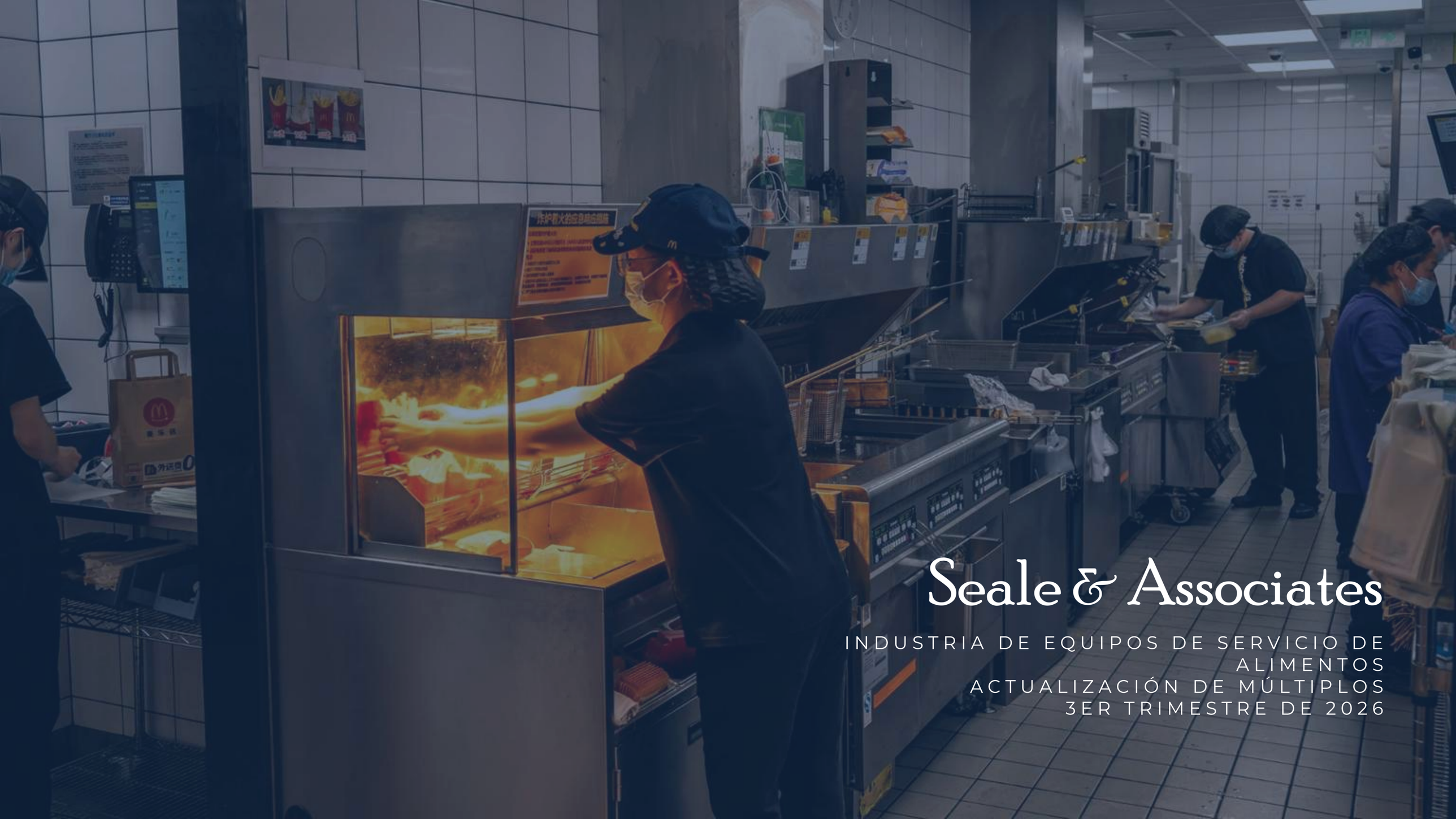


Seale & Associates

INDUSTRIA DE EQUIPOS DE SERVICIO DE ALIMENTOS
ACTUALIZACIÓN DE MÚLTIPLOS
3ER TRIMESTRE DE 2026

Índice

Panorama de la Industria 4

Empresas Públicas Comparables Globales 5
Equipo de Servicio de Alimentos, Equipo de Refrigeración Comercial

Transacciones Globales 7

Sobre Seale 8

Introducción

Nos complace compartirles nuestra actualización de múltiplos para la industria de equipos de servicio de alimentos durante el 3er trimestre de 2026.

