



Seale & Associates

INDUSTRIA DE SOLUCIONES DE EMPAQUETADO
ACTUALIZACIÓN DE MÚLTIPLOS
1ER TRIMESTRE DE 2026

Índice

Panorama de la Industria 4

Empresas Públicas Comparables Globales 5
Diversificado, Vidrio, Metal, Plástico, Sostenible

Transacciones Globales 11

Sobre Seale 13

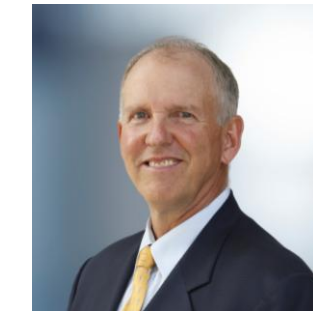
Introducción

Nos complace compartirles nuestra actualización de múltiplos para la industria de soluciones de empaquetado durante el 1er trimestre de 2026.

En Seale & Associates estamos comprometidos en ofrecer soluciones enfocadas en procesos diseñados para optimizar el valor y alcanzar las metas estratégicas de nuestros clientes en un rango de transacciones que incluyen **fusiones, adquisiciones, desinversiones, venta de negocios, recapitalizaciones**, entre otros servicios de consultoría estratégica y finanzas corporativas.

A lo largo de más de 25 años hemos servido con éxito a clientes alrededor del mundo y nos complace proveer asesoría en banca de inversión a nuestros clientes que buscan crecer por medio de adquisiciones u optimizando su portafolio a través de desinversiones estratégicas.

Seale tiene una amplia experiencia asesorando a importantes compañías multinacionales, firmas de capital privado y empresas familiares en una amplia gama de industrias.



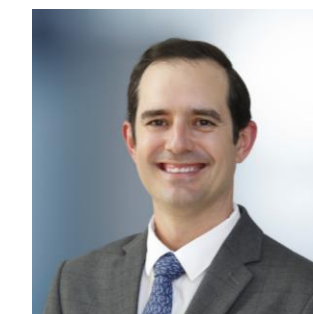
James A. Seale | Presidente
jseale@sealeassociates.com



Brett M. Carmel | Socio Director Senior
bcarmel@sealeassociates.com



Robert Whitney | Socio Director
rwhitney@sealeassociates.com



Sergio Garcia del Bosque | Socio Director
sgarcia@sealeassociates.com



Carlos Hernández Goudet | Socio Director
chernandez@sealeassociates.com



Alejandro Montemayor | Director
amontemayor@sealeassociates.com



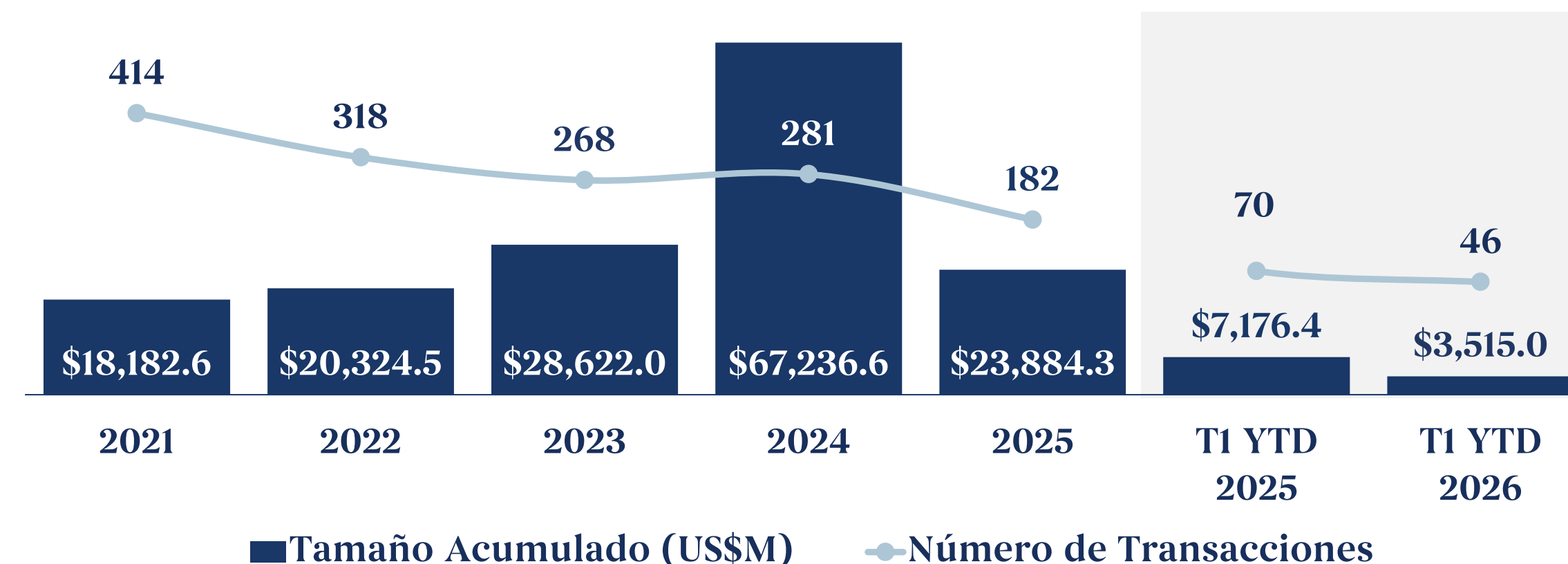
Armando Rios | Vicepresidente
arios@sealeassociates.com

