

Seale & Associates

INDUSTRIA DE SERVICIOS EDUCATIVOS
ACTUALIZACIÓN DE MÚLTIPLOS
3ER TRIMESTRE DE 2026

Índice

Panorama de la Industria 4

Empresas Públicas Comparables Globales 5
Instituciones Educativas, Tutoría y Preparación de Exámenes, Cursos en Línea

Transacciones Globales 9

Sobre Seale 11

Introducción

Nos complace compartirles nuestra actualización de múltiplos para la industria de servicios educativos durante el 3er trimestre de 2026.

En Seale & Associates estamos comprometidos en ofrecer soluciones enfocadas en procesos diseñados para optimizar el valor y alcanzar las metas estratégicas de nuestros clientes en un rango de transacciones que incluyen **fusiones, adquisiciones, desinversiones, venta de negocios, recapitalizaciones,** entre otros servicios de consultoría estratégica y finanzas corporativas.

A lo largo de más de 25 años hemos servido con éxito a clientes alrededor del mundo y nos complace proveer asesoría en banca de inversión a nuestros clientes que buscan crecer por medio de adquisiciones u optimizando su portafolio a través de desinversiones estratégicas.

Seale tiene una amplia experiencia asesorando a importantes compañías multinacionales, firmas de capital privado y empresas familiares en una amplia gama de industrias.



