

A collection of construction-related items including three hard hats in red, yellow, and green, a pair of black safety glasses, a yellow and black level, a yellow ruler with a spirit level, and various architectural blueprints and documents. The items are arranged on a wooden surface.

Seale & Associates

INDUSTRIA DE PRODUCTOS PARA LA
CONSTRUCCIÓN
ACTUALIZACIÓN DE MÚLTIPLOS
1ER TRIMESTRE DE 2026

Índice

Panorama de la Industria	4
---------------------------------	----------

Empresas Públicas Comparables Globales <i>Productos para la Construcción, Pisos y Aislamiento, Cocina y Baño, Tuberías, Válvulas y Accesorios, Iluminación, Puertas y Ventanas</i>	5
--	----------

Transacciones Globales <i>Productos para la Construcción, Puertas y Ventanas, Aislamiento, Tuberías, Pisos, Cocina y Baño</i>	15
---	-----------

Sobre Seale	19
--------------------	-----------

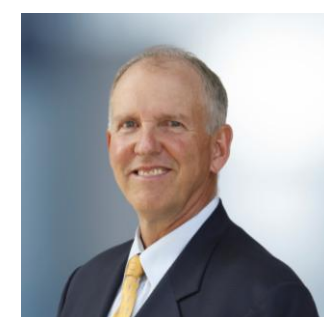
Introducción

Nos complace compartirles nuestra actualización de múltiplos para la industria productos para la construcción durante el 1er trimestre de 2026.

En Seale & Associates estamos comprometidos en ofrecer soluciones enfocadas en procesos diseñados para optimizar el valor y alcanzar las metas estratégicas de nuestros clientes en un rango de transacciones que incluyen **fusiones, adquisiciones, desinversiones, venta de negocios, recapitalizaciones**, entre otros servicios de consultoría estratégica y finanzas corporativas.

A lo largo de más de 25 años hemos servido con éxito a clientes alrededor del mundo y nos complace proveer asesoría en banca de inversión a nuestros clientes que buscan crecer por medio de adquisiciones u optimizando su portafolio a través de desinversiones estratégicas.

Seale tiene una amplia experiencia asesorando a importantes compañías multinacionales, firmas de capital privado y empresas familiares en una amplia gama de industrias.



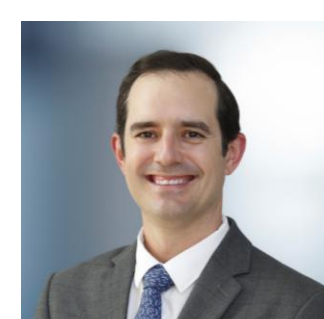
James A. Seale | Presidente
jseale@sealeassociates.com



Brett M. Carmel | Socio Director Senior
bcarmel@sealeassociates.com



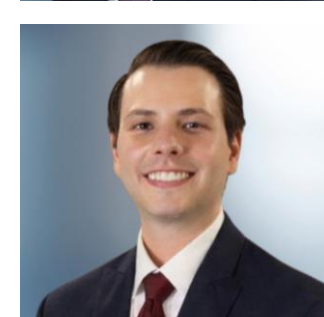
Robert Whitney | Socio Director
rwhitney@sealeassociates.com



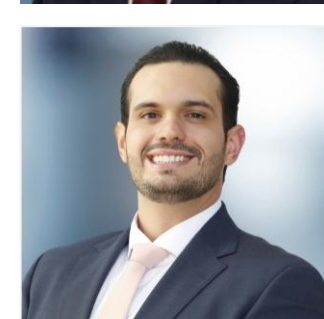
Sergio Garcia del Bosque | Socio Director
sgarcia@sealeassociates.com



