



Seale & Associates

INDUSTRIA DE SOLUCIONES DE EMPAQUETADO
ACTUALIZACIÓN DE MÚLTIPLOS
2DO TRIMESTRE DE 2026

Índice

Panorama de la Industria	4
Empresas Públicas Comparables Globales <i>Diversificado, Vidrio, Metal, Plástico, Sostenible</i>	5
Transacciones Globales	11
Sobre Seale	13



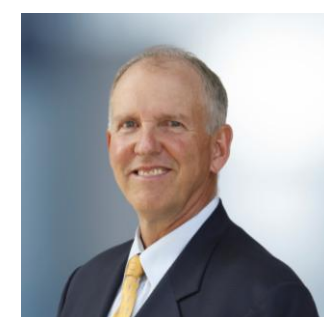
Introducción

Nos complace compartirles nuestra actualización de múltiplos para la industria de soluciones de empaquetado durante el 2do trimestre de 2026.

En Seale & Associates estamos comprometidos en ofrecer soluciones enfocadas en procesos diseñados para optimizar el valor y alcanzar las metas estratégicas de nuestros clientes en un rango de transacciones que incluyen **fusiones, adquisiciones, desinversiones, venta de negocios, recapitalizaciones**, entre otros servicios de consultoría estratégica y finanzas corporativas.

A lo largo de más de 25 años hemos servido con éxito a clientes alrededor del mundo y nos complace proveer asesoría en banca de inversión a nuestros clientes que buscan crecer por medio de adquisiciones u optimizando su portafolio a través de desinversiones estratégicas.

Seale tiene una amplia experiencia asesorando a importantes compañías multinacionales, firmas de capital privado y empresas familiares en una amplia gama de industrias.



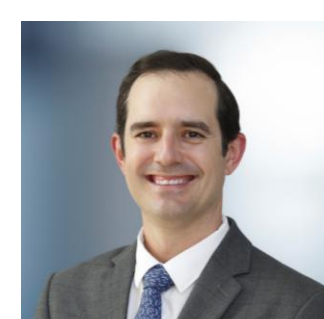
James A. Seale | Presidente
jseale@sealeassociates.com



Brett M. Carmel | Socio Director Senior
bcarmel@sealeassociates.com



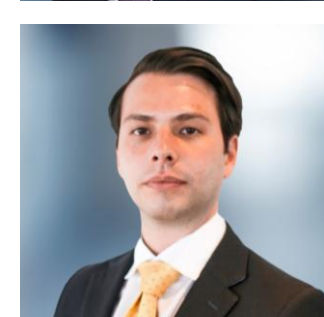
Robert Whitney | Socio Director
rwhitney@sealeassociates.com



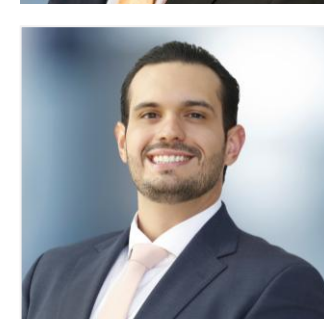
Sergio Garcia del Bosque | Socio Director
sgarcia@sealeassociates.com



Carlos Hernández Goudet | Socio Director
chernandez@sealeassociates.com



Alejandro Montemayor | Director
amontemayor@sealeassociates.com



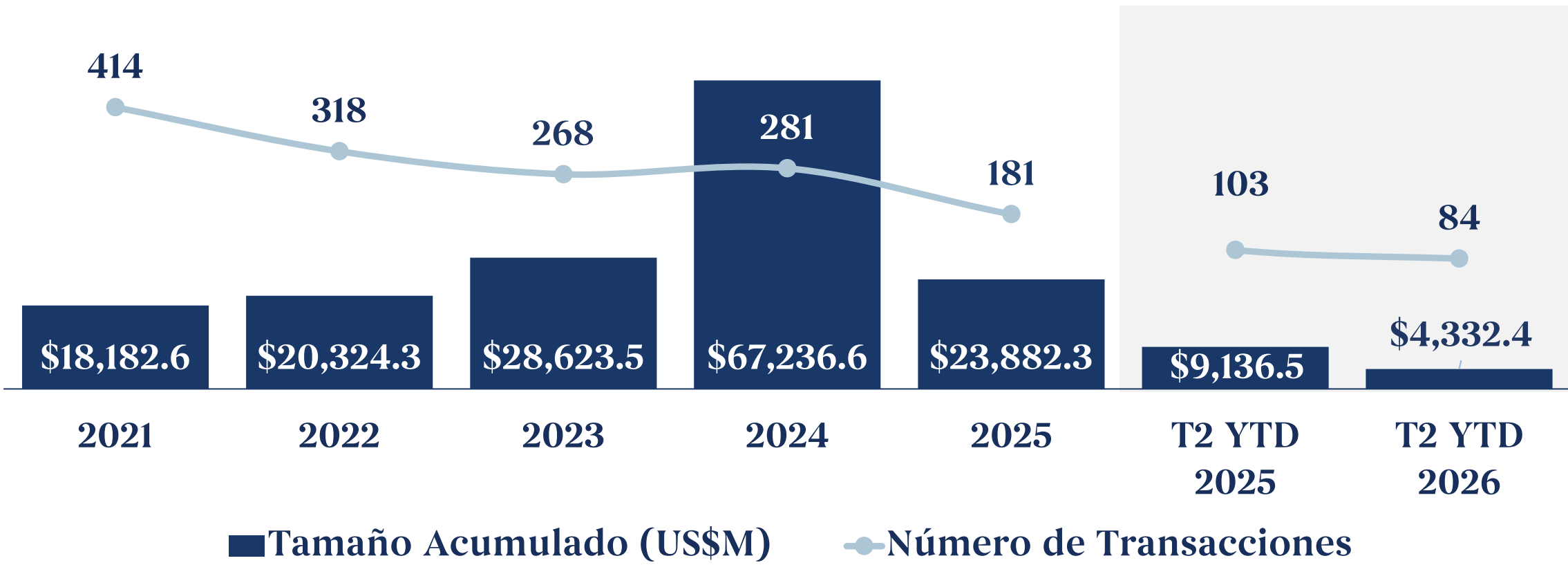
Armando Rios | Vicepresidente
arios@sealeassociates.com