James A. Seale | Presidente
jseale@sealeassociates.com



Brett M. Carmel | Socio Director Senior
bcarmel@sealeassociates.com



Robert Whitney | Socio Director
rwhitney@sealeassociates.com



Sergio Garcia del Bosque | Socio Director
sgarcia@sealeassociates.com



Carlos Hernández Goudet | Socio Director
chernandez@sealeassociates.com



Alejandro Montemayor | Director
amontemayor@sealeassociates.com



Armando Rios | Vicepresidente
arios@sealeassociates.com

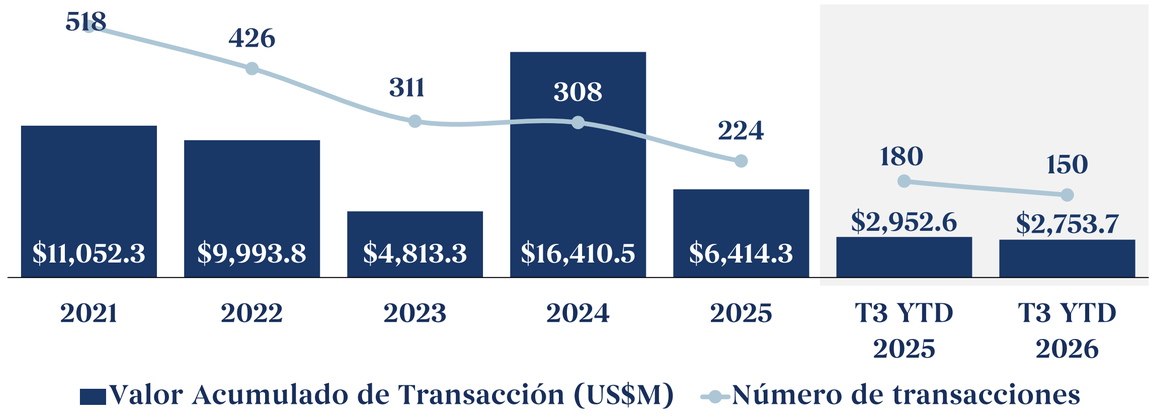
©

Panorama en la Industria de Servicios Educativos

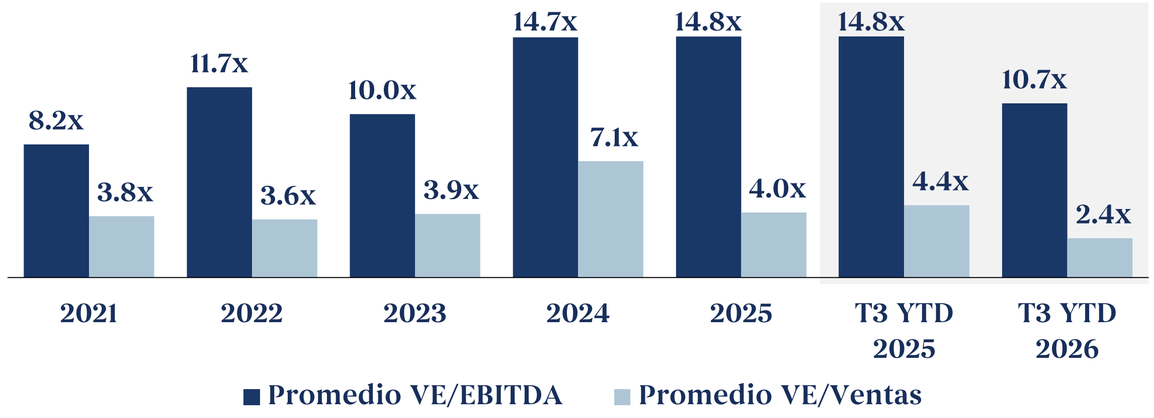
Tendencias de M&A e Inteligencia de Mercado

- Se estima que el **mercado global de servicios educativos** alcance **US$1.7T en 2026** y se proyecta que llegue a **US$2.3T para 2031**, creciendo a una **TCAC de 5.9%**, con **Asia-Pacífico** como el **mercado regional más grande** y la **educación orientada a habilidades** como el **segmento líder**
- El **crecimiento del mercado** continúa siendo impulsado por la **recapacitación laboral**, la **educación continua** y la **formación profesional**, con los **adultos** como el **principal grupo de usuarios**, respaldado por una mayor adopción de **modelos de aprendizaje híbrido**
- La creciente integración de **tutores y evaluaciones impulsados por IA**, **plataformas de aprendizaje personalizado** y **microcredenciales** está transformando la industria y mejorando la **accesibilidad** y los **resultados educativos**
- En **América del Norte**, el **mercado de M&A se está normalizando** tras los **megadeals de 2024**, con mayor actividad en **operaciones pequeñas y medianas**, siendo **K-12**, el **aprendizaje profesional** y la **recapacitación** los **subsectores más activos** por volumen de transacciones
- La **actividad de M&A** en la industria **disminuyó 16.7% en volumen**, de **180** transacciones en T3 YTD 2025 a **150** en T3 YTD 2026, mientras que el **valor acumulado cayó 6.7% a US$2.8B**. El **VE/EBITDA promedio bajó a 10.7x** desde **14.8x** y el **VE/Ventas a 2.4x** desde **4.4x**, reflejando una **mayor disciplina en valuaciones**
- Los compradores están priorizando **adquisiciones complementarias** y **roll-ups** para **consolidar herramientas de ed-tech en K-12**, mientras crece el interés en **escuelas privadas**, impulsado por la **expansión de programas de school choice**, y en **educación técnica y oficios**, por su **demanda laboral** y **resiliencia frente a la IA**

Tamaño y Volumen de M&A en la Industria de Servicios Educativos



Promedio VE/EBITDA y VE/Ventas en la Industria de Servicios Educativos



Fuente: Capital IQ, Business Research Insights, LEK Consulting, y Otros Reportes de la Industria

©

Instituciones Educativas – Empresas Públicas Comparables Globales (1/2)

La siguiente tabla ofrece una visión general de la industria mediante la comparación de empresas públicas globales, destacando su posicionamiento en el sector y desempeño financiero según métricas clave de valuación

Compañía	País	Cap. De Mercado US$M	Valor Empresa US$M	Ventas US$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Tercer Trimestre Sep. 30, 2026	
						2024	2025	VE/ EBITDA	VE/ Ventas
AcadeMedia	SWE	$954	$2,351	$2,040	21.6%	5.0x	5.1x	5.3x	1.2x
American Public Education	USA	$772	$704	$668	14.8%	6.0x	7.1x	7.1x	1.1x
Ânima Holding	BRA	$218	$1,145	$801	34.2%	5.1x	4.4x	4.2x	1.4x
Covista	USA	$4,160	$4,659	$1,954	25.2%	8.7x	11.1x	9.5x	2.4x
Grand Canyon Education	USA	$3,901	$3,731	$1,142	33.0%	12.9x	14.5x	9.9x	3.3x

Fuente: Capital IQ

©

Instituciones Educativas – Empresas Públicas Comparables Globales (2/2)