Carlos Hernández Goudet | Socio Director
chernandez@sealeassociates.com



Alejandro Montemayor | Director
amontemayor@sealeassociates.com



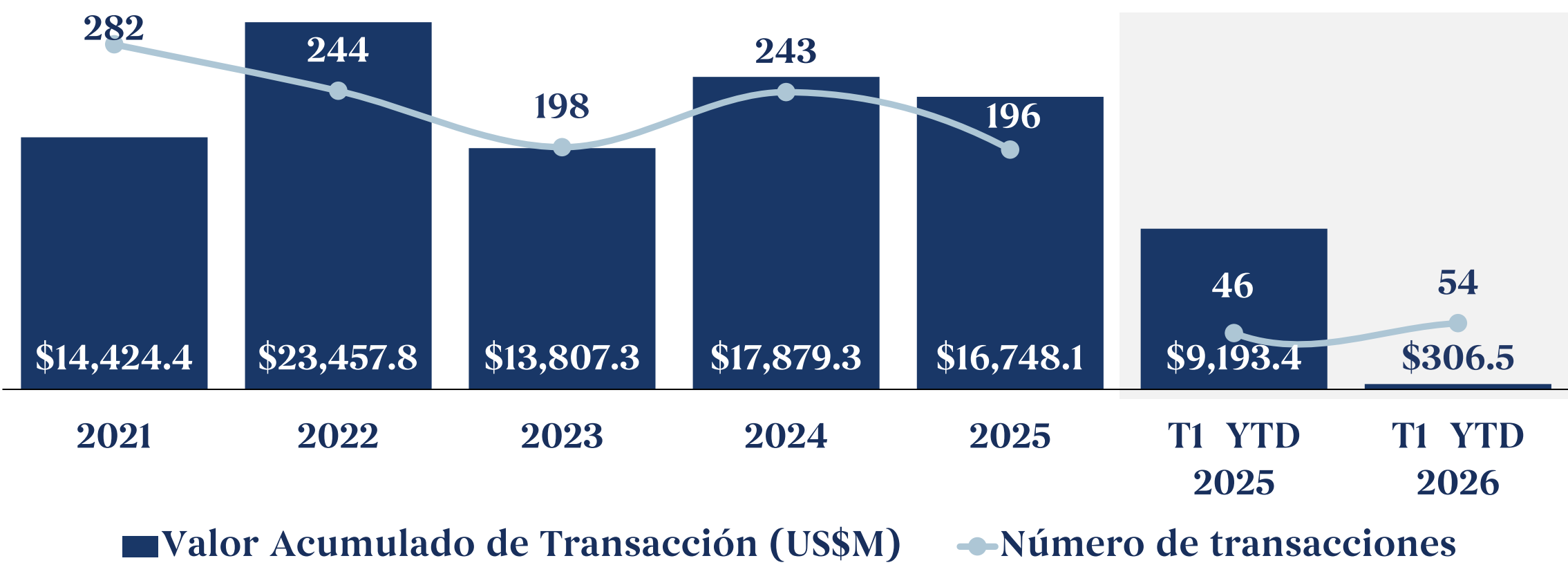
Armando Rios | Vicepresidente
arios@sealeassociates.com

Panorama en la Industria de Productos para la Construcción

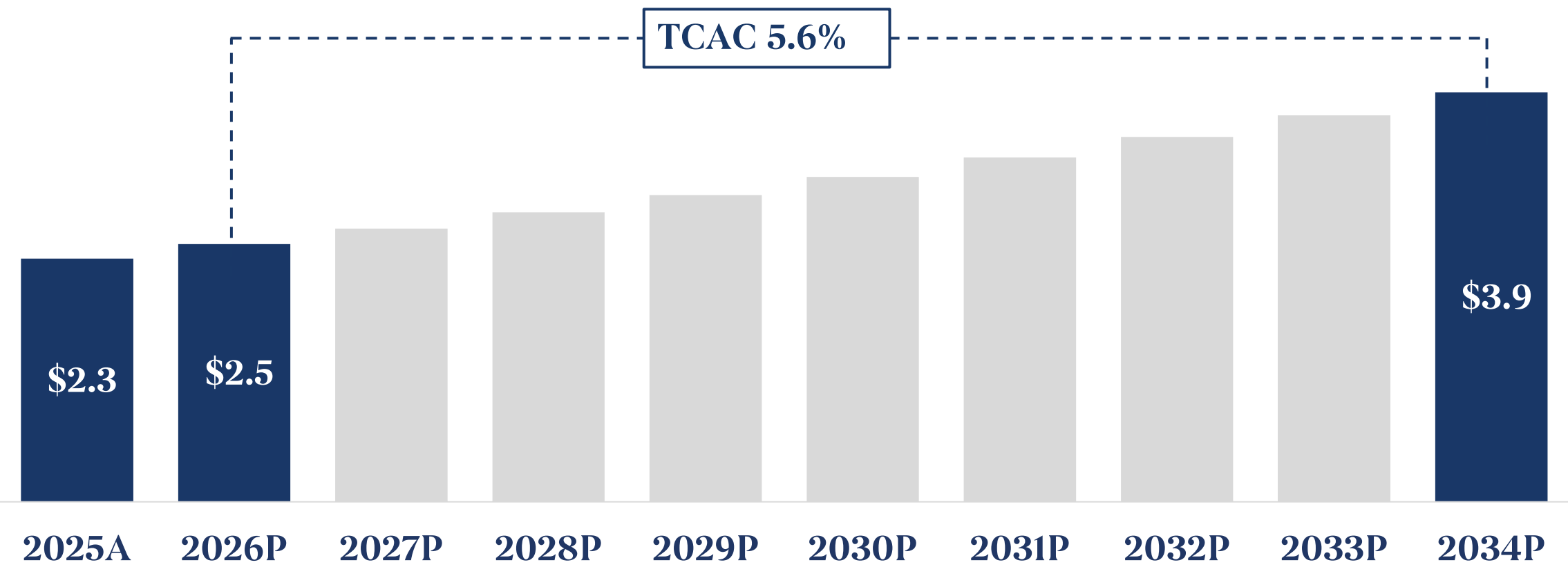
Tendencias de M&A e Inteligencia de Mercado

