

Seale & Associates

INDUSTRIA DE QUÍMICA
ACTUALIZACIÓN DE MÚLTIPLOS
3ER TRIMESTRE DE 2026

Índice

Panorama de la Industria 4

Empresas Públicas Comparables Globales 5
Químicos Básicos, Químicos Especiales

Transacciones Globales 10

Sobre Seale 12

Introducción

Nos complace compartirles nuestra actualización de múltiplos para la industria química durante el 3er trimestre de 2026.

En Seale & Associates estamos comprometidos en ofrecer soluciones enfocadas en procesos diseñados para optimizar el valor y alcanzar las metas estratégicas de nuestros clientes en un rango de transacciones que incluyen **fusiones, adquisiciones, desinversiones, venta de negocios, recapitalizaciones,** entre otros servicios de consultoría estratégica y finanzas corporativas.

A lo largo de más de 25 años hemos servido con éxito a clientes alrededor del mundo y nos complace proveer asesoría en banca de inversión a nuestros clientes que buscan crecer por medio de adquisiciones u optimizando su portafolio a través de desinversiones estratégicas.

Seale tiene una amplia experiencia asesorando a importantes compañías multinacionales, firmas de capital privado y empresas familiares en una amplia gama de industrias.



James A. Seale | Presidente
jseale@sealeassociates.com



Brett M. Carmel | Socio Director Senior
bcarmel@sealeassociates.com



Robert Whitney | Socio Director
rwhitney@sealeassociates.com



Sergio Garcia del Bosque | Socio Director
sgarcia@sealeassociates.com



Carlos Hernández Goudet | Socio Director
chernandez@sealeassociates.com



Alejandro Montemayor | Director
amontemayor@sealeassociates.com



Armando Rios | Vicepresidente
arios@sealeassociates.com

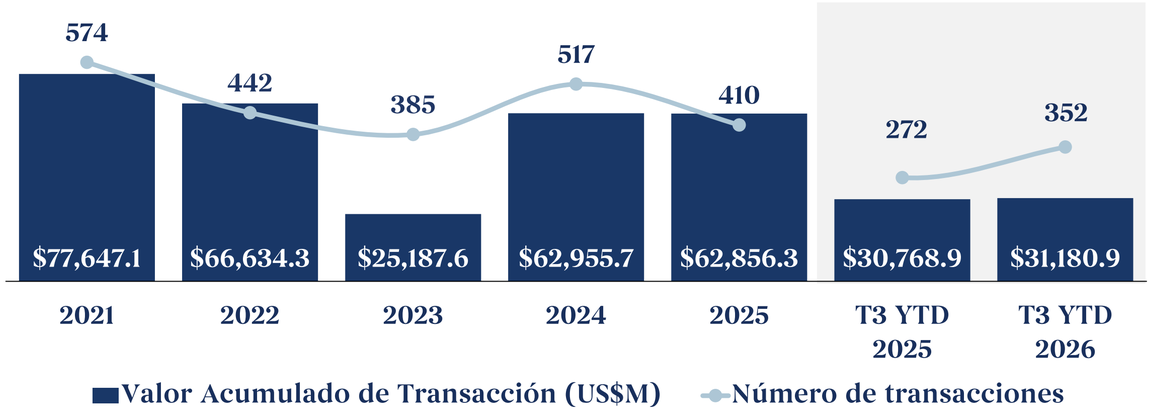
©

Panorama en la Industria Química

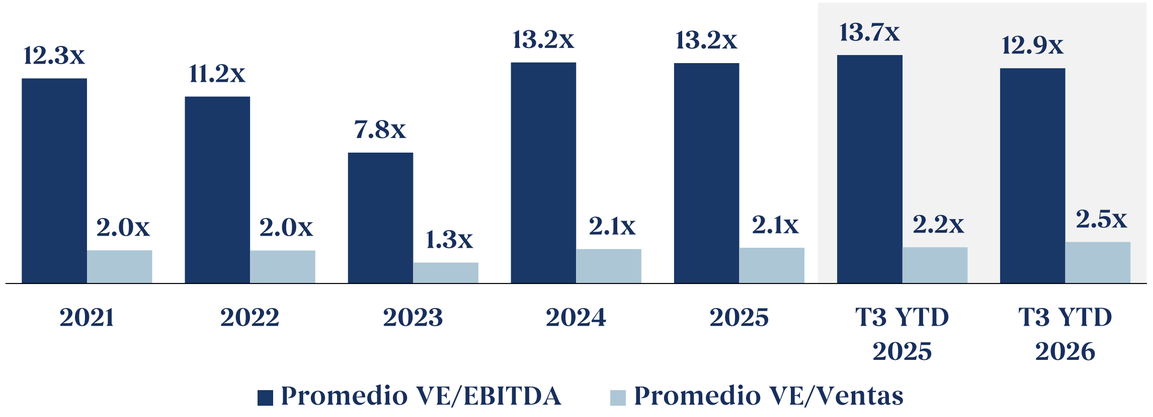
Tendencias de M&A e Inteligencia de Mercado

