



Seale & Associates

INDUSTRIA DE SERVICIOS EDUCATIVOS
ACTUALIZACIÓN DE MÚLTIPLOS
3ER TRIMESTRE DE 2025

Índice

Panorama de la Industria

4

Empresas Públicas Comparables Globales

5

Instituciones Educativas, Tutoría y Preparación de Exámenes, Cursos en Línea

9

Transacciones Globales

11

Sobre Seale



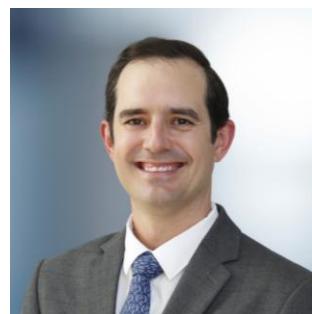
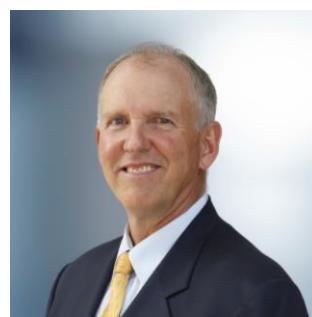
Introducción

Nos complace compartirles nuestra actualización de múltiples para la industria de servicios educativos durante el 3er trimestre de 2025.

En Seale & Associates estamos comprometidos en ofrecer soluciones enfocadas en procesos diseñados para optimizar el valor y alcanzar las metas estratégicas de nuestros clientes en un rango de transacciones que incluyen **fusiones, adquisiciones, desinversiones, venta de negocios, recapitalizaciones**, entre otros servicios de consultoría estratégica y finanzas corporativas.

A lo largo de más de 25 años hemos servido con éxito a clientes alrededor del mundo y nos complace proveer asesoría en banca de inversión a nuestros clientes que buscan crecer por medio de adquisiciones u optimizando su portafolio a través de desinversiones estratégicas.

Seale tiene una amplia experiencia asesorando a importantes compañías multinacionales, firmas de capital privado y empresas familiares en una amplia gama de industrias.