- El **mercado global de materiales para construcción** alcanzó aproximadamente **US\$2.32T en 2025** y se proyecta que llegue a **US\$3.90T para 2034**, creciendo a una tasa CAC de **6.0%** durante el periodo proyectado
- El **crecimiento del mercado** continúa siendo impulsado por la **expansión de la construcción residencial, inversiones en proyectos de infraestructura** a gran escala e **iniciativas gubernamentales** enfocadas en vivienda asequible, redes de transporte y desarrollo urbano
- La creciente demanda de materiales de construcción **energéticamente eficientes, duraderos y resilientes**, junto con **inversiones en edificios verdes e infraestructura moderna**, continúa **respaldando el crecimiento** de largo plazo en los segmentos **residencial, comercial** y de **infraestructura**
- La **rápida urbanización en países en desarrollo** está impulsando la demanda de **vivienda e infraestructura**, lo que genera un crecimiento significativo en el consumo de **cemento, acero** y **concreto** para apoyar el desarrollo de **ciudades modernas**
- Las **adquisiciones impulsadas por capacidades** están definiendo el mercado de **M&A en materiales de construcción**, con compañías que buscan activos que permitan **construcción más rápida, digital** y **rentable**, incluyendo **plataformas digitales** y **modelos direct-to-installer**
- Los **acuerdos enfocados en sostenibilidad** están aumentando, ya que los adquirientes evalúan cómo las empresas objetivos contribuyen a **la descarbonización, la construcción circular** y el **cumplimiento de regulaciones ESG más estrictas**, haciendo de la **innovación verde** un pilar en las estrategias de M&A

Tamaño y Volumen de M&A en la Industria de Productos para la Construcción



Valor de Mercado de la Industria de Productos para la Construcción



Fuente: Capital IQ, Globe News Wire, Bain & Company y Otros Reportes de la Industria

Productos para la Construcción- Empresas Públicas Comparables Globales (1/2)

La siguiente tabla ofrece una visión general de la industria mediante la comparación de empresas públicas globales, destacando su posicionamiento en el sector y desempeño financiero según métricas clave de valuación

Compañía		País	Cap. De Mercado. US\$M	Valor Empresa US\$M	Ventas US\$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Primer Trimestre Mar. 31, 2026 VE/ EBITDA	
							2024	2025	VE/ EBITDA	VE/ Ventas
3M Company		USA	\$75,868	\$81,112	\$25,024	25.5%	8.5x	14.5x	12.7x	3.2x
Apogee Enterprises		USA	\$721	\$983	\$1,405	12.9%	7.3x	6.3x	5.4x	0.7x
BASF SE		DEU	\$52,790	\$76,157	\$68,221	12.0%	11.2x	9.4x	9.3x	1.1x
Compagnie de Saint-Gobain		FRA	\$39,385	\$52,153	\$53,595	16.3%	6.5x	7.5x	6.0x	1.0x
CSW Industrials		USA	\$4,292	\$5,147	\$1,083	23.4%	22.5x	19.9x	20.4x	4.8x

Productos para la Construcción – Empresas Públicas Comparables Globales (2/2)

Compañía		País	Cap. De Mercado. US\$M	Valor Empresa US\$M	Ventas US\$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Primer Trimestre Mar. 31, 2026 VE/ EBITDA		VE/ Ventas
							2024	2025			
Dow		USA	\$29,972	\$46,818	\$39,331	9.8%	7.6x	6.5x	12.1x		1.2x
Etex		BEL	\$1,154	\$2,363	\$4,320	18.4%	3.4x	3.3x	3.0x		0.5x
Gibraltar Industries		USA	\$1,178	\$1,120	\$1,245	15.2%	9.8x	7.9x	5.9x		0.9x
LIXIL Corporation		JPN	\$2,932	\$6,474	\$9,502	7.8%	10.6x	9.3x	8.7x		0.7x
Spectrum Brands Holdings		USA	\$1,710	\$2,281	\$2,819	10.5%	11.1x	6.5x	7.7x		0.8x
■ Excluido de media						Media	8.5x	7.9x	7.9x		0.9x
						Mediana	9.2x	7.7x	8.2x		0.9x

Pisos – Empresas Públicas Comparables Globales

La siguiente tabla ofrece una visión general de la industria mediante la comparación de empresas públicas globales, destacando su posicionamiento en el sector y desempeño financiero según métricas clave de valuación

Compañía		País	Cap. De Mercado. US\$M	Valor Empresa US\$M	Ventas US\$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Primer Trimestre Mar. 31, 2026	
							2024	2025	VE/ EBITDA	VE/ Ventas
Grupo Lamosa		MEX	\$1,866	\$2,760	\$1,941	15.5%	9.8x	9.3x	9.2x	1.4x
Interface		USA	\$1,444	\$1,648	\$1,387	16.4%	7.6x	7.9x	7.2x	1.2x
James Halstead		GBR	\$663	\$581	\$342	22.1%	12.1x	9.3x	7.7x	1.7x
Mohawk Industries		USA	\$6,051	\$7,658	\$10,785	14.7%	6.3x	5.7x	4.8x	0.7x
PBG		BRA	\$80	\$435	\$501	11.7%	8.1x	8.2x	7.4x	0.9x
■ Excluido de media						Media	7.9x	8.1x	7.3x	1.3x
						Mediana	8.1x	8.2x	7.4x	1.2x

