



Seale & Associates

INDUSTRIA DE EQUIPOS DE SERVICIO DE
ALIMENTOS
ACTUALIZACIÓN DE MÚLTIPLOS
4TO TRIMESTRE DE 2026

Índice

Panorama de la Industria	4
--------------------------	---

Empresas Públicas Comparables Globales	5
--	---

Transacciones Globales	7
------------------------	---

Sobre Seale	8
-------------	---

Introducción

Nos complace compartirles nuestra actualización de múltiplos para la industria de equipos de servicio de alimentos durante el 4to trimestre de 2025.

En Seale & Associates estamos comprometidos en ofrecer soluciones enfocadas en procesos diseñados para optimizar el valor y alcanzar las metas estratégicas de nuestros clientes en un rango de transacciones que incluyen **fusiones, adquisiciones, desinversiones, venta de negocios, recapitalizaciones**, entre otros servicios de consultoría estratégica y finanzas corporativas.

A lo largo de más de 25 años hemos servido con éxito a clientes alrededor del mundo y nos complace proveer asesoría en banca de inversión a nuestros clientes que buscan crecer por medio de adquisiciones u optimizando su portafolio a través de desinversiones estratégicas.

Seale tiene una amplia experiencia asesorando a importantes compañías multinacionales, firmas de capital privado y empresas familiares en una amplia gama de industrias.



James A. Seale | Presidente
jseale@sealeassociates.com



Brett M. Carmel | Socio Director Senior
bcarmel@sealeassociates.com



Robert Whitney | Socio Director
rwhitney@sealeassociates.com



Sergio Garcia del Bosque | Socio Director
sgarcia@sealeassociates.com



Carlos Hernández Goudet | Socio Director
chernandez@sealeassociates.com



Alejandro Montemayor | Director
amontemayor@sealeassociates.com



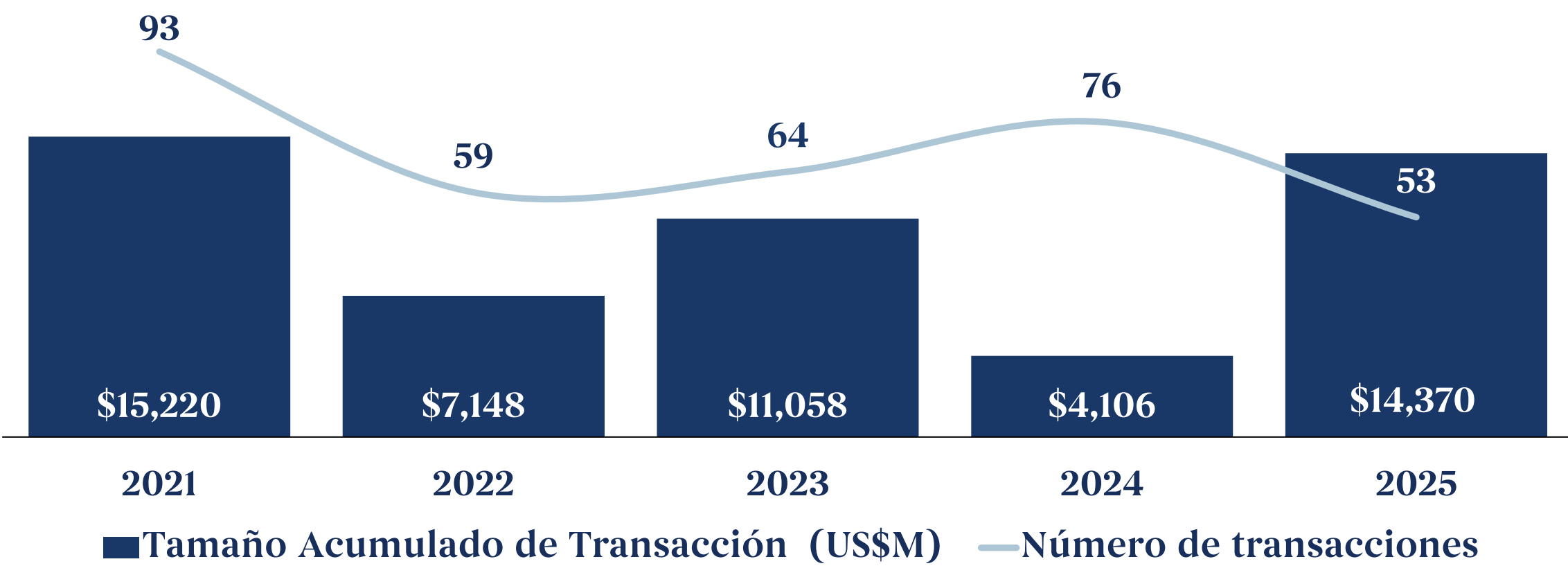
Armando Rios | Vicepresidente
arios@sealeassociates.com

