



# Seale & Associates

INDUSTRIA DE SOLUCIONES DE  
EMPAQUETADO  
2DO TRIMESTRE 2024  
ACTUALIZACIÓN DE MÚLTIPLOS

25 años

# Introducción

Nos complace compartirles nuestra actualización de múltiplos para la industria de soluciones de empaquetado durante el 2do trimestre de 2024.

En Seale & Associates estamos comprometidos en ofrecer soluciones enfocadas en procesos diseñados para optimizar el valor y alcanzar las metas estratégicas de nuestros clientes en un rango de transacciones que incluyen **fusiones, adquisiciones, desinversiones, venta de negocios, recapitalizaciones**, entre otros servicios de consultoría estratégica y finanzas corporativas.

A lo largo de más de 25 años hemos servido con éxito a clientes alrededor del mundo y nos complace proveer asesoría en banca de inversión a nuestros clientes que buscan crecer por medio de adquisiciones u optimizando su portafolio a través de desinversiones estratégicas.

Seale tiene una amplia experiencia asesorando a importantes compañías multinacionales, firmas de capital privado y empresas familiares en una amplia gama de industrias.



**James A. Seale | Presidente**

jseale@sealeassociates.com



**Brett M. Carmel | Socio Director Senior**

bcarmel@sealeassociates.com



**Robert Whitney | Socio Director**

rwhitney@sealeassociates.com



**Sergio Garcia del Bosque | Socio Director**

sgarcia@sealeassociates.com



**Carlos Hernández Goudet | Socio Director**

chernandez@sealeassociates.com



**Alejandro Montemayor | Vicepresidente**

amontemayor@sealeassociates.com



**Armando Rios | Vicepresidente**

arios@sealeassociates.com

# Panorama en la Industria de Soluciones de Empaquetado de M&A

## Resumen de la industria de Soluciones de Empaquetado

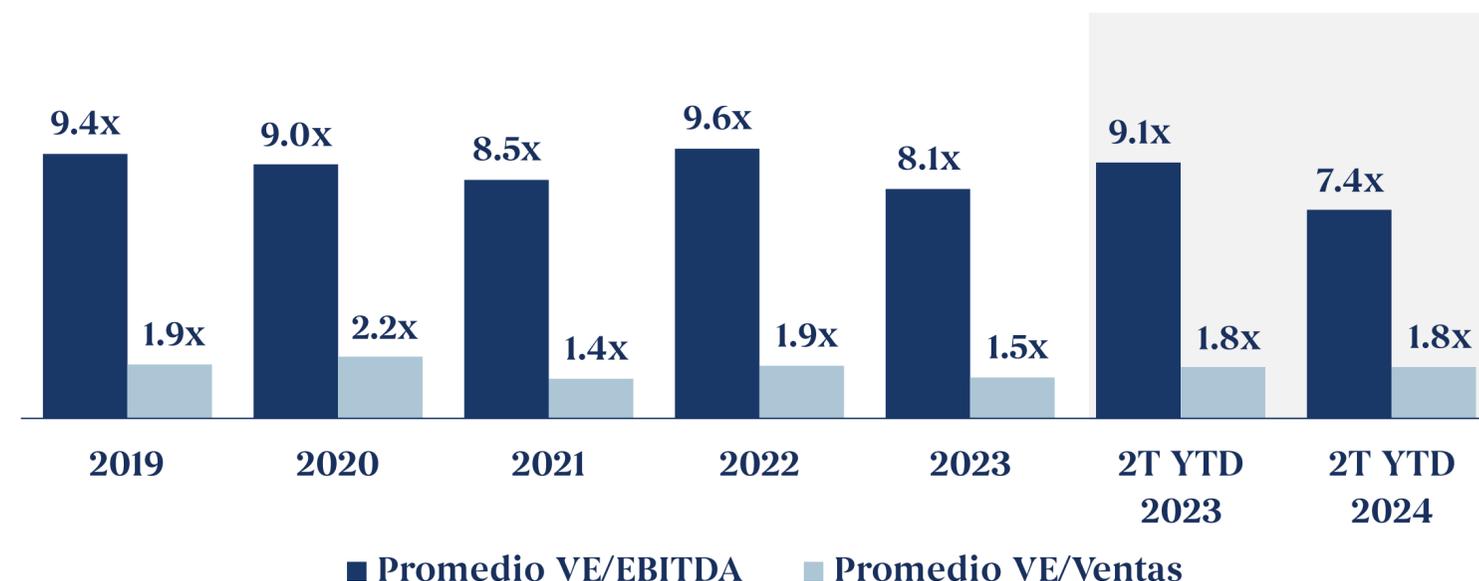
- El mercado mundial de soluciones de envasado experimentó un **aumento importante** en el **valor** de las **transacciones** en **TI 2024**
- En 2024, la **actividad de M&A** en el sector del empaque se ha caracterizado por un aumento en los **mega-acuerdos**, impulsado por empresas que buscan consolidar sus posiciones en el mercado y lograr escala. Estas transacciones a menudo se centran en expandir sus huellas globales, mejorar las capacidades tecnológicas y abordar las demandas de sostenibilidad. Además, ha habido un cambio notable hacia **transacciones transfronterizas**, ya que las empresas buscan diversificar su alcance geográfico