Aislamiento – Empresas Públicas Comparables Globales

La siguiente tabla ofrece una visión general de la industria mediante la comparación de empresas públicas globales, destacando su posicionamiento en el sector y desempeño financiero según métricas clave de valuación

Compañía		País	Cap. De Mercado. US\$M	Valor Empresa US\$M	Ventas US\$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Primer Trimestre Mar. 31, 2026	
							2024	2025	VE/ EBITDA	VE/ Ventas
APi Group Corporation		USA	\$17,483	\$19,643	\$8,174	14.6%	14.2x	15.9x	16.4x	2.4x
Armstrong World Industries		USA	\$7,059	\$7,443	\$1,648	34.3%	13.1x	14.9x	13.2x	4.5x
Covestro		DEU	\$14,245	\$17,019	\$14,922	4.7%	13.8x	18.8x	24.4x	1.1x
Kingspan Group		IRL	\$14,930	\$17,646	\$10,606	13.3%	15.3x	13.3x	12.5x	1.7x
Owens Corning		USA	\$8,699	\$14,099	\$9,838	24.5%	7.7x	6.5x	5.9x	1.4x
Rockwool		DNK	\$5,801	\$5,995	\$4,470	22.3%	8.6x	7.7x	6.0x	1.3x
■ Excluido de media						Media	12.1x	11.7x	12.0x	1.6x
						Mediana	13.5x	14.1x	12.8x	1.5x

Cocina y Baño – Empresas Públicas Comparables Globales

La siguiente tabla ofrece una visión general de la industria mediante la comparación de empresas públicas globales, destacando su posicionamiento en el sector y desempeño financiero según métricas clave de valuación

Compañía		País	Cap. De Mercado. US\$M	Valor Empresa US\$M	Ventas US\$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Primer Trimestre Mar. 31, 2026	
							2024	2025	VE/ EBITDA	VE/ Ventas
Caesarstone		ISR	\$37	\$113	\$386	-1.0%	9.5x	10.4x	-30.4x	0.3x
FERRO		POL	\$157	\$185	\$203	13.5%	7.1x	7.1x	6.8x	0.9x
FM Mattsson		SWE	\$396	\$379	\$209	14.4%	8.7x	8.9x	12.6x	1.8x
Fortune Brands Innovations		USA	\$4,670	\$7,225	\$4,441	21.4%	12.9x	9.7x	7.6x	1.6x
Masco Corporation		USA	\$12,292	\$15,121	\$7,679	19.4%	12.1x	11.1x	10.1x	2.0x
Norcros		GBR	\$329	\$395	\$496	15.8%	5.1x	5.1x	5.0x	0.8x
Reliance Worldwide Corporation Limited		USA	\$1,576	\$2,013	\$1,284	19.0%	12.4x	9.5x	8.2x	1.6x
Svedbergs Group		SWE	\$382	\$464	\$235	18.5%	9.1x	9.0x	10.6x	2.0x
Villeroy & Boch		DEU	\$528	\$936	\$1,610	9.0%	7.9x	8.7x	6.4x	0.6x
■ Excluido de media						Media	7.9x	8.8x	7.8x	1.3x
■ NM: No Medible						Mediana	9.1x	9.0x	7.6x	1.6x

Tuberías, Válvulas y Accesorios – Empresas Públicas Comparables Globales (1/2)

La siguiente tabla ofrece una visión general de la industria mediante la comparación de empresas públicas globales, destacando su posicionamiento en el sector y desempeño financiero según métricas clave de valuación

Compañía		País	Cap. De Mercado. US\$M	Valor Empresa US\$M	Ventas US\$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Primer Trimestre Mar. 31, 2026	
							2024	2025	VE/ EBITDA	VE/ Ventas
Advanced Drainage Systems		USA	\$10,682	\$11,142	\$3,050	30.6%	14.4x	12.2x	11.9x	3.7x
Aliaxis		BEL	\$1,619	\$2,686	\$4,084	10.1%	5.4x	6.4x	6.5x	0.7x
American Water Works Company		USA	\$26,576	\$42,352	\$5,205	53.8%	16.6x	15.7x	15.1x	8.1x
Franklin Electric		USA	\$4,071	\$4,210	\$2,176	16.9%	14.1x	12.8x	11.4x	1.9x
Geberit		CHE	\$21,894	\$22,853	\$3,936	29.4%	20.7x	22.5x	19.8x	5.8x
Georg Fischer		CHE	\$4,128	\$6,290	\$3,738	16.3%	13.5x	13.2x	10.3x	1.7x
Genuit Group		GBR	\$952	\$1,227	\$795	20.2%	10.5x	8.8x	7.6x	1.5x

