

A top-down view of architectural drafting tools on a blueprint. A yellow hard hat is in the upper right. A silver spirit level is in the upper left. A green pen lies diagonally across the center. A pair of compasses is in the lower center. A circular protractor is at the bottom. A ruler is at the bottom left. The background is a detailed architectural floor plan with various dimensions and room labels like 'W.C.', 'lav.', and 'r.p.'.

Seale & Associates

INDUSTRIA DE PRODUCTOS PARA LA
CONSTRUCCIÓN
ACTUALIZACIÓN DE MÚLTIPLOS
4TO TRIMESTRE DE 2025

Índice

Panorama de la Industria	4
--------------------------	---

Empresas Públicas Comparables Globales <i>Productos para la Construcción, Pisos y Aislamiento, Cocina y Baño, Tuberías, Válvulas y Accesorios, Iluminación, Puertas y Ventanas</i>	5
--	---

Transacciones Globales <i>Productos para la Construcción, Puertas y Ventanas, Aislamiento, Tuberías, Pisos, Cocina y Baño</i>	16
---	----

Sobre Seale	20
--------------------	----

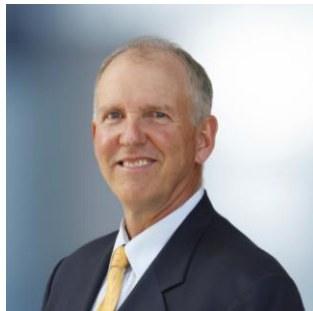
Introducción

Nos complace compartirles nuestra actualización de múltiplos para la industria productos para la construcción durante el 4to trimestre de 2025.

En Seale & Associates estamos comprometidos en ofrecer soluciones enfocadas en procesos diseñados para optimizar el valor y alcanzar las metas estratégicas de nuestros clientes en un rango de transacciones que incluyen **fusiones, adquisiciones, desinversiones, venta de negocios, recapitalizaciones**, entre otros servicios de consultoría estratégica y finanzas corporativas.

A lo largo de más de 25 años hemos servido con éxito a clientes alrededor del mundo y nos complace proveer asesoría en banca de inversión a nuestros clientes que buscan crecer por medio de adquisiciones u optimizando su portafolio a través de desinversiones estratégicas.

Seale tiene una amplia experiencia asesorando a importantes compañías multinacionales, firmas de capital privado y empresas familiares en una amplia gama de industrias.



James A. Seale | Presidente
jseale@sealeassociates.com



Brett M. Carmel | Socio Director Senior
bcarmel@sealeassociates.com



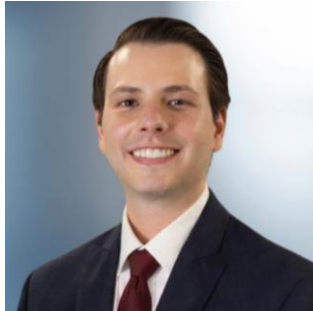
Robert Whitney | Socio Director
rwhitney@sealeassociates.com



Sergio Garcia del Bosque | Socio Director
sgarcia@sealeassociates.com



Carlos Hernández Goudet | Socio Director
chernandez@sealeassociates.com



Alejandro Montemayor | Director
amontemayor@sealeassociates.com



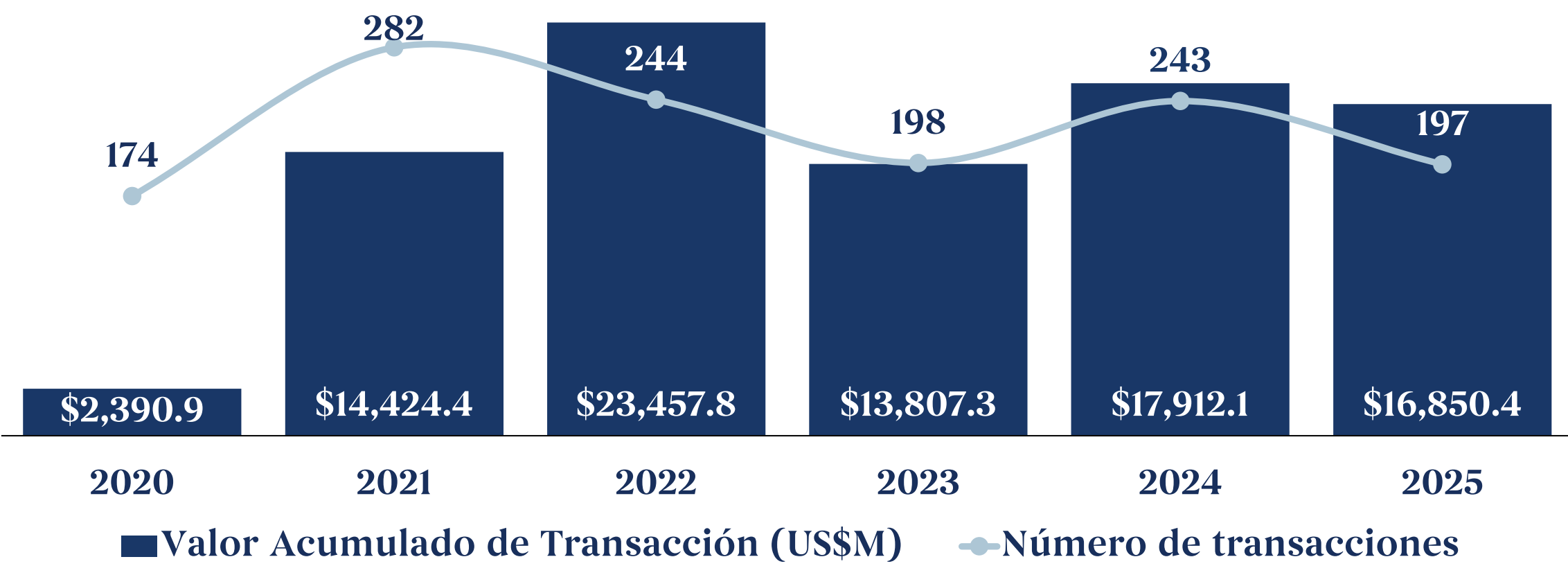
Armando Rios | Vicepresidente
arios@sealeassociates.com