Compañía	País	Cap. De Mercado US$M	Valor Empresa US$M	Ventas US$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Tercer Trimestre Sep. 30, 2026	
						2024	2025	VE/ EBITDA	VE/ Ventas
Laureate Education	USA	$5,257	$5,829	$1,830	33.2%	5.8x	7.6x	9.6x	3.2x
Perdoceo Education Corporation	USA	$1,936	$1,316	$859	31.8%	4.1x	6.6x	4.8x	1.5x
Ser Educacional	BRA	$338	$555	$443	31.4%	5.5x	4.4x	4.0x	1.3x
Strategic Education	USA	$1,706	$1,679	$1,286	21.4%	11.5x	8.6x	6.1x	1.3x
Yduqs Participações	BRA	$547	$1,386	$1,073	29.2%	5.9x	5.1x	4.4x	1.3x
Excluido de media					**Media**	6.4x	6.7x	6.8x	1.3x
					Mediana	5.8x	6.8x	5.7x	1.4x

Fuente: Capital IQ

©

Tutoría y Preparación de Exámenes – Empresas Públicas Comparables Globales

La siguiente tabla ofrece una visión general de la industria mediante la comparación de empresas públicas globales, destacando su posicionamiento en el sector y desempeño financiero según métricas clave de valuación

Compañía	País	Cap. De Mercado US$M	Valor Empresa US$M	Ventas US$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Tercer Trimestre Sep. 30, 2026	
						2024	2025	VE/ EBITDA	VE/ Ventas
Digital Daesung	KOR	$181	$228	$201	22.4%	5.2x	6.8x	5.1x	1.1x
Graham Holdings Company	USA	$4,805	$5,078	$5,068	16.7%	6.6x	4.1x	6.0x	1.0x
Pearson	GBR	$9,705	$11,614	$4,825	17.6%	12.3x	12.5x	13.6x	2.4x
Riso Kyoiku	JPN	$225	$195	$220	10.9%	10.6x	9.8x	8.1x	0.9x
Stride	USA	$3,210	$2,721	$2,518	20.5%	10.2x	12.1x	5.3x	1.1x
Excluido de media					**Media**	8.2x	6.9x	6.1x	1.0x
					Mediana	10.2x	9.8x	6.0x	1.1x

Fuente: Capital IQ

©

Cursos en Línea – Empresas Públicas Comparables Globales

La siguiente tabla ofrece una visión general de la industria mediante la comparación de empresas públicas globales, destacando su posicionamiento en el sector y desempeño financiero según métricas clave de valuación

Compañía	País	Cap. De Mercado US$M	Valor Empresa US$M	Ventas US$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Tercer Trimestre Sep. 30, 2026	
						2024	2025	VE/ EBITDA	VE/ Ventas
Chegg	USA	$81	$59	$266	32.0%	6.5x	3.4x	0.7x	0.2x
Coursera	USA	$1,311	$339	$885	NM	NM	NM	NM	0.4x
Duolingo	USA	$6,662	$5,435	$1,145	16.9%	177.2x	152.4x	28.2x	4.7x
Skillsoft	USA	$52	$537	$505	NM	8.4x	7.9x	6.6x	1.1x
					Media	NM	NM	NM	0.6x
					Mediana	NM	NM	NM	0.7x

Excluido de media

NM: No Medible

Fuente: Capital IQ

©

Servicios Educativos – Transacciones Globales (1/2)

La siguiente tabla presenta transacciones relevantes en la industria durante el 3er trimestre de 2026, destacando adquisiciones estratégicas orientadas a expandir capacidades, productos o presencia geográfica

