



# Seale & Associates

INDUSTRIA DE SERVICIOS EDUCATIVOS  
ACTUALIZACIÓN DE MÚLTIPLOS  
4TO TRIMESTRE DE 2025

# Índice

**Panorama de la Industria** 4

**Empresas Públicas Comparables Globales** 5  
*Instituciones Educativas, Tutoría y Preparación de Exámenes, Cursos en Línea*

**Transacciones Globales** 9

**Sobre Seale** 11



# Introducción

Nos complace compartirles nuestra actualización de múltiplos para la industria de servicios educativos durante el 4to trimestre de 2025.

En Seale & Associates estamos comprometidos en ofrecer soluciones enfocadas en procesos diseñados para optimizar el valor y alcanzar las metas estratégicas de nuestros clientes en un rango de transacciones que incluyen **fusiones, adquisiciones, desinversiones, venta de negocios, recapitalizaciones**, entre otros servicios de consultoría estratégica y finanzas corporativas.

A lo largo de más de 25 años hemos servido con éxito a clientes alrededor del mundo y nos complace proveer asesoría en banca de inversión a nuestros clientes que buscan crecer por medio de adquisiciones u optimizando su portafolio a través de desinversiones estratégicas.

Seale tiene una amplia experiencia asesorando a importantes compañías multinacionales, firmas de capital privado y empresas familiares en una amplia gama de industrias.



**James A. Seale | Presidente**  
jseale@sealeassociates.com



**Brett M. Carmel | Socio Director Senior**  
bcarmel@sealeassociates.com



**Robert Whitney | Socio Director**  
rwhitney@sealeassociates.com



**Sergio Garcia del Bosque | Socio Director**  
sgarcia@sealeassociates.com



**Carlos Hernández Goudet | Socio Director**  
chernandez@sealeassociates.com



**Alejandro Montemayor | Director**  
amontemayor@sealeassociates.com



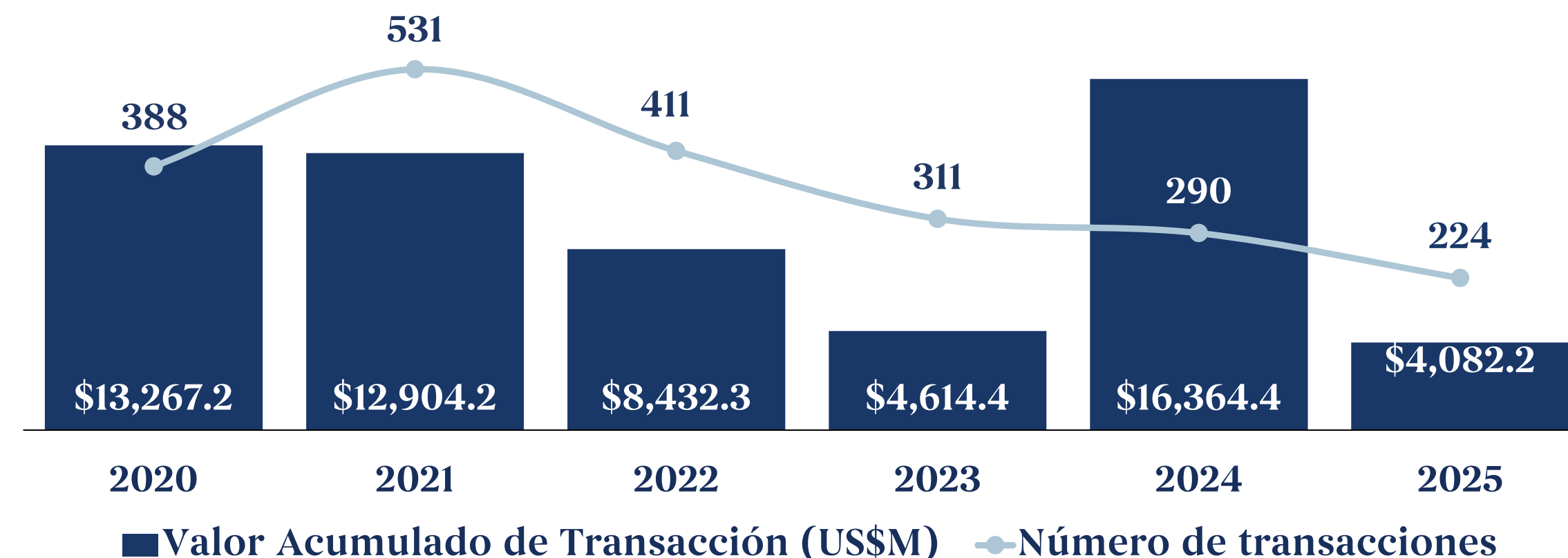
**Armando Rios | Vicepresidente**  
arios@sealeassociates.com

