

Seale & Associates

INDUSTRIA DE BOMBAS Y VÁLVULAS
ACTUALIZACIÓN DE MÚLTIPLOS
3ER TRIMESTRE DE 2026

Índice

Panorama de la Industria 4

Empresas Públicas Comparables Globales 5

Transacciones Globales 8

Sobre Seale 9

Introducción

Nos complace compartirles nuestra actualización de múltiplos para la industria de bombas y válvulas durante el 3er trimestre de 2026.

En Seale & Associates estamos comprometidos en ofrecer soluciones enfocadas en procesos diseñados para optimizar el valor y alcanzar las metas estratégicas de nuestros clientes en un rango de transacciones que incluyen **fusiones, adquisiciones, desinversiones, venta de negocios, recapitalizaciones,** entre otros servicios de consultoría estratégica y finanzas corporativas.

A lo largo de más de 25 años hemos servido con éxito a clientes alrededor del mundo y nos complace proveer asesoría en banca de inversión a nuestros clientes que buscan crecer por medio de adquisiciones u optimizando su portafolio a través de desinversiones estratégicas.

Seale tiene una amplia experiencia asesorando a importantes compañías multinacionales, firmas de capital privado y empresas familiares en una amplia gama de industrias.



James A. Seale | Presidente
jseale@sealeassociates.com



Brett M. Carmel | Socio Director Senior
bcarmel@sealeassociates.com



Robert Whitney | Socio Director
rwhitney@sealeassociates.com



Sergio Garcia del Bosque | Socio Director
sgarcia@sealeassociates.com



Carlos Hernández Goudet | Socio Director
chernandez@sealeassociates.com



Alejandro Montemayor | Director
amontemayor@sealeassociates.com



Armando Rios | Vicepresidente
arios@sealeassociates.com

©

Panorama de la Industria de Bombas y Válvulas

Tendencias de M&A e Inteligencia de Mercado

- **El mercado global de bombas se estima en US$70.8MM en 2026 y alcanzaría US$90.4MM en 2031, con una TCAC de 5.0%**, impulsado por inversión en desalinización, normas más estrictas de reúso de agua y la expansión de energía distrital. Agua y aguas residuales representan el **52.4% de los ingresos**, y las bombas solares crecen más rápido: **TCAC de 9.0%**

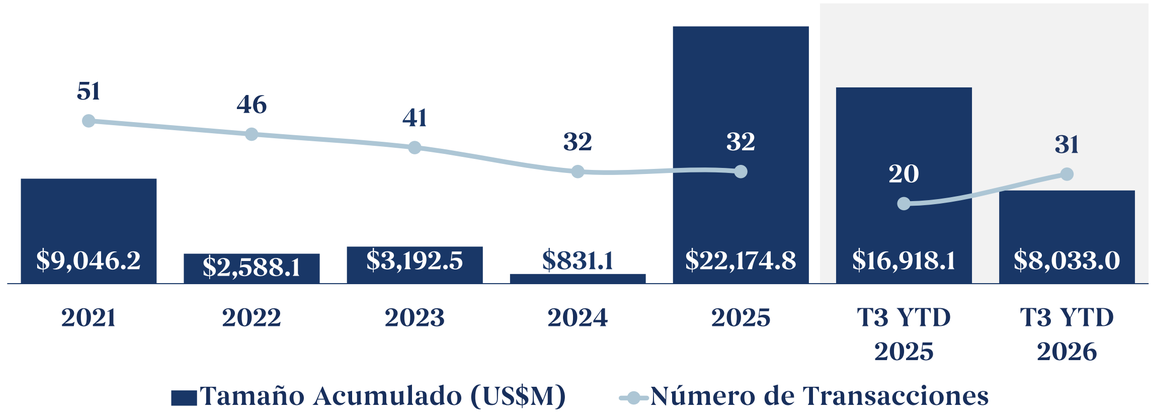
- **El mercado global de válvulas se estima en US$90.1MM en 2026 y alcanzaría US$120.8MM en 2031, con una TCAC de 6.1%**, impulsado por la renovación de infraestructura, proyectos de petróleo y gas y la automatización industrial. **Las válvulas de control** lideraron con una **TCAC de 6.7%** y **Medio Oriente** fue la región de mayor crecimiento