- El sector está experimentando un **aumento** de las **transacciones impulsado** por los **avances tecnológicos**. Se están adoptando soluciones de envasado basadas en el **Internet de las Cosas (IoT)** para mejorar la **eficiencia** mediante el seguimiento de la ubicación del producto y la supervisión de las condiciones en tiempo real. La **nanotecnología** se utiliza para crear soluciones de barrera ultra efectivas que **prolonguen** la **frescura** de los productos, especialmente en los segmentos alimentario y medico
- Entre las **principales tendencias** de los envases cabe mencionar la **sostenibilidad** con materiales respetuosos con el medio ambiente, el aumento de la demanda de envases seguros para el **comercio electrónico**, la creciente preferencia por **soluciones de primera calidad** y la mayor adopción de la **impresión digital** para envases personalizados. Los **envases inteligentes**, que integran sensores y tecnologías de seguimiento, están mejorando la supervisión de los productos y la eficiencia logística
- En cuanto al **uso final**, los segmentos más importantes son los de alimentación y bebidas, seguidos de productos farmacéuticos y sanitarios, bienes de consumo, bienes industriales y otros
- La **actividad de M&A** también está impulsada por la **expansión** geográfica, ya que las empresas tratan de entrar en **nuevos mercados** o **reforzar su presencia** en los existentes. A ello se suma la **diversificación** de la oferta de productos para **satisfacer** las **demandas** variables de los consumidores

Fuente: Mordor Intelligence, Deloitte, EY, McKinsey & Company, GlobalData, Triad Securities

## Tamaño y Volumen de M&A en la Industria de Soluciones de Empaquetado



## Promedio VE/EBITDA y VE/Ventas en la Industria de Soluciones de Empaquetado



# Empresas Públicas Comparables Globales de Empaquetado Diversificado

Compañía	País	Cap. Mdo. US\$M	Valor Empresa US\$M	Ventas US\$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Segundo Trimestre Jun. 30, 2024		
						2022	2023	VE/ EBITDA	VE/ Ventas	
CCL Industries Inc.		CAN	\$9,435	\$10,611	\$5,068	19.9%	10.5x	9.9x	10.5x	2.1x
Crown Holdings, Inc.		USA	\$8,876	\$15,890	\$11,751	15.9%	41.6x	13.3x	8.5x	1.4x
Dongwon Systems Corporation		KOR	\$992	\$1,275	\$913	13.1%	11.7x	8.8x	10.7x	1.4x
Greif, Inc.		USA	\$2,816	\$6,078	\$5,216	15.3%	5.9x	6.0x	7.6x	1.2x
Richards Packaging Income Fund		CAN	\$233	\$269	\$304	15.5%	7.9x	6.9x	5.7x	0.9x
Toyo Seikan Group Holdings, Ltd.		JPN	\$2,724	\$3,542	\$5,876	9.6%	3.7x	7.3x	6.3x	0.6x
TriMas Corporation		USA	\$1,043	\$1,490	\$913	16.8%	9.6x	10.4x	9.7x	1.6x
Wipak Ltd.		CAN	\$2,057	\$1,554	\$1,110	20.3%	8.9x	7.0x	6.9x	1.4x
						<b>Media</b>	8.3x	8.0x	8.2x	1.3x
						<b>Mediana</b>	9.2x	8.0x	8.1x	1.4x

