | \$5,078            | \$7,885                   | \$22,890        | 8.4%             | 6.2x                        | 4.9x | 4.1x                                                | 0.3x          |
| Magna International  |    | CAN  | \$10,874           | \$18,172                  | \$41,608        | 10.8%            | 5.6x                        | 4.8x | 4.0x                                                | 0.4x          |
| Niterra              |  | JPN  | \$6,602            | \$6,246                   | \$4,557         | 25.5%            | 4.6x                        | 6.1x | 5.4x                                                | 1.4x          |
| Stanley Electric     |  | JPN  | \$2,949            | \$2,519                   | \$3,521         | 18.3%            | 4.5x                        | 4.0x | 3.9x                                                | 0.7x          |
| Valeo                |  | FRA  | \$2,651            | \$8,125                   | \$24,703        | 10.2%            | 5.0x                        | 3.7x | 3.2x                                                | 0.3x          |
| Excluido de la media |                                                                                       |      |                    |                           |                 | Media            | 6.6x                        | 5.6x | 5.3x                                                | 0.6x          |
|                      |                                                                                       |      |                    |                           |                 | Mediana          | 5.7x                        | 5.2x | 4.9x                                                | 0.7x          |



# Llantas – Empresas Públicas Comparables Globales (1/2)

La siguiente tabla ofrece una visión general de la industria mediante la comparación de empresas públicas globales, destacando su posicionamiento en el sector y desempeño financiero según métricas clave de valuación

| Compañía                  |    | País | Cap. Mdo.<br>US\$M | Valor<br>Empresa<br>US\$M | Ventas<br>US\$M | Margen<br>EBITDA | Promedio Anual<br>VE/EBITDA |       | Segundo Trimestre<br>Jun. 30, 2025<br>VE/<br>EBITDA |               |
|---------------------------|---------------------------------------------------------------------------------------|------|--------------------|---------------------------|-----------------|------------------|-----------------------------|-------|-----------------------------------------------------|---------------|
|                           |                                                                                       |      |                    |                           |                 |                  | 2023                        | 2024  | VE/<br>EBITDA                                       | VE/<br>Ventas |
| Apollo Tyres              |    | IND  | \$3,323            | \$3,733                   | \$3,072         | 13.6%            | 9.0x                        | 8.6x  | 9.0x                                                | 1.2x          |
| Bridgestone               |    | JPN  | \$27,718           | \$28,748                  | \$30,288        | 18.2%            | 5.3x                        | 5.3x  | 5.2x                                                | 0.9x          |
| CEAT                      |    | IND  | \$1,738            | \$1,981                   | \$1,580         | 11.0%            | 10.0x                       | 8.0x  | 11.4x                                               | 1.3x          |
| Continental               |  | DEU  | \$17,405           | \$23,720                  | \$46,487        | 11.2%            | 5.2x                        | 4.5x  | 4.5x                                                | 0.5x          |
| Guizhou Tyre              |  | CHN  | \$988              | \$1,226                   | \$1,495         | 9.9%             | 9.8x                        | 6.7x  | 8.3x                                                | 0.8x          |
| Hankook Tire & Technology |  | KOR  | \$3,583            | \$6,716                   | \$11,305        | 13.0%            | 3.3x                        | 2.2x  | 4.6x                                                | 0.6x          |
| Kumho Tire                |  | KOR  | \$956              | \$2,505                   | \$3,534         | 18.6%            | 10.7x                       | 5.3x  | 3.8x                                                | 0.7x          |
| Michelin                  |  | FRA  | \$26,141           | \$29,925                  | \$31,403        | 19.2%            | 4.9x                        | 5.2x  | 5.0x                                                | 1.0x          |
| MRF                       |  | IND  | \$7,040            | \$7,038                   | \$3,341         | 13.0%            | 16.3x                       | 13.4x | 16.2x                                               | 2.1x          |
| Nokian Renkaat            |  | FIN  | \$994              | \$1,936                   | \$1,576         | 9.0%             | 4.3x                        | 11.3x | 13.7x                                               | 1.2x          |