En Seale & Associates estamos comprometidos en ofrecer soluciones enfocadas en procesos diseñados para optimizar el valor y alcanzar las metas estratégicas de nuestros clientes en un rango de transacciones que incluyen **fusiones, adquisiciones, desinversiones, venta de negocios, recapitalizaciones,** entre otros servicios de consultoría estratégica y finanzas corporativas.

A lo largo de más de 25 años hemos servido con éxito a clientes alrededor del mundo y nos complace proveer asesoría en banca de inversión a nuestros clientes que buscan crecer por medio de adquisiciones u optimizando su portafolio a través de desinversiones estratégicas.

Seale tiene una amplia experiencia asesorando a importantes compañías multinacionales, firmas de capital privado y empresas familiares en una amplia gama de industrias.



James A. Seale | Presidente
jseale@sealeassociates.com



Brett M. Carmel | Socio Director Senior
bcarmel@sealeassociates.com



Robert Whitney | Socio Director
rwhitney@sealeassociates.com



Sergio Garcia del Bosque | Socio Director
sgarcia@sealeassociates.com



Carlos Hernández Goudet | Socio Director
chernandez@sealeassociates.com



Alejandro Montemayor | Director
amontemayor@sealeassociates.com



Armando Rios | Vicepresidente
arios@sealeassociates.com

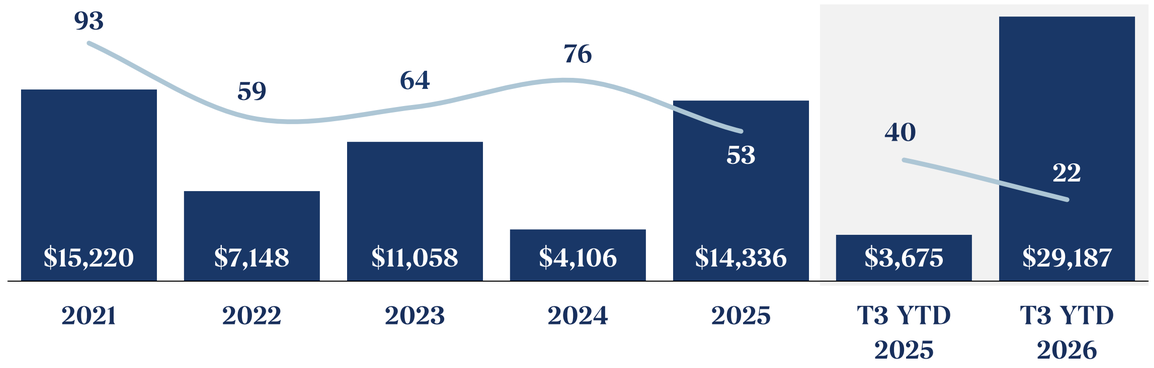
©

Panorama en la Industria de Equipos de Servicio de Alimentos

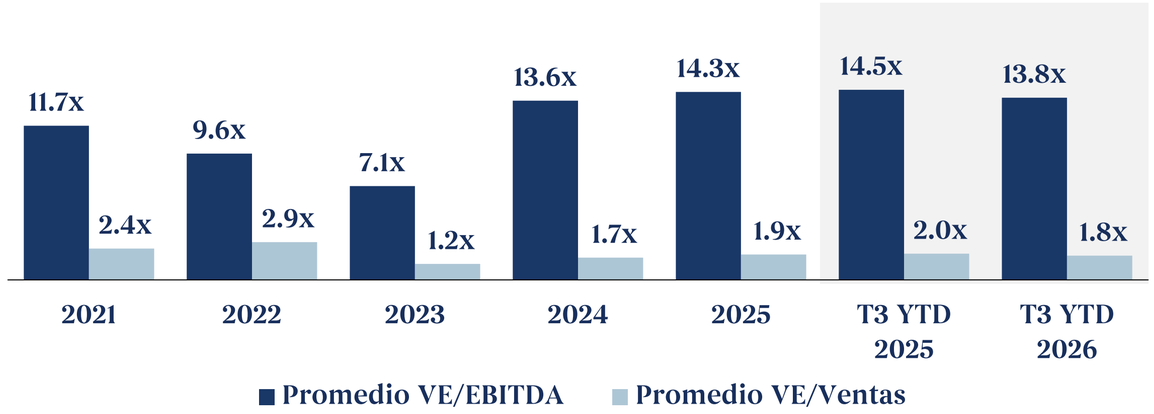
Tendencias de M&A e Inteligencia de Mercado

