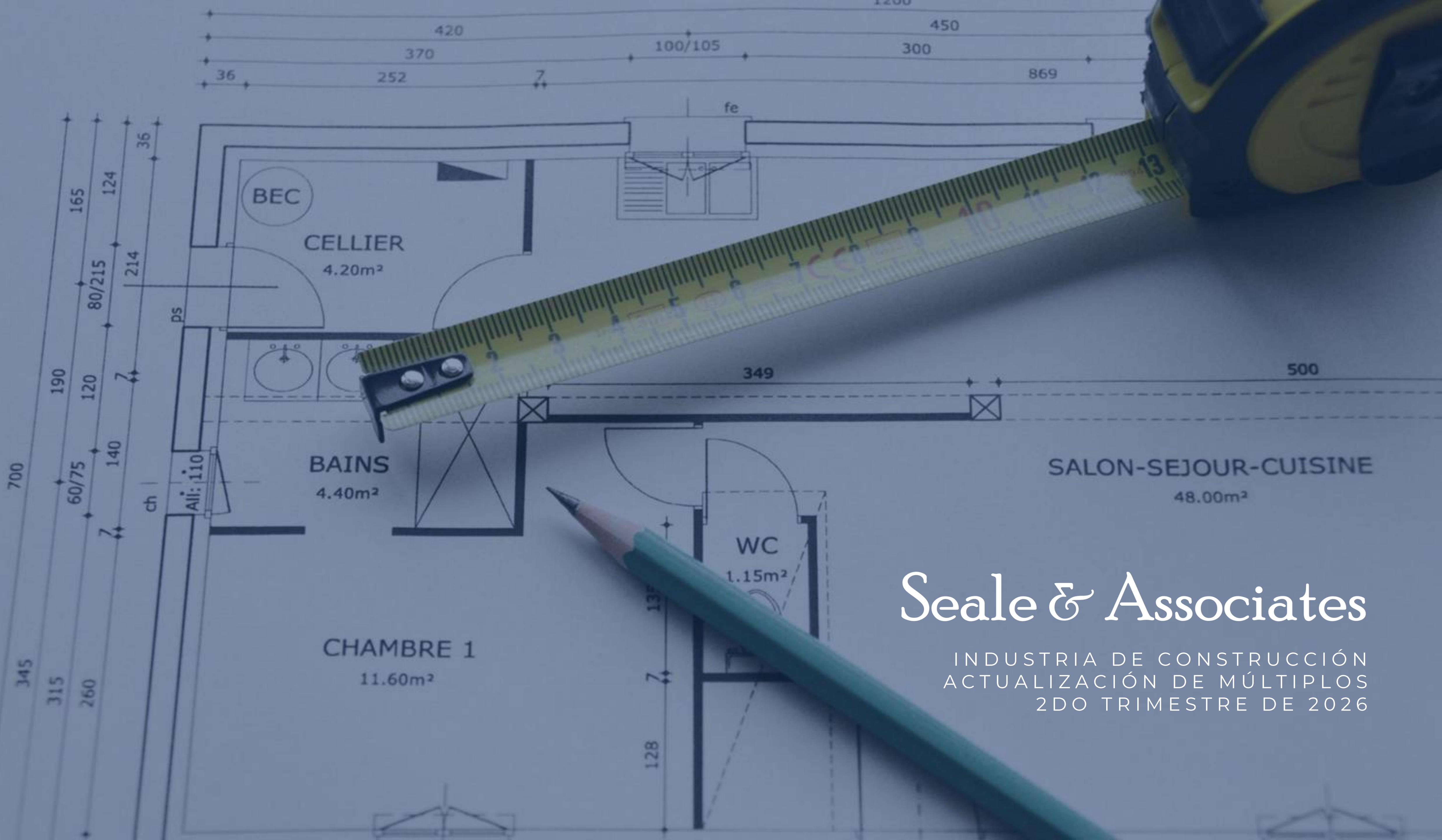




Seale & Associates

INDUSTRIA DE CONSTRUCCIÓN
ACTUALIZACIÓN DE MÚLTIPLOS
2DO TRIMESTRE DE 2026

Índice

Panorama de la Industria 4

Empresas Públicas Comparables Globales 5
Construcción, Materiales, Maquinaria, Renta de Equipo

Transacciones Globales 11

Sobre Seale 14

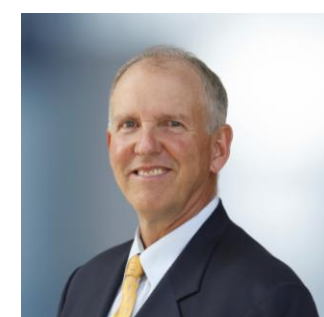
Introducción

Nos complace compartirles nuestra actualización de múltiplos para la industria de construcción durante el 2do trimestre de 2026.