Tuberías, Válvulas y Accesorios – Empresas Públicas Comparables Globales (2/2)

Compañía		País	Cap. De Mercado. US\$M	Valor Empresa US\$M	Ventas US\$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Primer Trimestre Mar. 31, 2026 VE/ EBITDA	
							2024	2025	VE/ EBITDA	VE/ Ventas
Lindsay Corporation		USA	\$1,245	\$1,181	\$637	17.7%	11.5x	12.1x	10.5x	1.9x
Mueller Industries		USA	\$12,250	\$10,914	\$4,371	22.6%	8.2x	9.9x	11.1x	2.5x
Orbia Advance Corporation		MEX	\$2,292	\$7,463	\$7,771	12.6%	6.1x	6.1x	7.6x	1.0x
Prince Pipes and Fittings Limited		IND	\$243	\$254	\$277	6.4%	19.9x	21.1x	14.4x	0.9x
Xylem		USA	\$29,055	\$30,320	\$9,091	22.4%	21.2x	17.8x	14.9x	3.3x
Zurn Elkay Water Solutions Corporation		USA	\$7,513	\$7,765	\$1,740	22.5%	17.7x	18.9x	19.8x	4.5x
■ Excluido de media						Media	13.3x	13.5x	12.4x	2.2x
						Mediana	14.1x	12.8x	11.4x	1.9x

Iluminación – Empresas Públicas Comparables Globales

La siguiente tabla ofrece una visión general de la industria mediante la comparación de empresas públicas globales, destacando su posicionamiento en el sector y desempeño financiero según métricas clave de valuación

Compañía		País	Cap. De Mercado. US\$M	Valor Empresa US\$M	Ventas US\$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Primer Trimestre Mar. 31, 2026	
							2024	2025	VE/ EBITDA	VE/ Ventas
Fagerhult Group		SWE	\$506	\$803	\$817	13.9%	10.6x	9.1x	7.1x	1.0x
Acuity		USA	\$8,536	\$9,070	\$4,587	17.3%	12.4x	13.9x	11.5x	2.0x
Hubbell Incorporated		USA	\$26,021	\$28,021	\$5,996	24.3%	18.5x	17.1x	19.2x	4.7x
Legrand		FRA	\$39,694	\$44,608	\$11,231	22.5%	14.7x	16.4x	17.7x	4.0x
■ Excluido de media						Media	12.6x	14.1x	14.6x	3.0x
						Mediana	13.6x	15.1x	14.6x	3.0x

Puertas y Ventanas – Empresas Públicas Comparables Globales (1/2)

La siguiente tabla ofrece una visión general de la industria mediante la comparación de empresas públicas globales, destacando su posicionamiento en el sector y desempeño financiero según métricas clave de valuación

Compañía		País	Cap. De Mercado. US\$M	Valor Empresa US\$M	Ventas US\$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Primer Trimestre Mar. 31, 2026	
							2024	2025	VE/ EBITDA	VE/ Ventas
Allegion		IRL	\$12,516	\$14,310	\$4,159	25.9%	14.5x	14.7x	13.3x	3.4x
Arbonia		CHE	\$386	\$576	\$782	-18.1%	13.9x	23.4x	NM	0.7x
Deceuninck		BEL	\$318	\$452	\$891	14.1%	4.0x	3.8x	3.6x	0.5x
dormakaba Holding		CHE	\$2,634	\$3,364	\$3,505	13.5%	9.1x	9.2x	7.1x	1.0x
Eurocell		GBR	\$137	\$265	\$533	11.1%	5.4x	5.4x	4.5x	0.5x

Puertas y Ventanas – Empresas Públicas Comparables Globales (2/2)

Compañía		País	Cap. De Mercado. US\$M	Valor Empresa US\$M	Ventas US\$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Primer Trimestre Mar. 31, 2026 VE/ EBITDA	
							2024	2025	VE/ EBITDA	VE/ Ventas
InnoTec		DEU	\$83	\$75	\$136	11.7%	3.3x	3.9x	4.7x	0.6x
Inwido AB		SWE	\$900	\$1,126	\$955	13.5%	8.6x	9.6x	8.7x	1.2x
JELD-WEN Holding		USA	\$107	\$1,337	\$3,157	3.6%	7.9x	8.8x	11.8x	0.4x
Quanex Building Products Corporation		USA	\$817	\$1,648	\$1,847	13.6%	8.4x	10.1x	6.6x	0.9x
Tecnoglass		USA	\$1,993	\$2,059	\$1,010	25.9%	10.6x	12.2x	7.9x	2.0x
■ Excluido de media						Media	8.6x	8.6x	7.6x	0.9x
NM: No Medible						Mediana	8.5x	9.4x	7.1x	0.8x

Productos para la Construcción – Transacciones Globales

La siguiente tabla presenta transacciones relevantes en la industria durante el 1er trimestre de 2026, destacando adquisiciones estratégicas orientadas a expandir capacidades, productos o presencia geográfica