Panorama en la Industria de Soluciones de Empaquetado

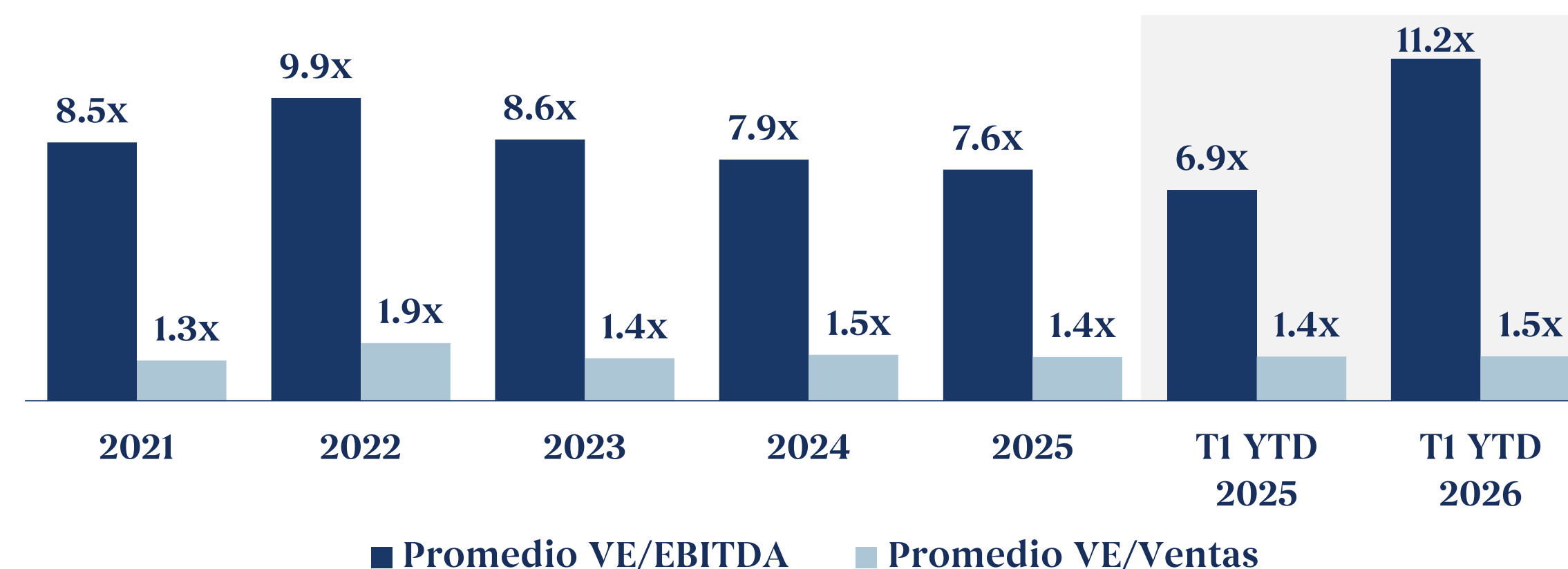
Tendencias de M&A e Inteligencia de Mercado

- **El mercado global de empaques se estima en aproximadamente US\$1,220.4MM en 2026 y se proyecta que alcance cerca de US\$1,443.9MM para 2031, reflejando una TCAC de 3.42%.** El crecimiento continúa respaldado por el papel esencial de los empaques en alimentos, bebidas, farmacéuticos y comercio electrónico
- **La expansión del mercado está impulsada por compromisos de sostenibilidad, el crecimiento del comercio electrónico y una mayor adopción de soluciones reciclables y mono-material.** Las restricciones sobre plásticos de un solo uso y los objetivos corporativos continúan acelerando inversiones en materiales ligeros y soluciones circulares
- **La digitalización y la innovación en materiales continúan transformando el entorno competitivo,** mientras las **marcas adoptan identificadores digitales, empaques inteligentes y tecnologías avanzadas de impresión** para mejorar trazabilidad e interacción con consumidores. Los fabricantes también amplían capacidades en empaques flexibles y formatos de papel para responder a cambios en la demanda
- **La actividad de fusiones y adquisiciones en papel y empaques continúa activa,** con **transacciones enfocadas en geografías complementarias, expansión de portafolios e integración de cadena de valor.** Las compañías continúan impulsando consolidación en empaques, conversión y cartón corrugado para fortalecer escala y posicionamiento operativo
- **Los compradores estratégicos priorizan adquisiciones que fortalecen capacidades de producto, amplían exposición downstream y mejoran eficiencia mediante sinergias.** La consolidación se concentra cada vez más en empaques flexibles, soluciones sostenibles y expansión regional en Norteamérica y Europa

