

The image shows a construction site at sunset. Several workers in hard hats and safety gear are silhouetted against the bright, low sun. They are working on a complex steel framework of a building under construction. The sky is a mix of orange, yellow, and blue. The overall mood is industrious and dramatic.

Seale & Associates

INDUSTRIA DE CONSTRUCCIÓN
ACTUALIZACIÓN DE MÚLTIPLOS
1ER TRIMESTRE DE 2026

Índice

Panorama de la Industria **4**

Empresas Públicas Comparables Globales **5**
Construcción, Materiales, Maquinaria, Renta de Equipo

Transacciones Globales **11**

Sobre Seale **14**

Introducción

Nos complace compartirles nuestra actualización de múltiplos para la industria de construcción durante el 1er trimestre de 2026.

En Seale & Associates estamos comprometidos en ofrecer soluciones enfocadas en procesos diseñados para optimizar el valor y alcanzar las metas estratégicas de nuestros clientes en un rango de transacciones que incluyen **fusiones, adquisiciones, desinversiones, venta de negocios, recapitalizaciones**, entre otros servicios de consultoría estratégica y finanzas corporativas.

A lo largo de más de 25 años hemos servido con éxito a clientes alrededor del mundo y nos complace proveer asesoría en banca de inversión a nuestros clientes que buscan crecer por medio de adquisiciones u optimizando su portafolio a través de desinversiones estratégicas.

Seale tiene una amplia experiencia asesorando a importantes compañías multinacionales, firmas de capital privado y empresas familiares en una amplia gama de industrias.



James A. Seale | Presidente
jseale@sealeassociates.com



Brett M. Carmel | Socio Director Senior
bcarmel@sealeassociates.com



Robert Whitney | Socio Director
rwhitney@sealeassociates.com



Sergio Garcia del Bosque | Socio Director
sgarcia@sealeassociates.com



Carlos Hernández Goudet | Socio Director
chernandez@sealeassociates.com



Alejandro Montemayor | Director
amontemayor@sealeassociates.com



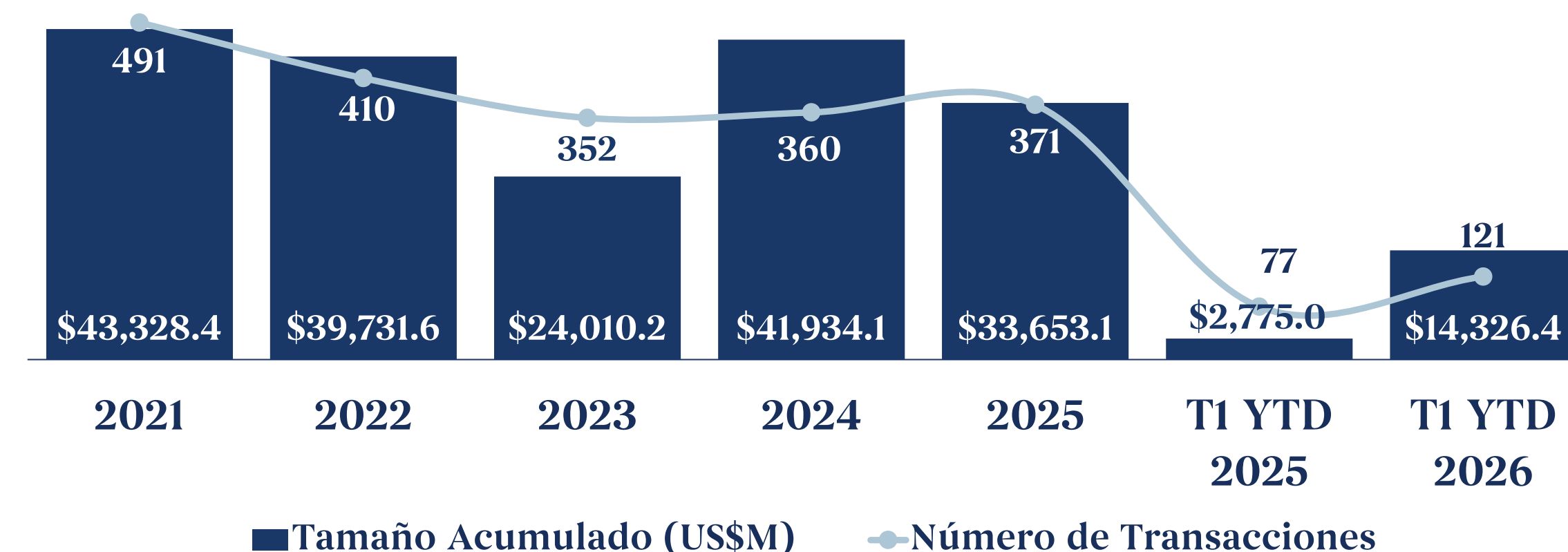
Armando Rios | Vicepresidente
arios@sealeassociates.com