Panorama en la Industria de Productos para la Construcción

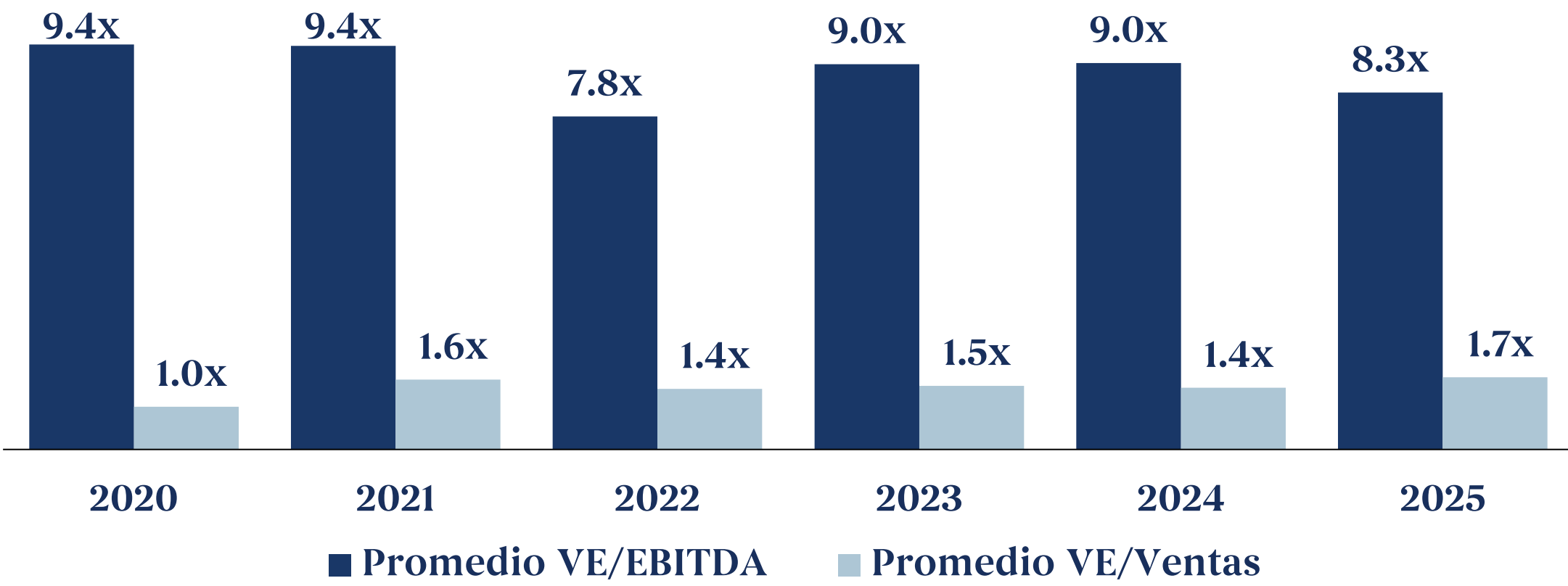
Tendencias de M&A e Inteligencia de Mercado

