

A photograph of a commercial kitchen interior. The scene is dominated by stainless steel surfaces, including a large countertop in the foreground, a sink area, and a stove on the left. Above the counter, there are multiple levels of wire shelving and racks. These racks are filled with stacks of white plates, bowls, and other kitchenware. A knife block with several knives is visible on the wall. The floor is covered with a red, textured mat. The lighting is bright, and the overall atmosphere is clean and professional.

Seale & Associates

INDUSTRIA DE EQUIPOS DE SERVICIO DE
ALIMENTOS
ACTUALIZACIÓN DE MÚLTIPLOS
2DO TRIMESTRE DE 2026

Índice

Panorama de la Industria	4
---------------------------------	----------

Empresas Públicas Comparables Globales	5
<i>Equipo de Servicio de Alimentos, Equipo de Refrigeración Comercial</i>	

Transacciones Globales	7
-------------------------------	----------

Sobre Seale	8
--------------------	----------

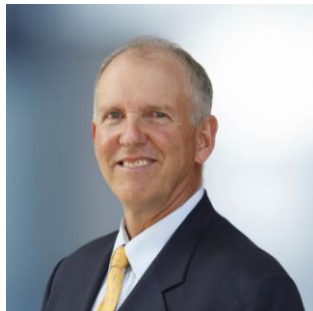
Introducción

Nos complace compartirles nuestra actualización de múltiplos para la industria de equipos de servicio de alimentos durante el 2do trimestre de 2026.

En Seale & Associates estamos comprometidos en ofrecer soluciones enfocadas en procesos diseñados para optimizar el valor y alcanzar las metas estratégicas de nuestros clientes en un rango de transacciones que incluyen **fusiones, adquisiciones, desinversiones, venta de negocios, recapitalizaciones**, entre otros servicios de consultoría estratégica y finanzas corporativas.

A lo largo de más de 25 años hemos servido con éxito a clientes alrededor del mundo y nos complace proveer asesoría en banca de inversión a nuestros clientes que buscan crecer por medio de adquisiciones u optimizando su portafolio a través de desinversiones estratégicas.

Seale tiene una amplia experiencia asesorando a importantes compañías multinacionales, firmas de capital privado y empresas familiares en una amplia gama de industrias.



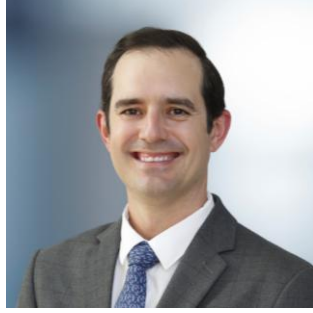
James A. Seale | Presidente
jseale@sealeassociates.com



Brett M. Carmel | Socio Director Senior
bcarmel@sealeassociates.com



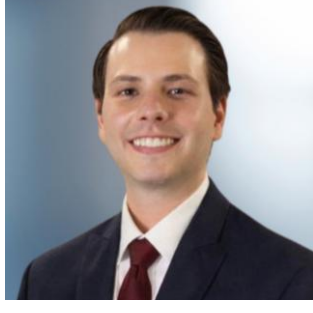
Robert Whitney | Socio Director
rwhitney@sealeassociates.com