James A. Seale | Presidente

jseale@sealeassociates.com

Brett M. Carmel | Socio Director Senior

bcarmel@sealeassociates.com

Robert Whitney | Socio Director

rwhitney@sealeassociates.com

Sergio Garcia del Bosque | Socio Director

sgarcia@sealeassociates.com

Carlos Hernández Goudet | Socio Director

chernandez@sealeassociates.com

Alejandro Montemayor | Vicepresidente

amontemayor@sealeassociates.com

Armando Rios | Vicepresidente

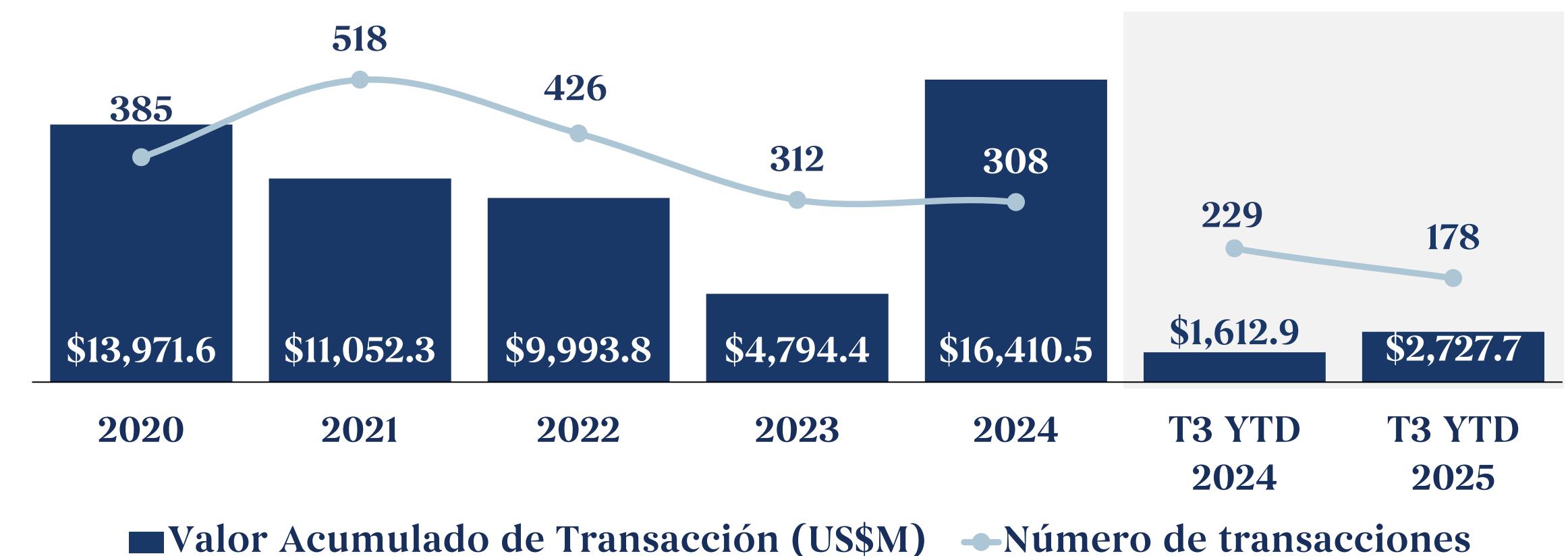
arios@sealeassociates.com

Panorama en la Industria de Servicios Educativos

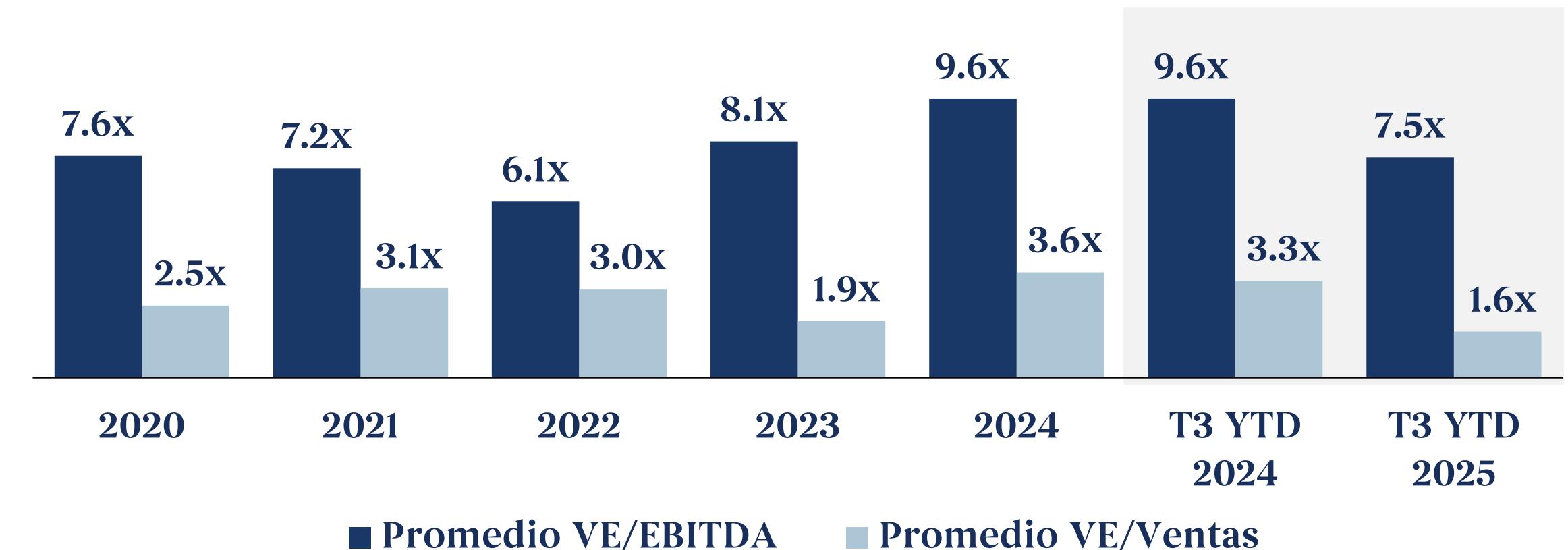
Tendencias de M&A e Inteligencia de Mercado