Panorama en la Industria de Construcción

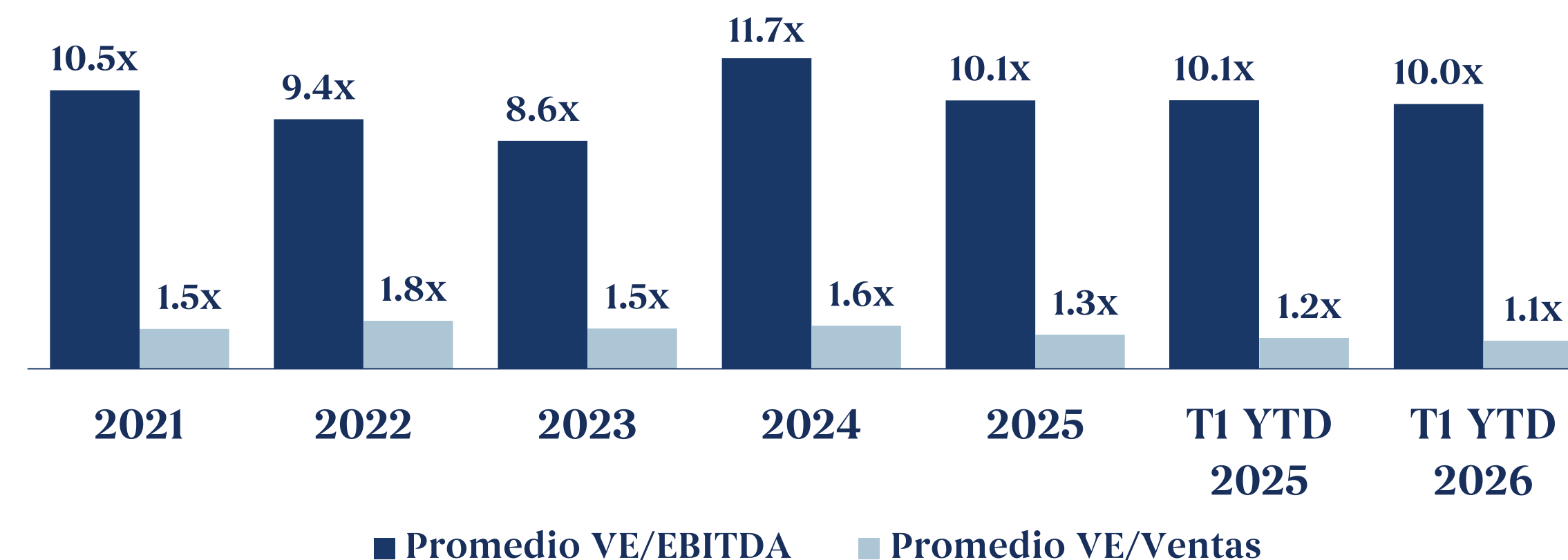
Tendencias de M&A e Inteligencia de Mercado

- La industria global de la construcción alcanzó los **US\$16,456.8B en 2025** y se **espera que crezca hasta US\$21,735.7B para 2030**, reflejando una **CAGR de 5.9%**. Esta expansión está respaldada por la actividad en proyectos de edificación, infraestructura y construcción especializada, destacando la importancia del sector para el crecimiento económico mundial
- El crecimiento está impulsado por la **urbanización**, la expansión de programas de **infraestructura pública**, el **aumento de la demanda residencial** y la **inversión en infraestructura inteligente**.
- La **industria** también está siendo **transformada** por la adopción de **tecnologías digitales, automatización** y robótica, métodos de **construcción modular, prefabricada y materiales sustentables**, los cuales están mejorando la eficiencia de los proyectos, reduciendo costos y apoyando el crecimiento del sector
- La **actividad de M&A** en este sector continúa incrementando a medida que las empresas realizan **adquisiciones** para **capturar oportunidades de crecimiento, ampliar capacidades y enfrentar desafíos de productividad**. El volumen de transacciones aumentó **de 1,100 operaciones durante 2014–2019 a 1,800 entre 2020–2024** y el **valor** de las transacciones **creció 55%**
- Las empresas constructoras enfocan sus **adquisiciones** en fortalecer su **oferta de servicios, ampliar capacidades técnicas y digitales** y apoyar su **expansión geográfica, incrementando su competitividad** y la **ejecución de sus operaciones**.