- **El sector se beneficia de ciclos de demanda simultáneos.** El cierre del Estrecho de Ormuz en febrero de 2026 provocó la **mayor disrupción petrolera del siglo XXI**, acelerando la construcción de infraestructura alterna como **ductos, terminales de GNL** y producción nacional. Además, **la creciente demanda eléctrica de los centros de datos** ha reactivado la **energía nuclear**, la fuente con **mayor contenido de control de flujo**, abriendo un **horizonte de crecimiento de largo plazo** para el sector

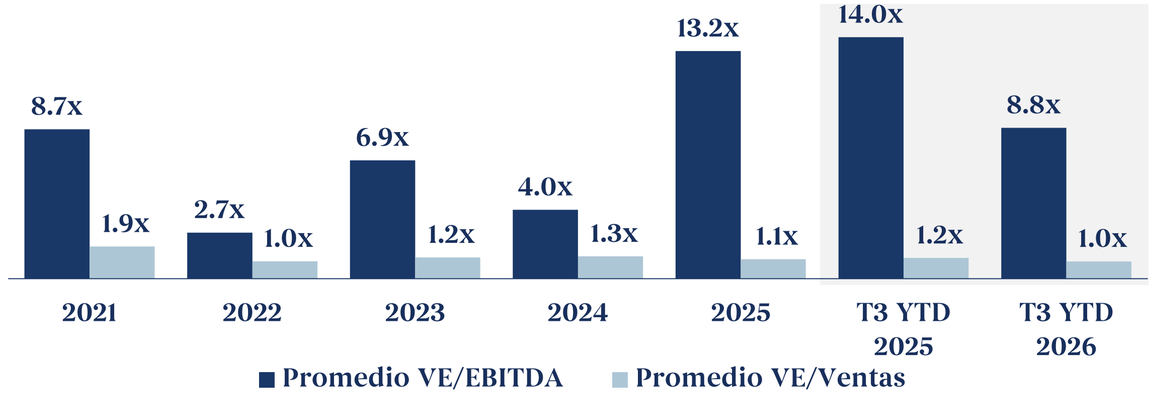
- **La actividad de M&A** del sector **creció 55.0% en volumen**, de 20 transacciones en T3 YTD 2025 a 31 en T3 YTD 2026, mientras que el **valor agregado cayó 52.5% a US$8.0MM** desde US$16.9MM. **El VE/EBITDA promedio se moderó a 8.8x** desde 14.0x

- **Compradores estratégicos y financieros siguen consolidando un mercado fragmentado**, buscando activos que amplíen su portafolio y alcance geográfico. **Los add-ons de capital privado lideran la actividad**, mientras que las **capacidades de control de flujo con calificación nuclear** obtienen valuaciones premium por su escasez

Tamaño y Volumen de M&A en la Industria de Bombas y Válvulas



Promedio VE/EBITDA y VE/Ventas en la Industria de Bombas y Válvulas



Fuente: Capital IQ, Mordor Intelligence y Capstone Partners

©

Bombas y Válvulas - Empresas Públicas Comparables Globales – Capitalización Baja

La siguiente tabla ofrece una visión general de la industria mediante la comparación de empresas públicas globales, destacando su posicionamiento en el sector y desempeño financiero según métricas clave de valoración

Compañía	País	Cap. de Mercado US$M	Valor Empresa US$M	Ventas US$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Tercer Trimestre Sep. 30, 2026	
						2024	2025	VE/ EBITDA	VE/ Ventas
KITZ	JPN	$1,135	$1,267	$1,279	11.6%	5.3x	5.7x	8.5x	1.0x
KSB	DEU	$1,705	$1,800	$3,486	11.3%	3.6x	4.3x	4.6x	0.5x
Nikkiso	JPN	$1,483	$1,973	$1,535	12.7%	7.9x	7.8x	10.1x	1.3x
Gorman Rupp	USA	$1,967	$2,199	$722	18.9%	11.5x	11.3x	16.1x	3.0x
Torishima Pump	JPN	$495	$474	$563	NM	8.1x	7.6x	NM	0.8x
Tsurumi Pump	JPN	$784	$645	$511	17.3%	7.0x	6.0x	7.3x	1.3x
					Media	6.4x	6.3x	7.6x	1.0x
					Mediana	7.5x	6.8x	8.5x	1.1x