Panorama en la Industria de Equipos de Servicio de Alimentos

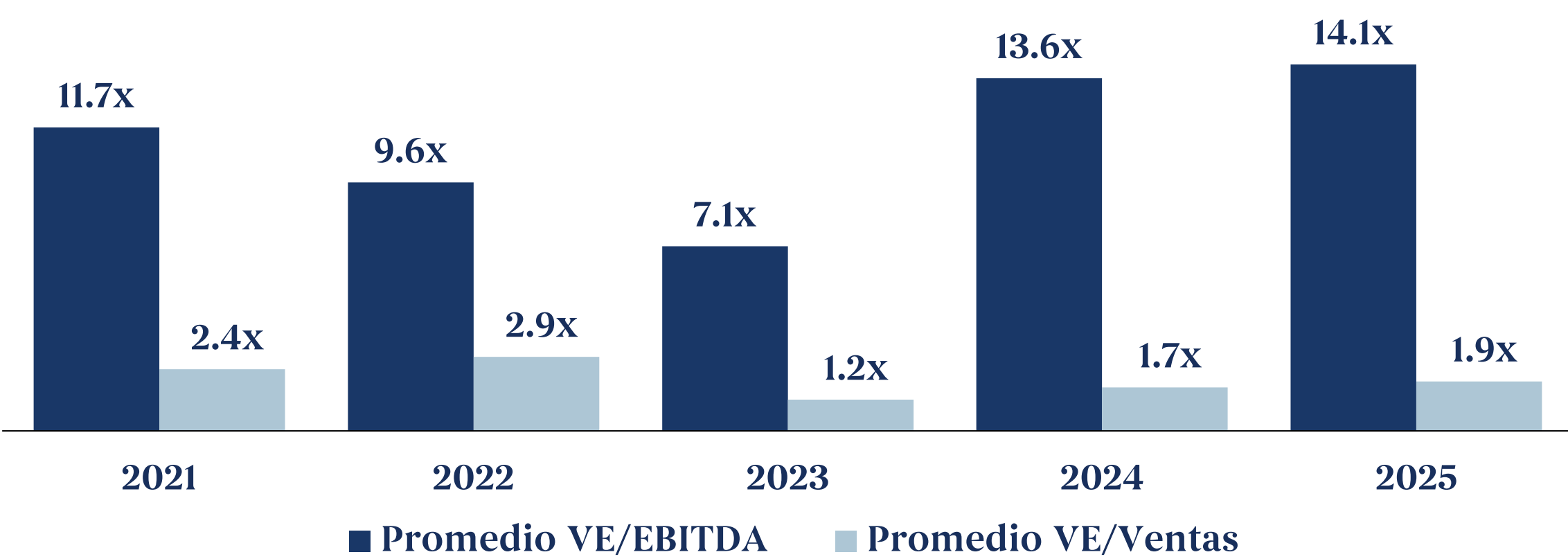
Tendencias de M&A e Inteligencia de Mercado

