

Introducción

Nos complace compartirles nuestra actualización de múltiplos para la industria de botanas durante el 2do trimestre de 2024.

En Seale & Associates estamos comprometidos en ofrecer soluciones enfocadas en procesos diseñados para optimizar el valor y alcanzar las metas estratégicas de nuestros clientes en un rango de transacciones que incluyen **fusiones, adquisiciones, desinversiones, venta de negocios, recapitalizaciones,** entre otros servicios de consultoría estratégica y finanzas corporativas.

A lo largo de más de 25 años hemos servido con éxito a clientes alrededor del mundo y nos complace proveer asesoría en banca de inversión a nuestros clientes que buscan crecer por medio de adquisiciones u optimizando su portafolio a través de desinversiones estratégicas.

Seale tiene una amplia experiencia asesorando a importantes compañías multinacionales, firmas de capital privado y empresas familiares en una amplia gama de industrias.



James A. Seale | Presidente jseale@sealeassociates.com



Brett M. Carmel | Socio Director Senior bcarmel@sealeassociates.com



Robert Whitney | Socio Director rwhitney@sealeassociates.com



Sergio Garcia del Bosque | Socio Director sgarcia@sealeassociates.com



Carlos Hernández Goudet | Socio Director chernandez@sealeassociates.com



Alejandro Montemayor | Vicepresidente amontemayor@sealeassociates.com



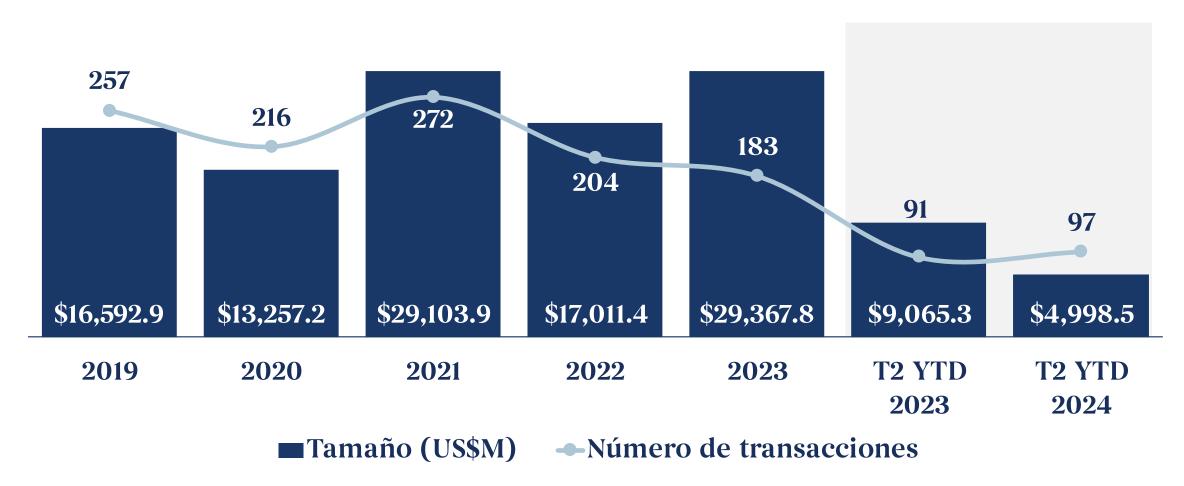
Armando Rios | Vicepresidente arios@sealeassociates.com