# Llantas – Empresas Públicas Comparables Globales (2/2)

| Compañía                   |                                                                                       | País | Cap. Mdo.<br>US\$M | Valor<br>Empresa<br>US\$M | Ventas<br>US\$M | Margen<br>EBITDA | Promedio Anual<br>VE/EBITDA |       | Segundo Trimestre<br>Jun. 30, 2025<br>VE/<br>EBITDA |               |
|----------------------------|---------------------------------------------------------------------------------------|------|--------------------|---------------------------|-----------------|------------------|-----------------------------|-------|-----------------------------------------------------|---------------|
|                            |                                                                                       |      |                    |                           |                 |                  | 2023                        | 2024  | VE/<br>EBITDA                                       | VE/<br>Ventas |
| Pirelli                    |    | ITA  | \$6,875            | \$10,429                  | \$8,352         | 21.1%            | 6.0x                        | 6.2x  | 5.9x                                                | 1.2x          |
| Qingdao Sentury Tire       |    | CHN  | \$2,710            | \$2,803                   | \$1,189         | 30.1%            | 15.4x                       | 10.2x | 7.8x                                                | 2.4x          |
| Sailun Group               |    | CHN  | \$5,775            | \$6,856                   | \$4,779         | 18.5%            | 12.2x                       | 8.9x  | 7.7x                                                | 1.4x          |
| Shandong Linglong Tyre     |    | CHN  | \$2,997            | \$4,152                   | \$3,279         | 14.9%            | 26.9x                       | 11.9x | 8.5x                                                | 1.3x          |
| Sumitomo Rubber Industries |  | JPN  | \$2,988            | \$4,316                   | \$8,297         | 13.1%            | 6.1x                        | 3.9x  | 4.0x                                                | 0.5x          |
| Goodyear                   |  | USA  | \$2,963            | \$11,253                  | \$18,489        | 10.2%            | 6.5x                        | 6.1x  | 5.9x                                                | 0.6x          |
| Yokohama Rubber            |  | JPN  | \$4,340            | \$7,837                   | \$7,962         | 15.8%            | 6.2x                        | 5.5x  | 6.2x                                                | 1.0x          |
| Triangle Tyre              |  | CHN  | \$1,569            | \$1,464                   | \$1,386         | 12.1%            | 8.4x                        | 6.2x  | 8.7x                                                | 1.1x          |
| Excluido de la media       |                                                                                       |      |                    |                           |                 | Media            | 8.0x                        | 7.5x  | 7.1x                                                | 1.0x          |
|                            |                                                                                       |      |                    |                           |                 | Mediana          | 7.4x                        | 6.2x  | 7.0x                                                | 1.0x          |



# Industria Automotriz – Transacciones Globales (1/2)

La siguiente tabla presenta transacciones relevantes en la industria durante el 2do trimestre de 2025, destacando adquisiciones estratégicas orientadas a expandir capacidades, productos o presencia geográfica