Sergio Garcia del Bosque | Socio Director
sgarcia@sealeassociates.com



Carlos Hernández Goudet | Socio Director
chernandez@sealeassociates.com



Alejandro Montemayor | Director
amontemayor@sealeassociates.com



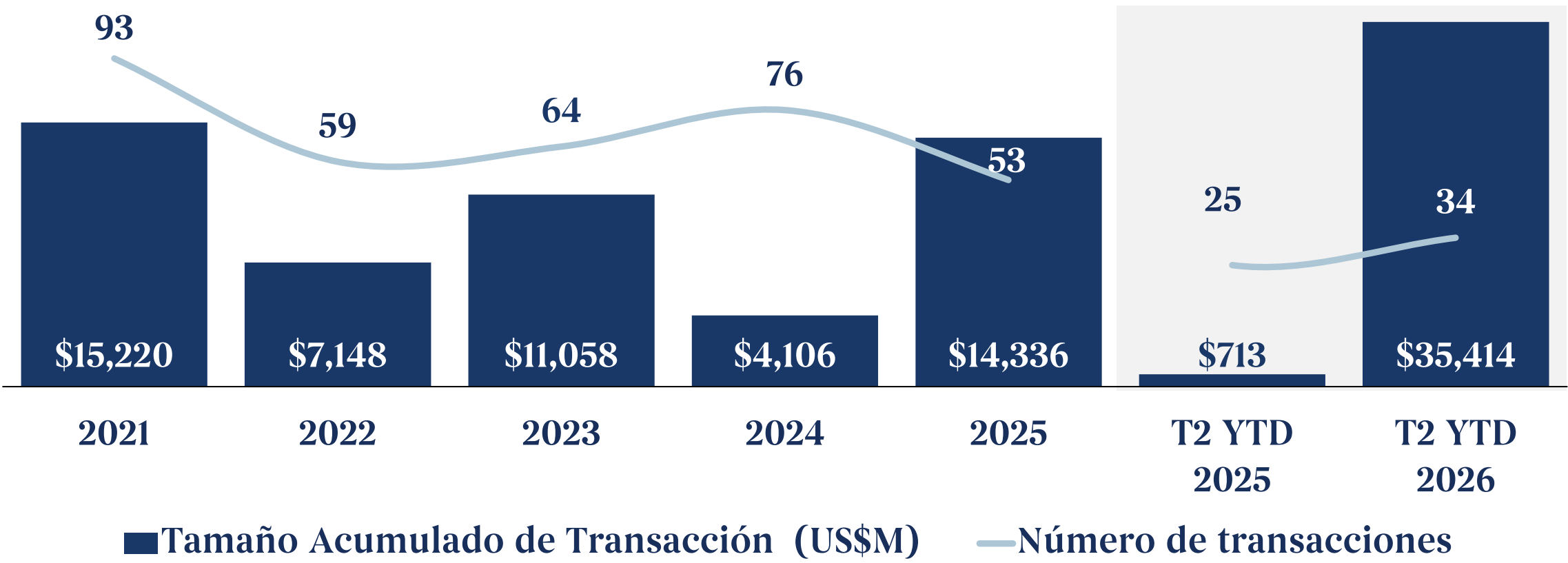
Armando Rios | Vicepresidente
arios@sealeassociates.com

Panorama en la Industria de Equipos de Servicio de Alimentos

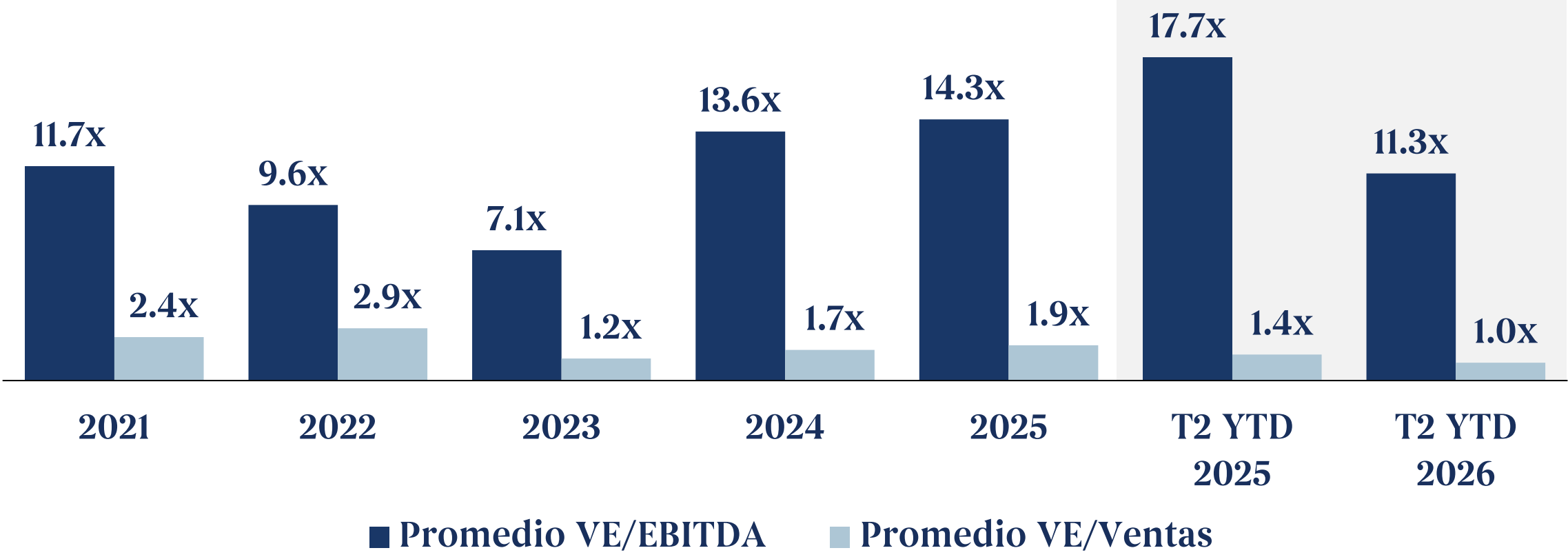
Tendencias de M&A e Inteligencia de Mercado