- Se espera que el **mercado global de construcción y materiales de construcción** genere ingresos de **US\$2,150MM en 2025** y alcance **US\$3,283MM para 2033**, creciendo a una **tasa CAC de 5.4%** durante el período proyectado
- Las **preocupaciones medioambientales crecientes y regulaciones más estrictas** están acelerando la transición hacia la **construcción sostenible**, con materiales como **acero reciclado, madera sostenible, y aislamiento energéticamente eficiente**, cada vez más adoptados para **reducir la huella de carbono**
- La **digitalización está transformando la industria**, ya que tecnologías como el **Building Information Modeling (BIM)** integran **activos físicos** con la **gestión de proyectos, optimizando las cadenas de suministro y redefiniendo las prácticas empresariales** en el sector
- La **rápida urbanización en países en desarrollo** está impulsando la demanda de **vivienda e infraestructura**, lo que genera un crecimiento significativo en el consumo de **cemento, acero y concreto** para apoyar el desarrollo de **ciudades modernas**
- Las **adquisiciones impulsadas por capacidades** están definiendo el mercado de **M&A en materiales de construcción**, con compañías que buscan activos que permitan **construcción más rápida, digital y rentable**, incluyendo **plataformas digitales y modelos direct-to-installer**
- Los **acuerdos enfocados en sostenibilidad** están aumentando, ya que los adquirientes evalúan cómo las empresas objetivos contribuyen a la **descarbonización, la construcción circular y el cumplimiento de regulaciones ESG más estrictas**, haciendo de la **innovación verde** un pilar en las estrategias de M&A

Tamaño y Volumen de M&A en la Industria de Productos para la Construcción



Promedio VE/EBITDA y VE/Ventas en la Industria de Productos para la Construcción



Fuente: Capital IQ, Business Research Insights, Bain & Company y Otros Reportes de la Industria

Productos para la Construcción- Empresas Públicas Comparables Globales (1/2)

La siguiente tabla ofrece una visión general de la industria mediante la comparación de empresas públicas globales, destacando su posicionamiento en el sector y desempeño financiero según métricas clave de valuación

Compañía		País	Cap. De Mercado. US\$M	Valor Empresa US\$M	Ventas US\$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Cuarto Trimestre Dec. 31, 2025 VE/ EBITDA		VE/ Ventas
							2023	2024			
3M Company		USA	\$85,049	\$93,087	\$24,948	26.1%	8.8x	8.5x	14.3x		3.7x
Apogee Enterprises		USA	\$783	\$1,067	\$1,399	13.2%	6.2x	7.3x	5.8x		0.8x
BASF SE		DEU	\$46,141	\$74,187	\$70,044	10.1%	11.6x	11.2x	10.5x		1.1x
Compagnie de Saint-Gobain		FRA	\$50,336	\$66,008	\$54,577	16.7%	5.2x	6.5x	7.2x		1.2x
CSW Industrials		USA	\$4,843	\$4,966	\$1,004	25.5%	15.0x	22.5x	19.4x		4.9x

Productos para la Construcción – Empresas Públicas Comparables Globales (2/2)

Compañía		País	Cap. De Mercado. US\$M	Valor Empresa US\$M	Ventas US\$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Cuarto Trimestre Dec. 31, 2025 VE/ EBITDA		VE/ Ventas
							2023	2024			
Dow		USA	\$16,618	\$32,618	\$39,968	11.9%	6.1x	7.6x	6.9x		0.8x
Etex		BEL	\$1,193	\$2,651	\$4,399	17.5%	4.1x	3.4x	3.4x		0.6x
Gibraltar Industries		USA	\$1,461	\$1,419	\$1,136	19.8%	9.8x	9.8x	6.3x		1.2x
LIXIL Corporation		JPN	\$3,474	\$6,997	\$9,588	7.8%	10.6x	10.6x	9.3x		0.7x
Spectrum Brands Holdings		USA	\$1,381	\$1,912	\$2,786	11.2%	24.7x	11.1x	6.1x		0.7x
■ Excluido de media						Media	8.6x	8.5x	7.8x		0.9x
						Mediana	9.3x	9.2x	7.1x		0.9x

Pisos – Empresas Públicas Comparables Globales

La siguiente tabla ofrece una visión general de la industria mediante la comparación de empresas públicas globales, destacando su posicionamiento en el sector y desempeño financiero según métricas clave de valuación

Compañía		País	Cap. De Mercado. US\$M	Valor Empresa US\$M	Ventas US\$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Cuarto Trimestre Dec. 31, 2025	
							2023	2024	VE/ EBITDA	VE/ Ventas
Grupo Lamosa		MEX	\$1,951	\$2,915	\$1,956	16.6%	6.8x	9.8x	9.0x	1.5x
Interface		USA	\$1,630	\$1,841	\$1,387	16.4%	5.9x	7.6x	8.1x	1.3x
James Halstead		GBR	\$769	\$683	\$349	23.3%	13.9x	12.1x	8.4x	2.0x
Mohawk Industries		USA	\$6,757	\$8,584	\$10,785	14.2%	5.3x	6.3x	5.6x	0.8x
PBG		BRA	\$81	\$390	\$473	8.5%	6.0x	8.1x	9.7x	0.8x
■ Excluido de media						Media	6.0x	7.9x	8.2x	1.4x
						Mediana	6.0x	8.1x	8.4x	1.3x