En Seale & Associates estamos comprometidos en ofrecer soluciones enfocadas en procesos diseñados para optimizar el valor y alcanzar las metas estratégicas de nuestros clientes en un rango de transacciones que incluyen **fusiones, adquisiciones, desinversiones, venta de negocios, recapitalizaciones**, entre otros servicios de consultoría estratégica y finanzas corporativas.

A lo largo de más de 25 años hemos servido con éxito a clientes alrededor del mundo y nos complace proveer asesoría en banca de inversión a nuestros clientes que buscan crecer por medio de adquisiciones u optimizando su portafolio a través de desinversiones estratégicas.

Seale tiene una amplia experiencia asesorando a importantes compañías multinacionales, firmas de capital privado y empresas familiares en una amplia gama de industrias.



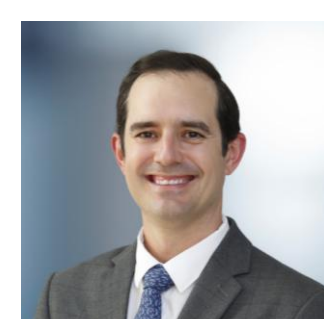
James A. Seale | Presidente
jseale@sealeassociates.com



Brett M. Carmel | Socio Director Senior
bcarmel@sealeassociates.com



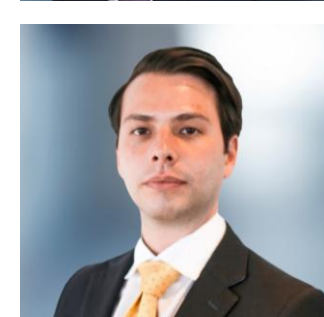
Robert Whitney | Socio Director
rwhitney@sealeassociates.com



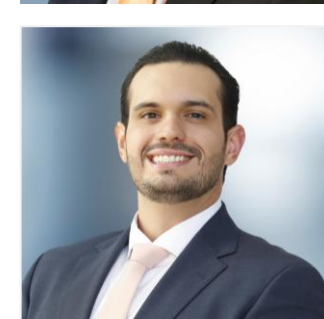
Sergio Garcia del Bosque | Socio Director
sgarcia@sealeassociates.com



Carlos Hernández Goudet | Socio Director
chernandez@sealeassociates.com



Alejandro Montemayor | Director
amontemayor@sealeassociates.com



Armando Rios | Vicepresidente
arios@sealeassociates.com

Panorama en la Industria de Construcción

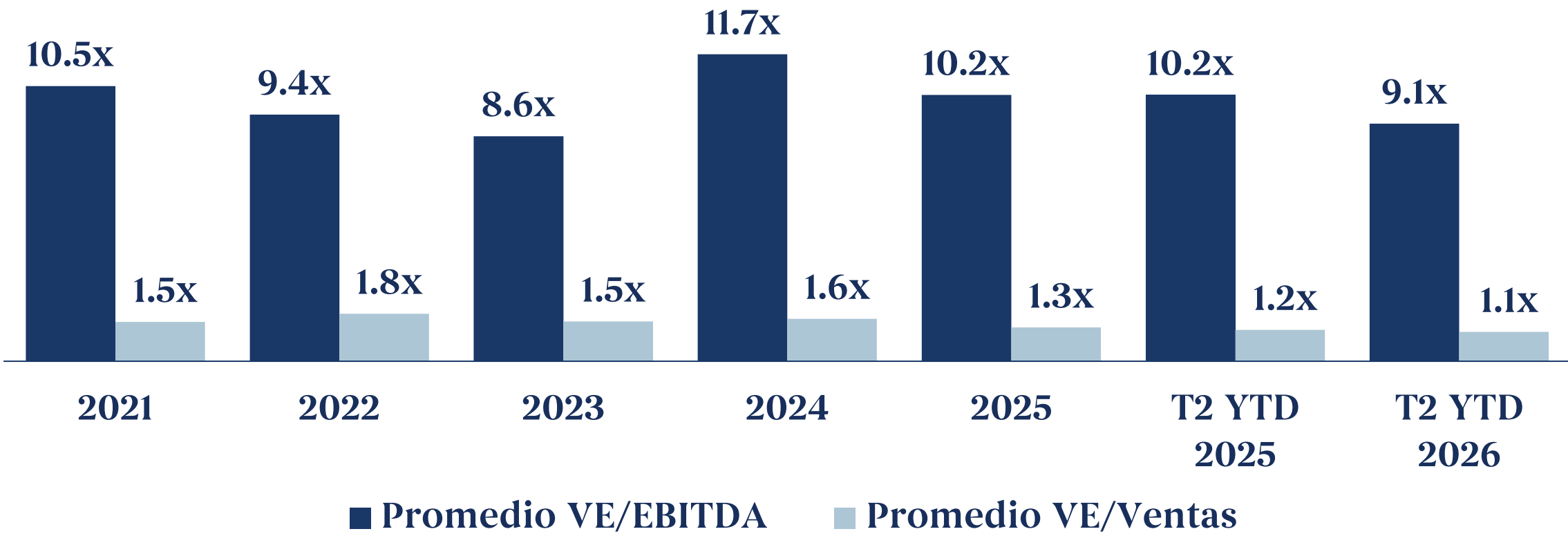
Tendencias de M&A e Inteligencia de Mercado