Tamaño y Volumen de M&A en la Industria de Construcción









Promedio VE/EBITDA y VE/Ventas en la Industria de Construcción







Construcción - Empresas Públicas Comparables Globales (1/2)

La siguiente tabla ofrece una visión general de la industria mediante la comparación de empresas públicas globales, destacando su posicionamiento en el sector y desempeño financiero según métricas clave de valuación

Compañía	País	Cap. Mdo. US\$M	Valor Empresa US\$M	Ventas US\$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Primer Trimestre Mar. 31, 2026		
						2024	2025	VE/ EBITDA	VE/ Ventas	
ACS		ESP	\$31,386	\$34,382	\$58,124	5.3%	7.9x	8.7x	11.2x	0.6x
AECOM		USA	\$10,966	\$13,265	\$15,986	9.2%	14.5x	12.0x	9.1x	0.8x
Bouygues		FRA	\$21,930	\$32,848	\$65,119	9.4%	5.2x	5.1x	5.4x	0.5x
Eiffage		FRA	\$14,378	\$27,400	\$30,115	16.2%	5.7x	5.8x	5.6x	0.9x
Kajima Corporation		JPN	\$17,310	\$21,138	\$19,290	8.3%	10.4x	12.6x	13.2x	1.1x
Obayashi		JPN	\$16,238	\$17,624	\$16,265	0.0%	12.8x	10.4x	NM	1.1x

Construcción - Empresas Públicas Comparables Globales (2/2)







Compañía	País	Cap. Mdo. US\$M	Valor Empresa US\$M	Ventas US\$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Primer Trimestre Mar. 31, 2026		
						2024	2025	VE/ EBITDA	VE/ Ventas	
Quanta Services	 QUANTA SERVICES, INC.	USA	\$82,144	\$88,213	\$30,121	13.9%	14.0x	15.8x	21.1x	2.9x
Skanska	 SKANSKA	SWE	\$10,988	\$10,683	\$18,101	5.5%	11.5x	10.5x	10.8x	0.6x
Taisei	 TAISEI <i>For a Lively World</i>	JPN	\$16,459	\$18,871	\$13,139	9.0%	22.1x	11.9x	16.0x	1.4x
Vinci	 VINCI	FRA	\$81,875	\$111,676	\$87,285	17.8%	7.4x	7.3x	7.2x	1.3x
						Media	9.4x	9.4x	8.9x	0.9x
						Mediana	10.9x	10.4x	10.8x	1.0x

■ Excluído de la media





NM: No Medible

Materiales de Construcción- Empresas Públicas Comparables Globales (1/2)

La siguiente tabla ofrece una visión general de la industria mediante la comparación de empresas públicas globales, destacando su posicionamiento en el sector y desempeño financiero según métricas clave de valuación

Compañía	País	Cap. Mdo. US\$M	Valor Empresa US\$M	Ventas US\$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Primer Trimestre Mar. 31, 2026	
						2024	2025	VE/ EBITDA	VE/ Ventas
Ambuja Cements	 IND	\$10,568	\$12,068	\$4,336	16.0%	23.0x	22.8x	17.4x	2.8x
CEMEX	 MEX	\$16,515	\$22,453	\$16,537	18.9%	5.3x	6.2x	7.2x	1.4x
CRH	 IRL	\$70,261	\$87,345	\$38,061	21.6%	10.0x	11.4x	10.6x	2.3x
Grasim Industries	 IND	\$18,507	\$44,378	\$18,709	19.5%	12.5x	13.5x	12.2x	2.4x
GCC	 MEX	\$3,463	\$3,149	\$1,458	NM	6.0x	5.7x	NM	2.2x
Heidelberg Materials	 DEU	\$36,267	\$44,204	\$24,850	21.2%	6.0x	8.8x	8.4x	1.8x

Materiales de Construcción - Empresas Públicas Comparables Globales (2/2)

Compañía	País	Cap. Mdo. US\$M	Valor Empresa US\$M	Ventas US\$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Primer Trimestre Mar. 31, 2026		
						2024	2025	VE/ EBITDA	VE/ Ventas	
Holcim	 HOLCIM	CHE	\$44,767	\$50,393	\$19,603	23.4%	8.5x	7.8x	11.0x	2.6x
James Hardie	 James Hardie	IRL	\$10,392	\$15,053	\$4,836	23.6%	14.6x	12.7x	13.2x	3.1x
Martin Marietta Materials	 Martin Marietta	USA	\$35,504	\$41,446	\$6,350	35.5%	17.5x	17.3x	18.4x	6.5x
Vulcan Materials	 Vulcan Materials Company	USA	\$35,525	\$40,305	\$8,062	30.5%	17.6x	17.9x	16.4x	5.0x
						Media	11.6x	12.0x	12.0x	2.3x
						Mediana	11.3x	12.1x	12.2x	2.5x