- Se espera que el **mercado global de servicios educativos** genere ingresos de **US\$1,503.3MM en 2025** y se proyecta que alcancara **US\$2,533.2MM para 2034**, creciendo a una **tasa CAC del 6.0%** durante el período proyectado
- **El aprendizaje personalizado y basado en competencias** están transformando al instrucción, con el aprendizaje personalizado representando el **40% de los métodos actuales**, mientras que la adopción del aprendizaje combinando **creció 15% año con año en 2023**, respaldado por **iniciativas de educación digital**
- **La integración tecnológica** está transformando las aulas, ya que herramientas como la **inteligencia artificial** y la **realidad virtual** mejoran las experiencias de aprendizaje, mientras que el **aprendizaje continuo** y la **capacitación profesional** ganan importancia para adaptarse a mercados laborales en evolución
- **La globalización y las economías basadas en el conocimiento** están impulsando la demanda educativa, con una creciente necesidad de **aprendizaje intercultural, educación internacional y desarrollo continuo de habilidades** que respalde el avance profesional y la preparación de la fuerza laboral
- Las **firms de capital privado** han **liderado el mercado, superando la actividad de fusiones y adquisiciones corporativas**. En los últimos cinco años, los segmentos con **mayor volumen de transacciones** han sido la **capacitación corporativa y el desarrollo de habilidades**, seguidos por **K-12, educación superior y educación preescolar**
- En **América del Norte**, el **valor de las transacciones creció con fuerza en 2024**, impulsado por **operaciones de gran escala** y un **sólido interés por parte de los inversionistas**
- A nivel global, las bajas tasas de interés, **valuaciones alineadas** y la **alta demanda de formación y soluciones K-12** respaldan una **perspectiva positiva para 2025**

Tamaño y Volumen de M&A en la Industria de Servicios Educativos



Promedio VE/EBITDA y VE/Ventas en la Industria de Servicios Educativos



Instituciones Educativas – Empresas Públicas Comparables Globales (1/2)

La siguiente tabla ofrece una visión general de la industria mediante la comparación de empresas públicas globales, destacando su posicionamiento en el sector y desempeño financiero según métricas clave de valuación

Compañía	País	Cap. De Mercado US\$M	Valor Empresa US\$M	Ventas US\$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Tercer Trimestre Sep. 30, 2025	
						2023	2024	VE/EBITDA	VE/Ventas
AcadeMedia	Academedia SWE	\$1,026	\$2,228	\$2,019	21.7%	5.0x	5.0x	5.1x	1.1x
Adtalem Global Education	ADTALEM GLOBAL EDUCATION USA	\$5,553	\$6,128	\$1,788	24.5%	6.8x	8.7x	14.0x	3.4x
American Public Education	apei AMERICAN PUBLIC EDUCATION, INC. USA	\$713	\$734	\$645	13.7%	4.4x	6.0x	8.3x	1.1x
Ânima Holding	ănimă BRA	\$243	\$1,112	\$728	33.7%	6.3x	5.1x	4.5x	1.5x
Grand Canyon Education	GCE GRAND CANYON EDUCATION USA	\$6,090	\$5,823	\$1,068	32.4%	12.1x	12.9x	16.9x	5.5x

Instituciones Educativas - Empresas Públicas Comparables Globales (2/2)

Compañía	País	Cap. De Mercado US\$M	Valor Empresa US\$M	Ventas US\$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Tercer Trimestre Sep. 30, 2025	
						2023	2024	VE/EBITDA	VE/Ventas
Laureate Education	USA	\$4,648	\$4,963	\$1,552	33.9%	5.9x	5.8x	9.4x	3.2x
Perdoceo Education Corporation	USA	\$2,446	\$1,933	\$769	30.5%	2.7x	4.1x	8.2x	2.5x
Ser Educacional	BRA	\$269	\$522	\$399	28.3%	5.3x	5.5x	4.6x	1.3x
Strategic Education	USA	\$2,035	\$1,975	\$1,242	18.0%	13.1x	11.5x	8.8x	1.6x
Yduqs Participações	BRA	\$637	\$1,483	\$1,020	28.9%	6.3x	5.9x	5.0x	1.5x
■ Excluido de media						Media	5.7x	6.4x	6.8x
						Mediana	6.1x	5.8x	8.3x
									1.6x