- Se estima que el **mercado global de equipo para servicios de alimentos** alcance **US$44.4B en 2026** y se proyecta que llegue a **US$62.2B para 2031**, creciendo a una **TCAC de 7.0%**. La industria se beneficia de la **expansión de restaurantes, cafeterías, catering y operadores de hospitalidad**, con **Asia-Pacífico** como el **mercado regional más grande**
- El **crecimiento del mercado** continúa siendo impulsado por la **creciente demanda de comida para llevar**, **entrega a domicilio**, **restaurantes de servicio rápido (QSRs)** y **cocinas en la nube**, que requieren **equipo de cocina eficiente y de alta capacidad**
- La creciente adopción de **tecnologías de cocina inteligente**, **electrodomésticos con IoT**, **soluciones de automatización** y **equipo multifuncional** está transformando la preparación comercial de alimentos al **mejorar la eficiencia** y la **productividad laboral**
- Las crecientes inversiones en **equipo energéticamente eficiente**, **cumplimiento de inocuidad alimentaria** e **infraestructura moderna de cocinas comerciales** respaldan el crecimiento en **restaurantes**, **espacios de hospitalidad**, **proveedores institucionales** y **catering**
- La **actividad de M&A en el sector disminuyó 45.0% en volumen**, de **40** transacciones en T3 YTD 2025 a **22** en T3 YTD 2026, mientras que el **valor acumulado aumentó a US$29.2B** desde **US$3.7B**. El **VE/EBITDA promedio bajó a 13.8x** desde **14.5x** y el **VE/Ventas a 1.8x** desde **2.0x**
- La **volatilidad de precios de materias primas**, las **interrupciones de suministro** y las **regulaciones más estrictas de inocuidad y eficiencia energética** elevan los costos de los equipos, mientras que **fabricantes y distribuidores** buscan **adquisiciones complementarias** para **ampliar sus líneas de producto** y **capacidades de servicio**

Tamaño y Volumen de M&A en la Industria de Equipos de Servicio de Alimentos



Promedio VE/EBITDA y VE/Ventas en la Industria de Equipos de Servicio de Alimentos



Fuente: Capital IQ, The Business Research Company, Capstone Partners, y Otros Reportes de la Industria

©

Equipos de Servicio de Alimentos – Empresas Públicas Comparables Globales

La siguiente tabla ofrece una visión general de la industria mediante la comparación de empresas públicas globales, destacando su posicionamiento en el sector y desempeño financiero según métricas clave de valuación

Compañía	País	Cap. De Mercado US$M	Valor Empresa US$M	Ventas US$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Tercer Trimestre Sep. 30, 2026	
						2024	2025	VE/ EBITDA	VE/ Ventas
Electrolux Professional	SWE	$1,307	$1,527	$1,188	12.1%	12.8x	12.1x	10.6x	1.3x
Fujimak Corporation	JPN	$100	$54	$302	8.0%	2.9x	2.6x	2.3x	0.2x
GEA Group Aktiengesellschaft	DEU	$12,257	$12,176	$6,514	14.5%	11.0x	12.3x	12.9x	1.9x
Illinois Tool Works	USA	$73,273	$82,129	$16,646	29.3%	17.7x	17.5x	16.8x	4.9x
Maruzen	JPN	$412	$174	$442	11.4%	2.5x	2.6x	3.5x	0.4x
RATIONAL Aktiengesellschaft	DEU	$7,347	$6,876	$1,493	28.1%	24.8x	21.8x	16.4x	4.6x
The Middleby Corporation	USA	$4,684	$6,523	$3,389	20.7%	10.8x	10.7x	9.3x	1.9x
Excluido de la media					**Media**	9.6x	11.4x	10.2x	1.1x
					Mediana	11.0x	12.1x	10.6x	1.9x

