

The image shows two men in the foreground, both wearing white hard hats and high-visibility orange safety vests. The man on the left is also wearing a dark suit jacket and is looking down at a set of plans he is holding. The man on the right is wearing a plaid shirt under his vest and glasses, and is holding a walkie-talkie. They are standing on a construction site with a large, multi-story building under construction in the background. The building has many windows and balconies. A construction crane is visible on the right side of the building. The overall scene is in a cool, blue-toned color palette.

Seale & Associates

INDUSTRIA DE PRODUCTOS PARA LA
CONSTRUCCIÓN
ACTUALIZACIÓN DE MÚLTIPLOS
2DO TRIMESTRE DE 2026

Índice

Panorama de la Industria	4
---------------------------------	----------

Empresas Públicas Comparables Globales <i>Productos para la Construcción, Pisos y Aislamiento, Cocina y Baño, Tuberías, Válvulas y Accesorios, Iluminación, Puertas y Ventanas</i>	5
--	----------

Transacciones Globales <i>Productos para la Construcción, Puertas y Ventanas, Aislamiento, Tuberías, Pisos, Cocina y Baño</i>	15
---	-----------

Sobre Seale	19
--------------------	-----------

Introducción

Nos complace compartirles nuestra actualización de múltiplos para la industria productos para la construcción durante el 2do trimestre de 2026.

En Seale & Associates estamos comprometidos en ofrecer soluciones enfocadas en procesos diseñados para optimizar el valor y alcanzar las metas estratégicas de nuestros clientes en un rango de transacciones que incluyen **fusiones, adquisiciones, desinversiones, venta de negocios, recapitalizaciones**, entre otros servicios de consultoría estratégica y finanzas corporativas.

A lo largo de más de 25 años hemos servido con éxito a clientes alrededor del mundo y nos complace proveer asesoría en banca de inversión a nuestros clientes que buscan crecer por medio de adquisiciones u optimizando su portafolio a través de desinversiones estratégicas.

Seale tiene una amplia experiencia asesorando a importantes compañías multinacionales, firmas de capital privado y empresas familiares en una amplia gama de industrias.



James A. Seale | Presidente
jseale@sealeassociates.com



Brett M. Carmel | Socio Director Senior
bcarmel@sealeassociates.com



Robert Whitney | Socio Director
rwhitney@sealeassociates.com



Sergio Garcia del Bosque | Socio Director
sgarcia@sealeassociates.com



Carlos Hernández Goudet | Socio Director
chernandez@sealeassociates.com



Alejandro Montemayor | Director
amontemayor@sealeassociates.com



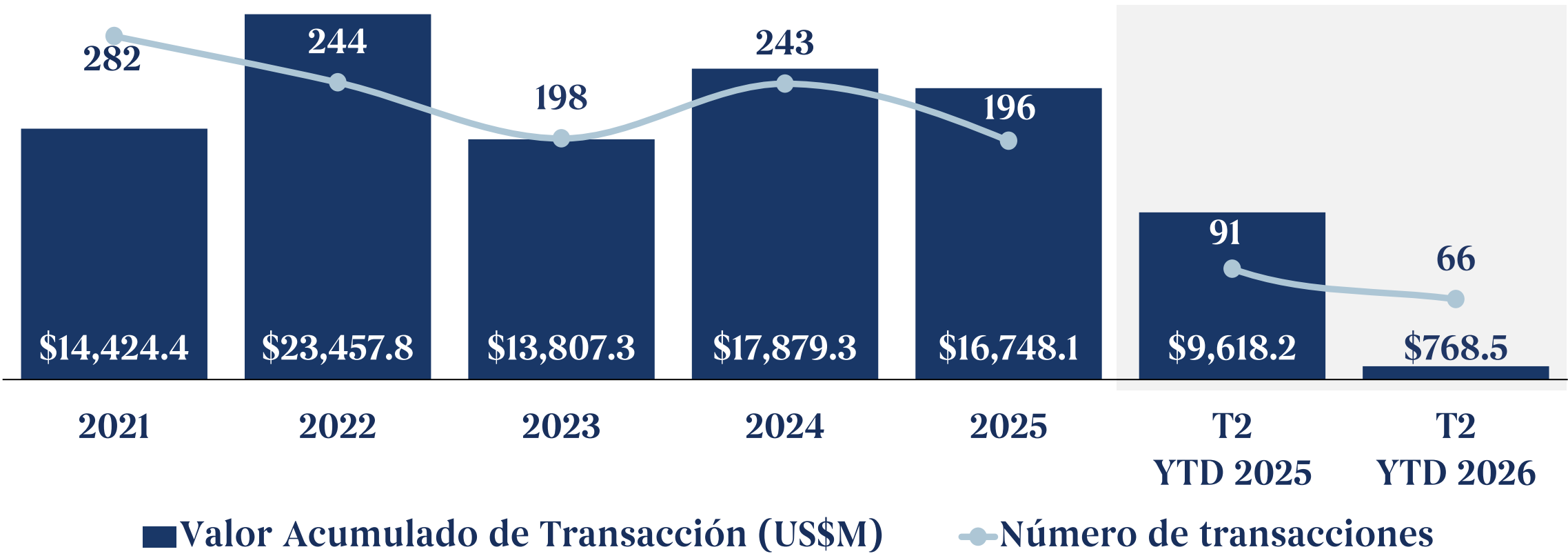
Armando Rios | Vicepresidente
arios@sealeassociates.com