- Se estima que el **mercado global de químicos** alcance **US$5.7T en 2026** y se proyecta que llegue a **US$8.2T para 2031**, creciendo a una **TCAC de 7.5%**. La industria atiende **mercados finales** como **construcción**, **farmacéutica**, **agricultura** y **productos de consumo**, con **Asia-Pacífico** como el **mercado regional más grande y de mayor crecimiento**
- El crecimiento continúa siendo respaldado por la **creciente demanda** en **construcción**, **automotriz**, **empaques**, **energía**, **farmacéutica** y **productos de consumo**, con los **químicos de especialidad y alto desempeño** ganando participación
- Las **tendencias de sostenibilidad** y las **regulaciones ambientales más estrictas** están acelerando la inversión en **químicos de origen biológico**, **soluciones de economía circular** y **producción de menores emisiones**, mientras que la **automatización de procesos** mejora la eficiencia de manufactura
- La **sobrecapacidad de oferta**, la **débil demanda de los mercados finales**, la **erosión de precios** y el **exceso de oferta de China** están presionando la rentabilidad, impulsando la **reestructuración de portafolios**, con **desinversiones y carve-outs** como **principal motor de transacciones**
- La **actividad de M&A en químicos aumentó 29.4% en volumen**, de **272** transacciones en T3 YTD 2025 a **352** en T3 YTD 2026, mientras que el **valor acumulado aumentó 1.3% a US$31.2B**. El **VE/EBITDA promedio se moderó a 12.9x** desde **13.7x**, mientras que el **VE/Ventas subió a 2.5x** desde **2.2x**
- Los **compradores se mantienen selectivos**, favoreciendo **activos de especialidad y orientados a aplicaciones** con **poder de fijación de precios** y **mercados finales defendibles**, a medida que los **cambios regionales favorecen a Norteamérica** sobre los complejos mercados europeos

Tamaño y Volumen de M&A en la Industria Química



Promedio VE/EBITDA y VE/Ventas en la Industria Química



Fuente: Capital IQ, The Business Research Company, Kearney, Otros Reportes de la Industria

©

Químicos Básicos – Empresas Públicas Comparables Globales (1/2)

La siguiente tabla ofrece una visión general de la industria mediante la comparación de empresas públicas globales, destacando su posicionamiento en el sector y desempeño financiero según métricas clave de valuación

Compañía	País	Cap. de Mercado US$M	Valor Empresa US$M	Ventas US$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Tercer Trimestre Sep. 30, 2026	
						2024	2025	VE/ EBITDA	VE/ Ventas
AdvanSix	USA	$430	$847	$1,560	10.0%	5.5x	4.7x	5.4x	0.5x
ALPEK	MEX	$1,733	$3,628	$7,006	10.3%	6.6x	6.2x	5.0x	0.5x
Braskem	BRA	$628	$12,572	$13,630	12.8%	21.5x	28.3x	7.2x	0.9x
Cabot Corporation	USA	$3,971	$5,140	$3,634	21.1%	7.4x	6.4x	6.7x	1.4x
Chemtrade Logistics Income Fund	CAN	$1,136	$2,021	$1,491	23.1%	4.5x	4.7x	5.9x	1.4x
Cydsa	MEX	$792	$1,496	$908	24.7%	5.2x	5.3x	6.7x	1.6x
Dow	USA	$19,893	$36,600	$41,319	11.9%	7.1x	6.5x	7.4x	0.9x

Fuente: Capital IQ

©

Químicos Básicos – Empresas Públicas Comparables Globales (2/2)