■ Excluído de media y mediana

# Empresas Públicas Comparables Globales de Empaquetado de Vidrio

Compañía	País	Cap. Mdo. US\$M	Valor Empresa US\$M	Ventas US\$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Segundo Trimestre Jun. 30, 2024		
						2022	2023	VE/ EBITDA	VE/ Ventas	
Cristalerías de Chile S.A.	 CHL	\$187	\$626	\$416	9.1%	7.9x	13.3x	16.5x	1.5x	
Ishizuka Glass Co., Ltd.	 JPN	\$76	\$252	\$356	14.9%	4.3x	5.6x	4.8x	0.7x	
Nihon Yamamura Glass Co., Ltd.	 JPN	\$105	\$180	\$453	12.4%	57.5x	19.5x	3.2x	0.4x	
O-I Glass, Inc.	 USA	\$1,733	\$6,411	\$6,706	19.7%	5.4x	5.7x	4.9x	1.0x	
Verallia Société Anonyme	 FRA	\$4,244	\$5,782	\$3,778	32.8%	5.6x	5.7x	4.7x	1.5x	
Vetropack Holding AG	 CHE	\$715	\$908	\$1,011	18.2%	4.5x	5.1x	4.9x	0.9x	
Vidrala, S.A.	 ESP	\$3,637	\$4,191	\$1,803	23.3%	9.1x	10.2x	10.0x	2.3x	
Vitro, S.A.B. de C.V.	 MEX	\$232	\$318	\$301	NM	5.5x	4.2x	NM	1.1x	
Zignago Vetrol S.p.A.	 ITA	\$1,119	\$1,305	\$510	38.2%	11.9x	10.3x	6.7x	2.6x	
■ Excluído de media y mediana						<b>Media</b>	6.8x	7.5x	5.6x	1.3x
						<b>Mediana</b>	5.6x	5.7x	4.9x	1.1x

# Empresas Públicas Comparables Globales de Empaquetado de Metal

Compañía	País	Cap. Mdo. US\$M	Valor Empresa US\$M	Ventas US\$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Segundo Trimestre Jun. 30, 2024		
						2022	2023	VE/ EBITDA	VE/ Ventas	
Ardagh Metal Packaging S.A.	 LUX	\$2,032	\$5,790	\$4,826	14.0%	9.8x	8.8x	8.6x	1.2x	
Ball Corporation	 USA	\$18,629	\$23,132	\$13,814	15.9%	13.5x	12.5x	10.5x	1.7x	
Hokkan Holdings Limited	 JPN	\$138	\$358	\$573	12.1%	7.5x	7.4x	5.1x	0.6x	
Silgan Holdings Inc.	 USA	\$4,520	\$8,092	\$5,842	16.4%	9.1x	8.5x	8.5x	1.4x	
■ Excluído de media y mediana						<b>Media</b>	8.8x	8.2x	7.4x	1.2x
						<b>Mediana</b>	9.4x	8.7x	8.5x	1.3x

# Empresas Públicas Comparables Globales de Empaquetado de Plástico

Compañía	País	Cap. Mdo. US\$M	Valor Empresa US\$M	Ventas US\$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Segundo Trimestre Jun. 30, 2024		
						2022	2023	VE/ EBITDA	VE/ Ventas	
AptarGroup, Inc.		USA	\$9,331	\$10,321	\$3,557	21.6%	12.8x	13.5x	13.4x	2.9x
Berry Global Group, Inc.		USA	\$6,732	\$15,711	\$12,177	16.0%	7.9x	8.0x	8.1x	1.3x
FP Corporation		JPN	\$1,212	\$1,646	\$1,392	14.0%	11.3x	10.5x	8.5x	1.2x
Fuji Seal International, Inc.		JPN	\$830	\$731	\$1,222	11.0%	4.5x	4.9x	5.5x	0.6x
Groupe Guillin S.A.		FRA	\$530	\$519	\$949	15.8%	4.1x	5.3x	3.4x	0.5x
Myers Industries, Inc.		USA	\$498	\$908	\$816	11.7%	9.9x	7.7x	9.5x	1.1x
Transcontinental Inc.		CAN	\$957	\$1,658	\$2,082	15.1%	5.8x	5.5x	5.3x	0.8x
■ Excluído de media y mediana						<b>Media</b>	7.3x	7.0x	6.7x	0.9x
						<b>Mediana</b>	7.9x	7.7x	8.1x	1.1x