Aislamiento – Empresas Públicas Comparables Globales

La siguiente tabla ofrece una visión general de la industria mediante la comparación de empresas públicas globales, destacando su posicionamiento en el sector y desempeño financiero según métricas clave de valuación

Compañía		País	Cap. De Mercado. US\$M	Valor Empresa US\$M	Ventas US\$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Cuarto Trimestre Dec. 31, 2025 VE/ EBITDA		VE/ Ventas
							2023	2024			
APi Group Corporation		USA	\$15,913	\$18,410	\$7,911	13.5%	12.2x	14.2x	17.3x		2.3x
Armstrong World Industries		USA	\$8,242	\$8,651	\$1,621	34.2%	9.8x	13.1x	15.6x		5.3x
Covestro		DEU	\$13,367	\$16,904	\$15,195	5.0%	10.6x	13.8x	22.2x		1.1x
Kingspan Group		IRL	\$15,736	\$18,488	\$10,801	12.8%	13.5x	15.3x	13.3x		1.7x
Owens Corning		USA	\$9,198	\$14,559	\$10,103	26.6%	5.5x	7.7x	5.4x		1.4x
Rockwool		DNK	\$7,321	\$6,879	\$4,552	22.7%	7.4x	8.6x	6.7x		1.5x
■ Excluido de media						Media	10.7x	12.1x	11.9x		1.6x
						Mediana	10.2x	13.5x	14.5x		1.6x

Cocina y Baño – Empresas Públicas Comparables Globales (1/2)

La siguiente tabla ofrece una visión general de la industria mediante la comparación de empresas públicas globales, destacando su posicionamiento en el sector y desempeño financiero según métricas clave de valuación

Compañía		País	Cap. De Mercado. US\$M	Valor Empresa US\$M	Ventas US\$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Cuarto Trimestre Dec. 31, 2025	
							2023	2024	VE/ EBITDA	VE/ Ventas
American Woodmark Corporation		USA	\$785	\$1,228	\$1,596	12.5%	6.3x	7.2x	6.1x	0.8x
Caesarstone		ISR	\$64	\$111	\$397	1.2%	5.1x	9.5x	23.2x	0.3x
FERRO		POL	\$164	\$193	\$210	13.0%	6.8x	7.1x	7.1x	0.9x
FM Mattsson		SWE	\$303	\$291	\$214	13.2%	7.3x	8.7x	10.3x	1.4x
Fortune Brands Innovations		USA	\$6,009	\$8,620	\$4,463	21.2%	11.4x	12.9x	9.1x	1.9x

Cocina y Baño – Empresas Públicas Comparables Globales (2/2)

Compañía		País	Cap. De Mercado. US\$M	Valor Empresa US\$M	Ventas US\$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Cuarto Trimestre Dec. 31, 2025 VE/ EBITDA	
							2023	2024	VE/ EBITDA	VE/ Ventas
Masco Corporation	MASCO	USA	\$13,180	\$16,040	\$7,562	20.1%	10.1x	12.1x	10.6x	2.1x
Norcros	norcros	GBR	\$404	\$472	\$499	16.1%	4.9x	5.1x	5.9x	0.9x
Reliance Worldwide Corporation Limited	RWC	USA	\$1,967	\$2,412	\$1,284	21.5%	10.0x	12.4x	8.7x	1.9x
Svedbergs Group	SVEDBERGS GROUP	SWE	\$393	\$449	\$244	17.7%	5.9x	9.1x	10.4x	1.8x
Villeroy & Boch	Villeroy & Boch 1748	DEU	\$515	\$1,104	\$1,699	8.3%	3.0x	7.9x	7.9x	0.6x
Excluido de media						Media	7.4x	7.8x	8.5x	1.2x
						Mediana	6.6x	8.9x	8.9x	1.2x

Tuberías, Válvulas y Accesorios – Empresas Públicas Comparables Globales (1/2)

La siguiente tabla ofrece una visión general de la industria mediante la comparación de empresas públicas globales, destacando su posicionamiento en el sector y desempeño financiero según métricas clave de valuación

Compañía		País	Cap. De Mercado. US\$M	Valor Empresa US\$M	Ventas US\$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Cuarto Trimestre Dec. 31, 2025	
							2023	2024	VE/ EBITDA	VE/ Ventas
Advanced Drainage Systems		USA	\$11,263	\$11,901	\$2,989	30.2%	10.9x	14.4x	13.2x	4.0x
Aliaxis		BEL	\$2,016	\$3,232	\$4,159	10.7%	5.2x	5.4x	7.3x	0.8x
American Water Works Company		USA	\$25,464	\$40,596	\$5,140	54.0%	18.5x	16.6x	14.6x	7.9x
Franklin Electric		USA	\$4,252	\$4,425	\$2,131	17.0%	13.5x	14.1x	12.2x	2.1x
Geberit		CHE	\$25,756	\$27,228	\$3,989	28.7%	19.2x	20.7x	23.8x	6.8x
Georg Fischer		CHE	\$5,539	\$7,584	\$3,781	19.0%	10.0x	13.5x	10.6x	2.0x
Genuit Group		GBR	\$1,101	\$1,290	\$810	20.2%	7.8x	10.5x	7.9x	1.6x