Tamaño y Volumen de M&A en la Industria de Soluciones de Empaquetado



Promedio VE/EBITDA y VE/Ventas en la Industria de Soluciones de Empaquetado



Empaquetado Diversificados - Empresas Públicas Comparables Globales

La siguiente tabla ofrece una visión general de la industria mediante la comparación de empresas públicas globales, destacando su posicionamiento en el sector y desempeño financiero según métricas clave de valuación

Compañía	País	Cap. de Mercado US\$M	Valor Empresa US\$M	Ventas US\$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Primer Trimestre Mar. 31, 2026		
						2024	2025	VE/EBITDA	VE/Ventas	
CCL Industries		CAN	\$10,822	\$11,727	\$5,490	21.1%	10.5x	9.9x	10.1x	2.1x
Crown Holdings		USA	\$11,127	\$17,018	\$12,737	16.8%	9.0x	8.5x	7.9x	1.3x
Dongwon Systems		KOR	\$478	\$676	\$903	11.8%	9.5x	7.1x	6.4x	0.7x
Greif		USA	\$3,545	\$4,584	\$4,263	13.5%	7.3x	7.2x	7.9x	1.1x
Richards Group		CAN	\$228	\$298	\$312	13.4%	6.0x	6.9x	7.1x	1.0x
Toyo Seikan Group		JPN	\$3,345	\$4,224	\$5,945	11.0%	6.3x	6.2x	6.5x	0.7x
TriMas Corporation		USA	\$1,353	\$1,847	\$662	10.4%	10.2x	11.7x	26.8x	2.8x
Wipak		CAN	\$1,897	\$1,579	\$1,121	20.9%	7.1x	6.3x	6.7x	1.4x
■ Excluído de la media						Media	8.2x	7.4x	7.5x	1.2x
						Mediana	8.2x	7.2x	7.5x	1.2x

Empaquetado de Vidrio - Empresas Públicas Comparables Globales

La siguiente tabla ofrece una visión general de la industria mediante la comparación de empresas públicas globales, destacando su posicionamiento en el sector y desempeño financiero según métricas clave de valuación

Compañía	País	Cap. de Mercado US\$M	Valor Empresa US\$M	Ventas US\$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Primer Trimestre Mar. 31, 2026	
						2024	2025	VE/EBITDA	VE/Ventas
Cristalerías de Chile	 CHL	\$165	\$548	\$404	9.9%	16.8x	13.4x	13.7x	1.4x
Ishizuka Glass	 JPN	\$85	\$220	\$374	15.5%	4.7x	4.5x	3.8x	0.6x
Nihon Yamamura Glass	 JPN	\$181	\$260	\$444	11.6%	3.9x	5.5x	5.1x	0.6x
O-I Glass	 USA	\$1,601	\$6,188	\$6,399	18.8%	5.1x	6.1x	5.2x	1.0x
Verallia Société Anonyme	 FRA	\$2,375	\$4,571	\$3,841	22.2%	4.9x	5.9x	5.4x	1.2x
Vetropack Holding	 CHE	\$561	\$745	\$978	15.2%	5.1x	5.4x	5.0x	0.8x
Vidrala	 ESP	\$3,111	\$3,288	\$1,743	27.9%	9.2x	7.8x	6.8x	1.9x
Vitro	 MEX	\$149	\$228	\$284	20.4%	3.8x	7.2x	3.9x	0.8x
Zignago Vetro	 ITA	\$708	\$898	\$505	20.7%	7.1x	9.0x	8.6x	1.8x



■ Excluido de la media

Media 5.5x 6.4x 5.5x 1.0x
Mediana 5.1x 6.1x 5.2x 1.0x

Fuente: Capital IQ

Empaquetado de Metal - Empresas Públicas Comparables Globales

La siguiente tabla ofrece una visión general de la industria mediante la comparación de empresas públicas globales, destacando su posicionamiento en el sector y desempeño financiero según métricas clave de valuación