■ Excluído de la media

NM: No Medible

Maquinaria - Empresas Públicas Comparables Globales

La siguiente tabla ofrece una visión general de la industria mediante la comparación de empresas públicas globales, destacando su posicionamiento en el sector y desempeño financiero según métricas clave de valuación

Compañía	País	Cap. Mdo. US\$M	Valor Empresa US\$M	Ventas US\$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Primer Trimestre Mar. 31, 2026		
						2024	2025	VE/ EBITDA	VE/ Ventas	
Caterpillar		USA	\$329,637	\$364,362	\$70,755	20.3%	12.6x	15.6x	25.4x	5.1x
Deere & Company		USA	\$152,151	\$210,113	\$46,731	18.9%	12.1x	20.0x	23.8x	4.5x
Doosan		KOR	\$10,378	\$20,690	\$13,497	9.0%	9.1x	14.8x	17.1x	1.5x
Hitachi Construction Machinery		JPN	\$7,052	\$10,143	\$8,839	15.7%	5.9x	6.1x	7.3x	1.1x
Komatsu		JPN	\$33,556	\$41,624	\$25,991	18.9%	6.4x	6.8x	8.5x	1.6x
Sany Heavy Industry		CHN	\$25,430	\$21,062	\$13,435	14.2%	16.2x	15.9x	11.1x	1.6x
Terex		USA	\$6,720	\$8,661	\$5,926	11.5%	5.7x	8.5x	12.7x	1.5x
XCMG Construction Machinery		CHN	\$17,153	\$21,416	\$14,984	11.5%	11.4x	12.3x	12.4x	1.4x
■ Excluído de la media						Media	10.3x	11.4x	10.4x	1.5x
						Mediana	10.2x	13.6x	12.5x	1.6x

Renta de Equipo - Empresas Públicas Comparables Globales

La siguiente tabla ofrece una visión general de la industria mediante la comparación de empresas públicas globales, destacando su posicionamiento en el sector y desempeño financiero según métricas clave de valuación

Compañía	País	Cap. Mdo. US\$M	Valor Empresa US\$M	Ventas US\$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Primer Trimestre Mar. 31, 2026		
						2024	2025	VE/ EBITDA	VE/ Ventas	
Emeco	 Emeco	AUS	\$427	\$526	\$564	36.0%	2.6x	2.6x	2.6x	0.9x
Finning International	 Finning CAT	CAN	\$8,067	\$9,455	\$7,624	11.5%	6.6x	7.9x	10.8x	1.2x
Herc	 Herc Rentals	USA	\$3,322	\$12,953	\$4,654	21.9%	10.6x	11.8x	12.7x	2.8x
Kanamoto	 Kanamoto	JPN	\$943	\$1,010	\$1,351	0.0%	2.5x	2.5x	NM	0.7x
Speedy Hire	 Speedy Hire	GBR	\$138	\$438	\$552	19.9%	3.4x	3.7x	4.0x	0.8x
Sunbelt Rentals	 Sunbelt Rentals	USA	\$26,770	\$37,198	\$10,930	45.5%	8.6x	8.6x	7.5x	3.4x
Tokyo Century	 Tokyo Century	JPN	\$6,183	\$34,833	\$9,167	29.4%	14.9x	13.9x	12.9x	3.8x
United Rentals	 United Rentals	USA	\$45,816	\$61,027	\$16,365	30.0%	12.3x	13.0x	12.4x	3.7x
						Media	6.7x	8.0x	9.0x	1.6x
						Mediana	7.6x	8.3x	10.8x	2.0x

■ Excluído de la media

NM: No Medible

Construcción - Transacciones Globales (1/3)

La siguiente tabla presenta transacciones relevantes en la industria durante el 1er trimestre de 2026, destacando adquisiciones estratégicas orientadas a expandir capacidades, productos o presencia geográfica