Panorama en la Industria de Botanas y Tendencias de M&A

Inteligencia de Mercado y Tendencias de M&A en la Industria de Botanas

- El tamaño del **mercado global de snacks** se estimó en **US\$692.5MM** en **2023** y se espera que **tenga una tasa de crecimiento anual compuesta (CAC)** del **4.2%** desde 2024 hasta 2030
- El creciente deseo por opciones de alimentos listos para comer, y alternativas de snacks saludables son los principales impulsores de la expansión del mercado. Además, el interés cada vez mayor de los consumidores por sabores únicos, productos orgánicos y empaques sostenibles está creando oportunidades significativas de crecimiento
- El creciente enfoque en la salud y el bienestar está transformando rápidamente la industria, ya que los consumidores optan por snacks altos en proteínas, bajos en azúcar y libres de aditivos artificiales. Las fusiones y adquisiciones (M&A) se han convertido en una estrategia clave, enfocados principalmente en empresas que ofrecen productos y sabores innovadores que se alinean con las preferencias de los consumidores conscientes de la salud
- Otra tendencia creciente en la industria de snacks es el aumento de los canales de venta en línea, ya que las plataformas de comercio electrónico se vuelven cada vez más populares entre los consumidores que buscan conveniencia. Este cambio está impulsando a los fabricantes a invertir en marketing digital y estrategias de distribución en línea para llegar a una audiencia más amplia
- El segmento de snacks salados, que incluye productos como papas fritas y nueces, se espera que mantenga la mayor cuota de mercado debido a su amplio atractivo. Mientras tanto, se proyecta que la demanda de snacks a base de plantas y otras alternativas orientadas a la salud aumente significativamente, reflejando la tendencia global hacia hábitos alimenticios más saludables
- Para sobrevivir en el mercado, las empresas en la industria de snacks están invirtiendo fuertemente en la creación de productos saludables que cumplan con las preferencias cambiantes de los consumidores y con los nuevos estándares regulatorios los cuales son cada vez más estrictos

Tamaño y Volumen de M&A en la Industria de Botanas



Promedio VE/EBITDA y VE/Ventas en la Industria de Botanas



Fuente: Grand View Research Snacks Market Report Overview, Capital IQ, Global Data y Otros Reportes de la Industria

Empresas Públicas Comparables Globales de Botanas

Compañía		País	Cap. Mdo.	Valor Empresa	Ventas	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Segundo Trimestre Jun. 30, 2024	
Compania		Pais	US\$M	US\$M	US\$M		2022	2023	VE/ EBITDA	VE/ Ventas
Alicorp S.A.A.	àlicorp	PER	\$1,269	\$2,169	\$3,322	9.8%	6.5x	6.8x	6.6x	0.7x
B&G Foods, Inc.	B&G FOODS, INC.	USA	\$639	\$2,701	\$2,001	16.2%	12.1x	10.2x	8.3x	1.4x
Carozzi S.A.		CHL	\$415	\$1,058	\$1,590	16.2%	6.7x	5.5x	4.1x	0.7x
Cloetta AB (publ) <i>Cloetta</i>		SWE	\$555	\$724	\$798	13.5%	9.4x	9.5x	6.7x	0.9x
Colombina S.A.	Colombina (El sabor es infinito	COL	\$132	\$454	\$787	12.6%	6.5x	4.8x	4.6x	0.6x
Ezaki Glico Co., Ltd.	Glico	JPN	\$1,653	\$1,292	\$2,073	11.1%	5.6x	6.8x	5.6x	0.6x
Molinos Rio de la Plata S.A.	MOLINOS	ARG	\$974	\$948	\$487	15.4%	12.2x	41.9x	12.7x	1.9x
Morinaga&Co., Ltd.	MORINAGA	JPN	\$1,387	\$1,213	\$1,363	13.6%	5.8x	7.3x	6.6x	0.9x
Premier Foods plc		GBR	\$1,735	\$2,032	\$1,438	19.5%	7.5x	7.8x	7.3x	1.4x
The Hain Celestial Group, Inc.	CELESTIAL	USA	\$621	\$1,434	\$1,736	8.9%	14.5x	13.0x	9.2x	0.8x
Excluído de media y mediana						Media Mediana	8.0x 7.1x	8.0x 7.5x	6.6x 6.7x	0.8x 0.9x

Empresas Públicas Comparables Globales de Botanas (1/2)