Fecha	Objetivo	País	Descripción	Comprador	Vendedor	% Adquirido	Tamaño US$M	VE/ EBITDA	VE/ Ventas
sep.-26*	Afya	BRA	**Yduqs**, operador brasileño de universidades y educación a distancia, acordó combinarse con **Afya**, grupo brasileño de educación médica y soluciones para la práctica médica.	YDUQS	-	100.0%	$1,746.1	5.6x	2.3x
sep.-26*	South University	EUA	**Perdoceo Education**, proveedor de educación postsecundaria en línea, acordó adquirir **South University**, universidad de ciencias de la salud con 11 campus y programas en línea.	Perdoceo Education Corporation	**South University Member**	100.0%	$224.0	-	0.8x
sep.-26	INE	EUA	**ISMG**, firma de inteligencia y educación enfocada en ciberseguridad, adquirió **INE**, proveedor de capacitación práctica y certificación en redes y ciberseguridad.	ISMG Information Security Media Group	PSG	100.0%	-	-	-
sep.-26	educact	EGI	**Abwaab**, proveedor de aprendizaje digital alineado al currículo en Medio Oriente, adquirió **Educact**, plataforma SaaS egipcia para maestros independientes y centros de estudio.	abwaab ابواب	-	100.0%	-	-	-
ago.-26	TRAINING2000	RUN	**Blackburn College**, institución de educación técnica y superior en Lancashire, adquirió **Training 2000**, proveedor de programas de aprendices con sede en Blackburn, Inglaterra.	Blackburn College	University of Lancashire	100.0%	-	-	-

**Transacción anunciada pendiente de aprobación y otras condiciones habituales de cierre*

ND: No Divulgado

Fuente: Capital IQ, Reportes de Prensa, Mergermarket

©

Servicios Educativos – Transacciones Globales (2/2)

Fecha	Objetivo	País	Descripción	Comprador	Vendedor	% Adquirido	Tamaño US$M	VE/ EBITDA	VE/ Ventas
ago.-26		EUA	**Westcliff University**, proveedor de educación superior orientada al empleo, adquirió **Pacific College**, escuela privada de enfermería en Costa Mesa, California.		-	100.0%	-	-	-
ago.-26*		LIT	**INVL Private Equity Fund II y Tesonet**, fondo de capital privado y grupo tecnológico, acordaron adquirir **Šiaurės Licėjus**, red lituana de escuelas y jardines de niños privados.		-	100.0%	-	-	-
ago.-26*		IRL	**China Chunlai Education**, grupo chino de educación superior privada, acordó adquirir **Dublin Business School**, institución independiente de educación superior en Dublín, Irlanda.			100.0%	$127.5	-	-
jul.-26*		BRA	**Ânima Educação**, grupo brasileño de educación superior privada, acordó adquirir **FMU**, institución de educación superior en São Paulo con seis campus y cerca de 51,000 alumnos.		**Camp Nou Fondo de Inversión**	100.0%	$80.0	7.8x	1.5x
jul.-26		CAN	**Yorkville University**, universidad privada canadiense con programas en línea y presenciales, adquirió **Beal University Canada**, universidad de enfermería en Nuevo Brunswick.		-	100.0%	-	-	-
jul.-26		POL	**Sanoma**, empresa europea de aprendizaje y medios, adquirió **Fluentbe**, plataforma polaca de tutoría en línea con inteligencia artificial para el aprendizaje de idiomas.		**Varios Vendedores**	100.0%	-	-	-

**Transacción anunciada pendiente de aprobación y otras condiciones habituales de cierre*

ND: No Divulgado

Fuente: Capital IQ, Reportes de Prensa, Mergermarket

©

ANNE SULLIVAN

OBJETIVO
Anne Sullivan

TIPO DE PROYECTO
Asesoría de Venta

INDUSTRIAS
Educación

GEOGRAFÍA
Ciudad de México, México

SITUACIÓN

Seale & Associates fue contratado como asesor financiero exclusivo para los accionistas de Anne Sullivan en la venta de su negocio a Discovery Americas. Tras la transacción, Anne Sullivan fue integrada a Merited, la plataforma educativa de Discovery enfocada en invertir en escuelas en todo México.

ENFOQUE DE SEALE & ASSOCIATES

Seale & Associates gestionó un proceso competitivo que derivó en negociaciones exclusivas, culminando en una alianza estratégica entre Anne Sullivan y Discovery Americas. A través de un enfoque disciplinado y práctico, Seale ayudó al cliente a mantener el impulso del proceso y conservar poder de negociación, logrando así un resultado atractivo con una valuación premium y condiciones alineadas con los objetivos del cliente.

RESULTADO

La transacción se estructuró como un proceso en dos etapas, comenzando con una alianza estratégica que sentó las bases para la eventual adquisición de Anne Sullivan por parte de Discovery Americas, un fondo líder de capital privado en México enfocado en los sectores de educación, salud, servicios financieros y transporte y logística.