Compañía	País	Cap. de Mercado US$M	Valor Empresa US$M	Ventas US$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA 2024	Promedio Anual VE/EBITDA 2025	Tercer Trimestre Sep. 30, 2026 VE/ EBITDA	Tercer Trimestre Sep. 30, 2026 VE/ Ventas
Hawkins	USA	$2,630	$2,880	$1,106	15.6%	16.9x	18.7x	16.7x	2.6x
Koppers Holdings	USA	$862	$1,824	$1,893	16.1%	6.1x	5.6x	6.0x	1.0x
LyondellBasell Industries	NLD	$18,565	$30,369	$31,192	13.0%	7.9x	8.0x	7.5x	1.0x
Methanex Corporation	CAN	$4,549	$7,611	$4,265	26.6%	7.1x	6.0x	6.7x	1.8x
Olin Corporation	USA	$1,767	$4,997	$6,703	11.1%	6.7x	6.3x	6.7x	0.7x
Tronox Holdings	USA	$631	$3,982	$3,057	7.5%	9.1x	7.9x	17.3x	1.3x
Unipar Carbocloro	BRA	$1,203	$1,657	$1,010	16.2%	7.0x	6.9x	10.1x	1.6x
Westlake Chemical Partners	USA	$747	$1,371	$1,235	40.0%	3.1x	3.1x	2.8x	1.1x
					Media	6.7x	6.2x	6.8x	1.1x
					Mediana	7.0x	6.3x	6.7x	1.1x

Excluido de media
NM: No Medible

Fuente: Capital IQ

©

Químicos Especiales– Empresas Públicas Comparables Globales (1/3)

La siguiente tabla ofrece una visión general de la industria mediante la comparación de empresas públicas globales, destacando su posicionamiento en el sector y desempeño financiero según métricas clave de valuación

Compañía	País	Cap. de Mercado US$M	Valor Empresa US$M	Ventas US$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Tercer Trimestre Sep. 30, 2026	
						2024	2025	VE/ EBITDA	VE/ Ventas
BASF	DEU	$49,059	$71,629	$69,936	13.1%	10.3x	9.4x	7.8x	1.0x
Compagnie de Saint-Gobain	FRA	$38,356	$52,173	$52,494	16.1%	7.0x	7.5x	6.2x	1.0x
Daicel Corporation	JPN	$2,326	$3,938	$3,772	15.1%	6.1x	5.8x	6.9x	1.0x
Eastman Chemical Company	USA	$7,413	$12,265	$8,865	17.0%	8.3x	6.9x	8.1x	1.4x
Huntsman Corporation	USA	$1,473	$3,865	$5,898	6.3%	11.0x	9.9x	10.4x	0.7x
IMCD	NLD	$6,478	$8,251	$5,643	11.0%	15.9x	14.1x	13.3x	1.5x
Kemira	FIN	$2,829	$3,555	$3,092	16.8%	6.5x	6.3x	6.8x	1.1x

Fuente: Capital IQ

©

Químicos Especiales – Empresas Públicas Comparables Globales (2/3)

Compañía	País	Cap. de Mercado US$M	Valor Empresa US$M	Ventas US$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Tercer Trimestre Sep. 30, 2026	
						2024	2025	VE/ EBITDA	VE/ Ventas
LANXESS Aktiengesellschaft	DEU	$1,235	$3,580	$6,297	2.8%	13.4x	9.9x	20.2x	0.6x
LOTTE Fine Chemical	KOR	$812	$486	$1,461	19.7%	2.9x	3.3x	1.7x	0.3x
LSB Industries	USA	$703	$975	$658	25.5%	8.6x	9.1x	5.8x	1.5x
Mitsubishi Chemical Group Corporation	JPN	$10,150	$22,752	$24,356	9.4%	6.4x	6.7x	9.9x	0.9x
Nissan Chemical Corporation	JPN	$7,081	$7,164	$1,836	29.4%	10.6x	9.1x	13.3x	3.9x
NOF Corporation	JPN	$3,599	$3,220	$1,724	26.5%	9.3x	9.7x	7.0x	1.9x
OCI Holdings Company	KOR	$3,080	$4,438	$2,636	9.1%	14.5x	22.0x	18.5x	1.7x