Tuberías, Válvulas y Accesorios – Empresas Públicas Comparables Globales (2/2)

Compañía		País	Cap. De Mercado. US\$M	Valor Empresa US\$M	Ventas US\$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Cuarto Trimestre Dec. 31, 2025 VE/ EBITDA	
							2023	2024	VE/ EBITDA	VE/ Ventas
Lindsay Corporation		USA	\$1,248	\$1,134	\$666	17.1%	10.9x	11.5x	10.0x	1.7x
Mueller Industries		USA	\$12,744	\$11,483	\$4,179	23.8%	3.9x	8.2x	11.5x	2.7x
Orbia Advance Corporation		MEX	\$1,658	\$7,121	\$7,619	14.4%	5.1x	6.1x	6.5x	0.9x
Prince Pipes and Fittings Limited		IND	\$321	\$333	\$275	6.1%	26.4x	19.9x	19.7x	1.2x
Xylem		USA	\$33,156	\$34,292	\$9,035	22.1%	22.5x	21.2x	17.1x	3.8x
Zurn Elkay Water Solutions Corporation		USA	\$7,780	\$8,075	\$1,696	22.9%	19.4x	17.7x	20.8x	4.8x
■ Excluido de media						Media	12.8x	13.3x	12.1x	2.2x
						Mediana	10.9x	14.1x	12.2x	2.1x

Iluminación – Empresas Públicas Comparables Globales

La siguiente tabla ofrece una visión general de la industria mediante la comparación de empresas públicas globales, destacando su posicionamiento en el sector y desempeño financiero según métricas clave de valuación

Compañía		País	Cap. De Mercado. US\$M	Valor Empresa US\$M	Ventas US\$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Cuarto Trimestre Dec. 31, 2025 VE/ EBITDA	
							2023	2024	VE/ EBITDA	VE/ Ventas
Fagerhult Group		SWE	\$795	\$1,145	\$856	12.8%	10.1x	10.6x	10.5x	1.3x
Acuity		USA	\$10,950	\$11,532	\$4,538	16.6%	8.9x	12.4x	15.4x	2.5x
Hubbell Incorporated		USA	\$23,602	\$25,083	\$5,845	24.3%	16.1x	18.5x	17.6x	4.3x
Legrand		FRA	\$39,094	\$42,790	\$11,131	22.9%	13.7x	14.7x	16.8x	3.8x
■ Excluido de media						Media	13.3x	12.6x	15.1x	3.2x
						Mediana	11.9x	13.6x	16.1x	3.2x

Puertas y Ventanas – Empresas Públicas Comparables Globales (1/2)

La siguiente tabla ofrece una visión general de la industria mediante la comparación de empresas públicas globales, destacando su posicionamiento en el sector y desempeño financiero según métricas clave de valuación

Compañía		País	Cap. De Mercado. US\$M	Valor Empresa US\$M	Ventas US\$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Cuarto Trimestre Dec. 31, 2025	
							2023	2024	VE/ EBITDA	VE/ Ventas
Allegion		IRL	\$13,698	\$15,655	\$4,067	25.3%	14.2x	14.5x	15.2x	3.8x
Arbonia		CHE	\$460	\$629	\$792	2.8%	18.9x	13.9x	28.5x	0.8x
Deceuninck		BEL	\$368	\$519	\$907	13.9%	4.3x	4.0x	4.1x	0.6x
dormakaba Holding		CHE	\$3,378	\$3,977	\$3,546	14.2%	7.8x	9.1x	7.9x	1.1x
Eurocell		GBR	\$174	\$307	\$543	9.7%	4.5x	5.4x	5.8x	0.6x

Puertas y Ventanas – Empresas Públicas Comparables Globales (2/2)

Compañía	País	Cap. De Mercado. US\$M	Valor Empresa US\$M	Ventas US\$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Cuarto Trimestre Dec. 31, 2025 VE/ EBITDA		VE/ Ventas
						2023	2024			
InnoTec		DEU	\$81	\$73	\$138	11.7%	3.6x	3.3x	4.5x	0.5x
Inwido AB		SWE	\$1,033	\$1,175	\$977	13.9%	5.7x	8.6x	8.6x	1.2x
JELD-WEN Holding		USA	\$210	\$1,474	\$3,211	4.5%	6.6x	7.9x	10.2x	0.5x
Quanex Building Products Corporation		USA	\$699	\$1,476	\$1,838	13.6%	6.2x	8.4x	5.9x	0.8x
Tecnoglass		USA	\$2,343	\$2,326	\$984	28.9%	6.8x	10.6x	8.2x	2.4x
■ Excluido de media						Media	6.6x	8.6x	6.9x	0.8x
						Mediana	6.4x	8.5x	8.0x	0.8x