- Los **ingresos del mercado global de equipos para servicios de alimentos** se valoraron en **US\$39.98MM en 2024** y se espera que alcancen **US\$51.85MM para 2029**, creciendo a una **tasa CAC del 6.1%** durante el período previsto
- El crecimiento está impulsado por la **adopción de equipos inteligentes con tecnología IoT**, la **integración de tecnologías sin contacto** y la **personalización de los equipos** para conceptos **culinarios diversos** y cocinas con mayor **aprovechamiento del espacio**
- El sector está evolucionando hacia **soluciones modulares, eficientes en energía y ecológicas**, con avances en tecnologías de **cocción de alta velocidad**, **sistemas inteligentes de gestión de cocinas** y aplicaciones de realidad aumentada y realidad virtual para la **capacitación culinaria**
- La **expansión del sector de servicios de alimentos en línea** ha incrementado significativamente la **demanda de equipos para cocinas comerciales y soporte de entrega**, a medida que **restaurantes y cocinas en la nube** amplían sus operaciones para satisfacer las preferencias de los consumidores por la **conveniencia** y la **comida para llevar**
- Las políticas **comerciales y arancelarias** han introducido altos niveles de **incertidumbre** en el entorno empresarial, afectando tanto las condiciones **operativas** como la **demand del consumidor** dentro de la industria
- A pesar de los desafíos actuales del mercado, el **entorno regulatorio** se mantiene estable, creando condiciones que podrían favorecer una **reactivación de la actividad de fusiones y adquisiciones** en la segunda mitad del año
- Las empresas están **implementando ajustes** para mitigar el impacto de los aranceles, incluyendo **estrategias de precios**, **iniciativas de optimización de costos** y métodos alternativos de abastecimiento para proteger los márgenes

Tamaño y Volumen de M&A en la Industria de Equipos de Servicio de Alimentos



Promedio VE/EBITDA y VE/Ventas en la Industria de Equipos de Servicio de Alimentos



Fuente: Capital IQ, The Business Research Company, Capstone Partners, y Otros Reportes de la Industria

Equipos de Servicio de Alimentos – Empresas Públicas Comparables Globales

La siguiente tabla ofrece una visión general de la industria mediante la comparación de empresas públicas globales, destacando su posicionamiento en el sector y desempeño financiero según métricas clave de valuación

Compañía		País	Cap. De Mercado US\$M	Valor Empresa US\$M	Ventas US\$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Cuarto Trimestre Dec. 31, 2025	
							2023	2024	VE/ EBITDA	VE/ Ventas
Electrolux Professional		SWE	\$2,033	\$2,258	\$1,320	12.9%	11.9x	13.5x	13.3x	1.7x
Fujimak Corporation		JPN	\$89	\$84	\$303	8.9%	2.4x	3.1x	3.1x	0.3x
GEA Group Aktiengesellschaft		DEU	\$11,048	\$10,966	\$6,452	14.4%	11.1x	9.7x	11.8x	1.7x
Illinois Tool Works		USA	\$71,452	\$79,471	\$16,044	29.0%	18.2x	17.9x	17.1x	5.0x
Maruzen		JPN	\$374	\$134	\$424	10.7%	0.6x	2.3x	2.9x	0.3x
RATIONAL Aktiengesellschaft		DEU	\$8,831	\$8,264	\$1,479	29.1%	24.9x	27.8x	19.2x	5.6x
The Middleby Corporation		USA	\$7,489	\$9,407	\$3,880	21.6%	11.7x	10.9x	11.2x	2.4x
Excluido de la media						Media	11.0x	9.6x	11.2x	1.3x
						Mediana	11.7x	10.9x	11.8x	1.7x

Equipos de Refrigeración Comercial – Empresas Públicas Comparables Globales

La siguiente tabla ofrece una visión general de la industria mediante la comparación de empresas públicas globales, destacando su posicionamiento en el sector y desempeño financiero según métricas clave de valuación