Fuente: Capital IQ

©

Químicos Especiales – Empresas Públicas Comparables Globales (3/3)

Compañía	País	Cap. de Mercado US$M	Valor Empresa US$M	Ventas US$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Tercer Trimestre Sep. 30, 2026	
						2024	2025	VE/ EBITDA	VE/ Ventas
Resonac Holdings Corporation	JPN	$18,089	$22,203	$8,794	14.5%	10.1x	9.0x	17.5x	2.5x
Solvay	BEL	$2,889	$5,077	$5,194	15.3%	4.5x	5.5x	6.4x	1.0x
Sumitomo Chemical Company	JPN	$6,115	$13,464	$15,148	12.9%	6.6x	6.6x	6.9x	0.9x
Tessenderlo Group NV	BEL	$1,360	$1,450	$3,145	10.9%	5.4x	5.5x	4.2x	0.5x
The Chemours Company	USA	$2,042	$5,493	$5,797	11.5%	7.1x	7.0x	8.2x	0.9x
Toagosei	JPN	$1,224	$1,223	$1,046	16.4%	5.6x	5.5x	7.1x	1.2x
UBE Corporation	JPN	$2,102	$3,917	$3,078	13.9%	8.8x	8.7x	9.1x	1.3x
					Media	8.4x	8.0x	8.3x	1.1x
					Mediana	8.3x	7.5x	7.8x	1.0x

Excluido de media
NM: No Medible

Fuente: Capital IQ

©

Química– Transacciones Globales (1/2)

La siguiente tabla presenta transacciones relevantes en la industria durante el 3er trimestre de 2026, destacando adquisiciones estratégicas orientadas a expandir capacidades, productos o presencia geográfica

Fecha	Objetivo	País	Descripción	Comprador	Vendedor	% Adquirido	Tamaño US$M	VE/ EBITDA	VE/ Ventas
sep.-26*	OMNIA	SUD	**Solar SA Investments**, filial del fabricante de explosivos Solar Industries, acordó adquirir **Omnia Holdings**, grupo sudafricano de explosivos para minería y nutrición de cultivos	SOLAR	-	100.0%	$1,355.0	8.4x	0.9x
sep.-26	**AmeriTerpenes**	EUA	**Mutares**, holding de capital privado enfocada en escisiones, adquirió **AmeriTerpenes**, productor estadounidense de ingredientes de terpenos renovables para fragancias y sabores	MUTARES	symrise	100.0%	-	-	-
ago.-26	HYLOMAR	RUN	**Chase**, fabricante de materiales protectores para aplicaciones de alta confiabilidad, adquirió **Hylomar**, fabricante británico de selladores y adhesivos de alto desempeño	CHASE Corporation	PHD Industrial Holdings	100.0%	-	-	-
ago.-26*	**Runcorn MCP**	RUN	**INEOS Inovyn**, productor europeo de cloro-álcali, PVC y derivados del cloro, acordó adquirir la mitad restante de **Runcorn MCP**, productor británico de cloro-álcali y EDC	INEOS Inovyn	VYNOVA	50.0%	-	-	-
ago.-26*	TPC Group	EUA	**ENEOS**, grupo japonés de energía y materiales, acordó adquirir **TPC Group**, productor petroquímico estadounidense de butadieno y derivados de C4	ENEOS	**Múltiples Vendedores**	100.0%	$1,280.0	-	-

Fuente: Capital IQ, Reportes de Prensa, Mergermarket

©

Química – Transacciones Globales (2/2)