Fecha	Objetivo	País	Descripción	Comprador	Vendedor	% Adquirido	Tamaño US\$M	VE/ EBITDA	VE/ Ventas
Feb-26		AUS	Mascot Engineering , un fabricante de productos de drenaje técnico e infraestructura civil, adquirió Orca Civil Products , un fabricante de productos de drenaje de hormigón polimérico e infraestructura vial		-	100.0%	-	-	-
Ene-26		USA	Ergon Asphalt & Emulsions , un fabricante de asfalto de pavimentación, adquirió Russell Standard , un proveedor de materiales y servicios de pavimentación		-	100.0%	-	-	-
Ene-26	Alpine Group (1974)	GBR	Synergi Global , un diseñador y fabricante de escaleras arquitectónicas, adquirió Alpine Group , un fabricante de escaleras, balaustradas y barandillas	SYNERGI	-	100.0%	-	-	-
Ene-26		USA	Beaubois Group, un fabricante de carpintería arquitectónica, adquirió Four Daughters , un fabricante de productos de ebanistería arquitectónica		-	100.0%	-	-	-

Puertas y Ventanas – Transacciones Globales

La siguiente tabla presenta transacciones relevantes en la industria durante el 1er trimestre de 2026, destacando adquisiciones estratégicas orientadas a expandir capacidades, productos o presencia geográfica

Fecha	Objetivo	País	Descripción	Comprador	Vendedor	% Adquirido	Tamaño US\$M	VE/ EBITDA	VE/ Ventas
Mar-26		USA	The Rapallo Group , una firma de inversión, adquirió Door Service , un proveedor de instalación y servicio de puertas comerciales		-	100.0%	-	-	-
Mar-26		USA	Trimlite , un fabricante y distribuidor de puertas y carpintería, adquirió Harris Door and Millwork , un distribuidor de productos de puertas y carpintería		-	100.0%	-	-	-
Mar-26		USA	Allegion , un fabricante de productos de seguridad y herrajes para puertas, adquirió DCI Hollow Metal on Demand , un fabricante de puertas y marcos de metal hueco		-	100.0%	-	-	-
Feb-26		GBR	ENTRO Service , un proveedor de servicios de reparación, mantenimiento e instalación de puertas, adquirió Bi-Fold Rolfe , un proveedor e instalador de sistemas de puertas		-	100.0%	-	-	-
Feb-26		ITA	Colorificio San Marco , un fabricante de pinturas y revestimientos, adquirió Oikos Venezia , un fabricante de puertas de entrada y ventanas		-	100.0%	-	-	-
Feb-26		GBR	ESG Group , un fabricante de vidrio arquitectónico procesado, adquirió Euroview Architectural Glass , un fabricante de unidades de vidrio aislante de alto rendimiento		-	100.0%	-	-	-

Aislamiento – Transacciones Globales

Fecha	Objetivo	País	Descripción	Comprador	Vendedor	% Adquirido	Tamaño US\$M	VE/ EBITDA	VE/ Ventas
Mar-26		USA	Nutec , un fabricante de productos de aislamiento térmico de fibra cerámica, adquirió ETS Schaefer , un fabricante de productos y sistemas de fibra cerámica			100.0%	-	-	-
Feb-26	JJB Enterprises	USA	Installed Building Products , un instalador de aislamiento y productos de construcción, adquirió JJB Enterprises , un fabricante y distribuidor de aislamiento y productos energéticos residenciales		-	100.0%	-	-	-
Ene-26		USA	Cameron Ashley Building Products , un distribuidor de productos de construcción, adquirió Therm-All , un proveedor de aislamiento para edificios metálicos			100.0%	-	-	-

Tuberías – Transacciones Globales

Fecha	Objetivo	País	Descripción	Comprador	Vendedor	% Adquirido	Tamaño US\$M	VE/ EBITDA	VE/ Ventas
Ene-26		USA	STS Operating , un distribuidor de productos de energía hidráulica y control de movimiento, adquirió Vytl Controls Group , un proveedor de soluciones de control de flujo y reparación de válvulas			100.0%	-	-	-

Pisos – Transacciones Globales

Fecha	Objetivo	País	Descripción	Comprador	Vendedor	% Adquirido	Tamaño US\$M	VE/ EBITDA	VE/ Ventas
Feb-26		ITA	Wienerberger , un fabricante de ladrillos, tejas y materiales de construcción, adquirió una participación del 50% en Italcer , un fabricante de baldosas cerámicas	wienerberger	Múltiples Vendedores	50.0%	-	-	-
Ene-26		USA	Versatrim , un fabricante de molduras y perfiles de transición para pisos, adquirió Artistic Finishes , un fabricante de accesorios y molduras preacabados para pisos		-	100.0%	-	-	-