Compañía	País	Cap. de Mercado US\$M	Valor Empresa US\$M	Ventas US\$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Primer Trimestre Mar. 31, 2026		
						2024	2025	VE/EBITDA	VE/Ventas	
Ardagh Metal Packaging 	LUX	\$2,421	\$6,332	\$5,733	12.6%	8.8x	7.7x	8.7x	1.1x	
Ball Corporation 	USA	\$15,732	\$21,891	\$13,667	15.7%	11.4x	10.2x	10.2x	1.6x	
Hokkan 	JPN	\$172	\$438	\$570	NM	5.1x	5.5x	NM	0.8x	
Silgan Holdings 	USA	\$4,091	\$7,628	\$6,578	16.6%	9.0x	9.3x	7.0x	1.2x	
						Media	9.7x	8.2x	8.6x	1.2x
						Mediana	8.9x	8.5x	8.7x	1.1x

■ Excluído de la media
NM: No Medible

Empaquetado Plásticos - Empresas Públicas Comparables Globales

La siguiente tabla ofrece una visión general de la industria mediante la comparación de empresas públicas globales, destacando su posicionamiento en el sector y desempeño financiero según métricas clave de valuación

Compañía	País	Cap. de Mercado US\$M	Valor Empresa US\$M	Ventas US\$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Primer Trimestre Mar. 31, 2026		
						2024	2025	VE/EBITDA	VE/Ventas	
AptarGroup	 USA	\$8,037	\$9,220	\$3,873	22.1%	14.1x	12.5x	10.8x	2.4x	
FP Corporation	 JPN	\$1,197	\$1,579	\$1,512	14.9%	9.3x	8.5x	7.0x	1.0x	
Fuji Seal International	 JPN	\$865	\$728	\$1,352	13.4%	4.9x	4.4x	4.0x	0.5x	
Groupe Guillin	 FRA	\$450	\$528	\$1,022	12.4%	4.3x	4.6x	4.2x	0.5x	
Myers Industries	 USA	\$792	\$1,131	\$829	16.3%	8.6x	7.4x	8.4x	1.4x	
Transcontinental	 CAN	\$328	\$857	\$1,970	15.4%	5.3x	5.6x	2.8x	0.4x	
■ Excluído de la media						Media	6.5x	6.1x	6.9x	0.8x
						Mediana	6.9x	6.5x	5.6x	0.8x

Empaquetado Sostenible - Empresas Públicas Comparables Globales (1/2)

La siguiente tabla ofrece una visión general de la industria mediante la comparación de empresas públicas globales, destacando su posicionamiento en el sector y desempeño financiero según métricas clave de valuación

Compañía	País	Cap. de Mercado US\$M	Valor Empresa US\$M	Ventas US\$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Primer Trimestre Mar. 31, 2026		
						2024	2025	VE/EBITDA	VE/Ventas	
Amcor		CHE	\$18,366	\$33,395	\$22,190	13.8%	10.8x	12.9x	10.9x	1.5x
Avery Dennison Corporation		USA	\$13,282	\$16,986	\$9,006	16.6%	14.4x	11.3x	11.3x	1.9x
Billerud		SWE	\$1,903	\$2,545	\$4,131	11.3%	8.9x	6.2x	5.5x	0.6x
Cascades		CAN	\$857	\$2,240	\$3,401	12.4%	6.1x	6.1x	5.3x	0.7x
Elopak		NOR	\$1,000	\$1,454	\$1,376	14.6%	7.4x	8.7x	7.2x	1.1x
Graphic Packaging		USA	\$2,940	\$8,546	\$8,653	17.7%	7.1x	7.0x	5.6x	1.0x
Huhtamäki		FIN	\$3,382	\$4,867	\$4,503	13.4%	9.2x	8.4x	8.1x	1.1x
International Paper Company		USA	\$18,903	\$28,296	\$24,341	17.9%	8.7x	12.3x	6.5x	1.2x
Klabin		BRA	\$4,589	\$11,122	\$3,984	36.1%	8.2x	7.6x	7.7x	2.8x
Mayr-Melnhof Karton		AUT	\$1,947	\$3,209	\$4,480	11.5%	8.9x	6.2x	6.2x	0.7x

Empaquetado Sostenible - Empresas Públicas Comparables Globales (2/2)