Excluido de la media

NM: No Medible

Fuente: Capital IQ

La tabla mostrada muestra empresas con una capitalización de mercado baja

©

Bombas y Válvulas - Empresas Públicas Comparables Globales – Capitalización Media

La siguiente tabla ofrece una visión general de la industria mediante la comparación de empresas públicas globales, destacando su posicionamiento en el sector y desempeño financiero según métricas clave de valoración

Compañía	País	Cap. de Mercado US$M	Valor Empresa US$M	Ventas US$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Tercer Trimestre Sep. 30, 2026	
						2024	2025	VE/ EBITDA	VE/ Ventas
Badger Meter	USA	$3,581	$3,509	$881	22.9%	32.8x	29.0x	17.4x	4.0x
Crane	USA	$11,792	$12,560	$2,757	28.0%	20.5x	22.6x	16.3x	4.6x
Ebara	JPN	$13,657	$14,212	$6,622	15.1%	8.9x	9.8x	14.2x	2.1x
Flowserve	USA	$9,294	$10,950	$4,697	17.7%	12.1x	11.7x	13.2x	2.3x
Franklin Electric	USA	$4,239	$4,454	$2,264	17.1%	14.1x	12.9x	11.5x	2.0x
IMI	GBR	$9,868	$10,764	$3,149	24.8%	10.9x	12.1x	13.8x	3.4x
Interpump Group	ITA	$4,354	$4,713	$2,403	21.1%	10.1x	10.1x	9.3x	2.0x
Rotork	GBR	$5,281	$5,250	$1,032	26.5%	15.0x	15.0x	19.2x	5.1x
Valmet	FIN	$5,887	$6,985	$6,129	13.5%	8.1x	8.4x	8.5x	1.1x
Sulzer	CHE	$6,383	$6,829	$4,176	15.9%	9.8x	10.2x	10.3x	1.6x
Spirax Group	GBR	$7,108	$8,047	$2,316	23.2%	17.9x	14.7x	15.0x	3.5x
Watts Water Technologies	USA	$11,824	$11,688	$2,794	21.6%	15.4x	16.3x	19.3x	4.2x
					Media	12.2x	12.1x	14.0x	2.8x
					Mediana	13.1x	12.5x	14.0x	2.9x

Excluido de la media

Fuente: Capital IQ

La tabla mostrada muestra empresas con una capitalización de mercado media

©

Bombas y Válvulas - Empresas Públicas Comparables Globales – Capitalización Alta

La siguiente tabla ofrece una visión general de la industria mediante la comparación de empresas públicas globales, destacando su posicionamiento en el sector y desempeño financiero según métricas clave de valoración

Compañía	País	Cap. de Mercado US$M	Valor Empresa US$M	Ventas US$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Tercer Trimestre Sep. 30, 2026	
						2024	2025	VE/ EBITDA	VE/ Ventas
Alfa Laval	SWE	$23,154	$24,837	$7,190	20.0%	16.3x	14.3x	17.3x	3.5x
Baker Hughes	USA	$54,498	$53,903	$28,740	19.7%	8.0x	8.5x	9.5x	1.9x
Dover	USA	$25,192	$26,696	$8,577	23.4%	15.1x	14.9x	13.3x	3.1x
Emerson	USA	$86,515	$98,152	$18,982	33.6%	17.7x	16.0x	15.4x	5.2x
Indutrade	SWE	$9,387	$10,340	$3,421	16.8%	20.5x	18.7x	18.0x	3.0x
Graco	USA	$12,445	$11,989	$2,310	32.4%	20.4x	19.8x	16.0x	5.2x
Idex	USA	$16,807	$18,069	$3,658	27.6%	18.8x	16.1x	17.9x	4.9x
Ingersoll Rand	USA	$29,143	$32,933	$8,052	26.0%	22.0x	18.7x	15.7x	4.1x
ITT	USA	$18,043	$21,296	$4,738	21.6%	15.9x	16.1x	20.8x	4.5x
Parker-Hannifin	USA	$120,490	$128,731	$22,407	26.6%	16.3x	18.8x	21.6x	5.7x
Pentair	GBR	$8,459	$10,132	$3,966	27.5%	16.5x	16.8x	9.3x	2.6x
Xylem	USA	$23,645	$25,669	$9,059	23.5%	21.2x	17.8x	12.1x	2.8x
					Media	17.5x	17.1x	16.3x	3.9x
					Mediana	17.1x	16.5x	15.9x	3.8x