# Panorama en la Industria de Servicios Educativos

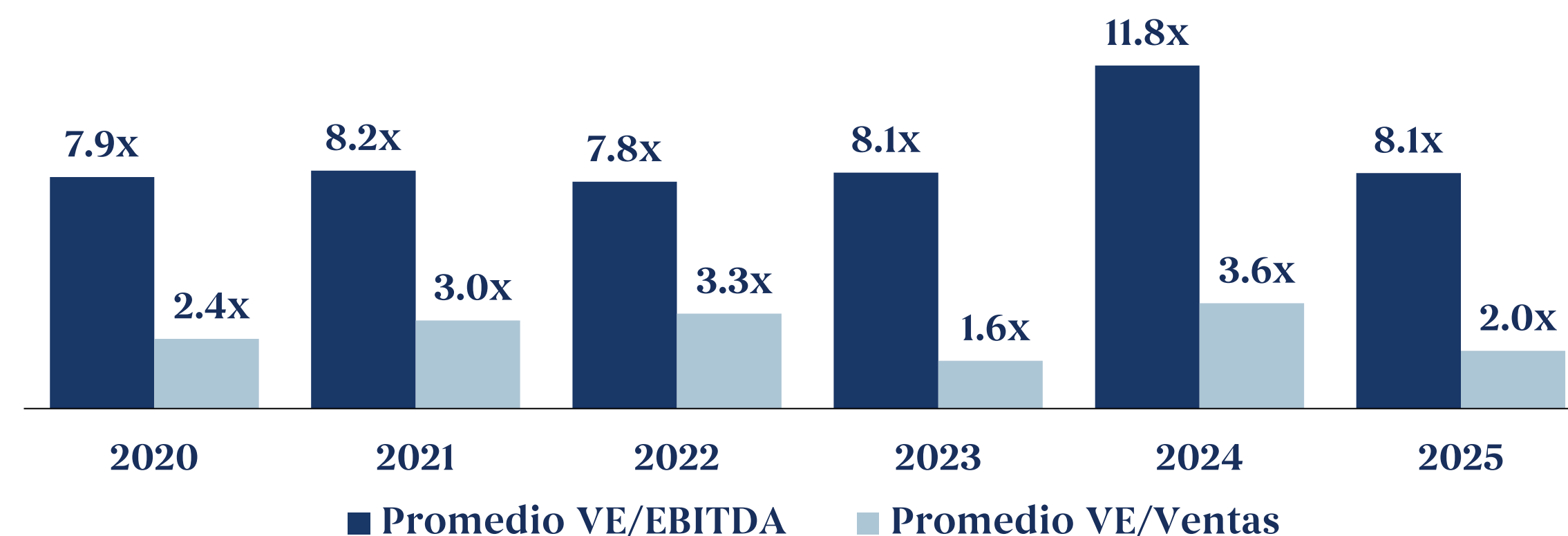
## Tendencias de M&A e Inteligencia de Mercado