| Fecha   | Objetivo                                                                            | País | Descripción                                                                                                                                                                                          | Comprador                                                                             | Vendedor                                                                            | % Adquirido | Tamaño US\$M | VE/ EBITDA | VE/ Ventas |
|---------|-------------------------------------------------------------------------------------|------|------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|---------------------------------------------------------------------------------------|-------------------------------------------------------------------------------------|-------------|--------------|------------|------------|
| Jun-25* |    | USA  | <b>Parker</b> , un fabricante de tecnologías de movimiento y control, acordó adquirir <b>Curtis</b> , un fabricante de componentes para vehículos eléctricos e híbridos                              |    |  | 100.0%      | \$1,000.0    | -          | -          |
| Jun-25  | <b>Demers Braun Crestline Medix</b>                                                 | USA  | <b>J.B. Poindexter &amp; Co</b> , un fabricante de vehículos comerciales y equipos de transporte especializados, adquirió <b>Demers Braun Crestline Medix</b> , un fabricante de ambulancias         | JB POINDEXTER & Co                                                                    | -                                                                                   | 100.0%      | -            | -          | -          |
| Jun-25* |  | SWE  | <b>PHINIA</b> , un fabricante de soluciones y componentes de primera calidad, acordó adquirir <b>SEM</b> , un fabricante de productos de bobinas electromagnéticas de alta precisión                 |  | <b>Procuritas.</b>                                                                  | 100.0%      | \$47.0       | 8.5x       | 1.7x       |
| Jun-25* |  | MEX  | <b>Sanoh Industrial</b> , un fabricante de piezas para automóviles, acordó adquirir <b>Winkelmann Powertrain México</b> , un fabricante de componentes para automóviles                              |  | Winkelmann Group                                                                    | 100.0%      | \$11.9       | -          | 0.3x       |
| Jun-25* | <b>BOLLINGER MOTORS</b>                                                             | USA  | <b>Mullen</b> , un fabricante de vehículos comerciales eléctricos, acordó adquirir una participación adicional del 21% en <b>Bollinger Motors</b> , un fabricante de camiones comerciales eléctricos |  | -                                                                                   | 21.0%       | -            | -          | -          |
| May-25* |  | IND  | <b>Lumax</b> , un fabricante de componentes de automoción, acordó adquirir <b>IAC International</b> , un fabricante de componentes de interior y exterior                                            |  | -                                                                                   | 25.0%       | \$25.8       | -          | -          |
| May-25  |  | CAN  | <b>Merritt</b> , un fabricante de camiones pesados, adquirió <b>Magnum Trailer &amp; Equipment</b> , un fabricante de remolques y accesorios para remolques                                          |  | -                                                                                   | 100.0%      | -            | -          | -          |

\*Transacciones anunciadas pendientes de aprobación y otras condiciones de cierre

Fuente: Capital IQ, Reportes de Prensa, Mergermarket

# Industria Automotriz – Transacciones Globales (2/2)

| Fecha  | Objetivo                                                                            | País | Descripción                                                                                                                                                                                                                               | Comprador                                                                             | Vendedor | %<br>Adquirido | Tamaño<br>US\$M | VE/<br>EBITDA | VE/<br>Ventas |
|--------|-------------------------------------------------------------------------------------|------|-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|---------------------------------------------------------------------------------------|----------|----------------|-----------------|---------------|---------------|
| May-25 |    | CAN  | <b>TerraVest</b> , un fabricante de equipos de calefacción, transporte y almacenamiento, adquirió <b>Tankcon</b> , un fabricante de remolques cisterna de polímero reforzado con fibra (FRP)                                              |    | -        | 100.0%         | \$20.1          | -             | -             |
| Abr-25 |    | USA  | <b>RANDYS</b> , un fabricante de productos de posventa de alto rendimiento, adquirió <b>Bulletproof Hitches</b> , un fabricante de productos de enganche para remolques                                                                   |    | -        | 100.0%         | -               | -             | -             |
| Abr-25 |    | DEU  | <b>HUBTEX</b> , un fabricante de carretillas elevadoras industriales, cargadoras laterales multidireccionales y equipos de manipulación de materiales, adquirió <b>Genkinger</b> , un fabricante de carretillas elevadoras e industriales |    | -        | 100.0%         | -               | -             | -             |
| Abr-25 |  | FRA  | <b>Acerbis</b> , un fabricante de componentes, prendas y accesorios de plástico para motocicletas, adquirió <b>Bagster</b> , un fabricante de sillines, cubredepósitos y bolsas para motocicletas                                         |  | -        | 100.0%         | -               | -             | -             |
| Abr-25 |  | USA  | <b>Vintage Air</b> , un fabricante de sistemas de aire acondicionado para coches de calle, deportivos y de altas prestaciones, adquirió <b>A/C Solutions</b> , un fabricante de sistemas de aire acondicionado para coches antiguos       |  | -        | 100.0%         | -               | -             | -             |
| Abr-25 |  | GBR  | <b>ATLAS</b> , un fabricante de excavadoras y grúas de carga, adquirió <b>Wessex Vehicle Services</b> , un fabricante de carrocerías                                                                                                      |  | -        | 100.0%         | -               | -             | -             |
| Abr-25 |  | GBR  | <b>Ash &amp; Lacy</b> , un fabricante de sistemas y productos metálicos, adquirió <b>Vestatec</b> , un fabricante de componentes decorativos para automóviles                                                                             |  | -        | 100.0%         | -               | -             | -             |