- La industria global de la construcción alcanzó los **US\$16,456.8B en 2025** y se **espera que crezca hasta US\$21,735.7B para 2030**, reflejando una **CAGR de 5.7%**. Esta expansión está respaldada por la actividad en proyectos de edificación, infraestructura y construcción especializada, destacando la importancia del sector para el crecimiento económico mundial
- El crecimiento está impulsado por la **urbanización**, la expansión de programas de **infraestructura pública**, el **aumento de la demanda residencial** y la **inversión en infraestructura inteligente**
- La **industria** también está siendo **transformada** por la adopción de **tecnologías digitales, automatización** y robótica, métodos de **construcción modular, prefabricada y materiales sustentables**, los cuales están mejorando la eficiencia de los proyectos, reduciendo costos y apoyando el crecimiento del sector
- La **actividad de M&A** en este sector continúa incrementando a medida que las empresas realizan **adquisiciones** para **capturar oportunidades de crecimiento, ampliar capacidades y enfrentar desafíos de productividad**. El volumen de transacciones aumentó **de 1,100 operaciones durante 2014–2019 a 1,800 entre 2020–2024** y el **valor** de las transacciones **creció 55%**
- Las empresas constructoras enfocan sus **adquisiciones** en fortalecer su **oferta de servicios, ampliar capacidades técnicas y digitales** y apoyar su **expansión geográfica, incrementando su competitividad** y la **ejecución de sus operaciones**

Tamaño y Volumen de M&A en la Industria de Construcción



Promedio VE/EBITDA y VE/Ventas en la Industria de Construcción



Fuente: Capital IQ, Business Research Company, McKinsey & Company

Construcción - Empresas Públicas Comparables Globales (1/2)

La siguiente tabla ofrece una visión general de la industria mediante la comparación de empresas públicas globales, destacando su posicionamiento en el sector y desempeño financiero según métricas clave de valuación

Compañía		País	Cap. Mdo. US\$M	Valor Empresa US\$M	Ventas US\$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Segundo Trimestre Jun. 30, 2026	
							2024	2025	VE/ EBITDA	VE/ Ventas
ACS		ESP	\$38,990	\$42,970	\$59,306	5.3%	7.9x	8.7x	13.7x	0.7x
AECOM		USA	\$8,971	\$11,479	\$15,393	9.7%	14.5x	12.0x	7.7x	0.7x
Bouygues		FRA	\$21,506	\$33,249	\$64,354	9.4%	5.2x	5.1x	5.5x	0.5x
Eiffage		FRA	\$14,024	\$26,927	\$30,001	16.2%	5.7x	5.8x	5.6x	0.9x
Kajima Corporation		JPN	\$16,867	\$19,639	\$18,812	9.0%	10.4x	12.6x	11.6x	1.0x
Obayashi		JPN	\$13,774	\$13,613	\$16,524	8.6%	12.8x	10.4x	9.6x	0.8x

Construcción - Empresas Públicas Comparables Globales (2/2)

Compañía		País	Cap. Mdo. US\$M	Valor Empresa US\$M	Ventas US\$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Segundo Trimestre Jun. 30, 2026 VE/ EBITDA		VE/ Ventas
							2024	2025			
Quanta Services		USA	\$108,049	\$114,103	\$32,905	13.4%	14.0x	15.8x	25.9x		3.5x
Skanska		SWE	\$11,074	\$10,974	\$17,967	5.5%	11.5x	10.5x	11.2x		0.6x
Taisei		JPN	\$14,291	\$15,703	\$13,350	10.0%	22.1x	11.9x	11.8x		1.2x
Vinci		FRA	\$77,385	\$106,915	\$86,541	17.8%	7.4x	7.3x	6.9x		1.2x
■ Excluido de la media						Media	9.4x	9.4x	9.3x		0.9x
						Mediana	10.9x	10.4x	10.4x		0.9x