- Se espera que el **mercado global de servicios educativos** genere ingresos de **US\$1,503.3MM en 2025** y se proyecta que alcanzara **US\$2,533.2MM para 2034**, creciendo a una **tasa CAC del 6.0%** durante el período proyectado
- **El aprendizaje personalizado y basado en competencias** están transformando al instrucción, con el aprendizaje personalizado representando el **40% de los métodos actuales**, mientras que la adopción del aprendizaje combinando **creció 15% año con año en 2023**, respaldado por **iniciativas de educación digital**
- **La integración tecnológica** está transformando las aulas, ya que herramientas como la **inteligencia artificial** y la **realidad virtual** mejoran las experiencias de aprendizaje, mientras que el **aprendizaje continuo** y la **capacitación profesional** ganan importancia para adaptarse a mercados laborales en evolución
- **La globalización y las economías basadas en el conocimiento** están impulsando la demanda educativa, con una creciente necesidad de **aprendizaje intercultural, educación internacional y desarrollo continuo de habilidades** que respalde el avance profesional y la preparación de la fuerza laboral
- Las **firmas de capital privado** han **liderado el mercado, superando la actividad de fusiones y adquisiciones corporativas**. En los últimos cinco años, los segmentos con **mayor volumen de transacciones** han sido la **capacitación corporativa** y el **desarrollo de habilidades**, seguidos por **K-12, educación superior y educación preescolar**
- En **América del Norte**, el **valor de las transacciones creció con fuerza en 2024**, impulsado por **operaciones de gran escala** y un **sólido interés por parte de los inversionistas**
- A **nivel global**, las **bajas tasas de interés, valuaciones alineadas** y la **alta demanda de formación y soluciones K-12** respaldan una **perspectiva positiva para 2025**

Tamaño y Volumen de M&A en la Industria de Servicios Educativos








Promedio VE/EBITDA y VE/Ventas en la Industria de Servicios Educativos



## Instituciones Educativas – Empresas Públicas Comparables Globales (1/2)

La siguiente tabla ofrece una visión general de la industria mediante la comparación de empresas públicas globales, destacando su posicionamiento en el sector y desempeño financiero según métricas clave de valuación

Compañía	País	Cap. De Mercado US\$M	Valor Empresa US\$M	Ventas US\$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Cuarto Trimestre Dec. 31, 2025	
						2023	2024	VE/EBITDA	VE/Ventas
AcadeMedia	 SWE	\$1,062	\$2,416	\$2,114	21.3%	5.0x	5.0x	5.4x	1.1x
Adtalem Global Education	 USA	\$3,611	\$4,122	\$1,889	24.1%	6.8x	8.7x	9.1x	2.2x
American Public Education	 USA	\$684	\$659	\$655	14.1%	4.4x	6.0x	7.2x	1.0x
Ânima Holding	 BRA	\$227	\$1,030	\$717	34.7%	6.3x	5.1x	4.1x	1.4x
Grand Canyon Education	 USA	\$4,595	\$4,429	\$1,091	32.5%	12.1x	12.9x	12.5x	4.1x

## Instituciones Educativas – Empresas Públicas Comparables Globales (2/2)

Compañía	País	Cap. De Mercado US\$M	Valor Empresa US\$M	Ventas US\$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Cuarto Trimestre Dec. 31, 2025		
						2023	2024	VE/EBITDA	VE/Ventas	
Laureate Education	 USA	\$4,962	\$5,160	\$1,584	33.4%	5.9x	5.8x	9.8x	3.3x	
Perdoceo Education Corporation	 USA	\$1,887	\$1,361	\$811	31.1%	2.7x	4.1x	5.4x	1.7x	
Ser Educacional	 BRA	\$228	\$456	\$393	28.6%	5.3x	5.5x	4.0x	1.2x	
Strategic Education	 USA	\$1,864	\$1,799	\$1,256	18.5%	13.1x	11.5x	7.7x	1.4x	
Yduqs Participações	 BRA	\$582	\$1,359	\$995	26.9%	6.3x	5.9x	5.1x	1.4x	
■ Excluido de media						<b>Media</b>	5.7x	6.4x	6.4x	1.4x
						<b>Mediana</b>	6.1x	5.8x	6.3x	1.4x




# Tutoría y Preparación de Exámenes- Empresas Públicas Comparables Globales

La siguiente tabla ofrece una visión general de la industria mediante la comparación de empresas públicas globales, destacando su posicionamiento en el sector y desempeño financiero según métricas clave de valuación