\*Transacciones anunciadas pendientes de aprobación y otras condiciones de cierre



# INMAGUSA

## OBJETIVO

Grupo Galaz, S.A. de C.V. ("INMAGUSA")

## TIPO DE TRANSACCIÓN

Asesoría de Venta

## INDUSTRIAS

Componentes para automóviles

## GEOGRAFÍA

Monclova, Coahuila

## SITUACIÓN

Seale & Associates fue contratado por la familia propietaria de INMAGUSA, empresa mexicana líder en la fabricación de chasis de acero, para asesorar en la valoración y análisis estratégico del negocio y, eventualmente, en el proceso de desinversión.

## ENFOQUE DE SEALE & ASSOCIATES

Los profesionales de Seale llevaron a cabo un análisis exhaustivo de la situación y determinaron una estructura de transacción ideal que respondía a las preocupaciones de todos los miembros de la familia. Los profesionales de Seale gestionaron un proceso de comprador preferente con IOCHPE-MAXION (BOVESPA:MYPK3), manteniendo al mismo tiempo la opción de iniciar un proceso de subasta competitiva con otros posibles compradores estratégicos. El enfoque disciplinado de Seale en un proceso de comprador preferente permitió mantener el impulso y la influencia negociadora durante todo el proceso y garantizar el cierre a un valor y unas condiciones justos.

## RESULTADO

El proceso desembocó en la venta de INMAGUSA a lochpe-Maxion S.A. ("lochpe-Maxion"), un productor brasileño de ruedas y chasis para vehículos comerciales, ruedas para vehículos ligeros, vagones de carga y piezas fundidas para ferrocarril.

“Recomiendo firmemente Seale para las empresas familiares porque sus profesionales tienen la experiencia, las habilidades y las atenciones”



Grupo Galaz, S.A de C.V.

ha sido adquirido por



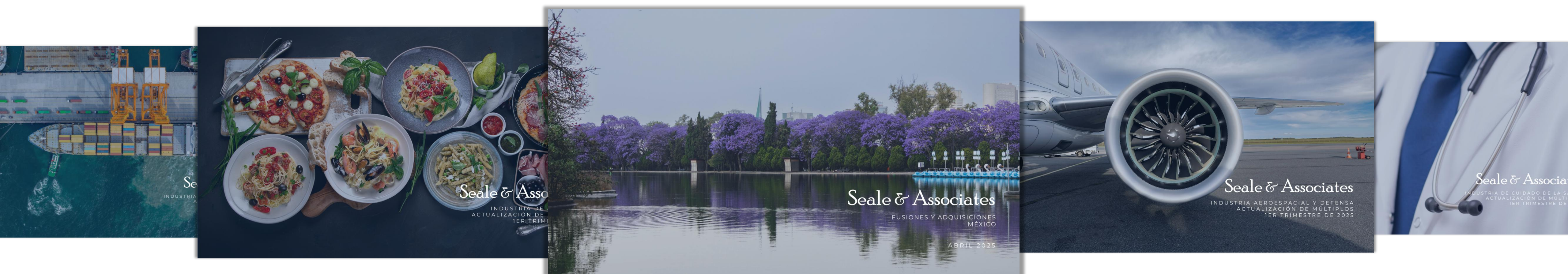
“Tras el fallecimiento de nuestro padre, mis hermanas y yo nos quedamos con un negocio en crecimiento que gestionar, y no es de extrañar que tuviéramos diferentes necesidades e ideas sobre la mejor manera de gestionar el negocio en el futuro. Seale analizó hábilmente la gama de alternativas estratégicas y nos guió hacia la mejor solución para nuestra familia: la venta de nuestro negocio de fabricación de piezas para camiones a un comprador estratégico brasileño... Recomendando firmemente Seale para las empresas familiares porque sus profesionales tienen la experiencia, las habilidades y las atenciones para hacer que todos y cada uno de los miembros de la familia se sientan cómodos al analizar y tomar decisiones estratégicas importantes.”