Compañía	País	Cap. de Mercado US\$M	Valor Empresa US\$M	Ventas US\$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Primer Trimestre Mar. 31, 2026		
						2024	2025	VE/EBITDA	VE/Ventas	
Mondi		GBR	\$4,910	\$8,439	\$8,835	11.8%	8.6x	8.5x	8.1x	1.0x
Packaging Corporation of America		USA	\$18,766	\$22,463	\$9,216	22.3%	11.6x	10.8x	10.9x	2.4x
Rengo		JPN	\$1,962	\$4,702	\$6,355	13.8%	6.2x	6.3x	5.3x	0.7x
SIG Group		CHE	\$5,645	\$8,127	\$3,746	21.5%	12.1x	10.1x	10.1x	2.2x
Smurfit Westrock		IRL	\$20,834	\$34,837	\$31,235	17.1%	12.2x	9.8x	6.5x	1.1x
Sonoco Products Company		USA	\$5,335	\$9,619	\$7,486	18.5%	7.7x	9.1x	6.9x	1.3x
Stora Enso		FIN	\$9,159	\$12,751	\$10,748	8.5%	17.4x	12.7x	14.0x	1.2x
Tailim Packaging		KOR	\$95	\$298	\$495	3.8%	10.8x	27.0x	15.7x	0.6x
Tomoku		JPN	\$350	\$697	\$1,409	8.5%	6.4x	5.8x	5.8x	0.5x
■ Excluído de la media						Media	8.9x	8.9x	7.5x	1.1x
						Mediana	8.9x	8.7x	7.2x	1.1x

Soluciones de Empaquetado - Transacciones Globales (1/2)

La siguiente tabla presenta transacciones relevantes en la industria durante el 1er trimestre de 2026, destacando adquisiciones estratégicas orientadas a expandir capacidades, productos o presencia geográfica

Fecha	Objetivo	País	Descripción	Comprador	Vendedor	% Adquirido	Tamaño US\$M	VE/ EBITDA	VE/ Ventas
Mar-26*		IND	Indovida India , un fabricante de productos de empaque laminado y plástico, acordó fusionarse con EPL , un fabricante de tubos de empaque especializados y soluciones de empaque laminado	Indovida		Fusión	-	-	-
Mar-26		USA	Gravis , un fabricante de productos de empaque industrial, adquirió Procon Pacific , un fabricante de soluciones de empaque rígido y dispensación		-	100.0%	-	-	-
Feb-26*		THA	BG Container Glass , un fabricante de envases de vidrio, acordó adquirir una participación del 25.9% en Bangkok Can Manufacturing , un fabricante de latas de aluminio y productos de empaque metálico			25.9%	\$25.4	-	-
Feb-26		ESP	Zeus Packaging Group , un fabricante y distribuidor de productos de empaque, adquirió Koex Packaging Solutions , un distribuidor de productos de empaque industrial y protector		-	100.0%	\$28.5	-	-
Feb-26		USA	Inovar Packaging Group , un fabricante de etiquetas y soluciones de empaque, adquirió Kiliper , un fabricante de etiquetas para empaque y productos de empaque flexible		-	100.0%	-	-	-
Feb-26		USA	Inteplast Group , un fabricante de productos integrados de plástico y empaque, adquirió STA , un fabricante de productos especializados de empaque y plástico		-	100.0%	-	-	-

Soluciones de Empaquetado - Transacciones Globales (2/2)

Fecha	Objetivo	País	Descripción	Comprador	Vendedor	% Adquirido	Tamaño US\$M	VE/ EBITDA	VE/ Ventas
Feb-26		USA	ORBIS , un fabricante de soluciones reutilizables de empaque y cadena de suministro, adquirió Robinson Industries , un fabricante de productos termoformados y soluciones de manejo de materiales		-	100.0%	-	-	-
Ene-26		USA	Butterfly Equity , una firma de capital privado, adquirió una participación mayoritaria en ePac Flexible Packaging , un fabricante de productos de empaque flexible		Múltiples Vendedores	>50.0%	-	-	-
Ene-26		USA	PPC Flex , un fabricante de productos de empaque flexible, adquirió Sudpack USA , un fabricante de productos de empaque flexible y películas de barrera		SUDPACK	100.0%	-	-	-
Ene-26	Plantas de Envases Metálicos	USA	AB InBev , un productor de cerveza y bebidas alcohólicas, adquirió una participación del 49.9% en sus Plantas Estadounidenses de Envases Metálicos , instalaciones de fabricación de envases metálicos		APOLLO	49.9%	\$3,000.0	-	-
Ene-26		USA	SupplyOne , un fabricante y distribuidor de productos de empaque, adquirió Wertheimer Box , un fabricante de productos de empaque corrugado		-	100.0%	-	-	-

*Transacción anunciada pendiente de aprobación y otras condiciones de cierre

Grupo Fomento Queretano

OBJETIVO

Grupo Fomento Queretano

TIPO DE PROYECTO

Asesoría de Venta

INDUSTRIAS

Productos de Consumo, Alimentos y Bebidas

GEOGRAFÍA

Querétaro, México

SITUACIÓN

Seale & Associates fue contratado por la familia propietaria de Grupo Fomento Queretano, uno de los grupos de empresas de embotelladoras de Coca-Cola más antiguos en México, para analizar alternativas estratégicas de su negocio en el marco del cambio del panorama en la industria.