Compañía	País	Cap. De Mercado US\$M	Valor Empresa US\$M	Ventas US\$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Cuarto Trimestre Dec. 31, 2025		
						2023	2024	VE/EBITDA	VE/Ventas	
Digital Daesung	 KOR	\$142	\$214	\$175	20.6%	4.0x	5.2x	5.9x	1.2x	
Graham Holdings Company	 USA	\$4,793	\$4,991	\$4,906	27.2%	5.2x	6.6x	3.7x	1.0x	
Pearson	 GBR	\$8,984	\$10,560	\$4,738	19.3%	12.7x	12.3x	11.5x	2.2x	
Riso Kyoiku	 JPN	\$218	\$179	\$216	NM	13.1x	10.6x	9.9x	0.8x	
Stride	 USA	\$2,810	\$2,649	\$2,519	20.0%	8.4x	10.2x	5.3x	1.1x	
■ Excluido de media						<b>Media</b>	5.9x	8.2x	6.2x	1.0x
						<b>Mediana</b>	8.4x	10.2x	5.9x	1.1x

## Cursos en Línea- Empresas Públicas Comparables Globales

La siguiente tabla ofrece una visión general de la industria mediante la comparación de empresas públicas globales, destacando su posicionamiento en el sector y desempeño financiero según métricas clave de valuación

Compañía	País	Cap. De Mercado US\$M	Valor Empresa US\$M	Ventas US\$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Cuarto Trimestre Dec. 31, 2025		
						2023	2024	VE/ EBITDA	VE/ Ventas	
Coursera	 USA	\$1,236	\$443	\$758	NM	NM	NM	NM	0.6x	
Duolingo	 USA	\$8,113	\$7,089	\$964	14.2%	NM	216.4x	51.7x	7.4x	
Udemy	 USA	\$845	\$486	\$790	NM	NM	NM	109.0x	0.6x	
■ Excluido de media						<b>Media</b>	NM	NM	NM	0.6x
<b>NM:</b> No Medible						<b>Mediana</b>	NM	NM	NM	0.6x

## Servicios Educativos– Transacciones Globales (1/2)

La siguiente tabla presenta transacciones relevantes en la industria durante el 4to trimestre de 2025, destacando adquisiciones estratégicas orientadas a expandir capacidades, productos o presencia geográfica

Fecha	Objetivo	País	Descripción	Comprador	Vendedor	% Adquirido	Tamaño US\$M	VE/ EBITDA	VE/ Ventas
Dic-25*		NOR	Lumi Services, proveedor de soluciones digitales de aprendizaje y formación, acordó adquirir <b>Edrupt</b> , proveedor de servicios educativos	Lumi Services	-	100.0%	\$14.9	-	-
Dic-25*		USA	<b>Coursera</b> , proveedor de plataformas de aprendizaje en línea y educación para la fuerza laboral, acordó adquirir <b>Udemy</b> , proveedor de plataforma de mercado en línea para el aprendizaje y desarrollo de habilidades			100.0%	\$1,047.3	151.6x	0.8x
Dec-25		USA	<b>Broadtree Partners</b> , proveedor de servicios de formación y asesoría financiera, adquirió <b>The Project Advisor</b> , proveedor de programas de mentoría y formación para profesionales financieros		-	100.0%	-	-	-
Dec-25		BEL	<b>Learnlight Holdings</b> , proveedor de servicios corporativos de formación en idiomas y habilidades, adquirió <b>Business Language And Communication Centre</b> , proveedor de servicios de educación y formación en idiomas		-	100.0%	-	-	-
Nov-25		IDN	<b>Genius Group</b> , proveedor de programas educativos y de aprendizaje empresarial, adquirió <b>ProEd Global School</b> , proveedor de servicios educativos K-12			51.0%	\$2.0	-	-
Nov-25		ESP	<b>UNENDO</b> , proveedor de servicios de educación y formación, adquirió <b>Grupo Agorastur</b> , proveedor de servicios de formación profesional y educación		-	100.0%	-	-	-