# Empresas Públicas Comparables Globales de Empaquetado Sostenible y de Papel (1/3)

Company	Country	Market Cap. US\$M	Enterprise Value US\$M	Revenue US\$M	EBITDA Margin	Annual Average EV/EBITDA		Second Quarter Jun. 30, 2024		
						2022	2023	EV/EBITDA	EV/Revenue	
Arcor plc		CHE	\$14,126	\$21,487	\$13,778	14.6%	10.9x	10.1x	10.7x	1.6x
Avery Dennison Corporation		USA	\$17,613	\$20,632	\$8,595	16.4%	12.9x	13.4x	14.6x	2.4x
Billerud AB (publ)		SWE	\$2,301	\$2,841	\$3,877	7.0%	7.4x	4.8x	10.4x	0.7x
Cascades Inc.		CAN	\$666	\$2,173	\$3,379	10.9%	7.7x	7.4x	5.9x	0.6x
DS Smith Plc		GBR	\$7,335	\$10,199	\$8,622	15.0%	6.9x	5.2x	7.9x	1.2x
Elopak ASA		NOR	\$912	\$1,266	\$1,222	14.3%	9.2x	6.8x	7.2x	1.0x
Graphic Packaging Holding Company		USA	\$8,054	\$13,605	\$9,094	21.5%	9.2x	6.9x	7.0x	1.5x
Huhtamäki Oyj		FIN	\$4,205	\$5,660	\$4,405	13.4%	10.2x	9.1x	9.6x	1.3x
International Paper Company		USA	\$14,987	\$19,964	\$18,567	12.5%	5.9x	5.8x	8.6x	1.1x
Klabin S.A.		BRA	\$4,677	\$9,318	\$3,293	32.7%	6.6x	6.4x	8.7x	2.8x

## Empresas Públicas Comparables Globales de Empaquetado Sostenible y de Papel (2/3)

Company	Country	Market Cap. US\$M	Enterprise Value US\$M	Revenue US\$M	EBITDA Margin	Annual Average EV/EBITDA		Second Quarter Jun. 30, 2024		
						2022	2023	EV/EBITDA	EV/Revenue	
Mayr-Melnhof Karton AG		AUT	\$2,409	\$3,845	\$4,358	9.0%	9.3x	7.1x	9.9x	0.9x
Mondi plc		GBR	\$8,460	\$9,415	\$7,702	14.3%	6.8x	5.9x	8.5x	1.2x
Packaging Corporation of America		USA	\$16,274	\$18,184	\$7,929	21.3%	7.7x	7.9x	10.7x	2.3x
Pactiv Evergreen Inc.		USA	\$2,028	\$5,836	\$5,243	22.6%	7.6x	5.2x	4.9x	1.1x
Rengo Co., Ltd.		JPN	\$1,607	\$3,682	\$5,728	10.8%	6.4x	7.3x	6.0x	0.6x
Sealed Air Corporation		USA	\$5,066	\$9,465	\$5,434	20.8%	10.4x	8.9x	8.4x	1.7x
SIG Group AG		CHE	\$6,997	\$9,246	\$3,497	25.0%	17.1x	17.2x	10.6x	2.6x
Smurfit Westrock Plc		IRL	\$11,943	\$14,848	\$11,676	17.5%	7.0x	5.6x	7.3x	1.3x
Sonoco Products Company		USA	\$4,984	\$8,241	\$6,607	16.9%	18.5x	7.7x	7.4x	1.2x
Stora Enso Oyj		FIN	\$10,758	\$13,958	\$9,394	6.1%	7.5x	7.0x	24.4x	1.5x

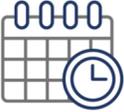
## Empresas Públicas Comparables Globales de Empaquetado Sostenible y de Papel (3/3)