Fecha	Objetivo	País	Descripción	Comprador	Vendedor	% Adquirido	Tamaño US$M	VE/ EBITDA	VE/ Ventas
ago.-26*	UNITED INITIATORS	ALE	**Triton**, firma europea de capital privado de mercado medio, acordó adquirir **United Initiators**, fabricante alemán de químicos especializados de oxígeno activo a base de peróxidos	Triton	EQUISTONE	100.0%	-	-	-
ago.-26*	Gaylord Chemical Company, L.L.C.	EUA	**ContextLogic**, holding que posee negocios operativos de largo plazo, acordó adquirir **Gaylord Chemical**, fabricante estadounidense de químicos especializados y pionero del DMSO	ContextLogic	EAGLETREE CAPITAL	100.0%	$850.0	-	-
jul.-26*	利尔化学 LIER .Chemical	CHN	**China Resources Double-Crane**, grupo chino farmacéutico y de biología sintética, acordó adquirir una participación significativa en **Lier Chemical**, productor de pesticidas	華潤双鶴 CR DOUBLE-CRANE	**Múltiples Vendedores**	23.5%	$835.1	15.9x	3.1x
jul.-26*	XYPEX	CAN	**Saint-Gobain**, fabricante global de materiales para construcción e industria, acordó adquirir **Xypex**, fabricante canadiense de aditivos impermeabilizantes cristalinos	SAINT-GOBAIN	TORQUEST	100.0%	-	-	-
jul.-26*	Gulf Coast Ammonia	EUA	**Yara North America**, filial del productor de fertilizantes y amoníaco Yara, acordó adquirir **Gulf Coast Ammonia**, planta de producción de amoníaco en Texas City	YARA	**Múltiples Vendedores**	100.0%	$1,300.0	-	-

**Transacción anunciada pendiente de aprobación y otras condiciones de cierre*

Fuente: Capital IQ, Reportes de Prensa, Mergermarket

©

W.R. GRACE & CO.

OBJETIVO
W.R. Grace's Specialty Vermiculite Business

TIPO DE PROYECTO
Asesoría de venta

INDUSTRIAS
Químicos especiales

GEOGRAFÍA
Carolina del Sur, USA; Canadá

SITUACIÓN

Seale & Associates actuó como asesor financiero de W.R. Grace & Co. (NYSE:GRA) en la venta de su negocio de vermiculita especial a Vermiculite Acquisition Corp., una empresa hermana de Specialty Vermiculite Corporation. El negocio de vermiculita especial de W.R. Grace es un productor líder de productos de vermiculita de marca de alto rendimiento con una producción anual de aproximadamente 50,000 toneladas.

ENFOQUE DE SEALE & ASSOCIATES

Los profesionales de Seale llevaron a cabo un proceso de subasta competitivo, gestionando múltiples compradores estratégicos de todo el mundo y seleccionando fondos de capital privado con experiencia en el sector. Seale también coordinó la diligencia a través de múltiples ubicaciones en los EE.UU. y Canadá, cumpliendo con los requisitos de los fideicomisarios y del tribunal que gestionó el proceso de quiebra de W.R. Grace.

RESULTADO

El proceso resultó en una venta a un comprador estratégico con importantes sinergias a un precio superior y en condiciones favorables para W.R. Grace. Esta transacción fue importante para W.R. Grace ya que fue el último negocio asociado a las reclamaciones de asbestos de W.R. Grace.

"Confiamos en Seale porque constantenemente ofrecen un asesoramiento creativo y valioso"

GRACE

ha vendido

Negocio de vermiculite especializada

a

Vermiculite Acquisition Corp.

empresa hermana de

SVC Corp.com
Specialty Vermiculite Corp.

"Seale es uno de nuestros bancos de inversión preferidos por su compromiso con el servicio al cliente. Se toman el tiempo para entender cada una de nuestras unidades de negocio y la dinámica de nuestros segmentos únicos de productos químicos especializados y materiales de rendimiento de una manera que otros bancos simplemente no lo hacen.

Confiamos en Seale porque constantemente ofrecen un asesoramiento creativo y valioso, y sabemos que la cultura de la empresa se basa en la integridad."

Jeremy Rohen, Vice Presidente de Corporate Development, W.R. Grace & Co.

PromaPlast

OBJETIVO
PromaPlast

TIPO DE PROYECTO
Asesoría de venta

INDUSTRIAS
Químicos especiales

GEOGRAFÍA
Estado de México, México

SITUACIÓN

Seale & Associates actuó como asesor financiero de PromaPlast Resinas, S.A. de C.V., Proveedora de Materiales Plásticos, S.A. de C.V. y PromaPlast USA Inc. (colectivamente “PromaPlast”), en el exitoso acuerdo de venta de las empresas a IMCD N.V. (“IMCD”).

ENFOQUE DE SEALE & ASSOCIATES

Seale gestionó un competitivo proceso de subasta con potenciales compradores estratégicos y financieros para PromaPlast. El enfoque disciplinado de Seale permitió a nuestro cliente mantener el impulso, la negociación de apalancamiento durante todo el proceso y asegurar el cierre a un valor superior y condiciones más favorables.