Tutoría y Preparación de Exámenes- Empresas Públicas Comparables Globales

La siguiente tabla ofrece una visión general de la industria mediante la comparación de empresas públicas globales, destacando su posicionamiento en el sector y desempeño financiero según métricas clave de valuación

Compañía	País	Cap. De Mercado US\$M	Valor Empresa US\$M	Ventas US\$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Tercer Trimestre Sep. 30, 2025	
						2023	2024	VE/EBITDA	VE/Ventas
Digital Daesung	 KOR	\$135	\$202	\$172	19.8%	4.0x	5.2x	5.9x	1.2x
Graham Holdings Company	 USA	\$5,133	\$5,526	\$4,835	27.4%	5.2x	6.6x	4.2x	1.1x
Pearson	 GBR	\$9,119	\$10,693	\$4,732	19.3%	12.7x	12.3x	11.7x	2.3x
Riso Kyoiku	 JPN	\$259	\$206	\$227	NM	13.1x	10.6x	NM	0.9x
Stride	 USA	\$6,412	\$5,950	\$2,405	19.9%	8.4x	10.2x	12.4x	2.5x
Vasta Platform Limited	 BRA	\$399	\$558	\$320	21.5%	8.7x	6.3x	8.1x	1.7x

■ Excluido de media

NM: No Medible

Cursos en Línea- Empresas Públicas Comparables Globales

La siguiente tabla ofrece una visión general de la industria mediante la comparación de empresas públicas globales, destacando su posicionamiento en el sector y desempeño financiero según métricas clave de valuación

Compañía	País	Cap. De Mercado US\$M	Valor Empresa US\$M	Ventas US\$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Tercer Trimestre Sep. 30, 2025	
						2023	2024	VE/EBITDA	VE/Ventas
Coursera	coursera	USA	\$1,917	\$1,147	\$722	NM	NM	NM	1.6x
Duolingo	duolingo	USA	\$14,747	\$13,746	\$885	12.4%	NM	216.4x	125.6x
Udemy	udemy	USA	\$1,054	\$671	\$796	NM	NM	NM	0.8x

■ Excluido de media

NM: No Medible

Servicios Educativos- Transacciones Globales (1/2)

La siguiente tabla presenta transacciones relevantes en la industria durante el 3er trimestre de 2025, destacando adquisiciones estratégicas orientadas a expandir capacidades, productos o presencia geográfica

Fecha	Objetivo	País	Descripción	Comprador	Vendedor	% Adquirido	Tamaño US\$M	VE/ EBITDA	VE/ Ventas
Sep-25	Tyrone	USA	Chroma Early Learning Academy , proveedor de servicios de cuidado infantil y educación preescolar, adquirió Tyrone , proveedor de servicios de centros de educación infantil	 CHROMA	-	100.0%	-	-	-
Sep-25*	 QUEENS UNIVERSITY of CHARLOTTE	USA	Elon University , proveedor de servicios educación superior, acordó adquirir Queens University of Charlotte , proveedor de servicios de educación superior	 ELON UNIVERSITY	-	Fusión	-	-	-
Sep-25	 CANADA LEARNING CODE	CAN	Ampere , proveedor de servicios de educación en alfabetización digital y educación STEM, adquirió Canada Learning Code , proveedor de servicios de educación en alfabetización digital	 AMPERE POWERED BY PINQUAQ	-	Fusión	-	-	-
Sep-25	 Bilingual British School Scuola Bilingue Paritaria	ITA	Affinitas Education , proveedor de servicios internacionales de educación K-12, adquirió Bilingual British School , proveedor de servicios de educación primaria y secundaria bilingüe	 affinitas education	-	80.0%	-	-	-

Servicios Educativos- Transacciones Globales (2/2)