Company	Country	Market Cap. US\$M	Enterprise Value US\$M	Revenue US\$M	EBITDA Margin	Annual Average EV/EBITDA		Second Quarter Jun. 30, 2024		
						2022	2023	EV/EBITDA	EV/Revenue	
Tailim Packaging Co., Ltd.	 TAILIM PACKAGING KOR	\$126	\$320	\$513	6.1%	7.4x	6.4x	10.2x	0.6x	
Tomoku Co., Ltd.	 Tomoku Co., Ltd. JPN	\$293	\$638	\$1,320	7.4%	5.2x	5.9x	6.5x	0.5x	
■ Excluded from mean and median						<b>Mean</b>	7.9x	6.9x	8.3x	1.4x
						<b>Median</b>	7.6x	7.0x	8.6x	1.2x

# Industria de Soluciones de Empaquetado – Transacciones Globales

Fecha	Objetivo	País	Descripción	Comprador	Vendedor	% Adquirido	Tamaño US\$M	VE/ EBITDA	VE/ Ventas	
Jun-24	 EVIOSYS	CHE	Fabrica empaques para diversas industrias	 SONOCO	KPS CAPITAL PARTNERS, LP	100.0%	\$3,900.0	-	-	
Jun-24	Sisco Corporation	USA	Fabrica empaques de plástico y papel	 BERKLEY WE START BY LISTENING	-	100.0%	-	-	-	
May-24	 ANCHOR PACKAGING	USA	Fabrica empaques de plástico para las industrias de retail de servicios de alimentos y procesadores de alimentos	 cyclyx	 TJC THE JORDAN COMPANY	100.0%	-	-	-	
May-24*	 bormioli pharma	ITA	Fabrica empaques de vidrio y plástico para las industrias farmacéutica, cosmética y de alimentos y bebidas	 gerresheimer	 TRITON INVESTMENT ADVISORS	100.0%	\$865.9	-	2.2x	
May-24	 the ROBINETTE company	USA	Fabrica empaques de papel para los mercados de alimentos, bebidas, nutracéuticos, construcción, textil y salud	 Flex Pack	-	100.0%	-	-	-	
May-24*	 GREATVIEW	CHN	Fabrica empaques para la industria de alimentos líquidos	Jingfeng Holding Limited	 BainCapital	73.2%	\$372.5	6.0x	0.7x	
May-24	 PREMIER PACKAGING	USA	Fabrica empaques personalizadas	TIDEROCK	-	100.0%	-	-	-	
Abr-24	 ASTIR Vitogiannis	GRC	Fabrica empaques de metal	 Guala Closures	-	100.0%	\$139.6	6.9x	1.7x	
<i>*Transacciones anunciadas pendientes de aprobación y otras condiciones de cierre</i>								<b>Media</b>	6.4x	1.5x
								<b>Mediana</b>	6.4x	1.7x

# Transacciones de Private Equity

INDUSTRIA	PERIODO	VALOR DE EMPRESA PROMEDIO (EN USD)	VENTAS PROMEDIO (EN USD)	CRECIMIENTO DE VENTAS (TTM)	VALOR DE EMPRESA / VENTAS	MARGÉN EBITDA	VALOR DE EMPRESA / EBITDA	NUMERO DE TRANSACCIONES
 <b>Materiales de Empaquetado de Plástico</b> <small>NAICS 32611 – Materiales de Empaquetado de Plástico</small>	 <b>2018-2022</b>	 <b>\$38.8M</b>	 <b>\$38.8M</b>	 <b>2.8%</b>	 <b>1.1x</b>	 <b>16.8%</b>	 <b>6.7x</b>	 <b>8</b>
 <b>Servicios de Empaquetado y Etiquetado</b> <small>NAICS 56191 – Servicios de Empaquetado y Etiquetado</small>	 <b>2018-2023</b>	 <b>\$63.1M</b>	 <b>\$57.4</b>	 <b>12.7%</b>	 <b>1.5x</b>	 <b>16.5%</b>	 <b>8.9x</b>	 <b>13</b>

**Notas:**

- Datos obtenidos a través de la plataforma de suscripción “GF Data”, que ofrece información y métricas detalladas sobre las transacciones hechas por fondos de capital privado en los Estados Unidos.
- Los datos se proporcionan bajo un formato confidencial. Los usuarios no pueden identificar la empresa y la transacción correspondiente. Dado este enfoque confidencial, es menos probable que los datos presentados estén sesgados o manipulados.