Materiales de Construcción- Empresas Públicas Comparables Globales (1/2)

La siguiente tabla ofrece una visión general de la industria mediante la comparación de empresas públicas globales, destacando su posicionamiento en el sector y desempeño financiero según métricas clave de valuación

Compañía		País	Cap. Mdo. US\$M	Valor Empresa US\$M	Ventas US\$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Segundo Trimestre Jun. 30, 2026	
							2024	2025	VE/ EBITDA	VE/ Ventas
Ambuja Cements		IND	\$11,082	\$12,400	\$4,216	16.8%	23.0x	22.8x	17.5x	2.9x
CEMEX		MEX	\$17,412	\$23,453	\$17,038	19.8%	5.3x	6.2x	6.9x	1.4x
CRH		IRL	\$71,497	\$90,160	\$38,632	21.5%	10.0x	11.4x	10.9x	2.3x
Grasim Industries		IND	\$22,246	\$50,835	\$19,463	19.8%	12.5x	13.5x	13.2x	2.6x
GCC		MEX	\$3,901	\$3,699	\$1,512	33.6%	6.0x	5.7x	7.3x	2.4x
Heidelberg Materials		DEU	\$33,544	\$41,409	\$24,830	21.0%	6.0x	8.8x	7.9x	1.7x

Materiales de Construcción - Empresas Públicas Comparables Globales (2/2)

Compañía		País	Cap. Mdo. US\$M	Valor Empresa US\$M	Ventas US\$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Segundo Trimestre Jun. 30, 2026 VE/ EBITDA	
							2024	2025	VE/ EBITDA	VE/ Ventas
Holcim		CHE	\$49,891	\$55,475	\$19,527	23.3%	8.5x	7.8x	12.2x	2.8x
James Hardie		IRL	\$15,333	\$19,885	\$5,411	24.1%	14.6x	12.7x	15.2x	3.7x
Martin Marietta Materials		USA	\$34,628	\$40,045	\$6,688	33.8%	17.5x	17.3x	17.7x	6.0x
Vulcan Materials		USA	\$38,279	\$43,354	\$8,116	30.7%	17.6x	17.9x	17.4x	5.3x
■ Excluido de la media						Media	11.6x	12.0x	12.6x	2.6x
						Mediana	11.3x	12.1x	12.7x	2.7x

Maquinaria - Empresas Públicas Comparables Globales

La siguiente tabla ofrece una visión general de la industria mediante la comparación de empresas públicas globales, destacando su posicionamiento en el sector y desempeño financiero según métricas clave de valuación

Compañía		País	Cap. Mdo. US\$M	Valor Empresa US\$M	Ventas US\$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Segundo Trimestre Jun. 30, 2026 VE/ EBITDA		VE/ Ventas
							2024	2025			
Caterpillar		USA	\$490,484	\$530,233	\$74,729	20.0%	12.6x	15.6x	35.5x		7.1x
Deere & Company		USA	\$171,229	\$229,458	\$47,337	18.7%	12.1x	20.0x	25.9x		4.8x
Doosan		KOR	\$14,461	\$24,923	\$13,421	9.7%	9.1x	14.8x	19.2x		1.9x
Hitachi Construction Machinery		JPN	\$6,877	\$9,854	\$8,788	15.8%	5.9x	6.1x	7.1x		1.1x
Komatsu		JPN	\$34,531	\$41,821	\$26,247	18.1%	6.4x	6.8x	8.8x		1.6x
Sany Heavy Industry		CHN	\$23,152	\$18,814	\$14,490	13.8%	16.2x	15.9x	9.4x		1.3x
Terex		USA	\$8,267	\$10,624	\$6,677	8.5%	5.7x	8.5x	18.6x		1.6x
XCMG Construction Machinery		CHN	\$13,929	\$16,905	\$15,790	11.3%	11.4x	12.3x	9.5x		1.1x
■ Excluido de la media						Media	10.3x	11.4x	8.7x		1.9x
						Mediana	10.2x	13.6x	14.1x		1.6x

Renta de Equipo - Empresas Públicas Comparables Globales

La siguiente tabla ofrece una visión general de la industria mediante la comparación de empresas públicas globales, destacando su posicionamiento en el sector y desempeño financiero según métricas clave de valuación