Compañía		País	Cap. De Mercado US\$M	Valor Empresa US\$M	Ventas US\$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Cuarto Trimestre Dec. 31, 2025	
							2023	2024	VE/ EBITDA	VE/ Ventas
Carrier Global Corporation		USA	\$44,502	\$55,749	\$21,747	18.8%	14.8x	20.2x	13.6x	2.6x
Daikin Industries		JPN	\$37,514	\$37,817	\$30,786	13.7%	13.2x	10.2x	9.0x	1.2x
Dover Corporation		USA	\$26,778	\$28,296	\$8,093	22.9%	12.9x	15.1x	15.2x	3.5x
Hoshizaki Corporation		JPN	\$4,701	\$3,792	\$3,100	14.2%	12.8x	10.1x	8.6x	1.2x
Johnson Controls International		IRL	\$73,183	\$84,021	\$23,967	18.3%	12.5x	14.0x	19.2x	3.5x
Moon Environment Technology		CHN	\$2,628	\$2,316	\$1,008	10.5%	18.7x	9.5x	22.0x	2.3x
■ Excluido de la media						Media	13.3x	11.8x	11.6x	2.1x
						Mediana	13.1x	12.1x	11.3x	1.9x

Equipos de Servicio de Alimentos- Transacciones Globales

La siguiente tabla presenta transacciones relevantes en la industria durante el 4to trimestre de 2025, destacando adquisiciones estratégicas orientadas a expandir capacidades, productos o presencia geográfica

Fecha	Objetivo	País	Descripción	Comprador	Vendedor	% Adquirido	Tamaño US\$M	VE/ EBITDA	VE/ Ventas
Dic-25*		GBR	Brenntag , un distribuidor de productos químicos e ingredientes, acordó adquirir Airedale Group , un fabricante de equipos de cocina comercial para operaciones de foodservice		-	100.0%	-	-	-
Dic-25		USA	Silver State Refrigeration , un proveedor de servicios de refrigeración y plomería, adquirió All American Mechanical , un proveedor de servicios de refrigeración para instalaciones de foodservice		-	100.0%	-	-	-
Nov-25	Jim L. Shetakis Distributing Co	USA	US Foods Holding , un proveedor de productos de foodservice, adquirió Jim L Shetakis Distributing Co , un proveedor de servicios de distribución para restaurantes y operadores de hospitalidad		-	100.0%	\$46.0	-	-
Oct-25		CAN	CCMP Growth Advisors , una firma de capital privado, adquirió A1 Cash and Carry , un proveedor de productos de foodservice para restaurantes independientes			ND	-	-	-

*Transacción anunciada pendiente de aprobación y otras condiciones de cierre

ND: No Disponible

ELECTROLUX PROFESSIONAL

OBJETIVO
Unified Brands

TIPO DE PROYECTO
Asesoría de Compra

INDUSTRIAS
Servicio de alimentos,
Bebidas y Lavandería

GEOGRAFÍA
USA

SITUACIÓN

Seale & Associates, Inc. ha anunciado que ha actuado como asesor financiero exclusivo de Electrolux Professional (STO: EPRO B) en la adquisición por US\$244M de Unified Brands Inc., uno de los principales fabricantes estadounidenses de equipos de servicios de alimentos, a Dover Corporation (NYSE: DOV), un fabricante global diversificado y proveedor de soluciones. Electrolux Professional es uno de los principales proveedores mundiales de soluciones de servicio de alimentos, bebidas y lavandería, que atiende a una amplia gama de clientes en todo el mundo, desde restaurantes y hoteles hasta instalaciones sanitarias, educativas y de otros servicios.

ENFOQUE DE SEALE & ASSOCIATES

Los profesionales de Seale gestionaron un proceso de objetivo preferente con Electrolux Professional. La experiencia previa de Seale en el sector garantizó un proceso de transacción fluido.

RESULTADO

El proceso dio como resultado la exitosa adquisición de Unified Brands a Dover, ampliando aún más la presencia de Electrolux Professional en el mercado estadounidense y mejorando su negocio de servicios de alimentos con una sólida cartera de marcas de cocinas comerciales de primera calidad.