Eva Galaz, Ex Presidenta y Consejera Delegada del Grupo Galaz



# Suscríbete para recibir información de M&A

Brindamos inteligencia específica del sector diseñada específicamente para líderes de la industria, firmas de capital privado y sus asesores. Nuestros informes de la industria y artículos destacados brindan acceso en tiempo real a datos clave de la industria, que incluyen:



Tendencias emergentes

Reportes trimestrales de más de 30 industrias

Reportes mensuales de EE.UU., México y Colombia

Análisis del mercado y transacciones

Información valiosa para los líderes

**Reciba actualizaciones por correo electrónico con datos, informes y análisis exclusivos de sectores clave en el momento de su publicación**

SUSCRÍBETE



# Mandatos Representativos en México

|                                                                                                                                                                                                                                                                                                               |                                                                                                                                                                                                                                                                                      |                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                           |                                                                                                                                                                                                                                                                                                                  |                                                                                                                                                                                                                                                                                                               |                                                                                                                                                                                                                       |                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                |
|---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
|  <p><b>INMAGUSA</b><br/>Grupo Galaz, S.A de C.V.</p> <p>ha sido adquirido por</p>                                                           |  <p>vendió</p>  <p>a</p>          |  <p>vendió</p> <p>Sus negocios de sanitarios</p> <p>ST. THOMAS CREATIONS</p> <p>y</p>  <p>a</p>  |  <p>vendió</p>  <p>a</p>                                |  <p>vendió</p>  <p>a</p>                             |  <p>ha sido adquirida por</p>                   |   <p>adquirió</p> <p>El negocio del reciclaje del zinc</p> <p>de</p>  |
|  <p>ha adquirido</p>  <p>agencias automotrices de</p>  |  <p>ha vendido</p>  <p>a</p>  |  <p>ha vendido</p> <p>Kidde de Mexico, S.A. de C.V</p> <p>Negocio de soluciones de seguridad contra incendios</p> <p>a una filial de</p>                                          |  <p>ha vendido su negocio de bombeo de concreto</p> <p>a</p>                                                                             | <p>CORPORACION</p>  <p>ha vendido</p>  <p>a</p>  |  <p>ha sido adquirida por</p>                 |  <p>ha sido adquirida por</p>                                                                                                                          |
|  <p>ha sido adquirida por</p>                                                                                                           | <p>inteleactiva®</p> <p>adquirió</p>  <p>KFC Costa Rica</p> <p>a</p>                                           |  <p>Multiples adquisiciones</p>                                                                                                                                                 |  <p>se asoció con</p>  <p>una subsidiaria de</p>  |  <p>ha sido adquirida por</p>                                                                                                       |  <p>Fusionó su división de bebidas con</p>  |  <p>Fusionó su división de bebidas con</p>                                                                                                           |





**JAMES A. SEALE**

Presidente y Fundador | Washington, D.C.

+1 (703) 623-9253

32+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones, Abogado, Arthur Andersen y Profesor de Banca de Inversión Global en la Universidad George Washington  
Universidad de Virginia – Doctorado en Derecho  
Universidad de Kentucky – Licenciatura en Contabilidad



**SERGIO GARCIA DEL BOSQUE**

Socio Director | Ciudad de México, México

+52 (55) 8000-7463

17+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones  
IPADE - MBA  
Instituto Tecnológico y de Estudios Superiores de Monterrey - Ingeniero Industrial y de Sistemas



**CARLOS HERNANDEZ GOUDET**

Socio Director | San Luis Potosí, México

+52 (444) 576-9060

16+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones  
Escuela de Negocios de Columbia - MBA  
Instituto Tecnológico y de Estudios Superiores de Monterrey - Ingeniero Industrial y de Sistemas



**BRETT M. CARMEL**

Socio Director Senior y Cofundador | Miami, FL

+1 (703) 294-6530

25+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones y Profesor de Fusiones y Adquisiciones en la Universidad Johns Hopkins  
Universidad George Washington – MBA Negocios Internacionales  
Maestría en Relaciones Internacionales  
Universidad de Florida – Ciencias Políticas con Altos Honores



**ROBERT E. WHITNEY**

Socio Director | Washington, D.C.