Compañía		País	Cap. Mdo. US\$M	Valor Empresa US\$M	Ventas US\$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Segundo Trimestre Jun. 30, 2026	
							2024	2025	VE/ EBITDA	VE/ Ventas
Emeco		AUS	\$347	\$446	\$552	37.1%	2.6x	2.6x	2.2x	0.8x
Finning International		CAN	\$9,213	\$10,883	\$7,861	11.0%	6.6x	7.9x	12.6x	1.4x
Herc		USA	\$4,787	\$14,387	\$4,856	21.6%	10.6x	11.8x	13.7x	3.0x
Kanamoto		JPN	\$1,056	\$1,093	\$1,329	24.8%	2.5x	2.5x	3.3x	0.8x
Speedy Hire		GBR	\$124	\$487	\$552	15.9%	3.4x	3.7x	5.6x	0.9x
Sunbelt Rentals		USA	\$30,650	\$41,239	\$11,154	28.1%	8.6x	7.5x	13.2x	3.7x
Tokyo Century		JPN	\$7,496	\$38,769	\$9,219	30.4%	14.9x	13.9x	13.8x	4.2x
United Rentals		USA	\$70,972	\$85,835	\$16,832	29.8%	12.3x	13.0x	17.1x	5.1x
■ Excluido de la media						Media	6.7x	7.9x	9.2x	2.1x
						Mediana	7.6x	7.7x	12.9x	2.2x

Construcción - Transacciones Globales (1/3)

La siguiente tabla presenta transacciones relevantes en la industria durante el 2do trimestre de 2026, destacando adquisiciones estratégicas orientadas a expandir capacidades, productos o presencia geográfica

Fecha	Objetivo	País	Descripción	Comprador	Vendedor	% Adquirido	Tamaño US\$M	VE/ EBITDA	VE/ Ventas
Jun-26		USA	Pave America , un proveedor de servicios de pavimentación y mantenimiento de pavimentos, adquirió Bennett Paving , un contratista de pavimentación y mantenimiento de pavimentos		-	100.0%	-	-	-
Jun-26		USA	Martin Marietta , un proveedor de agregados y materiales de construcción, adquirió Lhoist North America , un productor de cal y de productos minerales industriales			100.0%	\$13,500.0	17.5x	7.8x
Jun-26		FRA	Eurazeo , una firma de inversión enfocada en infraestructura y capital privado, adquirió una participación mayoritaria en Lauralu , un fabricante de edificios industriales modulares y temporales			>50.0%	-	-	-
Jun-26*		ZAF	A.P. Moller Capital , una firma de inversión en infraestructura, acordó adquirir Mainstream Renewable Power South Africa , un desarrollador y productor independiente de energía renovable		-	100.0%	-	-	-
Jun-26		AUS	Symal Group , un proveedor de servicios de construcción civil e infraestructura, adquirió Shamrock Civil Engineering , un contratista civil que atiende los mercados de defensa, recursos y servicios públicos		-	100.0%	\$51.0	4.8x	0.2x
Jun-26*		SWE	Infrea , un proveedor de servicios de infraestructura, acordó adquirir Netel Holding , un proveedor de servicios de construcción y mantenimiento de redes eléctricas y de comunicación		-	Fusión	-	-	-
Jun-26	Falling Springs Quarry	USA	Breedon Group , un productor de materiales de construcción, adquirió Falling Springs Quarry , una cantera automatizada de piedra caliza cerca de St. Louis		-	100.0%	\$120.0	-	-

Fuente: Capital IQ, Reportes de Prensa, Mergermarket

Construcción - Transacciones Globales (2/3)

Fecha	Objetivo	País	Descripción	Comprador	Vendedor	% Adquirido	Tamaño US\$M	VE/ EBITDA	VE/ Ventas
May-26		JPN	Kinden , un proveedor de servicios de instalación eléctrica, telecomunicaciones y HVAC, adquirió una participación mayoritaria en Kodensha , un contratista de instalación de equipo eléctrico			>50.0%	\$207.3	21.9x	2.2x
May-26*		ITA	Lizard Renewables , un desarrollador de proyectos de energía renovable, acordó adquirir una participación del 73.5% en PLC , un instalador de infraestructura eléctrica y de energía renovable			73.5%	\$72.3	3.7x	0.6x
May-26	Modern Group of Companies	CAN	VINCI Construction , un proveedor de servicios de construcción e ingeniería civil, adquirió Modern Group of Companies , un contratista de obras viales y productor de mezclas asfálticas		-	100.0%	-	-	-
May-26*		AUS	Mott MacDonald , un proveedor de servicios de ingeniería y consultoría, acordó adquirir Leed Engineering and Construction , un contratista civil de infraestructura hídrica		-	100.0%	-	-	-
May-26*		ROM	Strabag , un proveedor de servicios de construcción e ingeniería civil, acordó adquirir BAWI Construction , un proveedor de servicios de construcción y modernización de infraestructura ferroviaria		-	100.0%	-	-	-
May-26		USA	SOLV Energy , un proveedor de servicios de infraestructura para la industria eléctrica, adquirió Roberson Waite Electric , un proveedor de construcción y puesta en marcha de subestaciones		-	100.0%	-	-	-
Abr-26	ennead architects	USA	Cannon Design , un proveedor de servicios de arquitectura, ingeniería y consultoría, adquirió Ennead Architects , un proveedor de servicios de diseño arquitectónico y planeación		-	100.0%	-	-	-