Compañía		País	Cap. Mdo.	Valor Empresa	Ventas	Margen	Promed VE/EE	io Anual BITDA	Segundo ⁻ Jun. 30	, 2024
Compania		ruis	US\$M	US\$M	US\$M	EBITDA	2022	2023	VE/ EBITDA	VE/ Ventas
Calbee, Inc.	Calbee	JPN	\$2,398	\$2,349	\$1,912	13.0%	8.6x	9.4x	9.5x	1.2x
Flowers Foods, Inc.	Flowers Foods	USA	\$4,687	\$6,028	\$5,133	11.7%	11.5x	11.0x	10.0x	1.2x
Glanbia plc	glanbia	IRL	\$5,069	\$5,416	\$4,470	10.6%	11.5x	10.4x	11.4x	1.2x
Gruma, S.A.B. de C.V.		MEX	\$6,652	\$7,939	\$6,642	16.0%	5.0x	7.9x	7.5x	1.2x
Grupo Nutresa S. A.		COL	\$5,733	\$6,788	\$4,366	12.8%	14.5x	13.8x	12.1x	1.6x
J&J Snack Foods Corp.	CORP.	USA	\$3,148	\$3,283	\$1,592	13.1%	19.2x	20.4x	15.7x	2.1x
M. Dias Branco S.A. Indústria e Comércio de Alimentos	M. Dias Branco	BRA	\$1,777	\$1,829	\$1,851	15.1%	13.9x	13.9x	6.6x	1.0x
ORION Corp.		KOR	\$2,645	\$2,233	\$2,179	22.5%	6.4x	6.6x	4.6x	1.0x
Orkla ASA **Orkla		NOR	\$8,122	\$10,069	\$6,463	16.3%	10.2x	9.2x	9.6x	1.6x
Premium Brands Holdings Corporation Premium Brands		CAN	\$3,058	\$5,073	\$4,650	6.9%	17.2x	17.1x	15.9x	1.1x

Empresas Públicas Comparables Globales de Botanas (2/2)

Compañía		Pais	Cap. Mdo.	Valor Empresa	Ventas	Margen	Promedio Anual VE/EBITDA		Segundo Trimestre Jun. 30, 2024	
			US\$M	US\$M	US\$M	EBITDA	2022	2023	VE/ EBITDA	VE/ Ventas
The Simply Good Foods Company	#Simply •Good FOODS COMPANY	USA	\$3,618	\$3,686	\$1,276	19.9%	17.7×	17.3x	14.5x	2.9x
TreeHouse Foods, Inc.		USA	\$1,927	\$3,270	\$3,383	10.5%	10.6x	12.0x	9.2x	1.0x
Tootsie Roll Industries, Inc.		USA	\$2,151	\$2,007	\$751	17.6%	22.9x	21.7x	15.2x	2.7x
Yamazaki Baking Co., Ltd.		JPN	\$4,158	\$4,153	\$7,642	7.5%	5.3x	6.7x	7.3x	0.5x
Excluído de media y mediana						Media	11.0x	11.3x	9.3x	1.2x
						Mediana	11.5x	11.5x	9.8x	1.2x

Empresas Públicas Comparables Globales de Botanas (1/2)

Compañía		País	Cap. Mdo.	Valor	Ventas	Margen	Promedio Anual VE/EBITDA		Segundo Trimestre Jun. 30, 2024	
Compania		Pais	US\$M	Empresa US\$M	US\$M	EBITDA	2022	2023	VE/ EBITDA	VE/ Ventas
Barry Callebaut AG	BARRY	CHE	\$8,918	\$11,853	\$9,941	9.7%	15.8x	12.3x	12.3x	1.2x
Campbell Soup Company	Campbells	USA	13491.6501	\$20,871	\$9,411	23.4%	9.9x	9.6x	9.5x	2.2x
Chocoladefabriken Lindt & Sprüngli AG		CHE	\$26,827	\$27,876	\$5,956	20.1%	27.3x	24.7x	23.3x	4.7×
Conagra Brands, Inc.	CONAGRA	USA	\$13,587	\$22,256	\$12,051	20.2%	12.4x	10.1x	9.1x	1.8x
General Mills, Inc.	General Mills	USA	\$35,308	\$48,457	\$19,857	23.0%	13.5x	13.7x	10.6x	2.4x
Grupo Bimbo, S.A.B. de C.V.	GRUPO	MEX	\$15,391	\$23,229	\$21,468	14.5%	7.9x	8.7x	7.5x	1.1×
Kellanova	Kelloggis	USA	\$19,720	\$26,271	\$12,821	15.5%	12.1x	13.0x	13.2x	2.0x
Mondelez International, Inc.	Mondelez	USA	\$87,779	\$106,003	\$35,976	26.5%	14.6x	15.4x	11.1x	2.9x
Nestlé S.A.	Nestle.	CHE	\$267,556	\$323,237	\$102,499	21.6%	14.0x	16.2x	14.6x	3.2x
PepsiCo, Inc.	PEPSICO	USA	\$226,743	\$264,404	\$92,054	19.3%	17.2x	17.0x	14.9x	2.9x