Productos para la Construcción – Transacciones Globales

La siguiente tabla presenta transacciones relevantes en la industria durante el 4to trimestre de 2025, destacando adquisiciones estratégicas orientadas a expandir capacidades, productos o presencia geográfica

Fecha	Objetivo	País	Descripción	Comprador	Vendedor	% Adquirido	Tamaño US\$M	VE/ EBITDA	VE/ Ventas
Dec-25		USA	Salt Creek Capital , una firma de capital privado, adquirió Northrock Industries , un fabricante de vibradores de concreto y equipos de construcción		-	100.0%	-	-	-
Dec-25		USA	Worthington Enterprises , un fabricante de productos industriales, adquirió LSI Group , un fabricante de clips y componentes para techos metálicos		-	100.0%	\$205.0	-	-
Dic-25*	Gödde	DEU	Hoffmann , un proveedor de herramientas y equipos industriales, acordó adquirir Gödde , un proveedor de productos de construcción		-	100.0%	-	-	-
Nov-25		USA	SRS Distribution , un proveedor de materiales de construcción, adquirió Specialty Wood Products , un fabricante de productos de decking y siding		-	100.0%	-	-	-

*Transacción anunciada pendiente de aprobación y otras condiciones habituales de cierre

Puertas y Ventanas – Transacciones Globales

La siguiente tabla presenta transacciones relevantes en la industria durante el 4to trimestre de 2025, destacando adquisiciones estratégicas orientadas a expandir capacidades, productos o presencia geográfica

Fecha	Objetivo	País	Descripción	Comprador	Vendedor	% Adquirido	Tamaño US\$M	VE/ EBITDA	VE/ Ventas
Oct-25		USA	ASSA ABLOY , un fabricante de soluciones de apertura de puertas, adquirió The MPI Group , un fabricante de puertas y marcos de acero	ASSA ABLOY	-	100.0%	-	-	-
Oct-25		IRL	Fitzpatrick & Heavey Homes , un proveedor de servicios de construcción residencial, adquirió PS Supplies , un proveedor de puertas y suelos	FITZPATRICK & HEAVEY HOMES	-	100.0%	\$2.3	-	-
Oct-25		DEU	Arbonia , un fabricante de componentes para la construcción, adquirió Rüthener Zargenbau , un fabricante de marcos de puertas de acero	ARBONIA	-	100.0%	-	-	-
Oct-25		FRA	Groupe Pando , un fabricante de ventanas y puertas, adquirió MPO Fenêtres , un fabricante de ventanas y puertas		-	100.0%	-	-	-
Oct-25		USA	Builders FirstSource , un proveedor de materiales de construcción, adquirió Builders Door & Trim , un fabricante de puertas	Builders FirstSource	-	100.0%	-	-	-

Aislamiento – Transacciones Globales

Fecha	Objetivo	País	Descripción	Comprador	Vendedor	% Adquirido	Tamaño US\$M	VE/ EBITDA	VE/ Ventas
Nov-25		USA	TopBuild Corp. , un proveedor de servicios de aislamiento, adquirió Insulation Fabrics , un fabricante de productos de telas aislantes		-	100.0%	-	-	-
Nov-25	Performance Insulation Fabricators	USA	TopBuild Corp. , un proveedor de servicios de aislamiento, adquirió Performance Insulation Fabricators , un proveedor de productos de aislamiento mecánico		-	100.0%	-	-	-
Oct-25		SVN	Recticel Insulation , un fabricante de productos de aislamiento, adquirió una participación del 26,0% en TURVAC , un fabricante de paneles de aislamiento al vacío		-	26.0%	\$2.3	-	-

Tuberías – Transacciones Globales

Fecha	Objetivo	País	Descripción	Comprador	Vendedor	% Adquirido	Tamaño US\$M	VE/ EBITDA	VE/ Ventas
Dic-25	BROEN	DNK	Vexve , un fabricante de soluciones de válvulas, adquirió BROEN , un fabricante de tecnología de válvulas		-	100.0%	-	-	-
Nov-25		ITA	Reflex Winkelmann , un fabricante de sistemas de calefacción y agua, adquirió Elbi , un fabricante de componentes de plomería y calefacción		-	100.0%	-	-	-

Pisos – Transacciones Globales

Fecha	Objetivo	País	Descripción	Comprador	Vendedor	% Adquirido	Tamaño US\$M	VE/ EBITDA	VE/ Ventas
Dic-25		USA	Torginol , un fabricante de escamas decorativas para sistemas de pisos resinados, adquirió Chips Unlimited , un fabricante de productos decorativos de chips y escamas para aplicaciones de pisos resinados		-	100.0%	-	-	-