Excluido de la media

Fuente: Capital IQ

La tabla mostrada muestra empresas con una capitalización de mercado alta

©

Bombas y Válvulas - Transacciones Globales

La siguiente tabla presenta transacciones relevantes en la industria durante el 3er trimestre de 2026, destacando adquisiciones estratégicas orientadas a expandir capacidades, productos o presencia geográfica

Fecha	Objetivo	País	Descripción	Comprador	Vendedor	% Adquirido	Tamaño US$M	VE/ EBITDA	VE/ Ventas
Sep-26	CAT PUMPS	USA	**Franklin Electric**, fabricante y distribuidor de sistemas de control de flujo para agua y energía, adquirió **Cat Pumps**, proveedor de bombas de desplazamiento positivo de alta presión	Franklin Electric	-	100.0%	$400.0	8.9x	3.5x
Ago-26*	TOKIMEC	KOR	**Tokyo Keiki,** fabricante de equipo hidráulico, acordó aumentar su participación de 34.5% a 67.7% en **Tokimec Korea Power Control,** fabricante de equipo hidráulico y neumático	TOKYO KEIKI	-	33.2%	-	-	-
Jul-26	Taco	USA	**Pentair**, proveedor de soluciones para mover, mejorar y disfrutar el agua, adquirió **Taco Group Holdings**, proveedor de soluciones hidrónicas y basadas en agua	PENTAIR	-	100.0%	$1,400.0	-	-
Jul-26	MVV GEAR PUMPS	ITA	**Alfa Valvole**, fabricante de válvulas de bola y bombas dosificadoras, adquirió **MVV**, fabricante de bombas dosificadoras de engranajes para las industrias química y textil	ALFA VALVOLE	-	100.0%	$6.8	-	1.0x
Jul-26*	rotork	GBR	**ABB**, proveedor de tecnologías de electrificación y automatización, acordó adquirir **Rotork**, proveedor de soluciones de control de flujo e instrumentación	ABB	-	100.0%	$5,691.2	19.5x	5.3x
Jul-26*	DRESSER UTILITY SOLUTIONS	USA	**Blackstone Energy Transition Partners**, firma de capital privado enfocada en transición energética, acordó adquirir **Dresser Utility Solutions**, proveedor de equipo de medición y control para gas y agua	Blackstone Energy Transition Partners	FIRSTRESERVE	100.0%	-	-	-

**Transacción anunciada pendiente de aprobación y otras condiciones de cierre*

Fuente: Capital IQ y Reportes de Prensa

©

Procon

OBJETIVO
Procon

TAMAÑO
US$75M

TIPO DE PROYECTO
Asesoría de venta

INDUSTRIAS
Control de flujo

GEOGRAFÍA
Global

SITUACIÓN

Seale & Associates actuó como asesor financiero exclusivo de Standex International Corporation (NYSE:SXI) en la venta anunciada de su negocio Procon Pumps.

ENFOQUE DE SEALE & ASSOCIATES

Seale fue contratado por Standex, un jugador global multi-industria clave en la industria de maquinaria industrial y componentes de suministro, con el objetivo de explorar una serie de alternativas estratégicas para su filial Procon. Seale gestionó un proceso de subasta competitiva con potenciales compradores estratégicos y financieros para el negocio.

RESULTADO

El proceso resultó en la exitosa adquisición de Procon por parte del Grupo CEME, líder mundial en la fabricación de bombas de solenoide, bombas rotativas y válvulas de solenoide. El valor de la transacción fue de 75 millones de dólares.