Cocina & Baño – Transacciones Globales

Fecha	Objetivo	País	Descripción	Comprador	Vendedor	% Adquirido	Tamaño US\$M	VE/ EBITDA	VE/ Ventas
Mar-26		USA	The Westbrass Company , un fabricante de grifería y accesorios de cocina y baño, adquirió GS North America , un distribuidor de grifería italiana	WESTBRASS	-	100.0%	-	-	-
Ene-26		USA	The Corsi Group , un fabricante de mobiliario de cocina y baño, adquirió Builders Cabinet , un fabricante de mobiliario de cocina y baño		-	100.0%	-	-	-

VITROMEX

OBJETIVO
Vitromex

TIPO DE PROYECTO
Asesoría de venta

INDUSTRIAS
Construcción y
productos para la
construcción

GEOGRAFÍA
Coahuila, México

SITUACIÓN

Seale & Associates actuó como asesor financiero para Grupo Industrial Saltillo (BMV: GISSA A) para la venta de Vitromex a Mohawk Industries, Inc. (NYSE: MHK). Vitromex es una empresa mexicana dedicada a la manufactura de pisos y muros cerámicos y porcelánicos.

ENFOQUE DE SEALE & ASSOCIATES

Los profesionistas de Seale condujeron un proceso de subasta competitiva, manejando a múltiples inversionistas estratégicos y financieros. El enfoque de Seale permitió al cliente mantener el ímpetu en el proceso de negociación para asegurar un cierre en términos favorables.

RESULTADO

El proceso resultó en la adquisición exitosa de Vitromex por parte de Mohawk Industries, Inc. (NYSE: MHK), una empresa líder en la fabricación de suelos a nivel mundial. El valor anunciado de la transacción fue de US\$293 millones.

“El profesionalismo, la integridad y la dedicación del equipo al proyecto fueron clave”

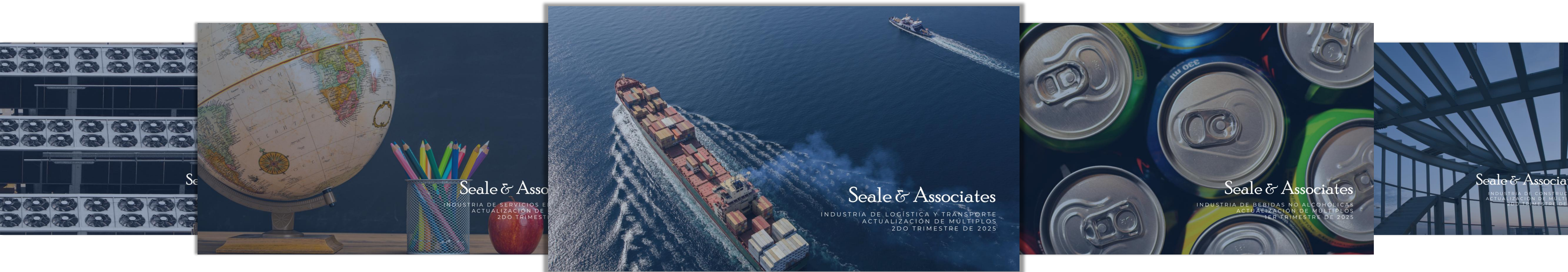


“Seale & Associates fue fundamental para ayudarnos a alcanzar un acuerdo satisfactorio para Vitromex. El profesionalismo, la integridad y la dedicación del equipo al proyecto fueron clave para cuidar todos los detalles importantes involucrados en la transacción.”

Armando Chapa, Director de Planeación y Administración de GIS (BMV: GISSA A)

Suscríbete para recibir información de M&A

Brindamos inteligencia específica del sector diseñada específicamente para líderes de la industria, firmas de capital privado y sus asesores. Nuestros informes de la industria y artículos destacados brindan acceso en tiempo real a datos clave de la industria, que incluyen:



Tendencias emergentes

Reportes trimestrales de más de 30 industrias

Reportes mensuales de EE.UU., México y Colombia

Análisis del mercado y transacciones

Información valiosa para los líderes

Reciba actualizaciones por correo electrónico con datos, informes y análisis exclusivos de sectores clave en el momento de su publicación

SUSCRÍBETE

Mandatos Representativos en México

 INMAGUSA Grupo Galaz, S.A de C.V. ha sido adquirido por 	 vendió  a 	 vendió Sus negocios de sanitarios ST. THOMAS CREATIONS y  a 	 vendió  a 	 vendió  a 	 ha sido adquirida por 	  adquirió El negocio del reciclaje del zinc de 
 ha adquirido     agencias automotrices de 	 ha vendido  a 	 ha vendido Kidde de Mexico, S.A. de C.V Negocio de soluciones de seguridad contra incendios a una filial de 	 ha vendido su negocio de bombeo de concreto a 	CORPORACION  ha vendido  a 	 ha sido adquirida por 	 ha sido adquirida por 
 ha sido adquirida por 	inteleactiva® adquirió  KFC Costa Rica a 	 Multiples adquisiciones    	 se asoció con  una subsidiaria de 	 ha sido adquirida por 	 Fusionó su división de bebidas con 	 Fusionó su división de bebidas con 



JAMES A. SEALE

Presidente y Fundador | Washington, D.C.