“Agradecemos la oportunidad de asesorar a Electrolux Professional en esta adquisición transformadora”

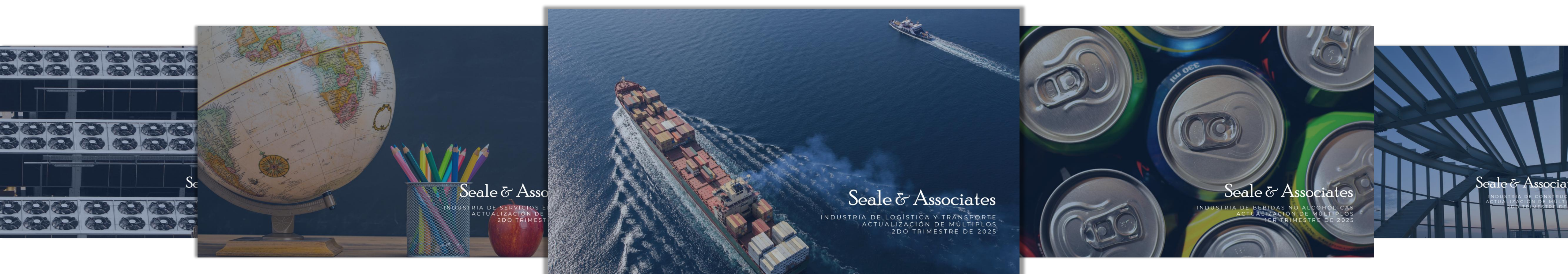


“Agradecemos la oportunidad de asesorar a Electrolux Professional en esta adquisición transformadora en el sector de los servicios de alimentos.”

Carlos Hernández Goudet, Socio Director de Seale & Associates

Suscríbete para recibir información de M&A

Brindamos inteligencia específica del sector diseñada específicamente para líderes de la industria, firmas de capital privado y sus asesores. Nuestros informes de la industria y artículos destacados brindan acceso en tiempo real a datos clave de la industria, que incluyen:



Tendencias emergentes

Reportes trimestrales de más de 30 industrias

Reportes mensuales de EE.UU., México y Colombia

Análisis del mercado y transacciones

Información valiosa para los líderes

Reciba actualizaciones por correo electrónico con datos, informes y análisis exclusivos de sectores clave en el momento de su publicación

SUSCRÍBETE

Mandatos Representativos en México

 INMAGUSA Grupo Galaz, S.A de C.V. ha sido adquirido por 	 vendió  a 	 vendió Sus negocios de sanitarios ST. THOMAS CREATIONS BATHROOMS THAT WORK BEAUTIFULLY y  a 	 vendió  a 	 vendió  a 	 ha sido adquirida por 	  adquirió El negocio del reciclaje del zinc de 
 ha adquirido     agencias automotrices de 	 ha vendido  a 	 ha vendido Kidde de Mexico, S.A. de C.V Negocio de soluciones de seguridad contra incendios a una filial de 	 ha vendido su negocio de bombeo de concreto a 	CORPORACION  ha vendido  a 	 ha sido adquirida por 	 ha sido adquirida por 
 ha sido adquirida por 	inteleactiva® adquirió  KFC Costa Rica a 	 Multiples adquisiciones    	 se asoció con  una subsidiaria de 	 ha sido adquirida por 	 Fusionó su división de bebidas con 	 Fusionó su división de bebidas con 



JAMES A. SEALE

Presidente y Fundador | Washington, D.C.

+1 (703) 623-9253

32+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones, Abogado, Arthur Andersen y Profesor de Banca de Inversión Global en la Universidad George Washington
Universidad de Virginia – Doctorado en Derecho
Universidad de Kentucky – Licenciatura en Contabilidad



SERGIO GARCIA DEL BOSQUE

Socio Director | Ciudad de México, México

+52 (55) 8000-7463

17+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones
IPADE - MBA
Instituto Tecnológico y de Estudios Superiores de Monterrey - Ingeniero Industrial y de Sistemas



CARLOS HERNANDEZ GOUDET

Socio Director | San Luis Potosí, México

+52 (444) 576-9060

16+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones
Escuela de Negocios de Columbia - MBA
Instituto Tecnológico y de Estudios Superiores de Monterrey - Ingeniero Industrial y de Sistemas



BRETT M. CARMEL

Socio Director Senior y Cofundador | Miami, FL

+1 (703) 294-6530

25+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones y Profesor de Fusiones y Adquisiciones en la Universidad Johns Hopkins
Universidad George Washington – MBA Negocios Internacionales
Maestría en Relaciones Internacionales
Universidad de Florida – Ciencias Políticas con Altos Honores



ROBERT E. WHITNEY

Socio Director | Washington, D.C.