## Servicios Educativos- Transacciones Globales (2/2)

Fecha	Objetivo	País	Descripción	Comprador	Vendedor	% Adquirido	Tamaño US\$M	VE/ EBITDA	VE/ Ventas
Nov-25	 THE COLLEGE OF HEALTH	GBR	<b>Improve International</b> , proveedor de servicios de educación y formación profesional veterinaria, adquirió <b>The College Of Health</b> , proveedor de servicios de educación en salud y bienestar		-	100.0%	-	-	-
Oct-25	 UAX Universidad Alfonso X el Sabio	ESP	<b>Cinven</b> , firma de capital privado, adquirió <b>Universidad Alfonso X</b> , proveedor de servicios de educación universitaria privada			ND	-	-	-
Oct-25*	 ProActive TRAINING	GBR	<b>Beacon Rise Holdings</b> , proveedor de servicios de formación y educación, acordó adquirir <b>Proactive Training</b> , proveedor de servicios de educación y formación		-	100.0%	\$1.8	4.5x	1.9x
Oct-25	 AMERICAN LINEMAN COLLEGE	USA	<b>Cotulla Education</b> , proveedor de servicios de educación vocacional postsecundaria, adquirió <b>American Lineman College</b> , proveedor de programas de formación para técnicos de líneas eléctricas		-	100.0%	-	-	-
Oct-25*	 iSP International Schools Partnership	GBR	<b>CVC</b> , firma de capital privado, acordó adquirir <b>International Schools Partnership</b> , proveedor de servicios educativos escolares K-12			20.0%	\$10.6	-	-
Oct-25		USA	<b>TradingEdu</b> , proveedor de servicios de educación en trading en línea, adquirió <b>Trading Academy</b> , proveedor de servicios de educación en trading en línea	TradingEdu, LLC	-	100.0%	-	-	-

\*Transacción anunciada pendiente de aprobación y otras condiciones habituales de cierre

**ND:** No Disponible

# ANNE SULLIVAN

## OBJETIVO

Anne Sullivan

## TIPO DE PROYECTO

Asesoría de Venta

## INDUSTRIAS

Educación

## GEOGRAFÍA

Ciudad de México,  
México

## SITUACIÓN

Seale & Associates fue contratado como asesor financiero exclusivo para los accionistas de Anne Sullivan en la venta de su negocio a Discovery Americas. Tras la transacción, Anne Sullivan fue integrada a Merited, la plataforma educativa de Discovery enfocada en invertir en escuelas en todo México.

## ENFOQUE DE SEALE & ASSOCIATES

Seale & Associates gestionó un proceso competitivo que derivó en negociaciones exclusivas, culminando en una alianza estratégica entre Anne Sullivan y Discovery Americas. A través de un enfoque disciplinado y práctico, Seale ayudó al cliente a mantener el impulso del proceso y conservar poder de negociación, logrando así un resultado atractivo con una valuación premium y condiciones alineadas con los objetivos del cliente.

## RESULTADO

La transacción se estructuró como un proceso en dos etapas, comenzando con una alianza estratégica que sentó las bases para la eventual adquisición de Anne Sullivan por parte de Discovery Americas, un fondo líder de capital privado en México enfocado en los sectores de educación, salud, servicios financieros y transporte y logística.

“No dudaría ni por un instante en volver a trabajar con ellos (Seale)”



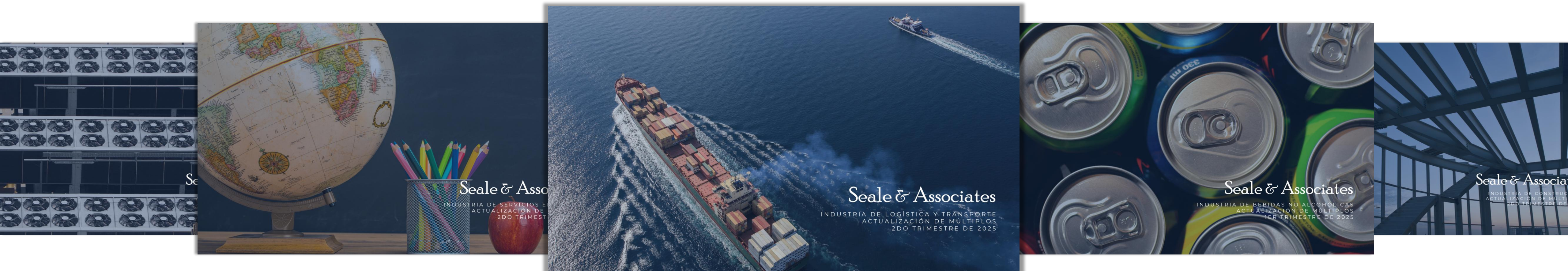
“Para nosotros la venta de la escuela era un tema complejo, tanto en lo económico como en lo emocional. Gracias a la seriedad y al profesionalismo del equipo Seale pudimos contar con el apoyo requerido en la toma de decisiones frías y sensatas. Esto, y la calidad en general del acompañamiento a lo largo de toda la ruta, nos confirmó que habíamos tomado la decisión correcta.