Panorama en la Industria de Productos para la Construcción

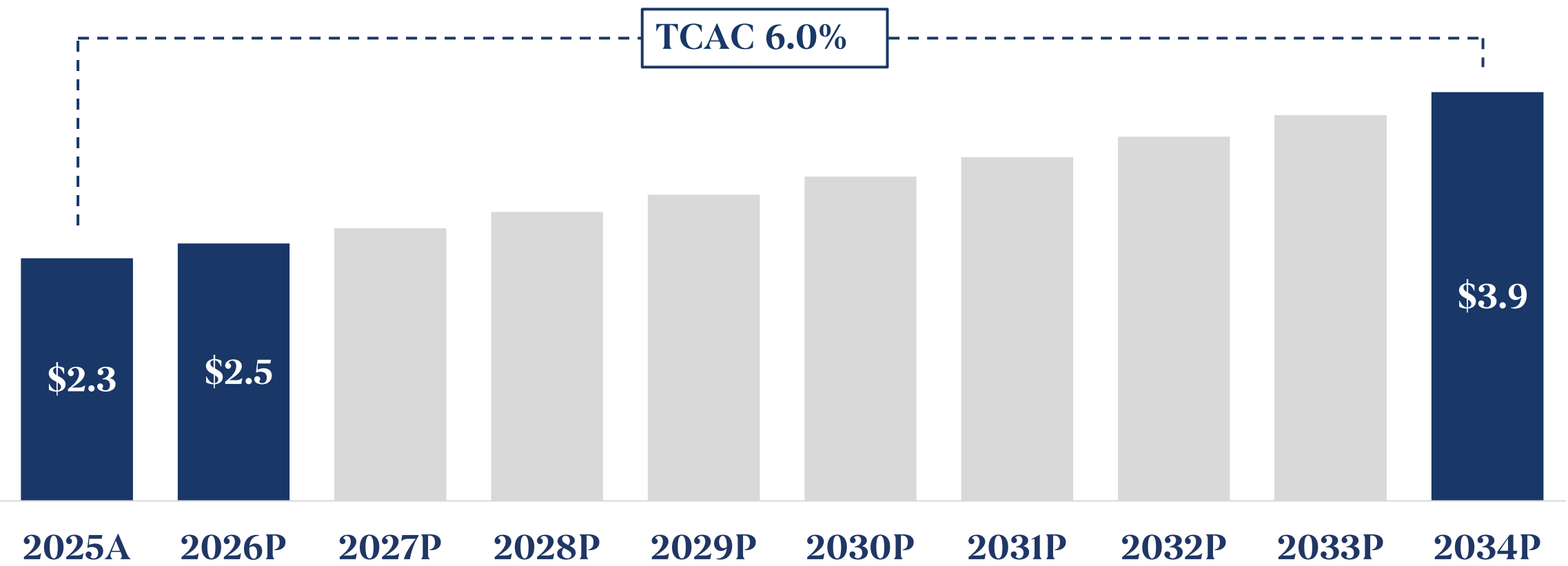
Tendencias de M&A e Inteligencia de Mercado