ENFOQUE DE SEALE & ASSOCIATES

Seale presentó a la familia una variedad de alternativas estratégicas y escenarios de resultados para una venta o fusión con tres consolidadores de la industria, considerando los objetivos de valor, tiempo y control de la familia. Después de que la familia decidió que una fusión con Coca-Cola FEMSA era la alternativa preferida, Seale ejecutó un proceso disciplinado y expedito para alcanzar los objetivos de los accionistas.

RESULTADO

El proceso resultó en un consenso entre los accionistas sobre la alternativa preferida y una fusión con Coca-Cola FEMSA. Como resultado de la fusión, los accionistas de Grupo Fomento Queretano recibieron 45.1 millones de acciones serie L KOF por un valor empresa agregado total de aproximadamente MXN\$7.6 mil millones (US\$580 millones).

“Sus profesionistas nos dieron invaluable orientación y apoyo”

FOQUE
GRUPO FOMENTO QUERETANO

fusionó su

División de Bebidas

con

Coca-Cola
FEMSA

“Desde el principio del proceso de planificación antes de nuestra fusión con Coca-Cola FEMSA, Seale escuchó y ofreció respuestas directas a todas y cada una de las preguntas e inquietudes de nuestra familia y presentaron una amplia gama de opciones. Sus profesionistas nos dieron invaluable orientación y apoyo a medida que nos ayudaron a mediar las negociaciones de fusión. Sabíamos que podíamos contar con su asesoría confiable para asegurarnos de tomar las mejores decisiones para nuestra compañía, nuestros empleados y nuestra familia.”

Federico Ruiz Rubio
Ex miembro del Consejo y Accionista, Grupo Fomento Queretano

Grupo Tampico

OBJETIVO

Grupo Tampico

TIPO DE TRANSACCIÓN

Asesoría de Venta

INDUSTRIAS

Productos de Consumo, Alimentos y Bebidas

GEOGRAFÍA

Tamaulipas, México

SITUACIÓN

Seale & Associates fue contratado por el grupo de accionistas de Grupo Tampico para analizar y estructurar la fusión de la división de bebidas de la compañía con Coca-Cola FEMSA.

ENFOQUE DE SEALE & ASSOCIATES

Los profesionistas de Seale le presentaron a la familia una variedad de alternativas estratégicas y resultados de escenarios para una venta o fusión con tres consolidadores de la industria y realizaron un análisis en relación a los objetivos de valor para los accionistas, tiempo y control del negocio. Después de que la familia decidió que una fusión con Coca-Cola FEMSA era la alternativa preferida, Seale ejecutó un proceso disciplinado y rápido de comprador preferente para lograr los objetivos de valor, tiempo y control de los accionistas.

RESULTADO

El planteamiento de Seale dio lugar a una exitosa fusión con Coca-Cola FEMSA. Como resultado de la fusión, los accionistas de Grupo Tampico recibieron 63,5 millones de acciones KOF serie L de nueva emisión a un valor de 103.20 pesos por acción. Las acciones KOF serie L emitidas se apreciaron 19.8% hasta alcanzar un precio de MXN\$123.63 antes del cierre, lo que representó un valor total de la transacción de MXN\$10.6 mil millones (aproximadamente US\$800 millones al tipo de cambio de la fecha de cierre). La transacción se cerró el 11 de octubre de 2011.

“Seale brindó a nuestros accionistas una guía valiosa”



fusionó su
División de Bebidas
con



“Seale brindó a nuestros accionistas una guía valiosa sobre una amplia gama de temas importantes durante el proceso y sirvió como un asesor confiable, ayudándonos a estructurar una fusión exitosa con Coca-Cola FEMSA que cumplió con los objetivos de nuestros accionistas.”

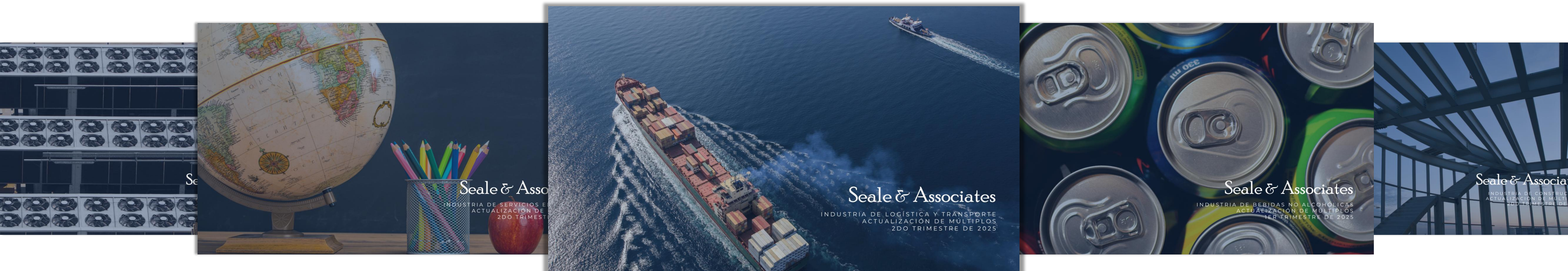
Robert Fleishman
Vice Presidente, Grupo Tampico

“Nos complace haber cerrado exitosamente esta fusión tan importante en un período corto de tiempo y haber consolidado nuestra posición como líder en la industria mexicana de bebidas.”