Fuente: Capital IQ

©

Equipos de Refrigeración Comercial – Empresas Públicas Comparables Globales

La siguiente tabla ofrece una visión general de la industria mediante la comparación de empresas públicas globales, destacando su posicionamiento en el sector y desempeño financiero según métricas clave de valuación

Compañía	País	Cap. De Mercado US$M	Valor Empresa US$M	Ventas US$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Tercer Trimestre Sep. 30, 2026	
						2024	2025	VE/ EBITDA	VE/ Ventas
Carrier Global Corporation	USA	$45,222	$56,597	$22,792	15.3%	18.3x	16.4x	16.3x	2.5x
Daikin Industries	JPN	$37,061	$39,255	$34,661	13.1%	9.2x	8.2x	8.6x	1.1x
Dover Corporation	USA	$25,192	$26,696	$8,577	23.4%	15.0x	14.9x	13.3x	3.1x
Hoshizaki Corporation	JPN	$4,624	$3,728	$3,315	14.0%	9.6x	9.2x	8.1x	1.1x
Johnson Controls International	IRL	$90,043	$98,910	$25,666	16.9%	16.7x	19.3x	22.8x	3.9x
Moon Environment Technology	CHN	$5,443	$5,019	$1,227	11.2%	11.9x	14.2x	36.7x	4.1x
Excluido de la media					**Media**	13.5x	13.7x	12.7x	2.0x
					Mediana	13.5x	14.6x	11.0x	1.8x

Fuente: Capital IQ

©

Equipos de Servicio de Alimentos– Transacciones Globales

La siguiente tabla presenta transacciones relevantes en la industria durante el 3er trimestre de 2026, destacando adquisiciones estratégicas orientadas a expandir capacidades, productos o presencia geográfica

Fecha	Objetivo	País	Descripción	Comprador	Vendedor	% Adquirido	Tamaño US$M	VE/ EBITDA	VE/ Ventas
sep.-26	THERMA-TEK commercial cooking solutions	EUA	**ARK MFG**, fabricante estadounidense de equipo para cocinas comerciales, adquirió **Therma-Tek**, fabricante estadounidense de equipo profesional de cocción comercial.	ARK MFG	-	100.0%	-	-	-
ago.-26	DRS DIRECT REFRIGERATION SALES	EUA	**KPS Global**, fabricante estadounidense de cámaras frigoríficas y recintos aislados, adquirió **Direct Refrigeration Sales**, fabricante de refacciones para puertas de refrigeración.	kps GLOBAL	-	100.0%	-	-	-
jul.-26	HAWK	EUA	**The Kitchen Guys**, distribuidor estadounidense de equipo y suministros para foodservice, adquirió **Hawk**, distribuidor de equipo y suministros para foodservice en Alabama.	The KITCHEN GUYS	**Dan Hawk**	100.0%	-	-	-

**Transacciones anunciadas pendientes de aprobación y otras condiciones de cierre*

ND: No Divulgado

Fuente: Capital IQ, Reportes de Prensa, Mergermarket

©

ELECTROLUX PROFESSIONAL

OBJETIVO
Unified Brands

TIPO DE PROYECTO
Asesoría de Compra

INDUSTRIAS
Servicio de alimentos, Bebidas y Lavandería

GEOGRAFÍA
USA

SITUACIÓN

Seale & Associates, Inc. ha anunciado que ha actuado como asesor financiero exclusivo de Electrolux Professional (STO: EPRO B) en la adquisición por US$244M de Unified Brands Inc., uno de los principales fabricantes estadounidenses de equipos de servicios de alimentos, a Dover Corporation (NYSE: DOV), un fabricante global diversificado y proveedor de soluciones. Electrolux Professional es uno de los principales proveedores mundiales de soluciones de servicio de alimentos, bebidas y lavandería, que atiende a una amplia gama de clientes en todo el mundo, desde restaurantes y hoteles hasta instalaciones sanitarias, educativas y de otros servicios.

ENFOQUE DE SEALE & ASSOCIATES

Los profesionales de Seale gestionaron un proceso de objetivo preferente con Electrolux Professional. La experiencia previa de Seale en el sector garantizó un proceso de transacción fluido.