- El **mercado global de materiales para construcción** alcanzó aproximadamente **US\$2.32T en 2025** y se proyecta que llegue a **US\$3.90T para 2034**, creciendo a una tasa CAC de **6.0%** durante el periodo proyectado
- El **crecimiento del mercado** continúa siendo impulsado por la **expansión de la construcción residencial, inversiones en proyectos de infraestructura** a gran escala e **iniciativas gubernamentales** enfocadas en vivienda asequible, redes de transporte y desarrollo urbano
- La creciente demanda de materiales de construcción **energéticamente eficientes, duraderos y resilientes**, junto con **inversiones en edificios verdes e infraestructura moderna**, continúa **respaldando el crecimiento** de largo plazo en los segmentos **residencial, comercial** y de **infraestructura**
- La **rápida urbanización en países en desarrollo** está impulsando la demanda de **vivienda e infraestructura**, lo que genera un crecimiento significativo en el consumo de **cemento, acero y concreto** para apoyar el desarrollo de **ciudades modernas**
- Las **adquisiciones impulsadas por capacidades** están definiendo el mercado de **M&A en materiales de construcción**, con compañías que buscan activos que permitan **construcción más rápida, digital y rentable**, incluyendo **plataformas digitales** y **modelos direct-to-installer**
- Los **acuerdos enfocados en sostenibilidad** están aumentando, ya que los adquirientes evalúan cómo las empresas objetivos contribuyen a **la descarbonización, la construcción circular** y el **cumplimiento de regulaciones ESG más estrictas**, haciendo de la **innovación verde** un pilar en las estrategias de M&A

Tamaño y Volumen de M&A en la Industria de Productos para la Construcción



Valor de Mercado de la Industria de Productos para la Construcción



Productos para la Construcción- Empresas Públicas Comparables Globales (1/2)

La siguiente tabla ofrece una visión general de la industria mediante la comparación de empresas públicas globales, destacando su posicionamiento en el sector y desempeño financiero según métricas clave de valuación

Compañía		País	Cap. De Mercado. US\$M	Valor Empresa US\$M	Ventas US\$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Segundo Trimestre Jun. 30, 2026 VE/ EBITDA	
							2024	2025	VE/ EBITDA	VE/ Ventas
3M Company		USA	\$84,447	\$91,804	\$25,180	26.2%	8.5x	14.5x	13.9x	3.6x
Apogee Enterprises		USA	\$955	\$1,198	\$1,401	13.3%	7.3x	6.3x	6.4x	0.9x
BASF SE		DEU	\$46,020	\$70,787	\$70,360	11.6%	11.2x	9.4x	8.7x	1.0x
Compagnie de Saint-Gobain		FRA	\$44,083	\$56,564	\$52,812	16.4%	6.5x	7.5x	6.5x	1.1x
CSW Industrials		USA	\$4,542	\$5,471	\$1,170	23.3%	22.5x	19.9x	20.1x	4.7x

Productos para la Construcción – Empresas Públicas Comparables Globales (2/2)

Compañía		País	Cap. De Mercado. US\$M	Valor Empresa US\$M	Ventas US\$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Segundo Trimestre Jun. 30, 2026	
							2024	2025	VE/ EBITDA	VE/ Ventas
Dow		USA	\$19,719	\$36,538	\$41,319	8.5%	7.6x	6.5x	10.4x	0.9x
Etex		BEL	\$1,197	\$2,395	\$4,281	18.4%	3.4x	3.3x	3.0x	0.6x
Gibraltar Industries		USA	\$1,338	\$2,692	\$1,445	13.0%	9.8x	7.9x	14.3x	1.9x
LIXIL Corporation		JPN	\$3,192	\$6,484	\$9,383	8.0%	10.6x	9.3x	8.6x	0.7x
Spectrum Brands Holdings		USA	\$1,972	\$2,572	\$2,873	10.6%	11.1x	6.5x	8.4x	0.9x
■ Excluido de media						Media	8.5x	7.9x	8.9x	1.0x
						Mediana	9.2x	7.7x	8.7x	1.0x

Pisos – Empresas Públicas Comparables Globales

La siguiente tabla ofrece una visión general de la industria mediante la comparación de empresas públicas globales, destacando su posicionamiento en el sector y desempeño financiero según métricas clave de valuación

Compañía		País	Cap. De Mercado. US\$M	Valor Empresa US\$M	Ventas US\$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Segundo Trimestre Jun. 30, 2026 VE/ EBITDA	
							2024	2025	VE/ EBITDA	VE/ Ventas
Grupo Lamosa		MEX	\$1,874	\$2,784	\$1,997	15.1%	9.8x	9.3x	9.2x	1.4x
Interface		USA	\$2,081	\$2,305	\$1,420	16.7%	7.6x	7.9x	9.7x	1.6x
James Halstead		GBR	\$702	\$620	\$344	22.1%	12.1x	9.3x	8.1x	1.8x
Mohawk Industries		USA	\$7,395	\$9,051	\$10,988	15.0%	6.3x	5.7x	5.5x	0.8x
PBG		BRA	\$45	\$402	\$497	11.9%	8.1x	8.1x	6.8x	0.8x
■ Excluido de media						Media	7.9x	8.1x	7.9x	1.5x
						Mediana	8.1x	8.1x	8.1x	1.4x

Aislamiento – Empresas Públicas Comparables Globales

La siguiente tabla ofrece una visión general de la industria mediante la comparación de empresas públicas globales, destacando su posicionamiento en el sector y desempeño financiero según métricas clave de valuación