- El mercado global de **equipos para servicios de alimentos** alcanzó aproximadamente **US\$41.5MM en 2025** y se proyecta que llegue a **US\$71.1MM para 2033**, creciendo a una **tasa CAC de 7.0%** durante el periodo proyectado
- El **crecimiento del mercado** continúa siendo impulsado por la **creciente demanda de comida para llevar, entrega a domicilio, restaurantes de servicio rápido (QSRs) y cocinas fantasma (cloud kitchens)**, los cuales requieren equipos de cocina eficientes y de alta capacidad para atender operaciones de gran volumen
- La creciente **adopción de tecnologías de cocina inteligente, equipos habilitados con IoT, soluciones de automatización y equipos multifuncionales** está transformando la preparación de alimentos comercial al mejorar la eficiencia operativa, las capacidades de monitoreo y la productividad laboral
- Las crecientes **inversiones en equipos energéticamente eficientes, cumplimiento de normas de seguridad alimentaria e infraestructura moderna** para cocinas comerciales continúan respaldando el crecimiento de largo plazo de la industria en **restaurantes, hoteles, proveedores de servicios de alimentación institucional y operaciones de catering**
- Las políticas **comerciales y arancelarias** han introducido altos niveles de **incertidumbre** en el entorno empresarial, afectando tanto las condiciones **operativas** como la **demanda del consumidor** dentro de la industria
- A pesar de los desafíos actuales del mercado, el **entorno regulatorio** se mantiene estable, creando condiciones que podrían favorecer una **reactivación de la actividad de fusiones y adquisiciones** en la segunda mitad del año

Tamaño y Volumen de M&A en la Industria de Equipos de Servicio de Alimentos



Promedio VE/EBITDA y VE/Ventas en la Industria de Equipos de Servicio de Alimentos



Equipos de Servicio de Alimentos – Empresas Públicas Comparables Globales

La siguiente tabla ofrece una visión general de la industria mediante la comparación de empresas públicas globales, destacando su posicionamiento en el sector y desempeño financiero según métricas clave de valuación

Compañía		País	Cap. De Mercado US\$M	Valor Empresa US\$M	Ventas US\$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Segundo Trimestre Jun. 30, 2026 VE/EBITDA VE/Ventas	
							2024	2025		
Electrolux Professional		SWE	\$1,256	\$1,450	\$1,210	12.4%	12.8x	12.1x	9.7x	1.2x
Fujimak Corporation		JPN	\$91	\$80	\$288	8.1%	2.9x	2.6x	3.4x	0.3x
GEA Group Aktiengesellschaft		DEU	\$11,169	\$10,982	\$6,295	14.4%	11.0x	12.3x	12.1x	1.7x
Illinois Tool Works		USA	\$77,814	\$86,136	\$16,469	29.2%	17.7x	17.5x	17.9x	5.2x
Maruzen		JPN	\$376	\$146	\$423	11.0%	2.5x	2.6x	3.1x	0.3x
RATIONAL Aktiengesellschaft		DEU	\$8,320	\$7,692	\$1,465	29.0%	24.8x	21.8x	18.1x	5.3x
The Middleby Corporation		USA	\$7,777	\$9,493	\$3,310	22.0%	10.8x	10.7x	13.0x	2.9x
Excluido de la media						Media	9.6x	11.4x	11.1x	1.3x
						Mediana	11.0x	12.1x	12.1x	1.7x