Empresas Públicas Comparables Globales de Botanas (2/2)

Compañía		Cap. Mdo. País		Valor Empresa	Ventas esa	Margen	Promedio Anual VE/EBITDA		Segundo Trimestre Jun. 30, 2024	
Compania		. 4.5	US\$M	US\$M	US\$M	EBITDA	2022	2023	VE/ EBITDA	VE/ Ventas
The Hershey Company	HERSHEY THE HERSHEY COMPANY	USA	\$37,176	\$42,352	\$11,014	29.8%	19.6x	18.4x	12.9x	3.8x
The J. M. Smucker Company	THE J.M. SMUCKER Cº	USA	\$11,606	\$20,103	\$8,179	24.4%	11.4x	10.9x	10.1x	2.5x
The Kraft Heinz Company	Kraft <i>Heinz</i>	USA	\$39,125	\$58,210	\$26,317	27.6%	8.8x	8.6x	8.0x	2.2x
Excluído de media y mediana						Media	12.5x	12.8x	11.1x	2.2x
						Mediana	13.5x	13.0x	11.1×	2.4x

Seale & Associates

Botanas - Transacciones Globales Durante el 2do Trimestre

Fecha	Objetivo	País	Descripción	Comprador	Vendedor	% Adquirido	Tamaño US\$M	VE/ EBITDA	VE/ Ventas
Jun-24	SNACK FOODS	USA	Fabrica botanas saladas	NEXUS CAFITAL	KilroyPartners Partnering with good people to drive value	100.0%	-	-	-
Jun-24	δωδώνη	GRC	Fabrica y comercializa helados	BENETH 1948	-	100.0%	-	-	-
Jun-24 [*]	AudensGroup	ESP	Fabrica y comercializa botanas y comidas congeladas listas para servir	Goodlife FOODS	-	100.0%	-	-	-
May-24	XOCHILL Chips and Salsa	USA	Fabrica y comercializa totopos	Forward Consumer Partners	-	50.0%	-	-	-
May-24	Geat Piec!	USA	Fabrica productos de marca como pasteles, mini pasteles, rellenos de pasteles y otros productos relacionados	DESSERT HOLDINGS	KAHO PARTNERS	100.0%	-	-	-
May-24	SAINT AUBIN	FRA	Fabrica botanas saladas, postres finos y ensaladas frescas	Grovpe Antilles-Glaces	C1PZ1	>50.0%	-	-	-
Abr-24	Parsons Nutritionals	IND	Fabrica alimentos empaquetados incluyendo galletas, bizcochos y chocolates	LIGHTHOUSE DREAM DARE SCALE CARE	-	ND	\$84.0	-	-
Abr-24	FIREHOOK BAKERY	USA	Fabrica galletas saladas artesanales y productos de panadería	Forward Consumer Partners	-	>50.0%	-	-	-
Abr-24	THINSTERS	USA	Fabrica y comercializa papas fritas, galletas y otras botanas	SNACK FOODS	Hain Celestial	100.0%	\$7.7	-	-
Abr-24	STRONG ROOTS"	IRL	Fabrica y comercializa botanas a base de plantas	McCain	-	>50.0%	-	-	-
Abr-24	TOP	BRA	Fabrica productos de chocolate, incluyendo huevos de pascua, barras, bombones y ofertas gourmet	Marilan	-	100.0%	-	-	-

ND: No Disponible

^{*}Transacciones anunciadas pendientes de aprobación y otras condiciones de cierre

Seale & Associates

Transacciones de Private Equity

INDUSTRIA	PERIODO	VALOR DE EMPRESA PROMEDIO (EN USD)	VENTAS PROMEDIO (EN USD)	CRECIMIENTO DE VENTAS (TTM)	VALOR DE EMPRESA / VENTAS	MARGEN EBITDA	VALOR DE EMPRESA / EBITDA	NUMERO DE TRANSACCIONES
	0-0-0-0	\$	\$	\$ \$ \ <u>\\$</u>	\$	\$	\$ 1	\$
Fabricación de Botanas NAICS 31191 – Fabricación d	2019-2022 le Botanas	\$52.3M	\$87.7M	19.3%	1.5x	19.4%	7.8x	5
Fabricación de Productos de Panadería NAICS 31181 – Fabricación de	2023-2024 de Productos de	\$49.6M	\$38.6M	12.7%	1.4x	18.4%	7.9x	17