RESULTADO

El proceso culminó con éxito con la adquisición de PromaPlast por IMCD N.V., líder mundial en la venta, comercialización y distribución de especialidades químicas e ingredientes.

“Seale & Associates jugó un papel fundamental como nuestro guía y asesor para esta transacción tan exitosa”

PromaPlast®

ha sido adquirida

por

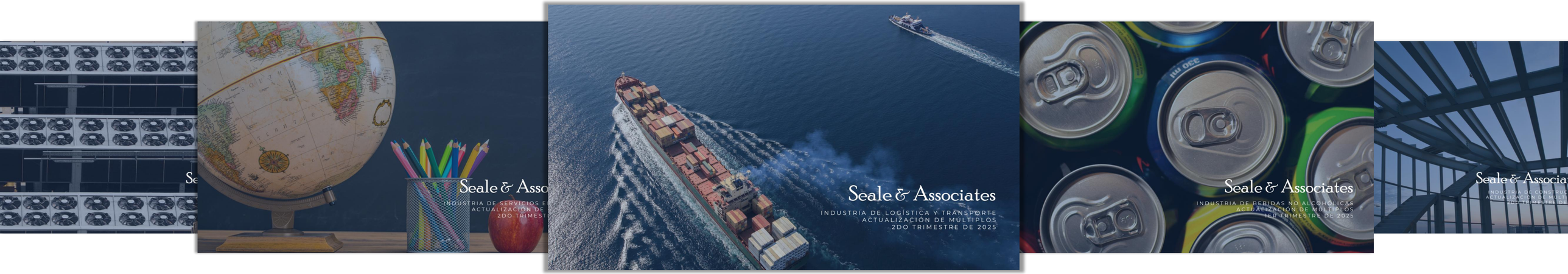
IMCD

“Seale & Associates jugó un papel fundamental como nuestro guía y asesor para esta transacción tan exitosa. La profesionalidad del equipo, su integridad y dedicación al proyecto fueron claves para cuidar todos los detalles importantes implicados en la transacción.”

Ricardo Mendez
CEO de PromaPlast

Suscríbete para recibir información de M&A

Brindamos inteligencia específica del sector diseñada específicamente para líderes de la industria, firmas de capital privado y sus asesores. Nuestros informes de la industria y artículos destacados brindan acceso en tiempo real a datos clave de la industria, que incluyen:



Tendencias emergentes

Reportes trimestrales de más de 30 industrias

Reportes mensuales de EE.UU., México y Colombia

Análisis del mercado y transacciones

Información valiosa para los líderes

Reciba actualizaciones por correo electrónico con datos, informes y análisis exclusivos de sectores clave en el momento de su publicación

SUSCRÍBETE

©

Mandatos Representativos en México

INMAGUSA
Grupo Galaz, S.A de C.V.
ha sido adquirido por
IOCHPE-MAXION

GIS
vendió
VITROMEX®
a
MOHAWK INDUSTRIES, INC.

GIS
vendió
Sus negocios de sanitarios
ST. THOMAS CREATIONS
y
VITROMEX®
a
Villeroy & Boch 1748

AMERICAN STANDARD COMPANIES
vendió
Cal-o-Rex
a
GIS

CUPRUM
vendió
CUPRUM PRODUCTOS PLANOS
a
NMM

FANOSA
ha sido adquirida por
LAMOSA

ZN ZINC NACIONAL
JGI
adquirió
El negocio del reciclaje del zinc
de
HMG Recylex Group

GRUPO TAMPICO
ha adquirido
SEAT · VW · Mazda · HONDA
agencias automotrices de
GRUPO FRAL

GRUPO TAMPICO
ha vendido
Holiday Inn Altamira
a
fibra inn

United Technologies
ha vendido
Kidde de Mexico, S.A. de C.V
Negocio de soluciones de seguridad contra incendios
a una filial de
EMX | CAPITAL

CEMEX
ha vendido su negocio de bombeo de concreto
a
PUMPINGTEAM
LÍDERES EN BOMBEO DE CONCRETO