Carlos Salazar Lomelin, Director General, Coca-Cola FEMSA

Suscríbete para recibir información de M&A

Brindamos inteligencia específica del sector diseñada específicamente para líderes de la industria, firmas de capital privado y sus asesores. Nuestros informes de la industria y artículos destacados brindan acceso en tiempo real a datos clave de la industria, que incluyen:



Tendencias emergentes

Reportes trimestrales de más de 30 industrias

Reportes mensuales de EE.UU., México y Colombia

Análisis del mercado y transacciones

Información valiosa para los líderes

Reciba actualizaciones por correo electrónico con datos, informes y análisis exclusivos de sectores clave en el momento de su publicación

SUSCRÍBETE

Mandatos Representativos en México

 <p>INMAGUSA Grupo Galaz, S.A de C.V.</p> <p>ha sido adquirida por</p> 	 <p>vendió</p>  <p>a</p> 	 <p>vendió</p> <p>Sus negocios de sanitarios</p> <p>ST. THOMAS CREATIONS <small>SAFARIWOODS THAT WORK BEAUTIFULLY</small></p> <p>y</p>  <p>a</p> 	 <p>vendió</p>  <p>a</p> 	 <p>vendió</p>  <p>a</p> 	 <p>ha sido adquirida por</p> 	  <p>adquirió</p> <p>El negocio del reciclaje del zinc</p> <p>de</p> 
 <p>ha adquirido</p>     <p>agencias automotrices de</p> 	 <p>ha vendido</p>  <p>a</p> 	 <p>ha vendido</p> <p>Kidde de Mexico, S.A. de C.V</p> <p>Negocio de soluciones de seguridad contra incendios a una filial de</p> 	 <p>ha vendido su negocio de bombeo de concreto</p> <p>a</p> 	<p>CORPORACION</p>  <p>ha vendido</p>  <p>a</p> 	 <p>ha sido adquirida por</p> 	 <p>ha sido adquirida por</p> 
 <p>ha sido adquirida por</p> 	<p>inteleactiva®</p> <p>adquirió</p>  <p>KFC Costa Rica</p> <p>a</p> 	 <p>Multiples adquisiciones</p>    	 <p>se asoció con</p>  <p>una subsidiaria de</p> 	 <p>ha sido adquirida por</p> 	 <p>Fusionó su división de bebidas con</p> 	 <p>Fusionó su división de bebidas con</p> 



JAMES A. SEALE

Presidente y Fundador | Washington, D.C.

+1 (703) 623-9253

30+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones, Abogado, Arthur Andersen y Profesor de Banca de Inversión Global en la Universidad George Washington
Universidad de Virginia – Doctorado en Derecho
Universidad de Kentucky – Licenciatura en Contabilidad



BRETT M. CARMEL

Socio Director Senior y Cofundador | Miami, FL

+1 (703) 294-6530

25+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones y Profesor de Fusiones y Adquisiciones en la Universidad Johns Hopkins
Universidad George Washington – MBA Negocios Internacionales
Maestría en Relaciones Internacionales
Universidad de Florida – Ciencias Políticas con Altos Honores



SERGIO GARCIA DEL BOSQUE

Socio Director | Ciudad de México, México

+52 (55) 8000-7463

17+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones
IPADE - MBA
Instituto Tecnológico y de Estudios Superiores de Monterrey - Ingeniero Industrial y de Sistemas



ROBERT E. WHITNEY

Socio Director | Washington, D.C.

+1 (703) 801-8939

19+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones, Contador Público Certificado, Deloitte & Touche, Auditoría Corporativa y Servicios de Aseguramiento
Universidad de Richmond – Administración de Empresas en Contabilidad



CARLOS HERNANDEZ GOUDET

Socio Director | San Luis Potosí, México

+52 (444) 576-9060

16+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones
Escuela de Negocios de Columbia - MBA
Instituto Tecnológico y de Estudios Superiores de Monterrey - Ingeniero Industrial y de Sistemas