“No dudaría ni por un instante en volver a trabajar con ellos (Seale)”

Anne Sullivan

ha sido adquirida por

Discovery Americas

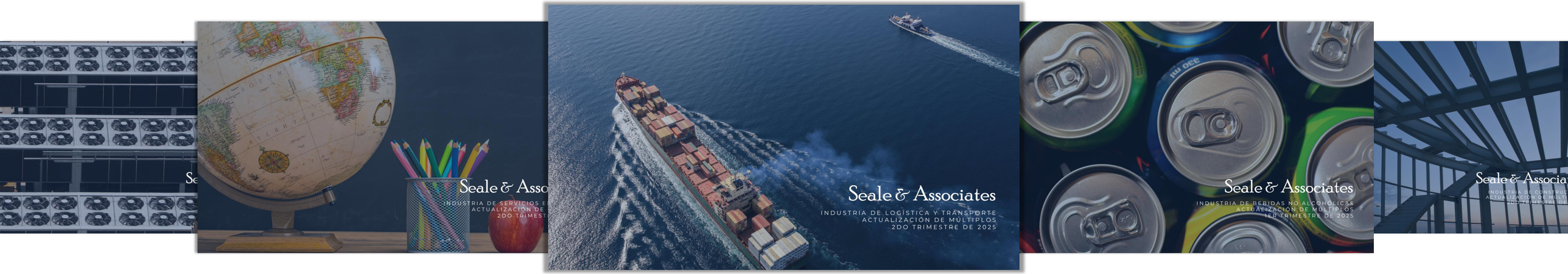
“Para nosotros la venta de la escuela era un tema complejo, tanto en lo económico como en lo emocional. Gracias a la seriedad y al profesionalismo del equipo Seale pudimos contar con el apoyo requerido en la toma de decisiones frías y sensatas. Esto, y la calidad en general del acompañamiento a lo largo de toda la ruta, nos confirmó que habíamos tomado la decisión correcta.

Sin el apoyo y la empatía que mostraron a lo largo de todo el camino, el resultado no hubiera sido el óptimo. No dudaría ni por un instante en volver a trabajar con ellos.”

Carlos Barron
Dueño, Anne Sullivan

Suscríbete para recibir información de M&A

Brindamos inteligencia específica del sector diseñada específicamente para líderes de la industria, firmas de capital privado y sus asesores. Nuestros informes de la industria y artículos destacados brindan acceso en tiempo real a datos clave de la industria, que incluyen:



Tendencias emergentes

Reportes trimestrales de más de 30 industrias

Reportes mensuales de EE.UU., México y Colombia

Análisis del mercado y transacciones

Información valiosa para los líderes

Reciba actualizaciones por correo electrónico con datos, informes y análisis exclusivos de sectores clave en el momento de su publicación

SUSCRÍBETE

©

Mandatos Representativos en México

INMAGUSA
Grupo Galaz, S.A de C.V.
ha sido adquirido por
IOCHPE-MAXION

GIS
vendió
VITROMEX
a
MOHAWK INDUSTRIES, INC.

GIS
vendió
Sus negocios de sanitarios
ST. THOMAS CREATIONS
y
VITROMEX
a
Villeroy & Boch 1748

American Standard Companies
vendió
Cal-o-Rex
a
GIS

CUPRUM
vendió
CUPRUM PRODUCTOS PLANOS
a
NMM

FANOSA
ha sido adquirida por
LAMOSA

ZINC NACIONAL
JGI
adquirió
El negocio del reciclaje del zinc
de
HMG Recylex Group

GRUPO TAMPICO
ha adquirido
SEAT VW MAZDA HONDA
agencias automotrices de
GRUPO FRAL

GRUPO TAMPICO
ha vendido
Holiday Inn Altamira
a
fibra inn

United Technologies
ha vendido
Kidde de Mexico, S.A. de C.V
Negocio de soluciones de seguridad contra incendios
a una filial de
EMX | CAPITAL

CEMEX
ha vendido su negocio de bombeo de concreto
a
PUMPINGTEAM
LÍDERES EN BOMBEO DE CONCRETO