Fecha	Objetivo	País	Descripción	Comprador	Vendedor	% Adquirido	Tamaño US\$M	VE/ EBITDA	VE/ Ventas
Mar-26*		USA	ePointZero Holdings , una empresa global de inversión en infraestructura, acordó adquirir Traverse Midstream Partners , un propietario de infraestructura energética de midstream		-	100.0%	\$2,250.0	-	-
Mar-26		IND	Anzen India Energy Yield Plus Trust , una plataforma de inversión en infraestructura, adquirió Kudgi Transmission , un operador de activos de transmisión eléctrica		Múltiples vendedores	100.0%	\$247.8	10.7x	9.8x
Mar-26		USA	MasTec , un contratista de construcción de infraestructura, adquirió McKee Utility Contractors , un contratista especializado en infraestructura de agua potable y aguas residuales			100.0%	\$276.0	-	-
Mar-26		NOR	Revivo Group , un proveedor de servicios de consultoría técnica, adquirió SoliD Energy , una consultora de ingeniería enfocada en proyectos de energía e infraestructura		-	100.0%	-	-	-
Feb-26		GBR	Odfjell Technology , una empresa de tecnología e ingeniería para la industria petrolera, adquirió Razor Oiltools , un proveedor de servicios de integridad de pozos e ingeniería		-	>50%	-	-	-
Feb-26		USA	Glenn O. Hawbaker , un contratista de construcción de carreteras e infraestructura pesada, adquirió HRI , un contratista especializado en pavimentación asfáltica y construcción			100.0%	-	-	-
Feb-26*		IND	Shivalic Power Control , un fabricante de equipos eléctricos, acordó adquirir Somaya Solar Solutions , un proveedor de soluciones de energía solar		-	>50%	\$1.5	5.5x	0.8x

Fuente: Capital IQ, Reportes de Prensa, Mergermarket

Construcción - Transacciones Globales (2/3)

Fecha	Objetivo	País	Descripción	Comprador	Vendedor	% Adquirido	Tamaño US\$M	VE/ EBITDA	VE/ Ventas
Feb-26*		ISR	Israel Canada , una empresa de desarrollo inmobiliario, acordó adquirir Kvutzat Acro , un desarrollador de proyectos residenciales y de uso mixto		-	Fusión	\$3,100.0	43.8x	10.7x
Feb-26*		USA	XTEND Reality Expansion , una empresa de tecnología de defensa, acordó adquirir JFB Construction Holdings , un proveedor de servicios de construcción e infraestructura	XTEND	Múltiples vendedores	Fusión	\$1,500.0	-	-
Feb-26		USA	Saltchuk Resources , una empresa de transporte y logística, adquirió Great Lakes Dredge & Dock Company , un proveedor de servicios de dragado y construcción marina		-	79.7%	\$1,371.7	5.8x	1.8x
Feb-26		ESP	Colliers International Group , una consultora inmobiliaria y de ingeniería, adquirió Ayesa Engineering , una consultora multidisciplinaria de ingeniería e infraestructura		Ayesa Inversiones	100.0%	\$700.0	0.0x	1.9x
Ene-26		FRA	Colas , un contratista de infraestructura de transporte, adquirió Hubert Rouget de Meursault , una empresa de construcción de carreteras e ingeniería civil		-	100.0%	-	-	-
Ene-26		GBR	AM Consulting Engineers Holdings , una consultora de ingeniería, adquirió Bridges POUND , una consultora especializada en ingeniería e inspección de puentes		-	100.0%	-	-	-
Ene-26		NZL	VINCI Construction , un contratista de construcción e infraestructura, adquirió The Fletcher Construction Company , un contratista de construcción civil e infraestructura			100.0%	\$195.4	-	0.3x
Ene-26		DEU	Green Landscaping Group , un contratista de paisajismo y espacios exteriores, adquirió Finke Landschaft + StraÙen , una empresa especializada en paisajismo y obras civiles		-	100.0%	-	-	-

Fuente: Capital IQ, Reportes de Prensa, Mergermarket

Construcción - Transacciones Globales (3/3)

Fecha	Objetivo	País	Descripción	Comprador	Vendedor	% Adquirido	Tamaño US\$M	VE/ EBITDA	VE/ Ventas
Ene-26		USA	MECO Engineering Company , un proveedor de servicios de ingeniería industrial, adquirió Hengeshan Associates , una consultora de ingeniería que presta servicios a clientes industriales		-	Fusión	-	-	-
Ene-26		USA	Titan America , un productor de cemento y materiales de construcción, adquirió Keystone Cement Company , un fabricante de cemento		Múltiples vendedores	100.0%	\$310.0	-	-
Ene-26		DEU	Tremco CPG , un fabricante de productos para la construcción, adquirió Kalzip , un proveedor de sistemas de cubiertas y fachadas de aluminio			100.0%	-	-	-
Ene-26		USA	Amrize , un productor de materiales de construcción, adquirió PB Materials Holdings , un productor de agregados y concreto premezclado		-	100.0%	-	-	-
Ene-26		USA	Hard Rock Ready Mix , un productor de concreto premezclado, adquirió Piedmont Ready-Mix , un proveedor de concreto premezclado		CONCRETE VI	100.0%	-	-	-

*Transacción anunciada pendiente de aprobación y otras condiciones de cierre

CEMEX

OBJETIVO

Negocio de bombeo de concreto

TIPO DE PROYECTO

Asesoría de Venta

INDUSTRIAS

Construcción y
Productos de
Construcción

GEOGRAFÍA

Monterrey, México

SITUACIÓN

Seale & Associates actuó como asesor financiero exclusivo de CEMEX (BMV:CEMEX CPO) en la venta de su Negocio de bombeo de concreto a Pumping Team. La transacción anunciada tuvo un valor de US\$109 millones, incluyendo US\$80 millones adicionales al cierre y US\$29 millones adicionales sujetos a rendimientos futuros.