FELIPE BUENO

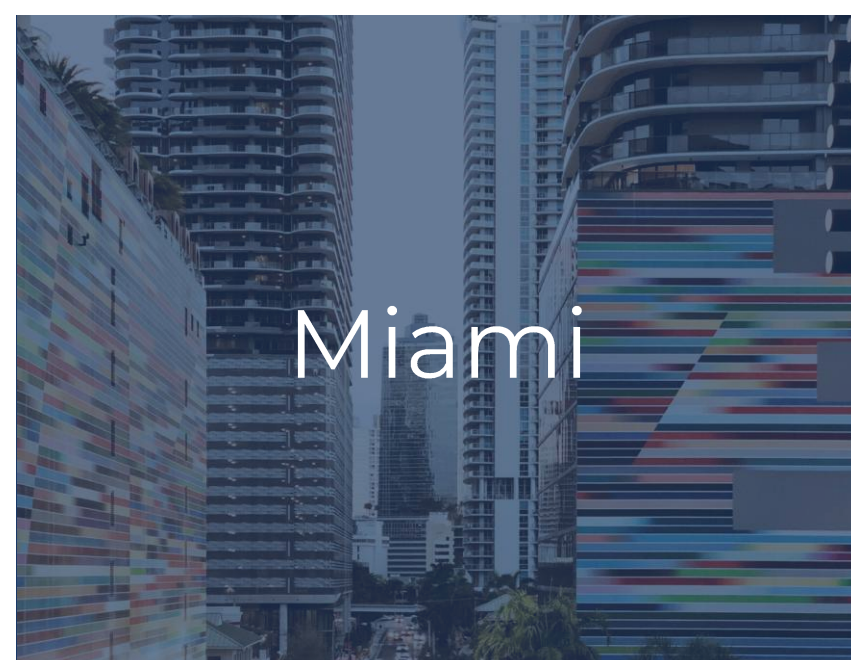
Director Senior | Monterrey, México

+52 (84) 4432-4444

40+ años con Grupo Industrial Saltillo con experiencia como Director de Desarrollo Corporativo y amplia experiencia comercial global
Instituto Tecnológico y de Estudios Superiores de Monterrey – MBA, Ingeniero Industrial y de Sistemas



Washington D.C.



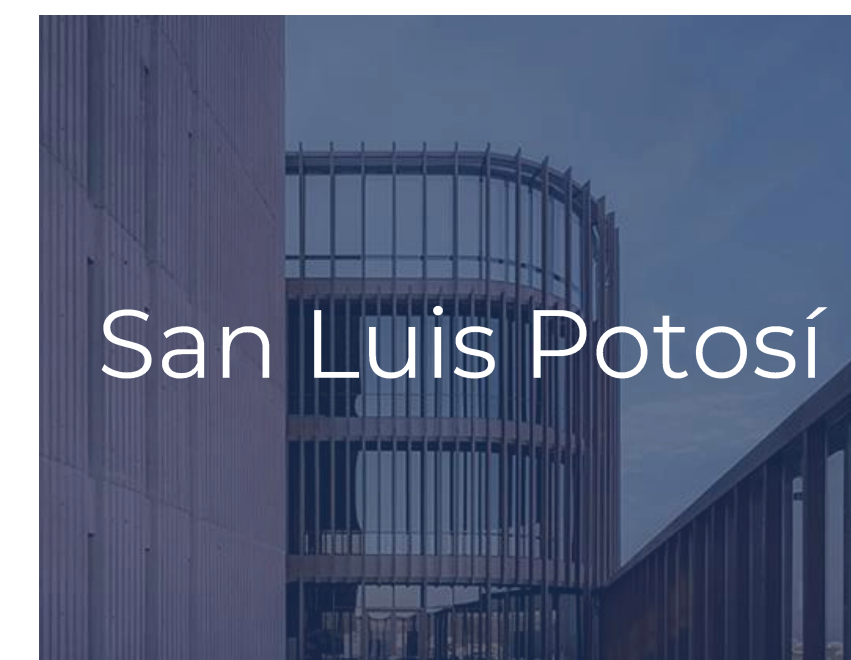
Miami



Ciudad de México



Monterrey



San Luis Potosí

Durante más de 25 años, Seale & Associates ha prestado sus servicios a importantes empresas públicas y privadas en el mundo que operan en una amplia gama de industrias, con un alto nivel de calidad, integridad e independencia, presentando al mismo tiempo ideas innovadoras y soluciones de confianza para abordar sus operaciones más complejas

+25
Años de Experiencia

+\$50B
Transacciones Cerradas en el mundo

Servicios y Soluciones

- Fusiones y Adquisiciones
- Desinversiones
- Joint Ventures / Alianzas
- Recapitalizaciones
- Due Diligence / Apoyo
- Peritaje
- Asesoría en Finanzas Corporativas
- Consultoría Estratégica

Asesor de Confianza de Empresas Líderes en el Mundo

Hemos trabajado en repetidas ocasiones con muchas de las empresas más reconocidas y respetadas en el mundo...

...así como con numerosos fondos de capital riesgo, family-offices y empresas privadas.



Seale & Associates

Creative Solutions. Trusted Advice.