+1 (703) 801-8939

19+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones, Contador Público Certificado, Deloitte & Touche, Auditoría Corporativa y Servicios de Aseguramiento
Universidad de Richmond – Administración de Empresas en Contabilidad



FELIPE BUENO

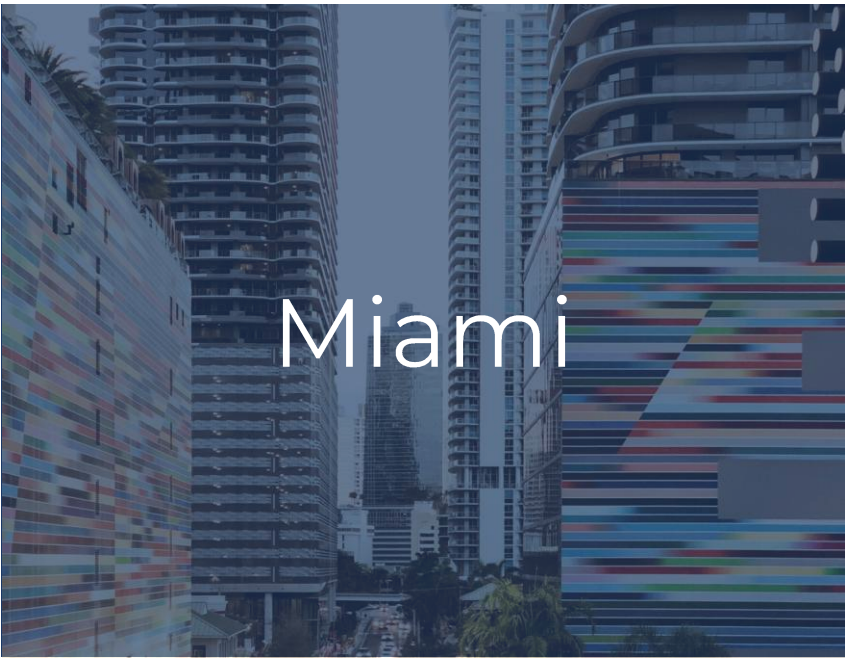
Director Senior | Monterrey, México

+52 (84) 4432-4444

32+ años con Grupo Industrial Saltillo con experiencia como Director de Desarrollo Corporativo y amplia experiencia comercial global
Instituto Tecnológico y de Estudios Superiores de Monterrey – MBA, Ingeniero Industrial y de Sistemas



Washington D.C.



Miami



Ciudad de México



Monterrey



San Luis Potosí

Durante más de 25 años, Seale & Associates ha prestado sus servicios a importantes empresas públicas y privadas en el mundo que operan en una amplia gama de industrias, con un alto nivel de calidad, integridad e independencia, presentando al mismo tiempo ideas innovadoras y soluciones de confianza para abordar sus operaciones más complejas

+25

Años de Experiencia

+\$50B

Transacciones Cerradas en el mundo

Servicios y Soluciones

- Fusiones y Adquisiciones

Desinversiones

Joint Ventures / Alianzas

Recapitalizaciones
- Due Diligence / Apoyo

Peritaje

Asesoría en Finanzas Corporativas

Consultoría Estratégica

Asesor de Confianza de Empresas Líderes en el Mundo

Hemos trabajado en repetidas ocasiones con muchas de las empresas más reconocidas y respetadas en el mundo...

...así como con numerosos fondos de capital riesgo, family-offices y empresas privadas.





Seale & Associates

Creative Solutions. Trusted Advice.