Equipos de Refrigeración Comercial – Empresas Públicas Comparables Globales

La siguiente tabla ofrece una visión general de la industria mediante la comparación de empresas públicas globales, destacando su posicionamiento en el sector y desempeño financiero según métricas clave de valuación

Compañía		País	Cap. De Mercado US\$M	Valor Empresa US\$M	Ventas US\$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Segundo Trimestre Jun. 30, 2026	
							2024	2025	VE/ EBITDA	VE/ Ventas
Carrier Global Corporation		USA	\$60,923	\$72,474	\$22,108	16.0%	18.3x	16.4x	20.5x	3.3x
Daikin Industries		JPN	\$42,268	\$43,640	\$30,853	13.8%	9.2x	8.2x	10.2x	1.4x
Dover Corporation		USA	\$30,202	\$31,850	\$8,421	23.3%	15.0x	14.9x	16.2x	3.8x
Hoshizaki Corporation		JPN	\$4,572	\$3,778	\$3,096	13.7%	9.6x	9.2x	8.9x	1.2x
Johnson Controls International		IRL	\$89,144	\$97,994	\$24,995	17.3%	15.9x	17.9x	22.6x	3.9x
Moon Environment Technology		CHN	\$8,214	\$7,821	\$1,075	11.6%	11.9x	14.2x	62.6x	7.3x
■ Excluido de la media						Media	13.3x	14.5x	11.8x	2.0x
						Mediana	13.5x	14.6x	13.2x	2.3x

Equipos de Servicio de Alimentos- Transacciones Globales

La siguiente tabla presenta transacciones relevantes en la industria durante el 2do trimestre de 2026, destacando adquisiciones estratégicas orientadas a expandir capacidades, productos o presencia geográfica

Fecha	Objetivo	País	Descripción	Comprador	Vendedor	% Adquirido	Tamaño US\$M	VE/ EBITDA	VE/ Ventas
May-26		CAN	Elevate Service Group , un proveedor de gestión de instalaciones, adquirió Taylor Freezers , un distribuidor de equipo para alimentos		-	100.0%	\$2.1	-	0.1x
Jun-26		FIN	Orat , un distribuidor de maquinaria para alimentos, adquirió Forsfood , un fabricante de equipo para procesar vegetales y tubérculos			100.0%	-	-	-
Jun-26		USA	Un inversionista privado adquirió M. S. Johnston , un proveedor de equipo de HVAC, refrigeración y servicio de alimentos	Inversionista Privado	Michael S. Johnston	100.0%	-	-	-
Abr-26		GBR	Fortifi , un fabricante de equipo para procesamiento de alimentos, adquirió Deighton Manufacturing , un fabricante de equipo de formado y fritura		-	100.0%	-	-	-
Abr-26		USA	Thermal Concepts , un proveedor de servicios de HVAC comercial, adquirió Hunter Mechanical , un proveedor de mantenimiento de equipo de refrigeración		Jeff Hunter	100.0%			
Abr-26		GBR	ProMach , un fabricante de maquinaria de empaque, adquirió Evolution BPS , un proveedor de equipo de empaque y servicios de ingeniería		-	100.0%			

ELECTROLUX PROFESSIONAL

OBJETIVO
Unified Brands

TIPO DE PROYECTO
Asesoría de Compra

INDUSTRIAS
Servicio de alimentos,
Bebidas y Lavandería

GEOGRAFÍA
USA

SITUACIÓN

Seale & Associates, Inc. ha anunciado que ha actuado como asesor financiero exclusivo de Electrolux Professional (STO: EPRO B) en la adquisición por US\$244M de Unified Brands Inc., uno de los principales fabricantes estadounidenses de equipos de servicios de alimentos, a Dover Corporation (NYSE: DOV), un fabricante global diversificado y proveedor de soluciones. Electrolux Professional es uno de los principales proveedores mundiales de soluciones de servicio de alimentos, bebidas y lavandería, que atiende a una amplia gama de clientes en todo el mundo, desde restaurantes y hoteles hasta instalaciones sanitarias, educativas y de otros servicios.

ENFOQUE DE SEALE & ASSOCIATES

Los profesionales de Seale gestionaron un proceso de objetivo preferente con Electrolux Professional. La experiencia previa de Seale en el sector garantizó un proceso de transacción fluido.