+1 (703) 801-8939

19+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones, Contador Público Certificado, Deloitte & Touche, Auditoría Corporativa y Servicios de Aseguramiento  
Universidad de Richmond – Administración de Empresas en Contabilidad



**FELIPE BUENO**

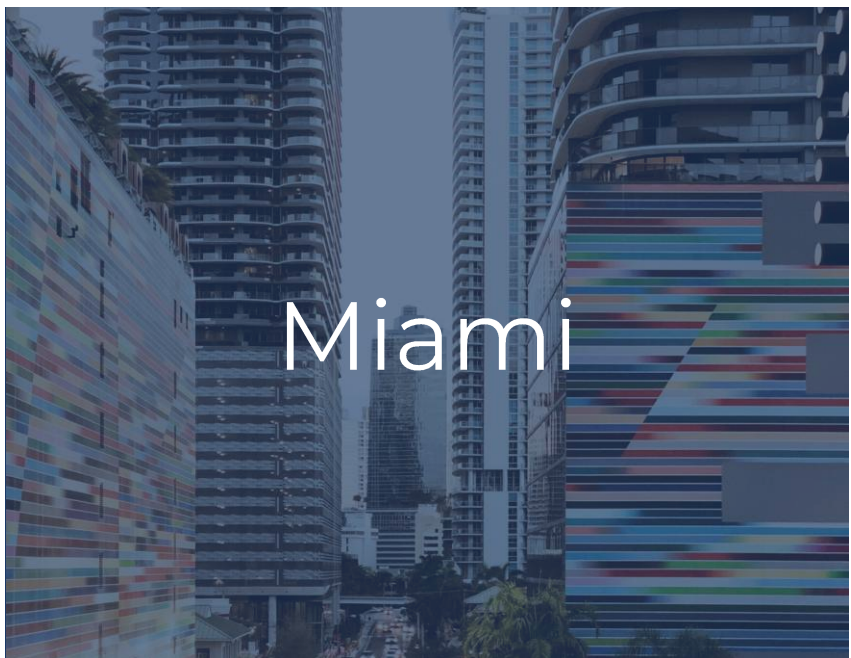
Director Senior | Monterrey, México

+52 (84) 4432-4444

32+ años con Grupo Industrial Saltillo con experiencia como Director de Desarrollo Corporativo y amplia experiencia comercial global  
Instituto Tecnológico y de Estudios Superiores de Monterrey – MBA, Ingeniero Industrial y de Sistemas



Washington D.C.



Miami



Ciudad de México



Monterrey



San Luis Potosí



Durante más de 25 años, Seale & Associates ha prestado sus servicios a importantes empresas públicas y privadas en el mundo que operan en una amplia gama de industrias, con un alto nivel de calidad, integridad e independencia, presentando al mismo tiempo ideas innovadoras y soluciones de confianza para abordar sus operaciones más complejas

+25

Años de Experiencia

+\$50B

Transacciones Cerradas en el mundo

Servicios y Soluciones

- Fusiones y Adquisiciones

Desinversiones

Joint Ventures / Alianzas

Recapitalizaciones
- Due Diligence / Apoyo

Peritaje

Asesoría en Finanzas Corporativas

Consultoría Estratégica

Asesor de Confianza de Empresas Líderes en el Mundo

Hemos trabajado en repetidas ocasiones con muchas de las empresas más reconocidas y respetadas en el mundo...

...así como con numerosos fondos de capital riesgo, family-offices y empresas privadas.







# Seale & Associates

Creative Solutions. Trusted Advice.