RESULTADO

El proceso dio como resultado la exitosa adquisición de Unified Brands a Dover, ampliando aún más la presencia de Electrolux Professional en el mercado estadounidense y mejorando su negocio de servicios de alimentos con una sólida cartera de marcas de cocinas comerciales de primera calidad.



“Agradecemos la oportunidad de asesorar a Electrolux Professional en esta adquisición transformadora”

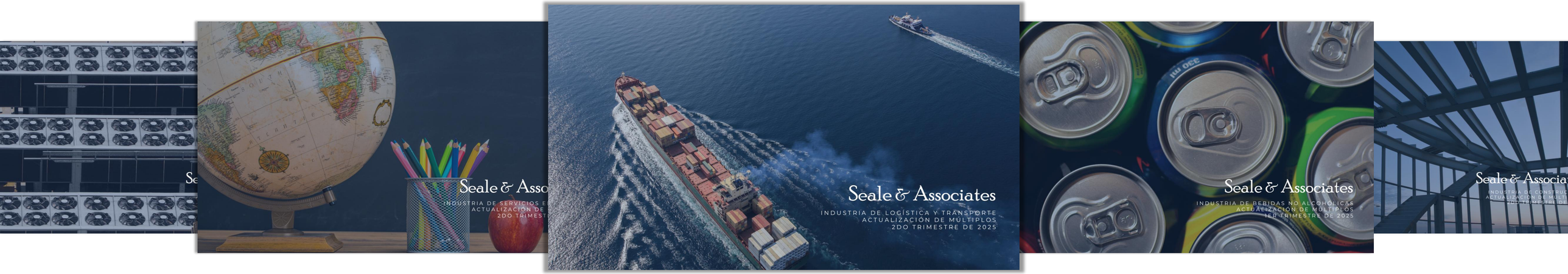
Electrolux PROFESSIONAL
ha adquirido
unified brands a DOVER company
de
DOVER

“Agradecemos la oportunidad de asesorar a Electrolux Professional en esta adquisición transformadora en el sector de los servicios de alimentos.”

Carlos Hernández Goudet, Socio Director de Seale & Associates

Suscríbete para recibir información de M&A

Brindamos inteligencia específica del sector diseñada específicamente para líderes de la industria, firmas de capital privado y sus asesores. Nuestros informes de la industria y artículos destacados brindan acceso en tiempo real a datos clave de la industria, que incluyen:



Tendencias emergentes

Reportes trimestrales de más de 30 industrias

Reportes mensuales de EE.UU., México y Colombia

Análisis del mercado y transacciones

Información valiosa para los líderes

Reciba actualizaciones por correo electrónico con datos, informes y análisis exclusivos de sectores clave en el momento de su publicación

SUSCRÍBETE

©

Mandatos Representativos en México

INMAGUSA
Grupo Galaz, S.A de C.V.
ha sido adquirido por
IOCHPE-MAXION

GIS
vendió
VITROMEX
a
MOHAWK INDUSTRIES, INC.

GIS
vendió
Sus negocios de sanitarios
ST. THOMAS CREATIONS
y
VITROMEX
a
Villeroy & Boch 1748

AMERICAN STANDARD COMPANIES
vendió
Cal-o-Rex
a
GIS

CUPRUM
vendió
CUPRUM PRODUCTOS PLANOS
a
NMM

FANOSA
ha sido adquirida por
LAMOSA

ZINC NACIONAL
JGI
adquirió
El negocio del reciclaje del zinc
de
HMG Recylex Group

GRUPO TAMPICO
ha adquirido
SEAT VW MAZDA HONDA
agencias automotrices de
GRUPO FRAL

GRUPO TAMPICO
ha vendido
Holiday Inn Altamira
a
fibra inn

United Technologies
ha vendido
Kidde de Mexico, S.A. de C.V
Negocio de soluciones de seguridad contra incendios
a una filial de
EMX | CAPITAL

CEMEX
ha vendido su negocio de bombeo de concreto
a
PUMPINGTEAM
LÍDERES EN BOMBEO DE CONCRETO