Compañía		País	Cap. De Mercado. US\$M	Valor Empresa US\$M	Ventas US\$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Segundo Trimestre Jun. 30, 2026 VE/ EBITDA	
							2024	2025	VE/ EBITDA	VE/ Ventas
APi Group Corporation		USA	\$18,347	\$20,772	\$8,438	14.9%	14.2x	15.9x	16.5x	2.5x
Armstrong World Industries		USA	\$6,847	\$7,337	\$1,695	33.3%	13.1x	14.9x	13.0x	4.3x
Covestro		DEU	\$14,186	\$16,940	\$14,641	4.7%	13.8x	18.8x	24.5x	1.2x
Kingspan Group		IRL	\$16,405	\$19,096	\$10,900	12.8%	15.3x	13.3x	13.7x	1.8x
Owens Corning		USA	\$12,801	\$18,591	\$9,847	22.2%	7.7x	6.5x	8.5x	1.9x
Rockwool		DNK	\$6,713	\$6,476	\$4,429	21.8%	8.6x	7.7x	6.7x	1.5x
■ Excluido de media						Media	12.1x	11.7x	11.7x	1.7x
						Mediana	13.5x	14.1x	13.3x	1.8x

Cocina y Baño – Empresas Públicas Comparables Globales

La siguiente tabla ofrece una visión general de la industria mediante la comparación de empresas públicas globales, destacando su posicionamiento en el sector y desempeño financiero según métricas clave de valuación

Compañía		País	Cap. De Mercado. US\$M	Valor Empresa US\$M	Ventas US\$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Segundo Trimestre Jun. 30, 2026 VE/ EBITDA	
							2024	2025	VE/ EBITDA	VE/ Ventas
Caesarstone		ISR	\$73	\$126	\$382	-1.0%	9.5x	10.4x	-31.4x	0.3x
FERRO		POL	\$181	\$201	\$202	14.1%	7.1x	7.1x	7.1x	1.0x
FM Mattsson		SWE	\$320	\$305	\$205	13.3%	8.7x	8.9x	11.1x	1.5x
Fortune Brands Innovations		USA	\$6,549	\$9,289	\$4,392	20.0%	12.9x	9.7x	10.6x	2.1x
Masco Corporation		USA	\$16,415	\$19,598	\$7,620	20.0%	12.1x	11.1x	12.9x	2.6x
Norcros		GBR	\$348	\$476	\$522	16.4%	5.1x	5.1x	5.6x	0.9x
Reliance Worldwide Corporation Limited		USA	\$2,016	\$2,457	\$1,306	18.7%	12.4x	9.5x	10.1x	1.9x
Svedbergs Group		SWE	\$355	\$446	\$233	17.7%	9.1x	9.0x	10.8x	1.9x
Villeroy & Boch		DEU	\$476	\$889	\$1,550	9.0%	7.9x	8.7x	6.3x	0.6x
Excluido de media						Media	7.9x	8.8x	8.8x	1.1x
NM: No Medible						Mediana	9.1x	9.0x	10.1x	1.5x

Tuberías, Válvulas y Accesorios – Empresas Públicas Comparables Globales (1/2)

La siguiente tabla ofrece una visión general de la industria mediante la comparación de empresas públicas globales, destacando su posicionamiento en el sector y desempeño financiero según métricas clave de valuación

Compañía		País	Cap. De Mercado. US\$M	Valor Empresa US\$M	Ventas US\$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Segundo Trimestre Jun. 30, 2026	
							2024	2025	VE/ EBITDA	VE/ Ventas
Advanced Drainage Systems		USA	\$12,030	\$13,677	\$3,222	28.5%	14.4x	12.2x	14.9x	4.2x
Aliaxis		BEL	\$1,444	\$2,501	\$4,047	10.1%	5.4x	6.4x	6.1x	0.6x
American Water Works Company		USA	\$25,695	\$41,221	\$5,284	53.9%	16.6x	15.7x	14.5x	7.8x
Franklin Electric		USA	\$4,736	\$4,951	\$2,212	17.1%	14.1x	12.9x	13.1x	2.2x
Geberit		CHE	\$22,029	\$22,980	\$3,907	29.6%	20.7x	22.5x	19.9x	5.9x
Georg Fischer		CHE	\$4,250	\$6,396	\$3,804	15.9%	13.5x	13.2x	10.6x	1.7x
Genuit Group		GBR	\$926	\$1,203	\$812	19.9%	10.5x	8.8x	7.4x	1.5x

Tuberías, Válvulas y Accesorios – Empresas Públicas Comparables Globales (2/2)