RESULTADO

El proceso dio como resultado la exitosa adquisición de Unified Brands a Dover, ampliando aún más la presencia de Electrolux Professional en el mercado estadounidense y mejorando su negocio de servicios de alimentos con una sólida cartera de marcas de cocinas comerciales de primera calidad.

“Agradecemos la oportunidad de asesorar a Electrolux Professional en esta adquisición transformadora”

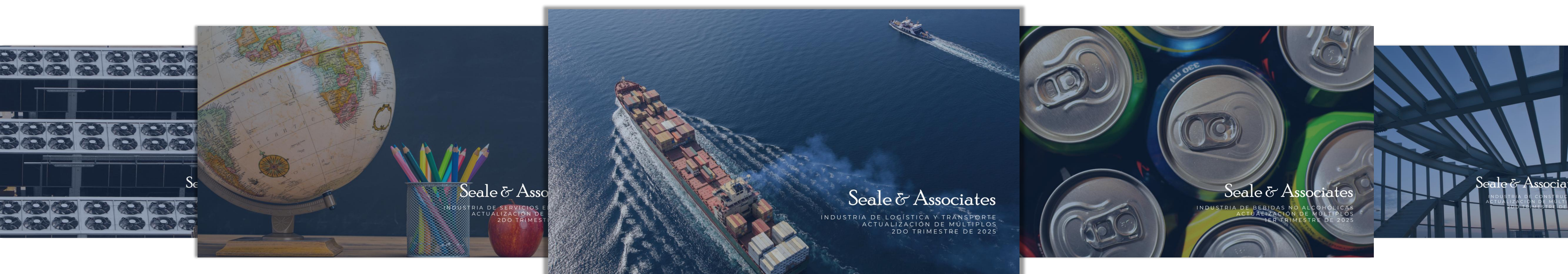


“Agradecemos la oportunidad de asesorar a Electrolux Professional en esta adquisición transformadora en el sector de los servicios de alimentos.”

Carlos Hernández Goudet, Socio Director de Seale & Associates

Suscríbete para recibir información de M&A

Brindamos inteligencia específica del sector diseñada específicamente para líderes de la industria, firmas de capital privado y sus asesores. Nuestros informes de la industria y artículos destacados brindan acceso en tiempo real a datos clave de la industria, que incluyen:



Tendencias emergentes

Reportes trimestrales de más de 30 industrias

Reportes mensuales de EE.UU., México y Colombia

Análisis del mercado y transacciones

Información valiosa para los líderes

Reciba actualizaciones por correo electrónico con datos, informes y análisis exclusivos de sectores clave en el momento de su publicación

SUSCRÍBETE

Mandatos Representativos en México

 INMAGUSA Grupo Galaz, S.A de C.V. ha sido adquirido por 	 vendió  a 	 vendió Sus negocios de sanitarios ST. THOMAS CREATIONS BATHROOMS THAT WORK BEAUTIFULLY y  a 	 vendió  a 	 vendió  a 	 ha sido adquirida por 	  adquirió El negocio del reciclaje del zinc de 
 ha adquirido  agencias automotrices de 	 ha vendido  a 	 ha vendido Kidde de Mexico, S.A. de C.V Negocio de soluciones de seguridad contra incendios a una filial de 	 ha vendido su negocio de bombeo de concreto a 	CORPORACION  ha vendido  a 	 ha sido adquirida por 	 ha sido adquirida por 
 ha sido adquirida por 	inteleactiva® adquirió  KFC Costa Rica a 	 Multiples adquisiciones 	 se asoció con  una subsidiaria de 	 ha sido adquirida por 	 Fusionó su división de bebidas con 	 Fusionó su división de bebidas con 



JAMES A. SEALE

Presidente y Fundador | Washington, D.C.