Construcción - Transacciones Globales (3/3)

Fecha	Objetivo	País	Descripción	Comprador	Vendedor	% Adquirido	Tamaño US\$M	VE/ EBITDA	VE/ Ventas
Abr-26		TUR	Heidelberg Materials , un fabricante de cemento y materiales de construcción, incrementó su participación del 39.7% al 79.4% en Akçansa , un fabricante de cemento, concreto y agregados			39.7%	\$527.2	12.3x	2.0x
Abr-26*		GAB	Holding Ack , un holding con operaciones en infraestructura, acordó adquirir una participación del 90% en Colas Gabon , un contratista de infraestructura vial y productor de agregados	Holding Ack		90.0%	-	-	-
Abr-26		COL	Next Utility Ventures , un fondo de inversión enfocado en infraestructura pública, adquirió Reciclados Industriales de Colombia , un procesador de residuos de construcción y demolición		-	100.0%	-	-	-
Abr-26	I-4 Ultimate Project	USA	John Laing , un inversionista en proyectos de infraestructura, adquirió el 50.0% restante de I-4 Ultimate Project , un proyecto público-privado de una carretera en Florida, ahora JL es el propietario total	John laing	SKANSKA	50.0%	-	-	-
Abr-26		MYS	YTL Cement , un fabricante de cemento y materiales de construcción, adquirió una participación del 53.5% en Concrete Engineering Products Berhad , un fabricante de pilotes y postes de concreto		Múltiples vendedores	53.5%	\$27.1	6.7x	3.2x

*Transacción anunciada pendiente de aprobación y otras condiciones de cierre

CEMEX

OBJETIVO

Negocio de bombeo de concreto

TIPO DE PROYECTO

Asesoría de Venta

INDUSTRIAS

Construcción y
Productos de
Construcción

GEOGRAFÍA

Monterrey, México

SITUACIÓN

Seale & Associates actuó como asesor financiero exclusivo de CEMEX (BMV:CEMEX CPO) en la venta de su Negocio de bombeo de concreto a Pumping Team. La transacción anunciada tuvo un valor de US\$109 millones, incluyendo US\$80 millones adicionales al cierre y US\$29 millones adicionales sujetos a rendimientos futuros.

ENFOQUE DE SEALE & ASSOCIATES

Seale llevó a cabo un proceso de subasta competitivo con compradores potenciales estratégicos. El enfoque disciplinado de Seale permitió que nuestro cliente mantuviera el ímpetu y el apalancamiento de negociación durante el proceso, garantizando cerrar una transacción con un valor y términos favorables.

RESULTADO

El proceso resultó en la exitosa adquisición del Negocio de bombeo de concreto de CEMEX por parte de Pumping Team, quien se convertirá en el proveedor de concreto de CEMEX y de sus clientes en México.

“Esperamos mantener una
relación ganar-ganar de largo
plazo”



vendió

su negocio de
bombeo de concreto

a



“Nos dio mucho gusto poder representar a CEMEX en esta
desinversión estratégica de su negocio de bombeo de
concreto en México.

Le deseamos mucho éxito a los nuevos dueños del negocio
Pumping Team y a Nexxus Capital.

Esperamos mantener una relación ganar-ganar de largo
plazo en su relación comercial con CEMEX.”

Sergio Garcia del Bosque
Director Ejecutivo, Seale & Associates

FANOSA

OBJETIVO

Fanosa, S.A. de C.V.
("FANOSA")

TIPO DE PROYECTO

Asesoría de Venta

INDUSTRIAS

Construcción y
Productos de
Construcción

GEOGRAFÍA

Hermosillo, México

SITUACIÓN

Seale & Associates actuó como asesor financiero exclusivo para los accionistas de Fanosa, S.A. de C.V. ("FANOSA"), empresa líder proveedora de soluciones para el mercado de la construcción, en la venta de la empresa a Grupo Lamosa S.A.B. de C.V. (BMV: LAMOSA).