CORPORACION EG
ha vendido
NORTHAM ENGINEERING
a
FW

COSMOCEL
ha sido adquirida por
ROVENSA
— WELL BALANCED AGRICULTURE —

ANDES CHEMICAL CORP
ha sido adquirida por
IMCD

NTA
WE DELIVER HEALTH
ha sido adquirida por
DHL

intelectiva
adquirió
KFC
KFC Costa Rica
a
QSR INTERNATIONAL

ARCACONTINENTAL
Multiples adquisiciones
Carolina Country Snacks
WISE
Tiger Snacks
DEEP RIVER SNACKS

caffenio
se asoció con
OXXO
una subsidiaria de
FEMSA

TORREY
ha sido adquirida por
FEMSA

FOQUE
GRUPO FOMENTO QUERETANO
Fusionó su división de bebidas con
Coca-Cola FEMSA

GRUPO TAMPICO
Fusionó su división de bebidas con
Coca-Cola FEMSA

©



JAMES A. SEALE
Presidente y Fundador | Washington, D.C.

+1 (703) 623-9253

32+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones, Abogado, Arthur Andersen y Profesor de Banca de Inversión Global en la Universidad George Washington
Universidad de Virginia – Doctorado en Derecho
Universidad de Kentucky – Licenciatura en Contabilidad



SERGIO GARCIA DEL BOSQUE
Socio Director | Ciudad de México, México

+52 (55) 8000-7463

17+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones
IPADE - MBA
Instituto Tecnológico y de Estudios Superiores de Monterrey - Ingeniero Industrial y de Sistemas



CARLOS HERNANDEZ GOUDET
Socio Director | San Luis Potosí, México

+52 (444) 576-9060

16+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones
Escuela de Negocios de Columbia - MBA
Instituto Tecnológico y de Estudios Superiores de Monterrey - Ingeniero Industrial y de Sistemas



BRETT M. CARMEL
Socio Director Senior y Cofundador | Miami, FL

+1 (703) 294-6530

25+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones y Profesor de Fusiones y Adquisiciones en la Universidad Johns Hopkins
Universidad George Washington – MBA Negocios Internacionales
Maestría en Relaciones Internacionales
Universidad de Florida – Ciencias Políticas con Altos Honores



ROBERT E. WHITNEY
Socio Director | Washington, D.C.

+1 (703) 801-8939

19+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones, Contador Público Certificado, Deloitte & Touche, Auditoría Corporativa y Servicios de Aseguramiento
Universidad de Richmond – Administración de Empresas en Contabilidad

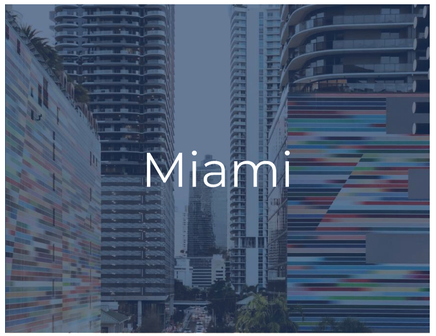


FELIPE BUENO
Director Senior | Monterrey, México

+52 (84) 4432-4444

32+ años con Grupo Industrial Saltillo con experiencia como Director de Desarrollo Corporativo y amplia experiencia comercial global
Instituto Tecnológico y de Estudios Superiores de Monterrey – MBA, Ingeniero Industrial y de Sistemas











Por favor contáctenos si requiere información adicional sobre tendencias en M&A y/o múltiplos de alguna transacción en específico o industria.

© Seale & Associates

Durante más de 25 años, Seale & Associates ha prestado sus servicios a importantes empresas públicas y privadas en el mundo que operan en una amplia gama de industrias, con un alto nivel de calidad, integridad e independencia, presentando al mismo tiempo ideas innovadoras y soluciones de confianza para abordar sus operaciones más complejas

+25
Años de Experiencia

+$50B
Transacciones Cerradas en el mundo

Servicios y Soluciones

- Fusiones y Adquisiciones
- Desinversiones
- Joint Ventures / Alianzas
- Recapitalizaciones
- Due Diligence / Apoyo
- Peritaje
- Asesoría en Finanzas Corporativas
- Consultoría Estratégica

Asesor de Confianza de Empresas Líderes en el Mundo

Hemos trabajado en repetidas ocasiones con muchas de las empresas más reconocidas y respetadas en el mundo...

...así como con numerosos fondos de capital riesgo, family-offices y empresas privadas.

©

Seale & Associates

Creative Solutions. Trusted Advice.