Cocina & Baño – Transacciones Globales

Fecha	Objetivo	País	Descripción	Comprador	Vendedor	% Adquirido	Tamaño US\$M	VE/ EBITDA	VE/ Ventas
Oct-25		USA	American Bath Group , un fabricante de equipos de baño y plomería, adquirió California Faucets , un fabricante de grifos y accesorios de lujo		-	100.0%	-	-	-

VITROMEX

OBJETIVO
Vitromex

TIPO DE PROYECTO
Asesoría de venta

INDUSTRIAS
Construcción y
productos para la
construcción

GEOGRAFÍA
Coahuila, México

SITUACIÓN

Seale & Associates actuó como asesor financiero para Grupo Industrial Saltillo (BMV: GISSA A) para la venta de Vitromex a Mohawk Industries, Inc. (NYSE: MHK). Vitromex es una empresa mexicana dedicada a la manufactura de pisos y muros cerámicos y porcelánicos.

ENFOQUE DE SEALE & ASSOCIATES

Los profesionistas de Seale condujeron un proceso de subasta competitiva, manejando a múltiples inversionistas estratégicos y financieros. El enfoque de Seale permitió al cliente mantener el ímpetu en el proceso de negociación para asegurar un cierre en términos favorables.

RESULTADO

El proceso resultó en la adquisición exitosa de Vitromex por parte de Mohawk Industries, Inc. (NYSE: MHK), una empresa líder en la fabricación de suelos a nivel mundial. El valor anunciado de la transacción fue de US\$293 millones.

“El profesionalismo, la integridad y la dedicación del equipo al proyecto fueron clave”

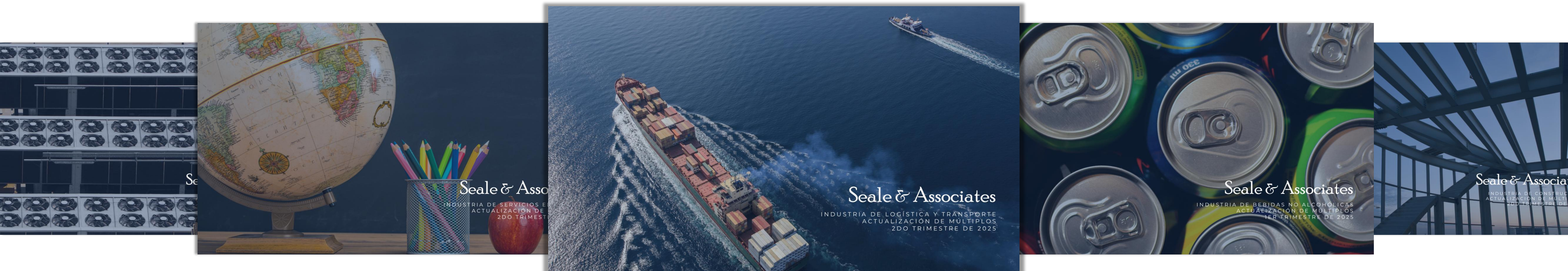


“Seale & Associates fue fundamental para ayudarnos a alcanzar un acuerdo satisfactorio para Vitromex. El profesionalismo, la integridad y la dedicación del equipo al proyecto fueron clave para cuidar todos los detalles importantes involucrados en la transacción.”

Armando Chapa, Director de Planeación y Administración de GIS (BMV: GISSA A)

Suscríbete para recibir información de M&A

Brindamos inteligencia específica del sector diseñada específicamente para líderes de la industria, firmas de capital privado y sus asesores. Nuestros informes de la industria y artículos destacados brindan acceso en tiempo real a datos clave de la industria, que incluyen:



Tendencias emergentes

Reportes trimestrales de más de 30 industrias

Reportes mensuales de EE.UU., México y Colombia

Análisis del mercado y transacciones

Información valiosa para los líderes

Reciba actualizaciones por correo electrónico con datos, informes y análisis exclusivos de sectores clave en el momento de su publicación

SUSCRÍBETE

Mandatos Representativos en México

 INMAGUSA Grupo Galaz, S.A de C.V. ha sido adquirido por 	 vendió  a 	 vendió Sus negocios de sanitarios ST. THOMAS CREATIONS y  a 	 vendió  a 	 vendió  a 	 ha sido adquirida por 	  adquirió El negocio del reciclaje del zinc de 
 ha adquirido     agencias automotrices de 	 ha vendido  a 	 ha vendido Kidde de Mexico, S.A. de C.V Negocio de soluciones de seguridad contra incendios a una filial de 	 ha vendido su negocio de bombeo de concreto a 	CORPORACION  ha vendido  a 	 ha sido adquirida por 	 ha sido adquirida por 
 ha sido adquirida por 	inteleactiva® adquirió  KFC Costa Rica a 	 Multiples adquisiciones    	 se asoció con  una subsidiaria de 	 ha sido adquirida por 	 Fusionó su división de bebidas con 	 Fusionó su división de bebidas con 



JAMES A. SEALE

Presidente y Fundador | Washington, D.C.