“Creemos que el Grupo CEME está bien situado para permitir que el negocio de Procon crezca y alcance su potencial estratégico”

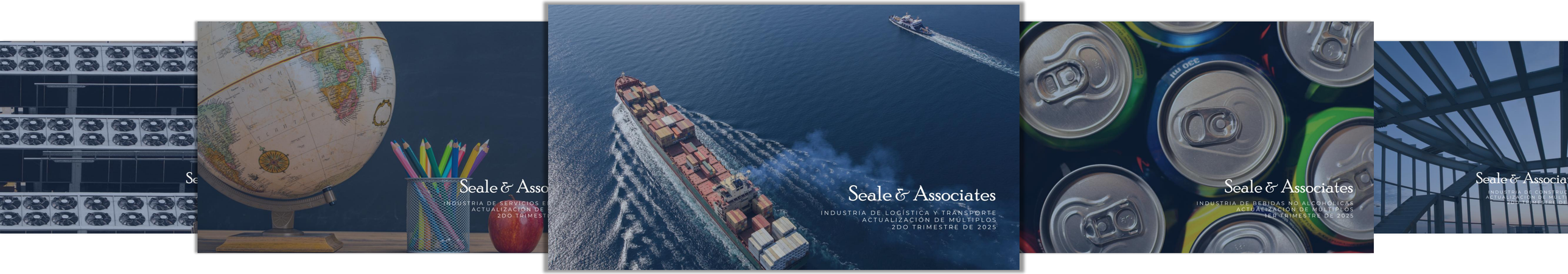
Standex
ha vendido
PROCON®
a
CEME GROUP
empresa del portafolio de
Investindustrial

“La cartera de empresas de Investindustrial incluye al Grupo CEME, que fabrica bombas de solenoide, bombas rotativas y válvulas de solenoide en Italia y en todo el mundo. Creemos que el Grupo CEME está bien situado para permitir que el negocio de Procon crezca y alcance su potencial estratégico. Me gustaría dar las gracias a nuestros colegas de Procon por sus contribuciones a Standex y desearles mucho éxito en el inicio de un nuevo capítulo para el negocio.”

David Dunbar
CEO y Presidente de Standex

Suscríbete para recibir información de M&A

Brindamos inteligencia específica del sector diseñada específicamente para líderes de la industria, firmas de capital privado y sus asesores. Nuestros informes de la industria y artículos destacados brindan acceso en tiempo real a datos clave de la industria, que incluyen:



Tendencias emergentes

Reportes trimestrales de más de 30 industrias

Reportes mensuales de EE.UU., México y Colombia

Análisis del mercado y transacciones

Información valiosa para los líderes

Reciba actualizaciones por correo electrónico con datos, informes y análisis exclusivos de sectores clave en el momento de su publicación

SUSCRÍBETE

©

Mandatos Representativos en México

INMAGUSA
Grupo Galaz, S.A de C.V.
ha sido adquirido por
IOCHPE-MAXION

GIS
vendió
VITROMEX®
a
MOHAWK INDUSTRIES, INC.

GIS
vendió
Sus negocios de sanitarios
ST. THOMAS CREATIONS
y
VITROMEX®
a
Villeroy & Boch 1748

AMERICAN STANDARD COMPANIES
vendió
Cal-o-Rex
a
GIS

CUPRUM
vendió
CUPRUM PRODUCTOS PLANOS
a
NMM

FANOSA
ha sido adquirida por
LAMOSA

ZN ZINC NACIONAL
JGI
adquirió
El negocio del reciclaje del zinc
de
HMG Recylex Group

GRUPO TAMPICO
ha adquirido
SEAT · VW · Mazda · HONDA
agencias automotrices de
GRUPO FRAL

GRUPO TAMPICO
ha vendido
Holiday Inn Altamira
a
fibra inn

United Technologies
ha vendido
Kidde de Mexico, S.A. de C.V
Negocio de soluciones de seguridad contra incendios
a una filial de
EMX | CAPITAL

CEMEX
ha vendido su negocio de bombeo de concreto
a
PUMPINGTEAM
LÍDERES EN BOMBEO DE CONCRETO