Compañía		País	Cap. De Mercado. US\$M	Valor Empresa US\$M	Ventas US\$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Segundo Trimestre Jun. 30, 2026 VE/ EBITDA	
							2024	2025	VE/ EBITDA	VE/ Ventas
Lindsay Corporation		USA	\$1,287	\$1,239	\$628	15.0%	11.8x	12.1x	13.1x	2.0x
Mueller Industries		USA	\$13,592	\$12,239	\$4,661	23.0%	9.1x	9.9x	11.4x	2.6x
Orbia Advance Corporation		MEX	\$2,488	\$7,965	\$8,156	13.7%	6.1x	6.1x	7.1x	1.0x
Prince Pipes and Fittings Limited		IND	\$336	\$322	\$278	8.8%	20.5x	21.1x	13.1x	1.2x
Xylem		USA	\$28,098	\$29,608	\$9,126	22.6%	19.5x	17.8x	14.4x	3.2x
Zurn Elkay Water Solutions Corporation		USA	\$8,432	\$8,711	\$1,787	22.9%	18.3x	18.9x	21.3x	4.9x
■ Excluido de media						Media	13.5x	13.5x	13.1x	1.9x
						Mediana	14.1x	12.9x	13.1x	2.2x

Iluminación – Empresas Públicas Comparables Globales

La siguiente tabla ofrece una visión general de la industria mediante la comparación de empresas públicas globales, destacando su posicionamiento en el sector y desempeño financiero según métricas clave de valuación

Compañía		País	Cap. De Mercado. US\$M	Valor Empresa US\$M	Ventas US\$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Segundo Trimestre Jun. 30, 2026 VE/ EBITDA	
							2024	2025	VE/ EBITDA	VE/ Ventas
Fagerhult Group		SWE	\$313	\$639	\$815	12.1%	10.6x	9.1x	6.5x	0.8x
Acuity		USA	\$11,200	\$11,593	\$4,607	17.0%	12.4x	13.9x	14.8x	2.5x
Hubbell Incorporated		USA	\$27,647	\$29,879	\$6,224	24.3%	18.5x	17.1x	19.8x	4.8x
Legrand		FRA	\$44,148	\$49,519	\$11,546	22.2%	14.7x	16.4x	19.3x	4.3x
■ Excluido de media						Media	12.6x	14.1x	14.8x	2.5x
						Mediana	13.6x	15.1x	17.0x	3.4x

Puertas y Ventanas – Empresas Públicas Comparables Globales (1/2)

La siguiente tabla ofrece una visión general de la industria mediante la comparación de empresas públicas globales, destacando su posicionamiento en el sector y desempeño financiero según métricas clave de valuación

Compañía		País	Cap. De Mercado. US\$M	Valor Empresa US\$M	Ventas US\$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Segundo Trimestre Jun. 30, 2026	
							2024	2025	VE/ EBITDA	VE/ Ventas
Allegion		IRL	\$12,073	\$13,989	\$4,289	25.3%	14.5x	14.7x	12.9x	3.3x
Arbonia		CHE	\$306	\$495	\$777	-18.1%	13.9x	23.4x	NM	0.6x
Deceuninck		BEL	\$345	\$477	\$883	14.1%	4.0x	3.8x	3.8x	0.5x
dormakaba Holding		CHE	\$2,687	\$3,412	\$3,480	13.5%	9.1x	9.2x	7.2x	1.0x
Eurocell		GBR	\$143	\$272	\$535	11.0%	5.4x	5.4x	4.6x	0.5x

Puertas y Ventanas – Empresas Públicas Comparables Globales (2/2)

Compañía		País	Cap. De Mercado. US\$M	Valor Empresa US\$M	Ventas US\$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Segundo Trimestre Jun. 30, 2026 VE/ EBITDA	
							2024	2025	VE/ EBITDA	VE/ Ventas
InnoTec		DEU	\$80	\$59	\$137	12.2%	3.3x	3.9x	3.5x	0.4x
Inwido AB		SWE	\$861	\$1,132	\$977	13.3%	8.6x	9.6x	8.7x	1.2x
JELD-WEN Holding		USA	\$129	\$1,486	\$3,151	3.4%	7.9x	8.8x	13.9x	0.5x
Quanex Building Products Corporation		USA	\$847	\$1,673	\$1,857	12.6%	8.4x	10.1x	7.2x	0.9x
Tecnoglass		USA	\$2,077	\$2,181	\$1,050	23.7%	10.6x	12.2x	8.8x	2.1x
■ Excluido de media						Media	8.6x	8.6x	7.9x	0.9x
NM: No Medible						Mediana	8.5x	9.4x	7.2x	0.8x