Fecha	Objetivo	País	Descripción	Comprador	Vendedor	% Adquirido	Tamaño US\$M	VE/ EBITDA	VE/ Ventas
Sep-25	 REACH CAMBRIDGE	GBR	Guidewell Education Background , proveedor de servicios de tutoría académica y programas de enriquecimiento, adquirió Reach Cambridge , proveedor de programas académicos de verano y cursos de enriquecimiento		-	100.0%	-	-	-
Ago-25	 Pulse Radiology Institute Your Success. Our Tradition.	USA	Edcetera , proveedor de formación profesional y servicios de preparación para exámenes en línea, adquirió Pulse Radiology Institute , proveedor de programas de grado y formación técnica en radiología en línea		-	100.0%	-	-	-
Ago-25	 Trivera Tech TECHNOLOGY TRAINING	USA	Quickstart Learning , proveedor de soluciones de desarrollo y capacitación de fuerza laboral en TI, adquirió Trivera Technologies , proveedor de servicios de formación en habilidades técnicas y software		-	100.0%	-	-	-
Ago-25	 </salt> School of applied technology	SWE	Gimmersta Group , proveedor de servicios de inversión y apoyo enfocados en la educación, adquirió School of Applied Technology , proveedor de servicios de educación en programación y bootcamps tecnológicos		-	100.0%	-	-	-
Jul-25*	 CIPFA	GBR	The Institute of Chartered Accountants in England & Wales , proveedor de servicios de educación profesional en contabilidad, acordó adquirir The Institute of Public Finance and Accountancy , proveedor de servicios de educación en finanzas y contabilidad		-	Fusión	-	-	-

*Transacción anunciada pendiente de aprobación y otras condiciones habituales de cierre

ANNE SULLIVAN

OBJETIVO

Anne Sullivan

TIPO DE PROYECTO

Asesoría de Venta

INDUSTRIAS

Educación

GEOGRAFÍA

Ciudad de México,
México

SITUACIÓN

Seale & Associates fue contratado como asesor financiero exclusivo para los accionistas de Anne Sullivan en la venta de su negocio a Discovery Americas. Tras la transacción, Anne Sullivan fue integrada a Merited, la plataforma educativa de Discovery enfocada en invertir en escuelas en todo México.

ENFOQUE DE SEALE & ASSOCIATES

Seale & Associates gestionó un proceso competitivo que derivó en negociaciones exclusivas, culminando en una alianza estratégica entre Anne Sullivan y Discovery Americas. A través de un enfoque disciplinado y práctico, Seale ayudó al cliente a mantener el impulso del proceso y conservar poder de negociación, logrando así un resultado atractivo con una valuación premium y condiciones alineadas con los objetivos del cliente.

RESULTADO

La transacción se estructuró como un proceso en dos etapas, comenzando con una alianza estratégica que sentó las bases para la eventual adquisición de Anne Sullivan por parte de Discovery Americas, un fondo líder de capital privado en México enfocado en los sectores de educación, salud, servicios financieros y transporte y logística.

“No dudaría ni por un instante en volver a trabajar con ellos (Seale)”



ha sido adquirida por

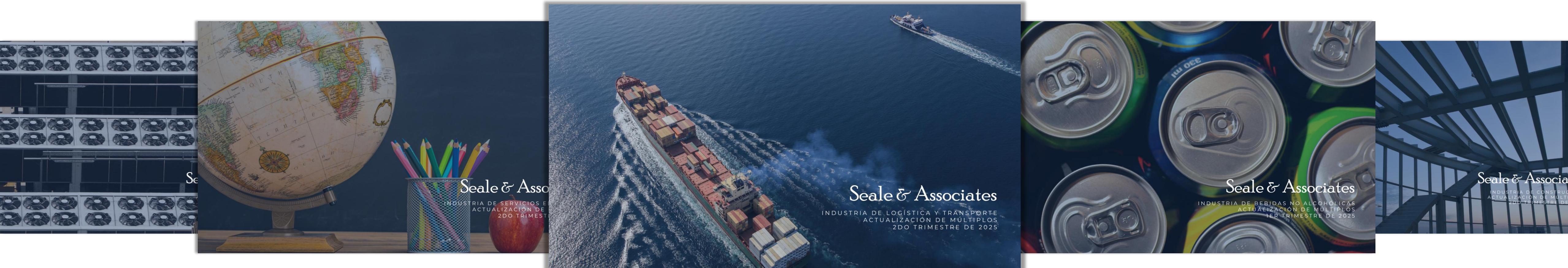
“Para nosotros la venta de la escuela era un tema complejo, tanto en lo económico como en lo emocional. Gracias a la seriedad y al profesionalismo del equipo Seale pudimos contar con el apoyo requerido en la toma de decisiones frías y sensatas. Esto, y la calidad en general del acompañamiento a lo largo de toda la ruta, nos confirmó que habíamos tomado la decisión correcta.”