Panorama en la Industria de Soluciones de Empaquetado

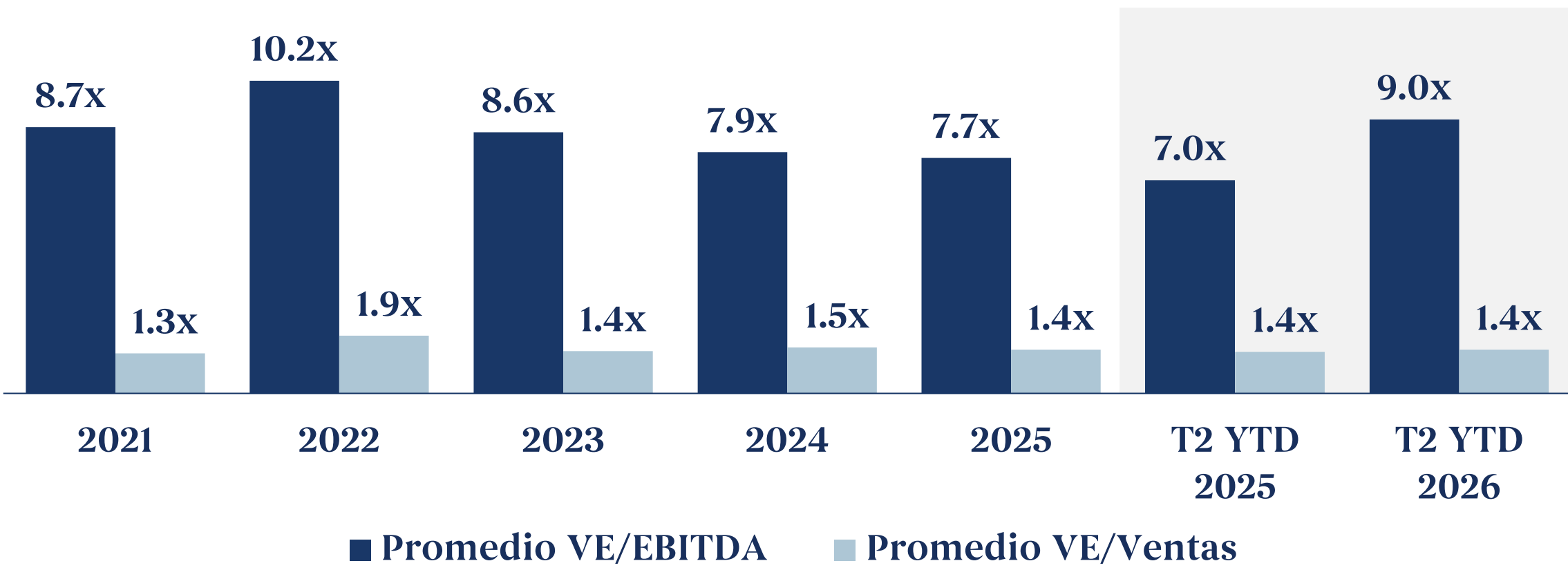
Tendencias de M&A e Inteligencia de Mercado