CORPORACION EG
ha vendido
NORTHAM ENGINEERING
a
FW

COSMOCEL
ha sido adquirida por
ROVENSA
— WELL BALANCED AGRICULTURE —

ANDES CHEMICAL CORP
ha sido adquirida por
IMCD

NTA
WE DELIVER HEALTH
ha sido adquirida por
DHL

intelectiva
adquirió
KFC
KFC Costa Rica
a
QSR INTERNATIONAL

ARCACONTINENTAL
Multiples adquisiciones
Carolina Country Snacks
WISE
Tiger Snacks
DEEP RIVER SNACKS

caffenio
se asoció con
OXXO
una subsidiaria de
FEMSA

TORREY
ha sido adquirida por
FEMSA

FOQUE
GRUPO FOMENTO QUERETANO
Fusionó su división de bebidas con
Coca-Cola FEMSA

GRUPO TAMPICO
Fusionó su división de bebidas con
Coca-Cola FEMSA

©



JAMES A. SEALE

Presidente y Fundador | Washington, D.C.

+1 (703) 623-9253

32+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones, Abogado, Arthur Andersen y Profesor de Banca de Inversión Global en la Universidad George Washington
Universidad de Virginia – Doctorado en Derecho
Universidad de Kentucky – Licenciatura en Contabilidad



SERGIO GARCIA DEL BOSQUE

Socio Director | Ciudad de México, México

+52 (55) 8000-7463

17+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones
IPADE - MBA
Instituto Tecnológico y de Estudios Superiores de Monterrey - Ingeniero Industrial y de Sistemas



CARLOS HERNANDEZ GOUDET

Socio Director | San Luis Potosí, México

+52 (444) 576-9060

16+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones
Escuela de Negocios de Columbia - MBA
Instituto Tecnológico y de Estudios Superiores de Monterrey - Ingeniero Industrial y de Sistemas



BRETT M. CARMEL

Socio Director Senior y Cofundador | Miami, FL

+1 (703) 294-6530

25+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones y Profesor de Fusiones y Adquisiciones en la Universidad Johns Hopkins
Universidad George Washington – MBA Negocios Internacionales
Maestría en Relaciones Internacionales
Universidad de Florida – Ciencias Políticas con Altos Honores



ROBERT E. WHITNEY

Socio Director | Washington, D.C.

+1 (703) 801-8939

19+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones, Contador Público Certificado, Deloitte & Touche, Auditoría Corporativa y Servicios de Aseguramiento
Universidad de Richmond – Administración de Empresas en Contabilidad



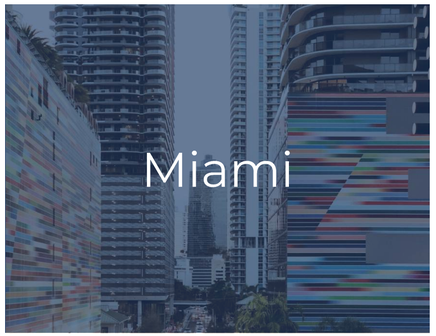
FELIPE BUENO

Director Senior | Monterrey, México

+52 (84) 4432-4444

32+ años con Grupo Industrial Saltillo con experiencia como Director de Desarrollo Corporativo y amplia experiencia comercial global
Instituto Tecnológico y de Estudios Superiores de Monterrey – MBA, Ingeniero Industrial y de Sistemas











Por favor contáctenos si requiere información adicional sobre tendencias en M&A y/o múltiplos de alguna transacción en específico o industria.

© Seale & Associates

Durante más de 25 años, Seale & Associates ha prestado sus servicios a importantes empresas públicas y privadas en el mundo que operan en una amplia gama de industrias, con un alto nivel de calidad, integridad e independencia, presentando al mismo tiempo ideas innovadoras y soluciones de confianza para abordar sus operaciones más complejas

+25
Años de Experiencia

+$50B
Transacciones Cerradas en el mundo

Servicios y Soluciones

- Fusiones y Adquisiciones
- Desinversiones
- Joint Ventures / Alianzas
- Recapitalizaciones
- Due Diligence / Apoyo
- Peritaje
- Asesoría en Finanzas Corporativas
- Consultoría Estratégica

Asesor de Confianza de Empresas Líderes en el Mundo

Hemos trabajado en repetidas ocasiones con muchas de las empresas más reconocidas y respetadas en el mundo...

...así como con numerosos fondos de capital riesgo, family-offices y empresas privadas.

©

Seale & Associates

Creative Solutions. Trusted Advice.