Notas:

Panadería

- Datos obtenidos a través de la plataforma de suscripción "GF Data", que ofrece información y métricas detalladas sobre las transacciones hechas por fondos de capital privado en los Estados Unidos.
- Los datos se proporcionan bajo un formato confidencial. Los usuarios no pueden identificar la empresa y la transacción correspondiente. Dado este enfoque confidencial, es menos probable que los datos presentados estén sesgados o manipulados.

Fuente: GF Data

ARCA CONTINENTAL

OBJETIVO

Wise Foods, Inc.

TIPO DE PROYECTO

Asesoría de compra

INDUSTRIAS

Productos de consumo, Alimentos y bebidas

GEOGRAFÍANoreste de USA

SITUACIÓN

Seale & Associates fue contratado por Arca Continental (BMV:AC) con el mandato de ayudar a diversificar su cartera de negocios, fortaleciendo su brazo de alimentos y botanas, con el fin de maximizar sus oportunidades de crecimiento.

ENFOQUE DE SEALE & ASSOCIATES

El equipo profesional de Seale ejecutó una proyección exhaustiva del universo de empresas de comida rápida, que se pudieran adaptar a la estrategia de Arca Continental. Seale identificó una lista de objetivos potenciales e inició una candidatura con el fin de identificar al mejor jugador para la estrategia y perfil de negocio, preferencia de Arca Continental.

RESULTADO

El resultado del proceso se convirtió en la adquisición más grande de productos aperitivos de Arca Continental, Wise Foods, Inc. El negocio se ha traducido en un caso más de éxito en la estrategia de expansión de Arca Continental (BMV:AC).

"Estamos muy contentos de haber adquirido con éxito Wise Foods"



"Estamos muy contentos de haber adquirido con éxito Wise Foods como parte de nuestra estrategia para hacer crecer nuestro negocio de botanas en EE.UU., México y Latinoamérica.

Seale fue fundamental y ofreció una guía y un apoyo invaluables durante todo el proceso para garantizar que completáramos esta adquisición estratégica en un plazo muy breve. Esperamos volver a trabajar con ellos en el futuro como parte de nuestro equipo."

Francisco Garza Egloff, CEO, Arca Continental

ARCA CONTINENTAL

OBJETIVO

Deep River Snacks

TIPO DE PROYECTO

Asesoría de compra

INDUSTRIAS

Productos de consumo, Alimentos y bebidas

GEOGRAFÍA USA

SITUACIÓN

Seale & Associates fue contratado por Arca Continental (BMV:AC) con el mandato de capturar tanto el segmento convencional, como el creciente segmento saludable (better-for-you), dentro de la categoría de botanas.

ENFOQUE DE SEALE & ASSOCIATES

El equipo profesional de Seale ejecutó una proyección exhaustiva del universo de empresas de comida rápida, que se pudieran adaptar a la estrategia de Arca Continental. Seale identificó una lista de objetivos potenciales e inició una candidatura con el fin de identificar al mejor jugador para la estrategia y perfil de negocio, preferencia de Arca Continental.

RESULTADO

El resultado del proceso se convirtió en la adquisición de Deep River Snacks, una marca líder de productos de botanas saludables (better-for-you) distribuidos a lo largo de los Estados Unidos. A través de esta adquisición, Arca Continental (BMV:AC) se convirtió en un jugador más significativo en la industria de botanas saladas. "Esta adquisición amplía el proceso de diversificación y complementariedad del portafolio de botanas"



"Esta adquisición amplía el proceso de diversificación y complementariedad del portafolio de botanas para los consumidores estadounidenses con productos innovadores y segmentos diferenciados, permitiéndonos brindar un mejor producto a nuestros clientes y mejorar el desarrollo de nuestras marcas."