- El mercado global de empaques se estima en aproximadamente **US\$1,220.4MM en 2026** y se proyecta **que alcance cerca de US\$1,443.9MM para 2031, reflejando una TCAC de 3.42%**. El crecimiento continúa respaldado por el papel esencial de los empaques en alimentos, bebidas, farmacéuticos y comercio electrónico
- La expansión del mercado está impulsada por **compromisos de sostenibilidad, el crecimiento del comercio electrónico y una mayor adopción de soluciones reciclables y mono-material**. Las restricciones sobre plásticos de un solo uso y los objetivos corporativos continúan acelerando inversiones en materiales ligeros y soluciones circulares
- La digitalización y la innovación en materiales continúan transformando el entorno competitivo, mientras las **marcas adoptan identificadores digitales, empaques inteligentes y tecnologías avanzadas de impresión** para mejorar trazabilidad e interacción con consumidores. Los fabricantes también amplían capacidades en empaques flexibles y formatos de papel para responder a cambios en la demanda
- La actividad de fusiones y adquisiciones en papel y empaques continúa activa, con **transacciones enfocadas en geografías complementarias, expansión de portafolios e integración de cadena de valor**. Las compañías continúan impulsando consolidación en empaques, conversión y cartón corrugado para fortalecer escala y posicionamiento operativo
- Los compradores estratégicos priorizan adquisiciones que fortalecen **capacidades de producto, amplían exposición downstream y mejoran eficiencia mediante sinergias**. La consolidación se concentra cada vez más en empaques flexibles, soluciones sostenibles y expansión regional en Norteamérica y Europa

Tamaño y Volumen de M&A en la Industria de Soluciones de Empaquetado



Promedio VE/EBITDA y VE/Ventas en la Industria de Soluciones de Empaquetado



Empaquetado Diversificado - Empresas Públicas Comparables Globales

La siguiente tabla ofrece una visión general de la industria mediante la comparación de empresas públicas globales, destacando su posicionamiento en el sector y desempeño financiero según métricas clave de valuación

Compañía		País	Cap. de Mercado US\$M	Valor Empresa US\$M	Ventas US\$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Segundo Trimestre Jun. 30, 2026	
							2024	2025	VE/ EBITDA	VE/ Ventas
CCL Industries		CAN	\$11,124	\$12,093	\$5,557	20.5%	10.5x	9.9x	10.6x	2.2x
Crown Holdings		USA	\$12,356	\$18,733	\$13,256	16.3%	9.0x	8.5x	8.7x	1.4x
Dongwon Systems		KOR	\$354	\$528	\$887	11.8%	9.5x	7.1x	5.0x	0.6x
Greif		USA	\$3,844	\$4,899	\$4,303	12.6%	7.3x	7.2x	9.0x	1.1x
Richards Group		CAN	\$214	\$281	\$311	13.4%	6.0x	6.9x	6.7x	0.9x
Toyo Seikan Group		JPN	\$3,783	\$4,461	\$6,095	11.0%	6.3x	6.2x	6.6x	0.7x
TriMas Corporation		USA	\$1,652	\$782	\$664	11.3%	10.1x	11.7x	10.4x	1.2x
Winpak		CAN	\$1,794	\$1,497	\$1,142	20.0%	7.1x	6.3x	6.5x	1.3x
■ Excluido de la media						Media	8.2x	7.4x	8.0x	1.2x
						Mediana	8.2x	7.2x	7.7x	1.2x

Empaquetado de Vidrio - Empresas Públicas Comparables Globales

La siguiente tabla ofrece una visión general de la industria mediante la comparación de empresas públicas globales, destacando su posicionamiento en el sector y desempeño financiero según métricas clave de valuación

Compañía		País	Cap. de Mercado US\$M	Valor Empresa US\$M	Ventas US\$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Segundo Trimestre Jun. 30, 2026 VE/ EBITDA	
							2024	2025	VE/ EBITDA	VE/ Ventas
Cristalerías de Chile		CHL	\$146	\$522	\$416	9.5%	16.8x	13.4x	13.2x	1.3x
Ishizuka Glass		JPN	\$78	\$235	\$369	15.1%	4.7x	4.5x	4.2x	0.6x
Nihon Yamamura Glass		JPN	\$176	\$242	\$442	11.1%	3.9x	5.5x	4.9x	0.5x
O-I Glass		USA	\$1,476	\$6,275	\$6,360	17.9%	5.1x	6.1x	5.5x	1.0x
Verallia Société Anonyme		FRA	\$2,536	\$4,712	\$3,779	22.4%	4.9x	5.9x	5.6x	1.2x
Vetropack Holding		CHE	\$442	\$625	\$971	15.2%	5.1x	5.4x	4.2x	0.6x
Vidrala		ESP	\$3,372	\$3,548	\$1,737	27.7%	9.2x	7.8x	7.4x	2.0x
Vitro		MEX	\$142	\$154	\$289	3.0%	3.8x	8.3x	18.1x	0.5x
Zignago Vetro		ITA	\$724	\$905	\$503	21.8%	7.1x	9.0x	8.2x	1.8x
■ Excluido de la media						Media	5.5x	6.6x	5.7x	1.0x
Fuente: Capital IQ						Mediana	5.1x	6.1x	5.6x	1.0x