Sin el apoyo y la empatía que mostraron a lo largo de todo el camino, el resultado no hubiera sido el óptimo. No dudaría ni por un instante en volver a trabajar con ellos.”

**Carlos Barron**  
Dueño, Anne Sullivan

# Suscríbete para recibir información de M&A

Brindamos inteligencia específica del sector diseñada específicamente para líderes de la industria, firmas de capital privado y sus asesores. Nuestros informes de la industria y artículos destacados brindan acceso en tiempo real a datos clave de la industria, que incluyen:



Tendencias emergentes

Reportes trimestrales de más de 30 industrias

Reportes mensuales de EE.UU., México y Colombia

Análisis del mercado y transacciones

Información valiosa para los líderes

**Reciba actualizaciones por correo electrónico con datos, informes y análisis exclusivos de sectores clave en el momento de su publicación**

SUSCRÍBETE

# Mandatos Representativos en México

 <p><b>INMAGUSA</b> Grupo Galaz, S.A de C.V.</p> <p>ha sido adquirido por</p> 	 <p>vendió</p>  <p>a</p> 	 <p>vendió</p> <p>Sus negocios de sanitarios</p> <p>ST. THOMAS CREATIONS <small>SAFARI ROOMS THAT WORK BEAUTIFULLY</small></p> <p>y</p>  <p>a</p> 	 <p>vendió</p>  <p>a</p> 	 <p>vendió</p>  <p>a</p> 	 <p>ha sido adquirida por</p> 	  <p>adquirió</p> <p>El negocio del reciclaje del zinc</p> <p>de</p> 
 <p>ha adquirido</p>     <p>agencias automotrices de</p> 	 <p>ha vendido</p>  <p>a</p> 	 <p>ha vendido</p> <p>Kidde de Mexico, S.A. de C.V</p> <p>Negocio de soluciones de seguridad contra incendios a una filial de</p> 	 <p>ha vendido su negocio de bombeo de concreto</p> <p>a</p> 	<p>CORPORACION</p>  <p>ha vendido</p>  <p>a</p> 	 <p>ha sido adquirida por</p> 	 <p>ha sido adquirida por</p> 
 <p>ha sido adquirida por</p> 	<p>inteleactiva®</p> <p>adquirió</p>  <p>KFC Costa Rica</p> <p>a</p> 	 <p>Multiples adquisiciones</p>    	 <p>se asoció con</p>  <p>una subsidiaria de</p> 	 <p>ha sido adquirida por</p> 	 <p>Fusionó su división de bebidas con</p> 	 <p>Fusionó su división de bebidas con</p> 



**JAMES A. SEALE**

Presidente y Fundador | Washington, D.C.

+1 (703) 623-9253

32+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones, Abogado, Arthur Andersen y Profesor de Banca de Inversión Global en la Universidad George Washington  
Universidad de Virginia – Doctorado en Derecho  
Universidad de Kentucky – Licenciatura en Contabilidad



**BRETT M. CARMEL**

Socio Director Senior y Cofundador | Miami, FL

+1 (703) 294-6530

25+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones y Profesor de Fusiones y Adquisiciones en la Universidad Johns Hopkins  
Universidad George Washington – MBA Negocios Internacionales  
Maestría en Relaciones Internacionales  
Universidad de Florida – Ciencias Políticas con Altos Honores



**SERGIO GARCIA DEL BOSQUE**

Socio Director | Ciudad de México, México

+52 (55) 8000-7463

17+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones  
IPADE - MBA  
Instituto Tecnológico y de Estudios Superiores de Monterrey - Ingeniero Industrial y de Sistemas



**ROBERT E. WHITNEY**

Socio Director | Washington, D.C.