Francisco Garza Egloff, CEO, Arca Continental

Suscribete para recibir información de M&A

Brindamos inteligencia específica del sector diseñada específicamente para líderes de la industria, firmas de capital privado y sus asesores. Nuestros informes de la industria y artículos destacados brindan acceso en tiempo real a datos clave de la industria, que incluyen:



Tendencias emergentes

Reportes trimestrales de más de 30 industrias

Reportes mensuales de EE.UU., México y Colombia Análisis del mercado y transacciones

Información valiosa para los líderes

Reciba actualizaciones por correo electrónico con nuestros datos, informes y reportes exclusivos a medida que se publiquen, para las industrias que más te interesen

SUSCRIBETE

Mandatos Representativos en la Industria de Alimentos y Bebidas















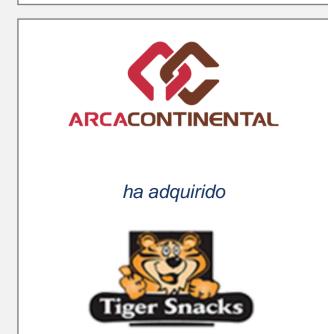














Servicios de Asesoramiento en Valuación



ha adquirido









Servicios de Asesoramiento en Finanzas Corporativas



ha adquirido







Servicios de Asesoramiento en Adquisiciones



JAMES A. SEALE Presidente y Fundador | Washington, D.C.





+1 (703) 623-9253

32+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones, Abogado, Arthur Andersen y Profesor de Banca de Inversión Global en la Universidad George Washington

Universidad de Virginia – Doctorado en Derecho Universidad de Kentucky – Licenciatura en Contabilidad



SERGIO GARCIA DEL BOSQUE

Socio Director | Ciudad de México, México





+52 (55) 8000-7463

16+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones IPADE - MBA

Instituto Tecnológico y de Estudios Superiores de Monterrey - Ingeniero Industrial y de Sistemas



CARLOS HERNANDEZ GOUDET

Socio Director | San Luis Potosí, México





+52 (444) 576-9060

14+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones Universidad de Columbia - MBA Instituto Tecnológico y de Estudios Superiores de Monterrey - Ingeniero Industrial y de Sistemas







BRETT M. CARMEL

Socio Director Senior y Cofundador | Miami, FL





+1 (703) 294-6530

25+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones y Profesor de Fusiones y Adquisiciones en la Universidad Johns Hopkins Universidad George Washington – MBA Negocios Internacionales Maestría en Relaciones Internacionales Universidad de Florida – Ciencias Políticas con Altos Honores



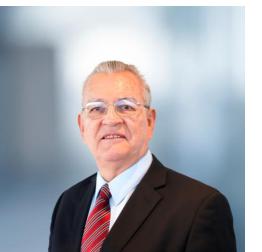
ROBERT E. WHITNEY Socio Director | Washington, D.C.





+1 (703) 801-8939

19+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones, Contador Público Certificado, Deloitte & Touche, Auditoría Corporativa y Servicios de Aseguramiento Universidad de Richmond – Administración de Empresas en



FELIPE BUENO

Director Senior | Monterrey, México



+52 (84) 4432-4444

32+ años con Grupo Industrial Saltillo con experiencia como Director de Desarrollo Corporativo y amplia experiencia comercial global Instituto Tecnológico y de Estudios Superiores de Monterrey – MBA, Ingeniero Industrial y de Sistemas





Creative Solutions. Trusted Advice.

Por más de 25 años, Seale & Associates ha prestado servicios a empresas públicas y privadas líderes de todo el mundo, que operan en una amplia gama de sectores con un alto nivel de calidad, integridad e independencia, presentando ideas innovadoras y soluciones de confianza para abordar las operaciones más complejas.

AÑOS DE **EXPERIENCIA** \$50B+

TRANSACCIONES CERRADAS A NIVEL MUNDIAL

Servicios y Soluciones

Fusiones y adquisiciones

Desinversiones

Joint Ventures / Alianzas

Recapitalizaciones

Due Diligence / Acompañamiento

Peritaje de expertos

Asesoría en finanzas corporativas

Consultoría estratégica

Asesor de Compañías Líderes a Nivel Mundial

Hemos trabajado en repetidas ocasiones con varias de las empresas más conocidas del mundo...







































privadas.





...así como con muchos fondos, family-offices y empresas





























Seale & Associates

Creative Solutions. Trusted Advice.