Productos para la Construcción – Transacciones Globales

La siguiente tabla presenta transacciones relevantes en la industria durante el 2do trimestre de 2026, destacando adquisiciones estratégicas orientadas a expandir capacidades, productos o presencia geográfica

Fecha	Objetivo	País	Descripción	Comprador	Vendedor	% Adquirido	Tamaño US\$M	VE/ EBITDA	VE/ Ventas
jun.-26*		EUA	Hanwa , comercializadora de productos de acero y metales, acordó adquirir Associated Steel Group , distribuidor de productos de acero para construcción.		Associated Group Holdings	ND	\$347.0	-	-

*Transacción anunciada pendiente de aprobación y otras condiciones habituales de cierre

ND: No Disponible

Puertas y Ventanas – Transacciones Globales

Fecha	Objetivo	País	Descripción	Comprador	Vendedor	% Adquirido	Tamaño US\$M	VE/ EBITDA	VE/ Ventas
jun.-26		AUT	IproD Invest , holding de inversión industrial, adquirió Eckelt Glas , fabricante de vidrio arquitectónico, de seguridad y aislante para fachadas.	IproD Invest		100.0%	-	-	-
jun.-26		RUM	Extruplast , fabricante de sistemas de perfiles de PVC para ventanas y puertas, adquirió Aplast , fabricante de ventanas y puertas de PVC.			100.0%	-	-	-
may.-26*		EUA	Apogee Enterprises , fabricante de vidrio arquitectónico y sistemas de marcos, acordó adquirir Keller Companies , fabricante de paneles translúcidos de iluminación natural.	apogee	Múltiples Vendedores	100.0%	\$115.0	-	-
may.-26		RUN	Lifco , grupo industrial de negocios de nicho, adquirió Granada Secondary Glazing , fabricante de sistemas de doble ventana para ventanas y puertas.	LIFCO	-	ND	-	-	-
abr.-26		POR	ASSA ABLOY , fabricante de soluciones de apertura y control de accesos, adquirió Rollerdoor Group , fabricante de puertas seccionales e industriales y sistemas de automatización.	ASSA ABLOY		100.0%	-	-	-

*Transacción anunciada pendiente de aprobación y otras condiciones habituales de cierre

ND: No Disponible

Aislamiento – Transacciones Globales

Fecha	Objetivo	País	Descripción	Comprador	Vendedor	% Adquirido	Tamaño US\$M	VE/ EBITDA	VE/ Ventas
may.-26		EUA	Installed Building Products , instalador de aislamiento y productos complementarios de construcción, adquirió Diamond Energy Systems , contratista de aislamiento mecánico.		-	100.0%	-	-	-

Tuberías – Transacciones Globales

Fecha	Objetivo	País	Descripción	Comprador	Vendedor	% Adquirido	Tamaño US\$M	VE/ EBITDA	VE/ Ventas
jun.-26		EUA	The Conrex Group , fabricante de cabezales para recipientes a presión, adquirió Formweld Fitting , fabricante de conexiones de tubería de acero al carbón e inoxidable.		-	100.0%	-	-	-
abr.-26*		EUA	North Shore Steel , distribuidor y procesador de acero estructural, acordó adquirir Greens Bayou Pipe Mill , fabricante de tubería soldada de gran diámetro.		-	100.0%	-	-	-

*Transacción anunciada pendiente de aprobación y otras condiciones habituales de cierre

Pisos – Transacciones Globales

Fecha	Objetivo	País	Descripción	Comprador	Vendedor	% Adquirido	Tamaño US\$M	VE/ EBITDA	VE/ Ventas
abr.-26		EUA	Mohawk Industries , fabricante de pisos residenciales y comerciales, adquirió Hero Flooring , marca de pisos resilientes de alto desempeño en hule y césped sintético.		-	100.0%	-	-	-

Cocina & Baño – Transacciones Globales

Fecha	Objetivo	País	Descripción	Comprador	Vendedor	% Adquirido	Tamaño US\$M	VE/ EBITDA	VE/ Ventas
may.-26		RUN	Hiatt Hardware , distribuidor de herrajes y productos para el hogar, adquirió Lakes Bathrooms , fabricante de mamparas de ducha y productos de baño.		-	100.0%	-	-	-
may.-26*		RUN	Blackstone , administrador global de activos alternativos, acordó adquirir ES Group , fabricante de platos de ducha, lavabos y bañeras de composite mineral.			100.0%	-	-	-

*Transacción anunciada pendiente de aprobación y otras condiciones habituales de cierre

VITROMEX

OBJETIVO
Vitromex

TIPO DE PROYECTO
Asesoría de venta

INDUSTRIAS
Construcción y
productos para la
construcción

GEOGRAFÍA
Coahuila, México

SITUACIÓN

Seale & Associates actuó como asesor financiero para Grupo Industrial Saltillo (BMV: GISSA A) para la venta de Vitromex a Mohawk Industries, Inc. (NYSE: MHK). Vitromex es una empresa mexicana dedicada a la manufactura de pisos y muros cerámicos y porcelánicos.