+1 (703) 623-9253

32+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones, Abogado, Arthur Andersen y Profesor de Banca de Inversión Global en la Universidad George Washington
Universidad de Virginia – Doctorado en Derecho
Universidad de Kentucky – Licenciatura en Contabilidad



SERGIO GARCIA DEL BOSQUE

Socio Director | Ciudad de México, México

+52 (55) 8000-7463

17+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones
IPADE - MBA
Instituto Tecnológico y de Estudios Superiores de Monterrey - Ingeniero Industrial y de Sistemas



CARLOS HERNANDEZ GOUDET

Socio Director | San Luis Potosí, México

+52 (444) 576-9060

16+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones
Escuela de Negocios de Columbia - MBA
Instituto Tecnológico y de Estudios Superiores de Monterrey - Ingeniero Industrial y de Sistemas



BRETT M. CARMEL

Socio Director Senior y Cofundador | Miami, FL

+1 (703) 294-6530

25+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones y Profesor de Fusiones y Adquisiciones en la Universidad Johns Hopkins
Universidad George Washington – MBA Negocios Internacionales
Maestría en Relaciones Internacionales
Universidad de Florida – Ciencias Políticas con Altos Honores



ROBERT E. WHITNEY

Socio Director | Washington, D.C.

+1 (703) 801-8939

19+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones, Contador Público Certificado, Deloitte & Touche, Auditoría Corporativa y Servicios de Aseguramiento
Universidad de Richmond – Administración de Empresas en Contabilidad



FELIPE BUENO

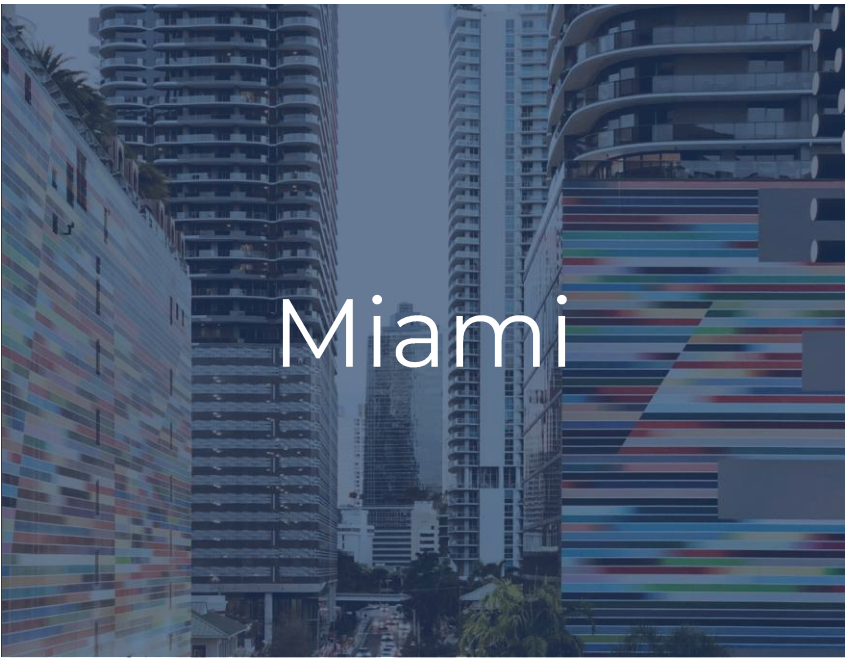
Director Senior | Monterrey, México

+52 (84) 4432-4444

32+ años con Grupo Industrial Saltillo con experiencia como Director de Desarrollo Corporativo y amplia experiencia comercial global
Instituto Tecnológico y de Estudios Superiores de Monterrey – MBA, Ingeniero Industrial y de Sistemas



Washington D.C.



Miami



Ciudad de México



Monterrey



San Luis Potosí

Durante más de 25 años, Seale & Associates ha prestado sus servicios a importantes empresas públicas y privadas en el mundo que operan en una amplia gama de industrias, con un alto nivel de calidad, integridad e independencia, presentando al mismo tiempo ideas innovadoras y soluciones de confianza para abordar sus operaciones más complejas

+25

Años de Experiencia

+\$50B

Transacciones Cerradas en el mundo

Servicios y Soluciones

- Fusiones y Adquisiciones

Desinversiones

Joint Ventures / Alianzas

Recapitalizaciones
- Due Diligence / Apoyo

Peritaje

Asesoría en Finanzas Corporativas

Consultoría Estratégica

Asesor de Confianza de Empresas Líderes en el Mundo

Hemos trabajado en repetidas ocasiones con muchas de las empresas más reconocidas y respetadas en el mundo...

...así como con numerosos fondos de capital riesgo, family-offices y empresas privadas.





Seale & Associates

Creative Solutions. Trusted Advice.