“Sin el apoyo y la empatía que mostraron a lo largo de todo el camino, el resultado no hubiera sido el óptimo. No dudaría ni por un instante en volver a trabajar con ellos.”

Carlos Barron
Dueño, Anne Sullivan

Suscríbete para recibir información de M&A

Brindamos inteligencia específica del sector diseñada específicamente para líderes de la industria, firmas de capital privado y sus asesores. Nuestros informes de la industria y artículos destacados brindan acceso en tiempo real a datos clave de la industria, que incluyen:



Tendencias emergentes

Reportes trimestrales de más de 30 industrias

Reportes mensuales de EE.UU., México y Colombia

Análisis del mercado y transacciones

Información valiosa para los líderes

Reciba actualizaciones por correo electrónico con datos, informes y análisis exclusivos de sectores clave en el momento de su publicación

SUSCRÍBETE

Mandatos Representativos en México





JAMES A. SEALE

Presidente y Fundador | Washington, D.C.



+1 (703) 623-9253

32+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones, Abogado, Arthur Andersen y Profesor de Banca de Inversión Global en la Universidad George Washington
Universidad de Virginia – Doctorado en Derecho
Universidad de Kentucky – Licenciatura en Contabilidad



BRETT M. CARMEL

Socio Director Senior y Cofundador | Miami, FL



+1 (703) 294-6530

25+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones y Profesor de Fusiones y Adquisiciones en la Universidad Johns Hopkins
Universidad George Washington – MBA Negocios Internacionales
Maestría en Relaciones Internacionales
Universidad de Florida – Ciencias Políticas con Altos Honores



SERGIO GARCIA DEL BOSQUE

Socio Director | Ciudad de México, México



+52 (55) 8000-7463

17+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones
IPADE - MBA
Instituto Tecnológico y de Estudios Superiores de Monterrey - Ingeniero Industrial y de Sistemas



ROBERT E. WHITNEY

Socio Director | Washington, D.C.



+1 (703) 801-8939

19+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones, Contador Público Certificado, Deloitte & Touche, Auditoría Corporativa y Servicios de Aseguramiento
Universidad de Richmond – Administración de Empresas en Contabilidad



CARLOS HERNANDEZ GOUDET

Socio Director | San Luis Potosí, México



+52 (444) 576-9060

16+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones
Escuela de Negocios de Columbia - MBA
Instituto Tecnológico y de Estudios Superiores de Monterrey - Ingeniero Industrial y de Sistemas