ENFOQUE DE SEALE & ASSOCIATES

Seale llevó a cabo un proceso de subasta competitivo con compradores potenciales estratégicos. El enfoque disciplinado de Seale permitió que nuestro cliente mantuviera el ímpetu y el apalancamiento de negociación durante el proceso, garantizando cerrar una transacción con un valor y términos favorables.

RESULTADO

El proceso resultó en la exitosa adquisición del Negocio de bombeo de concreto de CEMEX por parte de Pumping Team, quien se convertirá en el proveedor de concreto de CEMEX y de sus clientes en México.

“Esperamos mantener una relación ganar-ganar de largo plazo”

 **CEMEX**

vendió

su negocio de
bombeo de concreto

a

 **PUMPING
TEAM**

“Nos dio mucho gusto poder representar a CEMEX en esta desinversión estratégica de su negocio de bombeo de concreto en México.

Le deseamos mucho éxito a los nuevos dueños del negocio Pumping Team y a Nexxus Capital.

Esperamos mantener una relación ganar-ganar de largo plazo en su relación comercial con CEMEX.”

Sergio Garcia del Bosque
Director Ejecutivo, Seale & Associates

FANOSA

OBJETIVO

Fanosa, S.A. de C.V.
("FANOSA")

TIPO DE PROYECTO

Asesoría de Venta

INDUSTRIAS

Construcción y
Productos de
Construcción

GEOGRAFÍA

Hermosillo, México

SITUACIÓN

Seale & Associates actuó como asesor financiero exclusivo para los accionistas de Fanosa, S.A. de C.V. ("FANOSA"), empresa líder proveedora de soluciones para el mercado de la construcción, en la venta de la empresa a Grupo Lamosa S.A.B. de C.V. (BMV: LAMOSA).

ENFOQUE DE SEALE & ASSOCIATES

Seale gestionó un proceso competitivo. El enfoque disciplinado de Seale permitió a nuestro cliente mantener el ímpetu y el apalancamiento de la negociación a lo largo del proceso y asegurar el cierre con un valor superior y condiciones favorables.

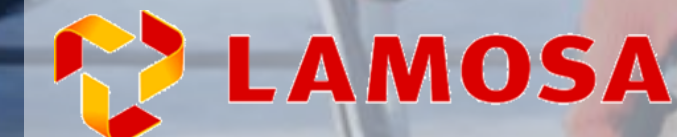
RESULTADO

El proceso resultó en la exitosa adquisición de FANOSA por parte de Grupo Lamosa fortaleciendo la estrategia de crecimiento y diversificación que pueda crear una oferta de productos más integral y enfocada a brindar soluciones sustentables para la construcción.

“Les deseamos que sigan
teniendo éxito y crecimiento”



ha sido adquirida por



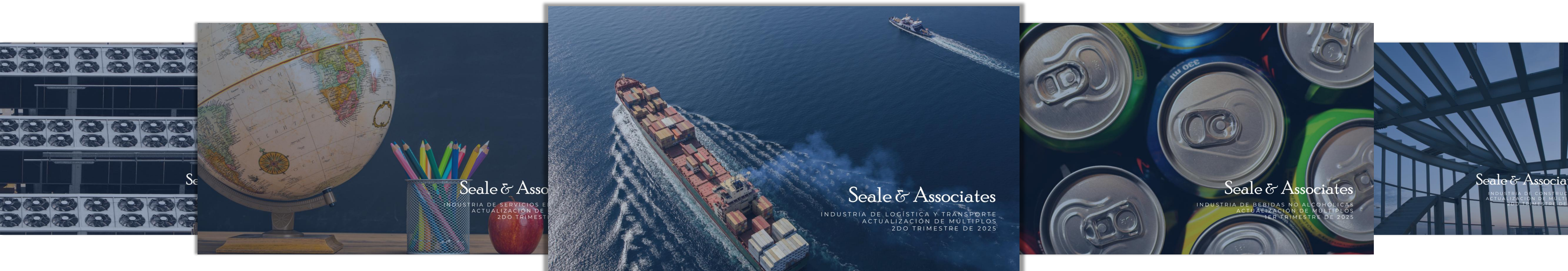
“FANOSA ha construido una gran plataforma para la producción y distribución de productos de poliestireno expandido con gran éxito en México y Estados Unidos.