ENFOQUE DE SEALE & ASSOCIATES

Los profesionistas de Seale condujeron un proceso de subasta competitiva, manejando a múltiples inversionistas estratégicos y financieros. El enfoque de Seale permitió al cliente mantener el ímpetu en el proceso de negociación para asegurar un cierre en términos favorables.

RESULTADO

El proceso resultó en la adquisición exitosa de Vitromex por parte de Mohawk Industries, Inc. (NYSE: MHK), una empresa líder en la fabricación de suelos a nivel mundial. El valor anunciado de la transacción fue de US\$293 millones.

“El profesionalismo, la integridad y la dedicación del equipo al proyecto fueron clave”

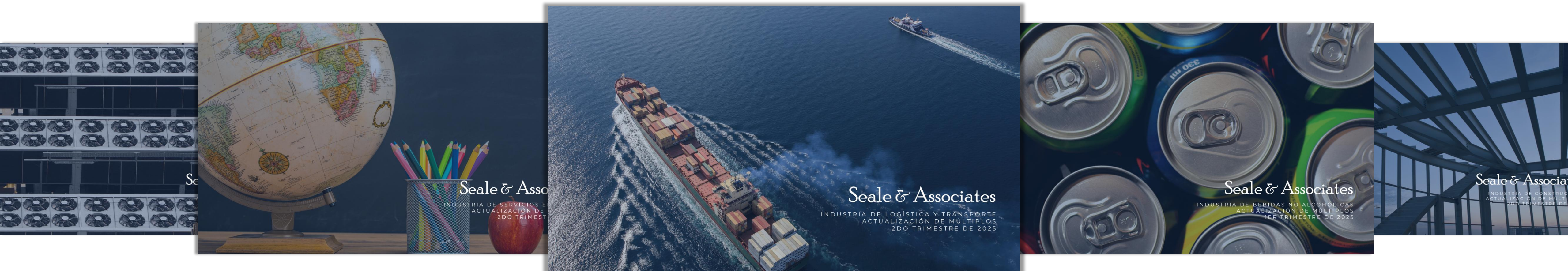


“Seale & Associates fue fundamental para ayudarnos a alcanzar un acuerdo satisfactorio para Vitromex. El profesionalismo, la integridad y la dedicación del equipo al proyecto fueron clave para cuidar todos los detalles importantes involucrados en la transacción.”

Armando Chapa, Director de Planeación y Administración de GIS (BMV: GISSA A)

Suscríbete para recibir información de M&A

Brindamos inteligencia específica del sector diseñada específicamente para líderes de la industria, firmas de capital privado y sus asesores. Nuestros informes de la industria y artículos destacados brindan acceso en tiempo real a datos clave de la industria, que incluyen:



Tendencias emergentes

Reportes trimestrales de más de 30 industrias

Reportes mensuales de EE.UU., México y Colombia

Análisis del mercado y transacciones

Información valiosa para los líderes

Reciba actualizaciones por correo electrónico con datos, informes y análisis exclusivos de sectores clave en el momento de su publicación

SUSCRÍBETE

Mandatos Representativos en México

 INMAGUSA Grupo Galaz, S.A de C.V. ha sido adquirido por 	 vendió  a 	 vendió Sus negocios de sanitarios ST. THOMAS CREATIONS y  a 	 vendió  a 	 vendió  a 	 ha sido adquirida por 	  adquirió El negocio del reciclaje del zinc de 
 ha adquirido  agencias automotrices de 	 ha vendido  a 	 ha vendido Kidde de Mexico, S.A. de C.V Negocio de soluciones de seguridad contra incendios a una filial de 	 ha vendido su negocio de bombeo de concreto a 	CORPORACION  ha vendido  a 	 ha sido adquirida por 	 ha sido adquirida por 
 ha sido adquirida por 	inteleactiva® adquirió  KFC Costa Rica a 	 Multiples adquisiciones 	 se asoció con  una subsidiaria de 	 ha sido adquirida por 	 Fusionó su división de bebidas con 	 Fusionó su división de bebidas con 



JAMES A. SEALE

Presidente y Fundador | Washington, D.C.