FELIPE BUENO

Director Senior | Monterrey, México

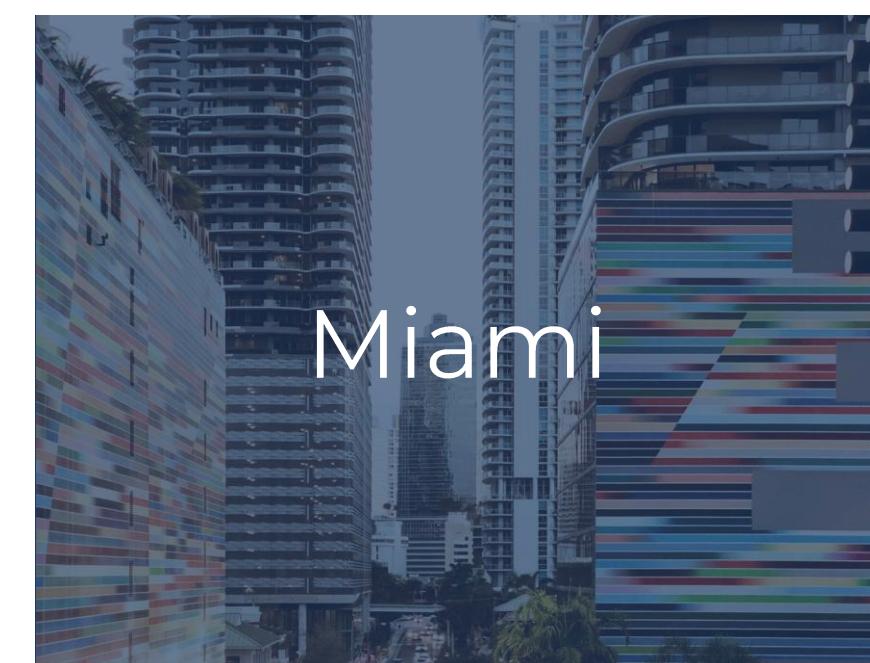


+52 (84) 4432-4444

32+ años con Grupo Industrial Saltillo con experiencia como Director de Desarrollo Corporativo y amplia experiencia comercial global
Instituto Tecnológico y de Estudios Superiores de Monterrey – MBA, Ingeniero Industrial y de Sistemas



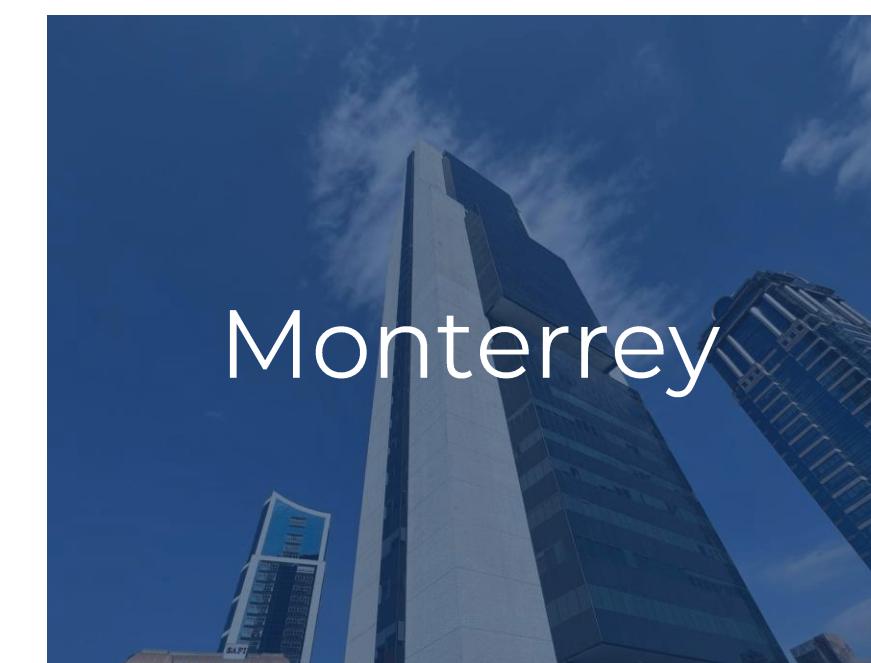
Washington D.C.



Miami



Ciudad de
México



Monterrey



San Luis Potosí

Durante más de 25 años, Seale & Associates ha prestado sus servicios a importantes empresas públicas y privadas en el mundo que operan en una amplia gama de industrias, con un alto nivel de calidad, integridad e independencia, presentando al mismo tiempo ideas innovadoras y soluciones de confianza para abordar sus operaciones más complejas

+25

Años de
Experiencia

+\$50B

Transacciones
Cerradas en el mundo

Servicios y Soluciones

Fusiones y Adquisiciones

Desinversiones

Joint Ventures / Alianzas

Recapitalizaciones

Due Diligence / Apoyo

Peritaje

Asesoría en Finanzas Corporativas

Consultoría Estratégica

Asesor de Confianza de Empresas Líderes en el Mundo

Hemos trabajado en repetidas ocasiones con muchas de las empresas más reconocidas y respetadas en el mundo...

...así como con numerosos fondos de capital riesgo, family-offices y empresas privadas.



Seale & Associates

Creative Solutions. Trusted Advice.