# Grupo Fomento Queretano

## OBJETIVO

Grupo Fomento Queretano

## TIPO DE PROYECTO

Asesoría de Venta

## INDUSTRIAS

Productos de Consumo, Alimentos y Bebidas, Soluciones de Empaquetado

## GEOGRAFÍA

Querétaro, México

### SITUACIÓN

Seale & Associates fue contratado por la familia propietaria de Grupo Fomento Queretano, uno de los grupos de empresas de embotelladoras de Coca-Cola más antiguos en México, para analizar alternativas estratégicas de su negocio en el marco del cambio del panorama en la industria.

### ENFOQUE DE SEALE & ASSOCIATES

Seale & Associates fue contratado por la familia propietaria de Grupo Fomento Queretano, uno de los grupos de empresas de embotelladoras de Coca-Cola más antiguos en México, para analizar alternativas estratégicas de su negocio en el marco del cambio del panorama en la industria.

### RESULTADO

El proceso resultó en un consenso entre los accionistas sobre la alternativa preferida y una fusión con Coca-Cola FEMSA. Como resultado de la fusión, los accionistas de Grupo Fomento Queretano recibieron 45.1 millones de acciones serie L KOF por un valor empresa agregado total de aproximadamente MXN\$7.6 mil millones (US\$580 millones).

“Sus profesionistas nos dieron invaluable orientación y apoyo”

**FOQUE**  
GRUPO FOMENTO QUERETANO

fusionó su

**División de Bebidas**

con

**Coca-Cola**  
**FEMSA**

“Desde el principio del proceso de planificación antes de nuestra fusión con Coca-Cola FEMSA, Seale escuchó y ofreció respuestas directas a todas y cada una de las preguntas e inquietudes de nuestra familia y presentaron una amplia gama de opciones. Sus profesionistas nos dieron invaluable orientación y apoyo a medida que nos ayudaron a mediar las negociaciones de fusión. Sabíamos que podíamos contar con su asesoría confiable para asegurarnos de tomar las mejores decisiones para nuestra compañía, nuestros empleados y nuestra familia.”

**Federico Ruiz Rubio**  
Ex miembro del Consejo y Accionista, Grupo Fomento Queretano

# Grupo Tampico

## OBJETIVO

Grupo Tampico

## TIPO DE TRANSACCIÓN

Asesoría de Venta

## INDUSTRIAS

Productos de Consumo,  
Alimentos y Bebidas,  
Soluciones de  
Empaquetado

## GEOGRAFÍA

Tamaulipas, México

## SITUACIÓN

Seale & Associates fue contratado por el grupo de accionistas de Grupo Tampico para analizar y estructurar la fusión de la división de bebidas de la compañía con Coca-Cola FEMSA.

## ENFOQUE DE SEALE & ASSOCIATES

Los profesionistas de Seale le presentaron a la familia una variedad de alternativas estratégicas y resultados de escenarios para una venta o fusión con tres consolidadores de la industria y realizaron un análisis en relación a los objetivos de valor para los accionistas, tiempo y control del negocio. Después de que la familia decidió que una fusión con Coca-Cola FEMSA era la alternativa preferida, Seale ejecutó un proceso disciplinado y rápido de comprador preferente para lograr los objetivos de valor, tiempo y control de los accionistas.

## RESULTADO

El planteamiento de Seale dio lugar a una exitosa fusión con Coca-Cola FEMSA. Como resultado de la fusión, los accionistas de Grupo Tampico recibieron 63,5 millones de acciones KOF serie L de nueva emisión a un valor de 103.20 pesos por acción. Las acciones KOF serie L emitidas se apreciaron 19.8% hasta alcanzar un precio de MXN \$123.63 antes del cierre, lo que representó un valor total de la transacción de MXN \$10.6 mil millones (aproximadamente US\$800 millones al tipo de cambio de la fecha de cierre). La transacción se cerró el 11 de octubre de 2011.

“Seale brindó a nuestros accionistas una guía valiosa”



fusionó su

División de Bebidas

con



“Seale brindó a nuestros accionistas una guía valiosa sobre una amplia gama de temas importantes durante el proceso y sirvió como un asesor confiable, ayudándonos a estructurar una fusión exitosa con Coca-Cola FEMSA que cumplió con los objetivos de nuestros accionistas.”