Felicitemos a nuestro cliente y a los empleados de FANOSA y les deseamos que sigan teniendo éxito y crecimiento tras la adquisición por parte de LAMOSA.”

Sergio Garcia del Bosque
Director Ejecutivo, Seale & Associates

Suscríbete para recibir información de M&A

Brindamos inteligencia específica del sector diseñada específicamente para líderes de la industria, firmas de capital privado y sus asesores. Nuestros informes de la industria y artículos destacados brindan acceso en tiempo real a datos clave de la industria, que incluyen:



Tendencias emergentes

Reportes trimestrales de más de 30 industrias

Reportes mensuales de EE.UU., México y Colombia

Análisis del mercado y transacciones

Información valiosa para los líderes

Reciba actualizaciones por correo electrónico con datos, informes y análisis exclusivos de sectores clave en el momento de su publicación

SUSCRÍBETE

Mandatos Representativos en México

 <p>INMAGUSA Grupo Galaz, S.A de C.V.</p> <p>ha sido adquirido por</p> 	 <p>vendió</p>  <p>a</p> 	 <p>vendió</p> <p>Sus negocios de sanitarios</p> <p>ST. THOMAS CREATIONS <small>SAFARIROOMS THAT WORK BEAUTIFULLY</small></p> <p>y</p>  <p>a</p> 	 <p>vendió</p>  <p>a</p> 	 <p>vendió</p>  <p>a</p> 	 <p>ha sido adquirida por</p> 	  <p>adquirió</p> <p>El negocio del reciclaje del zinc</p> <p>de</p> 
 <p>ha adquirido</p>     <p>agencias automotrices de</p> 	 <p>ha vendido</p>  <p>a</p> 	 <p>ha vendido</p> <p>Kidde de Mexico, S.A. de C.V</p> <p>Negocio de soluciones de seguridad contra incendios a una filial de</p> 	 <p>ha vendido su negocio de bombeo de concreto</p> <p>a</p> 	<p>CORPORACION</p>  <p>ha vendido</p>  <p>a</p> 	 <p>ha sido adquirida por</p> 	 <p>ha sido adquirida por</p> 
 <p>ha sido adquirida por</p> 	<p>inteleactiva®</p> <p>adquirió</p>  <p>KFC Costa Rica</p> <p>a</p> 	 <p>Multiples adquisiciones</p>    	 <p>se asoció con</p>  <p>una subsidiaria de</p> 	 <p>ha sido adquirida por</p> 	 <p>Fusionó su división de bebidas con</p> 	 <p>Fusionó su división de bebidas con</p> 



JAMES A. SEALE

Presidente y Fundador | Washington, D.C.

+1 (703) 623-9253

30+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones, Abogado, Arthur Andersen y Profesor de Banca de Inversión Global en la Universidad George Washington
Universidad de Virginia – Doctorado en Derecho
Universidad de Kentucky – Licenciatura en Contabilidad



BRETT M. CARMEL

Socio Director Senior y Cofundador | Miami, FL

+1 (703) 294-6530

25+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones y Profesor de Fusiones y Adquisiciones en la Universidad Johns Hopkins
Universidad George Washington – MBA Negocios Internacionales
Maestría en Relaciones Internacionales
Universidad de Florida – Ciencias Políticas con Altos Honores



SERGIO GARCIA DEL BOSQUE

Socio Director | Ciudad de México, México

+52 (55) 8000-7463

17+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones
IPADE - MBA
Instituto Tecnológico y de Estudios Superiores de Monterrey - Ingeniero Industrial y de Sistemas



ROBERT E. WHITNEY

Socio Director | Washington, D.C.

+1 (703) 801-8939

19+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones, Contador Público Certificado, Deloitte & Touche, Auditoría Corporativa y Servicios de Aseguramiento
Universidad de Richmond – Administración de Empresas en Contabilidad



CARLOS HERNANDEZ GOUDET

Socio Director | San Luis Potosí, México

+52 (444) 576-9060

16+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones
Escuela de Negocios de Columbia - MBA
Instituto Tecnológico y de Estudios Superiores de Monterrey - Ingeniero Industrial y de Sistemas