ENFOQUE DE SEALE & ASSOCIATES

Seale gestionó un proceso competitivo. El enfoque disciplinado de Seale permitió a nuestro cliente mantener el ímpetu y el apalancamiento de la negociación a lo largo del proceso y asegurar el cierre con un valor superior y condiciones favorables.

RESULTADO

El proceso resultó en la exitosa adquisición de FANOSA por parte de Grupo Lamosa fortaleciendo la estrategia de crecimiento y diversificación que pueda crear una oferta de productos más integral y enfocada a brindar soluciones sustentables para la construcción.

“Les deseamos que sigan
teniendo éxito y crecimiento”



ha sido adquirida por



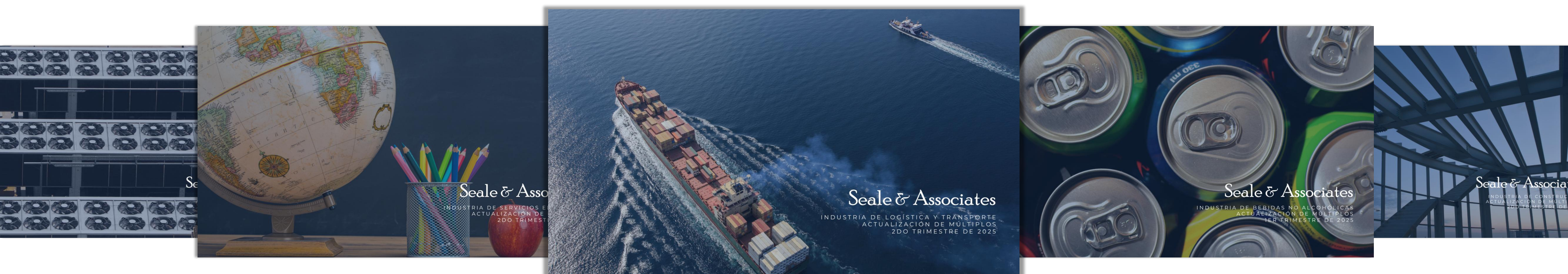
“FANOSA ha construido una gran plataforma para la producción y distribución de productos de poliestireno expandido con gran éxito en México y Estados Unidos.

Felicitamos a nuestro cliente y a los empleados de FANOSA y les deseamos que sigan teniendo éxito y crecimiento tras la adquisición por parte de LAMOSA.”

Sergio Garcia del Bosque
Director Ejecutivo, Seale & Associates

Suscríbete para recibir información de M&A

Brindamos inteligencia específica del sector diseñada específicamente para líderes de la industria, firmas de capital privado y sus asesores. Nuestros informes de la industria y artículos destacados brindan acceso en tiempo real a datos clave de la industria, que incluyen:



Tendencias emergentes

Reportes trimestrales de más de 30 industrias

Reportes mensuales de EE.UU., México y Colombia

Análisis del mercado y transacciones

Información valiosa para los líderes

Reciba actualizaciones por correo electrónico con datos, informes y análisis exclusivos de sectores clave en el momento de su publicación

SUSCRÍBETE

Mandatos Representativos en México

 INMAGUSA Grupo Galaz, S.A de C.V. ha sido adquirido por 	 vendió  a 	 vendió Sus negocios de sanitarios ST. THOMAS CREATIONS BATHROOMS THAT WORK BEAUTIFULLY y  a 	 vendió  a 	 vendió  a 	 ha sido adquirida por 	  adquirió El negocio del reciclaje del zinc de 
 ha adquirido     agencias automotrices de 	 ha vendido  a 	 ha vendido Kidde de Mexico, S.A. de C.V Negocio de soluciones de seguridad contra incendios a una filial de 	 ha vendido su negocio de bombeo de concreto a 	CORPORACION  ha vendido  a 	 ha sido adquirida por 	 ha sido adquirida por 
 ha sido adquirida por 	inteleactiva® adquirió  KFC Costa Rica a 	 Multiples adquisiciones    	 se asoció con  una subsidiaria de 	 ha sido adquirida por 	 Fusionó su división de bebidas con 	 Fusionó su división de bebidas con 



JAMES A. SEALE

Presidente y Fundador | Washington, D.C.