**Robert Fleishman**  
Vice Presidente, Grupo Tampico

“Nos complace haber cerrado exitosamente esta fusión tan importante en un período corto de tiempo y haber consolidado nuestra posición como líder en la industria mexicana de bebidas.”

**Carlos Salazar Lomelin**, Director Ejecutivo, Coca-Cola FEMSA

# Suscríbete para recibir información de M&A

Brindamos inteligencia específica del sector diseñada específicamente para líderes de la industria, firmas de capital privado y sus asesores. Nuestros informes de la industria y artículos destacados brindan acceso en tiempo real a datos clave de la industria, que incluyen:



Tendencias emergentes

Reportes trimestrales de más de 30 industrias

Reportes mensuales de EE.UU., México y Colombia

Análisis del mercado y transacciones

Información valiosa para los líderes

**Reciba actualizaciones por correo electrónico con nuestros datos, informes y reportes exclusivos a medida que se publiquen, para las industrias que más te interesen**

SUSCRIBETE

# Mandatos Representativos en México

 <p><b>INMAGUSA</b> Grupo Galaz, S.A de C.V.</p> <p>ha sido adquirido por</p> 	 <p>vendió</p>  <p>a</p> 	 <p>vendió</p> <p>Sus negocios de sanitarios</p> <p>ST. THOMAS CREATIONS <small>SAFARI ROOMS THAT WORK BEAUTIFULLY</small></p> <p>y</p>  <p>a</p> 	 <p>vendió</p>  <p>a</p> 	 <p>vendió</p>  <p>a</p> 	 <p>ha sido adquirida por</p> 	  <p>adquirió</p> <p>El negocio del reciclaje del zinc</p> <p>de</p> 
 <p>ha adquirido</p>     <p>agencias automotrices de</p> 	 <p>ha vendido</p>  <p>a</p> 	 <p>ha vendido</p> <p>Kidde de Mexico, S.A. de C.V</p> <p>Negocio de soluciones de seguridad contra incendios a una filial de</p> 	 <p>ha vendido su negocio de bombeo de hormigón</p> <p>a</p> 	<p>CORPORACION</p>  <p>ha vendido</p>  <p>a</p> 	 <p>ha sido adquirida por</p> 	 <p>ha sido adquirida por</p> 
 <p>ha sido adquirida por</p> 	<p>inteleactiva®</p> <p>adquirió</p>  <p>KFC Costa Rica</p> <p>a</p> 	 <p>Multiples adquisiciones</p>    	 <p>se asoció con</p>  <p>una subsidiaria de</p> 	 <p>ha sido adquirida por</p> 	 <p>Fusionó su división de bebidas con</p> 	 <p>Fusionó su división de bebidas con</p> 



**JAMES A. SEALE**

Presidente y Fundador | Washington, D.C.

+1 (703) 623-9253

32+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones, Abogado, Arthur Andersen y Profesor de Banca de Inversión Global en la Universidad George Washington  
Universidad de Virginia – Doctorado en Derecho  
Universidad de Kentucky – Licenciatura en Contabilidad



**BRETT M. CARMEL**

Socio Director Senior y Cofundador | Miami, FL

+1 (703) 294-6530

25+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones y Profesor de Fusiones y Adquisiciones en la Universidad Johns Hopkins  
Universidad George Washington – MBA Negocios Internacionales  
Maestría en Relaciones Internacionales  
Universidad de Florida – Ciencias Políticas con Altos Honores

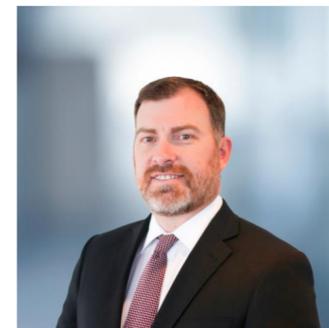


**SERGIO GARCIA DEL BOSQUE**

Socio Director | Ciudad de México, México

+52 (55) 8000-7463

16+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones  
IPADE - MBA  
Instituto Tecnológico y de Estudios Superiores de Monterrey - Ingeniero Industrial y de Sistemas



**ROBERT E. WHITNEY**

Socio Director | Washington, D.C.