+1 (703) 801-8939

19+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones, Contador Público Certificado, Deloitte & Touche, Auditoría Corporativa y Servicios de Aseguramiento  
Universidad de Richmond – Administración de Empresas en Contabilidad



**CARLOS HERNANDEZ GOUDET**

Socio Director | San Luis Potosí, México

+52 (444) 576-9060

16+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones  
Escuela de Negocios de Columbia - MBA  
Instituto Tecnológico y de Estudios Superiores de Monterrey - Ingeniero Industrial y de Sistemas



**FELIPE BUENO**

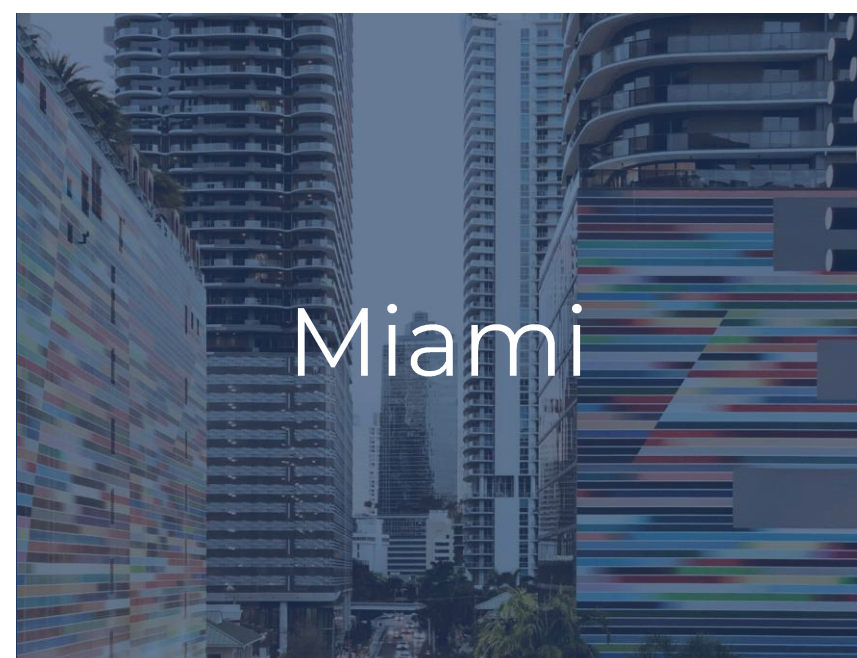
Director Senior | Monterrey, México

+52 (84) 4432-4444

32+ años con Grupo Industrial Saltillo con experiencia como Director de Desarrollo Corporativo y amplia experiencia comercial global  
Instituto Tecnológico y de Estudios Superiores de Monterrey – MBA, Ingeniero Industrial y de Sistemas



Washington D.C.



Miami



Ciudad de México



Monterrey



San Luis Potosí

Durante más de 25 años, Seale & Associates ha prestado sus servicios a importantes empresas públicas y privadas en el mundo que operan en una amplia gama de industrias, con un alto nivel de calidad, integridad e independencia, presentando al mismo tiempo ideas innovadoras y soluciones de confianza para abordar sus operaciones más complejas

**+25**  
Años de Experiencia

**+\$50B**  
Transacciones Cerradas en el mundo

### Servicios y Soluciones

- Fusiones y Adquisiciones
- Desinversiones
- Joint Ventures / Alianzas
- Recapitalizaciones
- Due Diligence / Apoyo
- Peritaje
- Asesoría en Finanzas Corporativas
- Consultoría Estratégica

## Asesor de Confianza de Empresas Líderes en el Mundo

Hemos trabajado en repetidas ocasiones con muchas de las empresas más reconocidas y respetadas en el mundo...

...así como con numerosos fondos de capital riesgo, family-offices y empresas privadas.



# Seale & Associates

Creative Solutions. Trusted Advice.