+1 (703) 623-9253

30+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones, Abogado, Arthur Andersen y Profesor de Banca de Inversión Global en la Universidad George Washington
Universidad de Virginia – Doctorado en Derecho
Universidad de Kentucky – Licenciatura en Contabilidad



SERGIO GARCIA DEL BOSQUE

Socio Director | Ciudad de México, México

+52 (55) 8000-7463

17+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones
IPADE - MBA
Instituto Tecnológico y de Estudios Superiores de Monterrey - Ingeniero Industrial y de Sistemas



CARLOS HERNANDEZ GOUDET

Socio Director | San Luis Potosí, México

+52 (444) 576-9060

16+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones
Escuela de Negocios de Columbia - MBA
Instituto Tecnológico y de Estudios Superiores de Monterrey - Ingeniero Industrial y de Sistemas



BRETT M. CARMEL

Socio Director Senior y Cofundador | Miami, FL

+1 (703) 294-6530

25+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones y Profesor de Fusiones y Adquisiciones en la Universidad Johns Hopkins
Universidad George Washington – MBA Negocios Internacionales
Maestría en Relaciones Internacionales
Universidad de Florida – Ciencias Políticas con Altos Honores



ROBERT E. WHITNEY

Socio Director | Washington, D.C.

+1 (703) 801-8939

19+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones, Contador Público Certificado, Deloitte & Touche, Auditoría Corporativa y Servicios de Aseguramiento
Universidad de Richmond – Administración de Empresas en Contabilidad



FELIPE BUENO

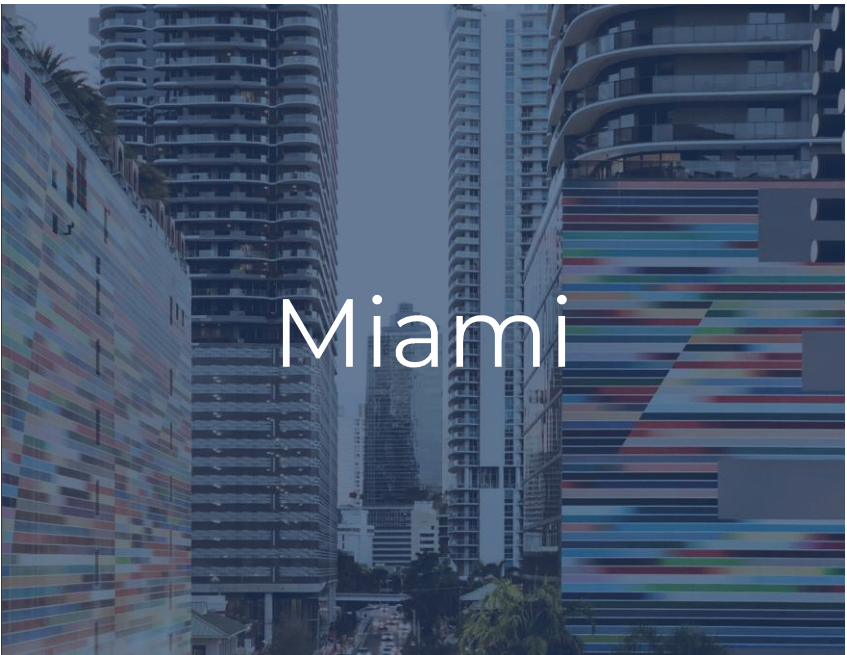
Director Senior | Monterrey, México

+52 (84) 4432-4444

40+ años con Grupo Industrial Saltillo con experiencia como Director de Desarrollo Corporativo y amplia experiencia comercial global
Instituto Tecnológico y de Estudios Superiores de Monterrey – MBA, Ingeniero Industrial y de Sistemas



Washington D.C.



Miami



Ciudad de México



Monterrey



San Luis Potosí

Durante más de 25 años, Seale & Associates ha prestado sus servicios a importantes empresas públicas y privadas en el mundo que operan en una amplia gama de industrias, con un alto nivel de calidad, integridad e independencia, presentando al mismo tiempo ideas innovadoras y soluciones de confianza para abordar sus operaciones más complejas

+25

Años de Experiencia

+\$50B

Transacciones Cerradas en el mundo

Servicios y Soluciones

- Fusiones y Adquisiciones

Desinversiones

Joint Ventures / Alianzas

Recapitalizaciones
- Due Diligence / Apoyo

Peritaje

Asesoría en Finanzas Corporativas

Consultoría Estratégica

Asesor de Confianza de Empresas Líderes en el Mundo

Hemos trabajado en repetidas ocasiones con muchas de las empresas más reconocidas y respetadas en el mundo...

...así como con numerosos fondos de capital riesgo, family-offices y empresas privadas.





Seale & Associates

Creative Solutions. Trusted Advice.