+1 (703) 623-9253

32+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones, Abogado, Arthur Andersen y Profesor de Banca de Inversión Global en la Universidad George Washington
Universidad de Virginia – Doctorado en Derecho
Universidad de Kentucky – Licenciatura en Contabilidad



SERGIO GARCIA DEL BOSQUE

Socio Director | Ciudad de México, México

+52 (55) 8000-7463

17+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones
IPADE - MBA
Instituto Tecnológico y de Estudios Superiores de Monterrey - Ingeniero Industrial y de Sistemas



CARLOS HERNANDEZ GOUDET

Socio Director | San Luis Potosí, México

+52 (444) 576-9060

16+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones
Escuela de Negocios de Columbia - MBA
Instituto Tecnológico y de Estudios Superiores de Monterrey - Ingeniero Industrial y de Sistemas



BRETT M. CARMEL

Socio Director Senior y Cofundador | Miami, FL

+1 (703) 294-6530

25+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones y Profesor de Fusiones y Adquisiciones en la Universidad Johns Hopkins
Universidad George Washington – MBA Negocios Internacionales
Maestría en Relaciones Internacionales
Universidad de Florida – Ciencias Políticas con Altos Honores



ROBERT E. WHITNEY

Socio Director | Washington, D.C.

+1 (703) 801-8939

19+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones, Contador Público Certificado, Deloitte & Touche, Auditoría Corporativa y Servicios de Aseguramiento
Universidad de Richmond – Administración de Empresas en Contabilidad



FELIPE BUENO

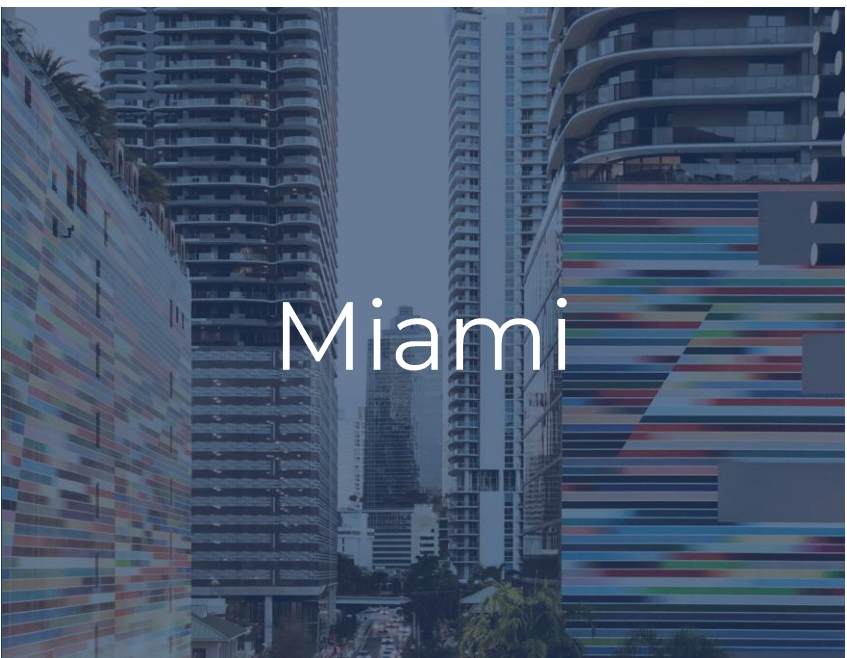
Director Senior | Monterrey, México

+52 (84) 4432-4444

32+ años con Grupo Industrial Saltillo con experiencia como Director de Desarrollo Corporativo y amplia experiencia comercial global
Instituto Tecnológico y de Estudios Superiores de Monterrey – MBA, Ingeniero Industrial y de Sistemas



Washington D.C.



Miami



Ciudad de México



Monterrey



San Luis Potosí

Durante más de 25 años, Seale & Associates ha prestado sus servicios a importantes empresas públicas y privadas en el mundo que operan en una amplia gama de industrias, con un alto nivel de calidad, integridad e independencia, presentando al mismo tiempo ideas innovadoras y soluciones de confianza para abordar sus operaciones más complejas

+25

Años de Experiencia

+\$50B

Transacciones Cerradas en el mundo

Servicios y Soluciones

- Fusiones y Adquisiciones

Desinversiones

Joint Ventures / Alianzas

Recapitalizaciones
- Due Diligence / Apoyo

Peritaje

Asesoría en Finanzas Corporativas

Consultoría Estratégica

Asesor de Confianza de Empresas Líderes en el Mundo

Hemos trabajado en repetidas ocasiones con muchas de las empresas más reconocidas y respetadas en el mundo...

...así como con numerosos fondos de capital riesgo, family-offices y empresas privadas.





Seale & Associates

Creative Solutions. Trusted Advice.