  +1 (703) 623-9253

32+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones, Abogado, Arthur Andersen y Profesor de Banca de Inversión Global en la Universidad George Washington
Universidad de Virginia – Doctorado en Derecho
Universidad de Kentucky – Licenciatura en Contabilidad



SERGIO GARCIA DEL BOSQUE

Socio Director | Ciudad de México, México

  +52 (55) 8000-7463

17+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones
IPADE - MBA
Instituto Tecnológico y de Estudios Superiores de Monterrey - Ingeniero Industrial y de Sistemas



CARLOS HERNANDEZ GOUDET

Socio Director | San Luis Potosí, México

  +52 (444) 576-9060

16+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones
Escuela de Negocios de Columbia - MBA
Instituto Tecnológico y de Estudios Superiores de Monterrey - Ingeniero Industrial y de Sistemas



BRETT M. CARMEL

Socio Director Senior y Cofundador | Miami, FL

  +1 (703) 294-6530

25+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones y Profesor de Fusiones y Adquisiciones en la Universidad Johns Hopkins
Universidad George Washington – MBA Negocios Internacionales
Maestría en Relaciones Internacionales
Universidad de Florida – Ciencias Políticas con Altos Honores



ROBERT E. WHITNEY

Socio Director | Washington, D.C.

  +1 (703) 801-8939

19+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones, Contador Público Certificado, Deloitte & Touche, Auditoría Corporativa y Servicios de Aseguramiento
Universidad de Richmond – Administración de Empresas en Contabilidad



FELIPE BUENO

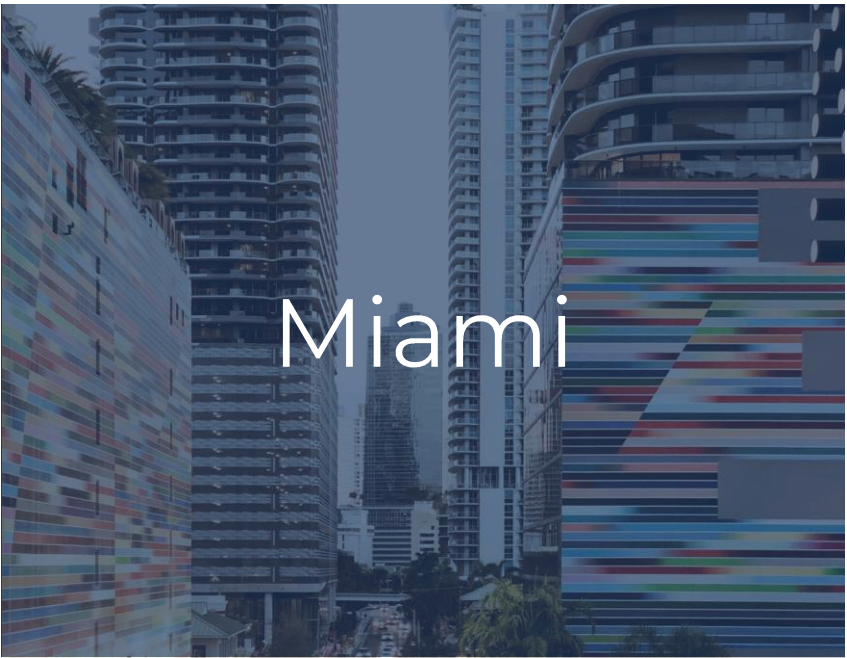
Director Senior | Monterrey, México

  +52 (84) 4432-4444

32+ años con Grupo Industrial Saltillo con experiencia como Director de Desarrollo Corporativo y amplia experiencia comercial global
Instituto Tecnológico y de Estudios Superiores de Monterrey – MBA, Ingeniero Industrial y de Sistemas



Washington D.C.



Miami



Ciudad de México



Monterrey



San Luis Potosí

Durante más de 25 años, Seale & Associates ha prestado sus servicios a importantes empresas públicas y privadas en el mundo que operan en una amplia gama de industrias, con un alto nivel de calidad, integridad e independencia, presentando al mismo tiempo ideas innovadoras y soluciones de confianza para abordar sus operaciones más complejas

+25

Años de Experiencia

+\$50B

Transacciones Cerradas en el mundo

Servicios y Soluciones

- Fusiones y Adquisiciones

Desinversiones

Joint Ventures / Alianzas

Recapitalizaciones
- Due Diligence / Apoyo

Peritaje

Asesoría en Finanzas Corporativas

Consultoría Estratégica

Asesor de Confianza de Empresas Líderes en el Mundo

Hemos trabajado en repetidas ocasiones con muchas de las empresas más reconocidas y respetadas en el mundo...

...así como con numerosos fondos de capital riesgo, family-offices y empresas privadas.





Seale & Associates

Creative Solutions. Trusted Advice.