+1 (703) 801-8939

19+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones, Contador Público Certificado, Deloitte & Touche, Auditoría Corporativa y Servicios de Aseguramiento  
Universidad de Richmond – Administración de Empresas en Contabilidad



**CARLOS HERNANDEZ GOUDET**

Socio Director | San Luis Potosí, México

+52 (444) 576-9060

14+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones  
Universidad de Columbia - MBA  
Instituto Tecnológico y de Estudios Superiores de Monterrey - Ingeniero Industrial y de Sistemas



**FELIPE BUENO**

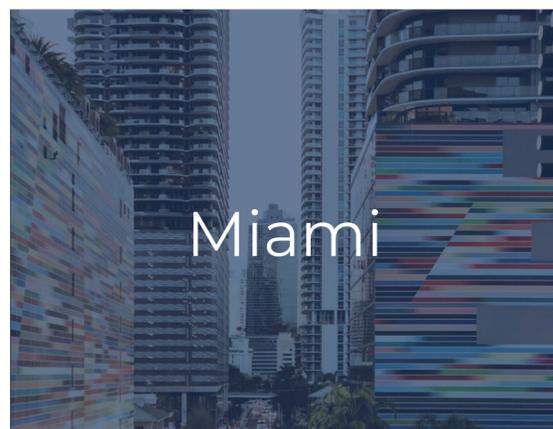
Director Senior | Monterrey, México

+52 (84) 4432-4444

32+ años con Grupo Industrial Saltillo con experiencia como Director de Desarrollo Corporativo y amplia experiencia comercial global  
Instituto Tecnológico y de Estudios Superiores de Monterrey – MBA, Ingeniero Industrial y de Sistemas



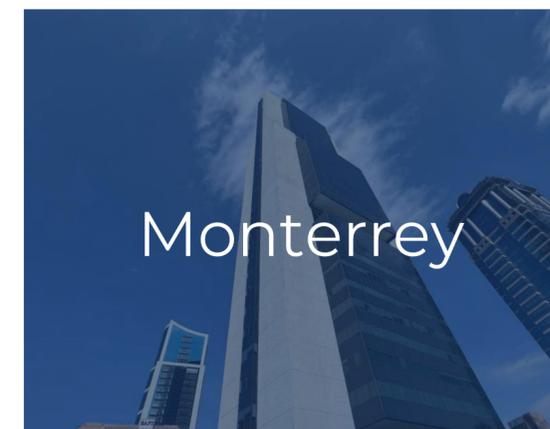
Washington D.C.



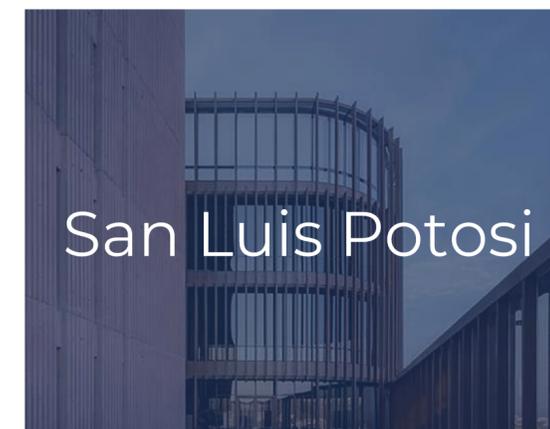
Miami



Ciudad de México



Monterrey



San Luis Potosi

**Creative Solutions. Trusted Advice.**

Por más de 25 años, Seale & Associates ha prestado servicios a empresas públicas y privadas líderes de todo el mundo, que operan en una amplia gama de sectores con un alto nivel de calidad, integridad e independencia, presentando ideas innovadoras y soluciones de confianza para abordar las operaciones más complejas.

**25**

AÑOS DE EXPERIENCIA

**\$50B+**

TRANSACCIONES CERRADAS A NIVEL MUNDIAL

**Servicios y Soluciones**

Fusiones y adquisiciones  
Desinversiones  
Joint Ventures / Alianzas  
Recapitalizaciones

Due Diligence / Acompañamiento  
Peritaje de expertos  
Asesoría en finanzas corporativas  
Consultoría estratégica

**Asesor de Compañías Líderes a Nivel Mundial**

Hemos trabajado en repetidas ocasiones con varias de las empresas más conocidas del mundo...

...así como con muchos fondos, family-offices y empresas privadas.



# Seale & Associates

Creative Solutions. Trusted Advice.