CORPORACION EG
ha vendido
NORTHAM ENGINEERING
a
FW

COSMOCEL®
ha sido adquirida por
ROVENSA
— WELL BALANCED AGRICULTURE —

ANDES CHEMICAL CORP
ha sido adquirida por
IMCD

NTA
WE DELIVER HEALTH
ha sido adquirida por
DHL

intelectiva®
adquirió
KFC
KFC Costa Rica
a
QSR INTERNATIONAL

ARCACONTINENTAL
Multiples adquisiciones
Carolina Country Snacks
WISE
Tiger Snacks
DEEP RIVER SNACKS

caffenio
se asoció con
OXXO
una subsidiaria de
FEMSA

TORREY
ha sido adquirida por
FEMSA

FOQUE
GRUPO FOMENTO QUERETANO
Fusionó su división de bebidas con
Coca-Cola FEMSA

GRUPO TAMPICO
Fusionó su división de bebidas con
Coca-Cola FEMSA

©



JAMES A. SEALE
Presidente y Fundador | Washington, D.C.
+1 (703) 623-9253

30+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones, Abogado, Arthur Andersen y Profesor de Banca de Inversión Global en la Universidad George Washington
Universidad de Virginia – Doctorado en Derecho
Universidad de Kentucky – Licenciatura en Contabilidad



SERGIO GARCIA DEL BOSQUE
Socio Director | Ciudad de México, México
+52 (55) 8000-7463

17+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones
IPADE - MBA
Instituto Tecnológico y de Estudios Superiores de Monterrey - Ingeniero Industrial y de Sistemas



CARLOS HERNANDEZ GOUDET
Socio Director | San Luis Potosí, México
+52 (444) 576-9060

16+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones
Escuela de Negocios de Columbia - MBA
Instituto Tecnológico y de Estudios Superiores de Monterrey - Ingeniero Industrial y de Sistemas



BRETT M. CARMEL
Socio Director Senior y Cofundador | Miami, FL
+1 (703) 294-6530

25+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones y Profesor de Fusiones y Adquisiciones en la Universidad Johns Hopkins
Universidad George Washington – MBA Negocios Internacionales
Maestría en Relaciones Internacionales
Universidad de Florida – Ciencias Políticas con Altos Honores



ROBERT E. WHITNEY
Socio Director | Washington, D.C.
+1 (703) 801-8939

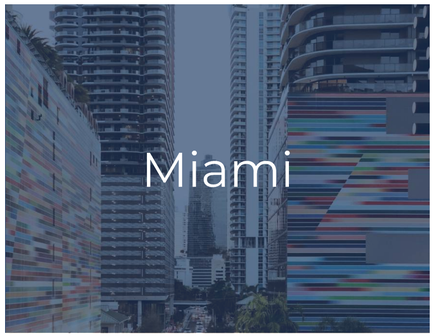
19+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones, Contador Público Certificado, Deloitte & Touche, Auditoría Corporativa y Servicios de Aseguramiento
Universidad de Richmond – Administración de Empresas en Contabilidad



FELIPE BUENO
Director Senior | Monterrey, México
+52 (84) 4432-4444

40+ años con Grupo Industrial Saltillo con experiencia como Director de Desarrollo Corporativo y amplia experiencia comercial global
Instituto Tecnológico y de Estudios Superiores de Monterrey – MBA, Ingeniero Industrial y de Sistemas











Por favor contáctenos si requiere información adicional sobre tendencias en M&A y/o múltiplos de alguna transacción en específico o industria.

© Seale & Associates

Durante más de 25 años, Seale & Associates ha prestado sus servicios a importantes empresas públicas y privadas en el mundo que operan en una amplia gama de industrias, con un alto nivel de calidad, integridad e independencia, presentando al mismo tiempo ideas innovadoras y soluciones de confianza para abordar sus operaciones más complejas

+25
Años de Experiencia

+$50B
Transacciones Cerradas en el mundo

Servicios y Soluciones

- Fusiones y Adquisiciones
- Desinversiones
- Joint Ventures / Alianzas
- Recapitalizaciones
- Due Diligence / Apoyo
- Peritaje
- Asesoría en Finanzas Corporativas
- Consultoría Estratégica

Asesor de Confianza de Empresas Líderes en el Mundo

Hemos trabajado en repetidas ocasiones con muchas de las empresas más reconocidas y respetadas en el mundo...

...así como con numerosos fondos de capital riesgo, family-offices y empresas privadas.

©

Seale & Associates

Creative Solutions. Trusted Advice.