+1 (703) 623-9253

32+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones, Abogado, Arthur Andersen y Profesor de Banca de Inversión Global en la Universidad George Washington
Universidad de Virginia – Doctorado en Derecho
Universidad de Kentucky – Licenciatura en Contabilidad



SERGIO GARCIA DEL BOSQUE

Socio Director | Ciudad de México, México

+52 (55) 8000-7463

17+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones
IPADE - MBA
Instituto Tecnológico y de Estudios Superiores de Monterrey - Ingeniero Industrial y de Sistemas



CARLOS HERNANDEZ GOUDET

Socio Director | San Luis Potosí, México

+52 (444) 576-9060

16+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones
Escuela de Negocios de Columbia - MBA
Instituto Tecnológico y de Estudios Superiores de Monterrey - Ingeniero Industrial y de Sistemas



BRETT M. CARMEL

Socio Director Senior y Cofundador | Miami, FL

+1 (703) 294-6530

25+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones y Profesor de Fusiones y Adquisiciones en la Universidad Johns Hopkins
Universidad George Washington – MBA Negocios Internacionales
Maestría en Relaciones Internacionales
Universidad de Florida – Ciencias Políticas con Altos Honores



ROBERT E. WHITNEY

Socio Director | Washington, D.C.

+1 (703) 801-8939

19+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones, Contador Público Certificado, Deloitte & Touche, Auditoría Corporativa y Servicios de Aseguramiento
Universidad de Richmond – Administración de Empresas en Contabilidad



FELIPE BUENO

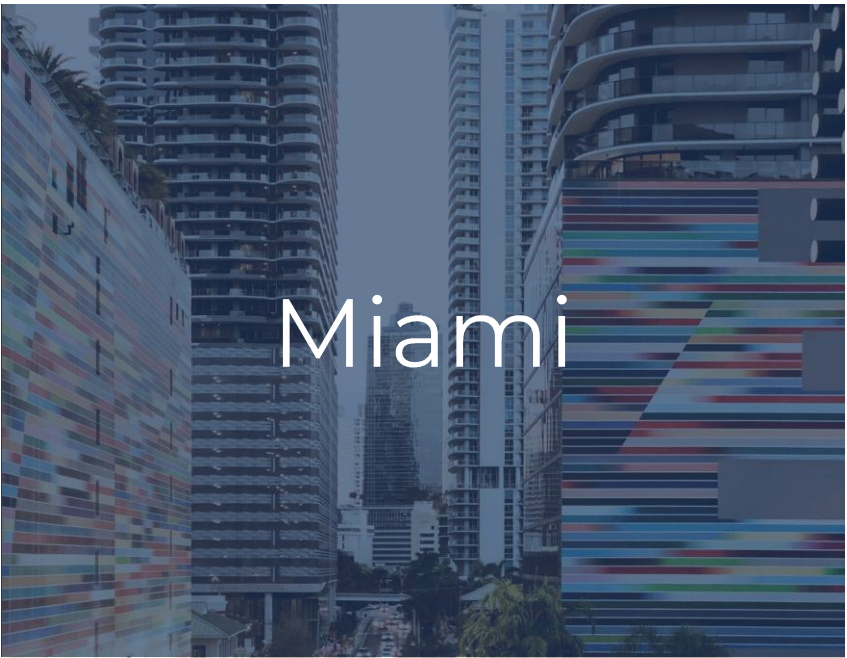
Director Senior | Monterrey, México

+52 (84) 4432-4444

32+ años con Grupo Industrial Saltillo con experiencia como Director de Desarrollo Corporativo y amplia experiencia comercial global
Instituto Tecnológico y de Estudios Superiores de Monterrey – MBA, Ingeniero Industrial y de Sistemas



Washington D.C.



Miami



Ciudad de México



Monterrey



San Luis Potosí

Durante más de 25 años, Seale & Associates ha prestado sus servicios a importantes empresas públicas y privadas en el mundo que operan en una amplia gama de industrias, con un alto nivel de calidad, integridad e independencia, presentando al mismo tiempo ideas innovadoras y soluciones de confianza para abordar sus operaciones más complejas

+25

Años de Experiencia

+\$50B

Transacciones Cerradas en el mundo

Servicios y Soluciones

- Fusiones y Adquisiciones

Desinversiones

Joint Ventures / Alianzas

Recapitalizaciones
- Due Diligence / Apoyo

Peritaje

Asesoría en Finanzas Corporativas

Consultoría Estratégica

Asesor de Confianza de Empresas Líderes en el Mundo

Hemos trabajado en repetidas ocasiones con muchas de las empresas más reconocidas y respetadas en el mundo...

...así como con numerosos fondos de capital riesgo, family-offices y empresas privadas.





Seale & Associates

Creative Solutions. Trusted Advice.