CORPORACION EG
ha vendido
NORTHAM ENGINEERING
a
FW

COSMOCEL®
ha sido adquirida por
ROVENSA
— WELL BALANCED AGRICULTURE —

ANDES CHEMICAL CORP
ha sido adquirida por
IMCD

NTA
WE DELIVER HEALTH
ha sido adquirida por
DHL

intelectiva®
adquirió
KFC
KFC Costa Rica
a
QSR INTERNATIONAL

ARCACONTINENTAL
Multiples adquisiciones
Carolina Country Snacks
WISE
Tiger Snacks
DEEP RIVER SNACKS

caffenio
se asoció con
OXXO
una subsidiaria de
FEMSA

TORREY
ha sido adquirida por
FEMSA

FOQUE
GRUPO FOMENTO QUERETANO
Fusionó su división de bebidas con
Coca-Cola FEMSA

GRUPO TAMPICO
Fusionó su división de bebidas con
Coca-Cola FEMSA

©



JAMES A. SEALE
Presidente y Fundador | Washington, D.C.
+1 (703) 623-9253

32+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones, Abogado, Arthur Andersen y Profesor de Banca de Inversión Global en la Universidad George Washington
Universidad de Virginia – Doctorado en Derecho
Universidad de Kentucky – Licenciatura en Contabilidad



SERGIO GARCIA DEL BOSQUE
Socio Director | Ciudad de México, México
+52 (55) 8000-7463

17+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones
IPADE - MBA
Instituto Tecnológico y de Estudios Superiores de Monterrey - Ingeniero Industrial y de Sistemas



CARLOS HERNANDEZ GOUDET
Socio Director | San Luis Potosí, México
+52 (444) 576-9060

16+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones
Escuela de Negocios de Columbia - MBA
Instituto Tecnológico y de Estudios Superiores de Monterrey - Ingeniero Industrial y de Sistemas



BRETT M. CARMEL
Socio Director Senior y Cofundador | Miami, FL
+1 (703) 294-6530

25+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones y Profesor de Fusiones y Adquisiciones en la Universidad Johns Hopkins
Universidad George Washington – MBA Negocios Internacionales
Maestría en Relaciones Internacionales
Universidad de Florida – Ciencias Políticas con Altos Honores



ROBERT E. WHITNEY
Socio Director | Washington, D.C.
+1 (703) 801-8939

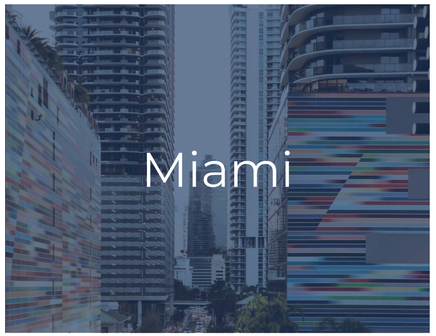
19+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones, Contador Público Certificado, Deloitte & Touche, Auditoría Corporativa y Servicios de Aseguramiento
Universidad de Richmond – Administración de Empresas en Contabilidad



FELIPE BUENO
Director Senior | Monterrey, México
+52 (84) 4432-4444

32+ años con Grupo Industrial Saltillo con experiencia como Director de Desarrollo Corporativo y amplia experiencia comercial global
Instituto Tecnológico y de Estudios Superiores de Monterrey – MBA, Ingeniero Industrial y de Sistemas











Por favor contáctenos si requiere información adicional sobre tendencias en M&A y/o múltiplos de alguna transacción en específico o industria.

© Seale & Associates

Durante más de 25 años, Seale & Associates ha prestado sus servicios a importantes empresas públicas y privadas en el mundo que operan en una amplia gama de industrias, con un alto nivel de calidad, integridad e independencia, presentando al mismo tiempo ideas innovadoras y soluciones de confianza para abordar sus operaciones más complejas

+25
Años de Experiencia

+$50B
Transacciones Cerradas en el mundo

Servicios y Soluciones

- Fusiones y Adquisiciones
- Desinversiones
- Joint Ventures / Alianzas
- Recapitalizaciones
- Due Diligence / Apoyo
- Peritaje
- Asesoría en Finanzas Corporativas
- Consultoría Estratégica

Asesor de Confianza de Empresas Líderes en el Mundo

Hemos trabajado en repetidas ocasiones con muchas de las empresas más reconocidas y respetadas en el mundo...

...así como con numerosos fondos de capital riesgo, family-offices y empresas privadas.

©

Seale & Associates

Creative Solutions. Trusted Advice.