FELIPE BUENO

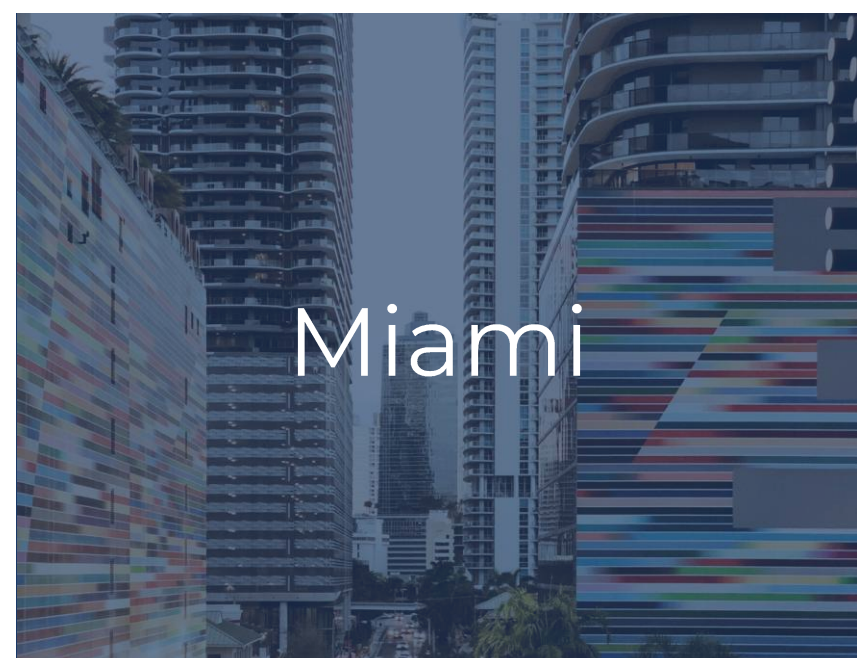
Director Senior | Monterrey, México

+52 (84) 4432-4444

40+ años con Grupo Industrial Saltillo con experiencia como Director de Desarrollo Corporativo y amplia experiencia comercial global
Instituto Tecnológico y de Estudios Superiores de Monterrey – MBA, Ingeniero Industrial y de Sistemas



Washington D.C.



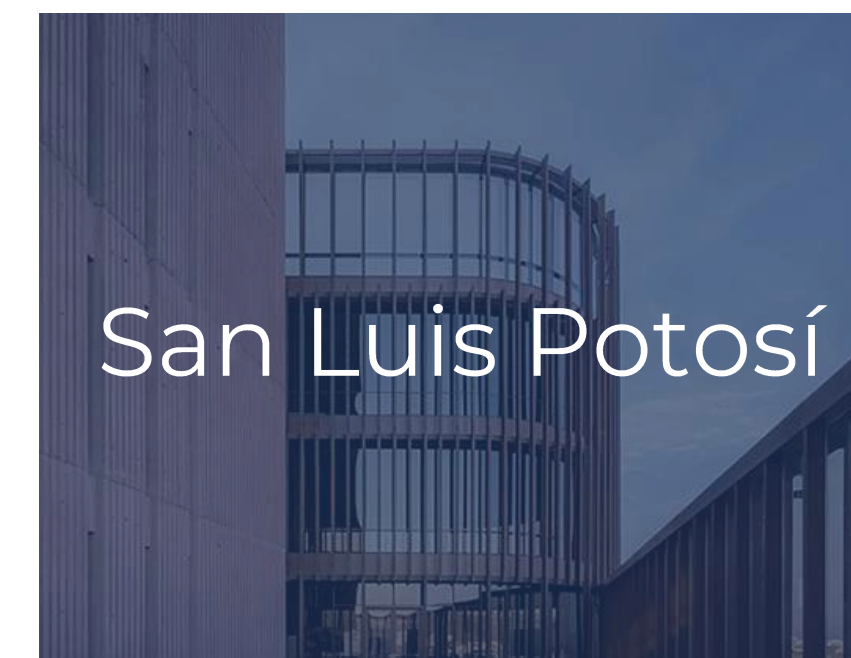
Miami



Ciudad de México



Monterrey



San Luis Potosí

Durante más de 25 años, Seale & Associates ha prestado sus servicios a importantes empresas públicas y privadas en el mundo que operan en una amplia gama de industrias, con un alto nivel de calidad, integridad e independencia, presentando al mismo tiempo ideas innovadoras y soluciones de confianza para abordar sus operaciones más complejas

+25
Años de Experiencia

+\$50B
Transacciones Cerradas en el mundo

Servicios y Soluciones

- Fusiones y Adquisiciones
- Desinversiones
- Joint Ventures / Alianzas
- Recapitalizaciones
- Due Diligence / Apoyo
- Peritaje
- Asesoría en Finanzas Corporativas
- Consultoría Estratégica

Asesor de Confianza de Empresas Líderes en el Mundo

Hemos trabajado en repetidas ocasiones con muchas de las empresas más reconocidas y respetadas en el mundo...

...así como con numerosos fondos de capital riesgo, family-offices y empresas privadas.



Seale & Associates

Creative Solutions. Trusted Advice.