Empaquetado de Metal - Empresas Públicas Comparables Globales

La siguiente tabla ofrece una visión general de la industria mediante la comparación de empresas públicas globales, destacando su posicionamiento en el sector y desempeño financiero según métricas clave de valuación

Compañía		País	Cap. de Mercado US\$M	Valor Empresa US\$M	Ventas US\$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Segundo Trimestre Jun. 30, 2026	
							2024	2025	VE/ EBITDA	VE/ Ventas
Ardagh Metal Packaging		LUX	\$2,833	\$7,179	\$5,991	14.1%	8.8x	7.7x	8.5x	1.2x
Ball Corporation		USA	\$16,614	\$24,078	\$14,326	15.3%	11.4x	10.2x	11.0x	1.7x
Hokkan		JPN	\$177	\$423	\$570	11.3%	5.1x	5.5x	6.6x	0.7x
Silgan Holdings		USA	\$4,902	\$9,128	\$6,682	16.4%	9.0x	9.3x	8.3x	1.4x
■ Excluido de la media						Media	9.7x	8.2x	8.6x	1.2x
						Mediana	8.9x	8.5x	8.4x	1.3x

Empaquetado de Plástico - Empresas Públicas Comparables Globales

La siguiente tabla ofrece una visión general de la industria mediante la comparación de empresas públicas globales, destacando su posicionamiento en el sector y desempeño financiero según métricas clave de valuación

Compañía		País	Cap. de Mercado US\$M	Valor Empresa US\$M	Ventas US\$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Segundo Trimestre Jun. 30, 2026	
							2024	2025	VE/ EBITDA	VE/ Ventas
AptarGroup		USA	\$7,990	\$9,242	\$3,933	21.8%	14.1x	12.5x	10.8x	2.3x
FP Corporation		JPN	\$1,291	\$1,635	\$1,504	14.8%	9.3x	8.5x	7.4x	1.1x
Fuji Seal International		JPN	\$929	\$774	\$1,373	13.0%	4.9x	4.4x	4.3x	0.6x
Groupe Guillin		FRA	\$477	\$549	\$1,012	12.6%	4.3x	4.6x	4.3x	0.5x
Myers Industries		USA	\$1,326	\$1,646	\$845	16.9%	8.6x	7.4x	11.6x	1.9x
Transcontinental		CAN	\$347	\$670	\$1,926	15.4%	5.3x	5.6x	2.3x	0.3x
■ Excluido de la media						Media	6.5x	6.1x	6.7x	0.7x
						Mediana	6.9x	6.5x	5.9x	0.8x

Empaquetado Sostenible - Empresas Públicas Comparables Globales (1/2)

La siguiente tabla ofrece una visión general de la industria mediante la comparación de empresas públicas globales, destacando su posicionamiento en el sector y desempeño financiero según métricas clave de valuación

Compañía		País	Cap. de Mercado US\$M	Valor Empresa US\$M	Ventas US\$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Segundo Trimestre Jun. 30, 2026	
							2024	2025	VE/ EBITDA	VE/ Ventas
Amcor		CHE	\$20,034	\$35,221	\$23,506	14.6%	10.8x	12.9x	10.3x	1.5x
Avery Dennison Corporation		USA	\$12,418	\$15,907	\$9,248	16.4%	14.4x	11.3x	10.5x	1.7x
Billerud		SWE	\$1,606	\$2,253	\$4,014	8.8%	8.9x	6.2x	6.4x	0.6x
Cascades		CAN	\$832	\$2,196	\$3,365	13.1%	6.1x	6.1x	5.0x	0.7x
Elopak		NOR	\$953	\$1,413	\$1,380	14.0%	7.4x	8.7x	7.3x	1.0x
Graphic Packaging		USA	\$3,128	\$8,727	\$8,637	16.1%	7.1x	7.0x	6.3x	1.0x
Huhtamäki		FIN	\$3,152	\$4,614	\$4,463	13.0%	9.2x	8.4x	8.0x	1.0x
International Paper Company		USA	\$20,175	\$28,698	\$24,203	18.4%	8.7x	12.3x	6.5x	1.2x
Klabin		BRA	\$3,970	\$10,339	\$3,993	34.3%	8.2x	7.6x	7.6x	2.6x
Mayr-Melnhof Karton		AUT	\$1,689	\$2,736	\$4,232	13.0%	8.9x	6.2x	5.0x	0.6x

Empaquetado Sostenible - Empresas Públicas Comparables Globales (2/2)

Compañía		País	Cap. de Mercado US\$M	Valor Empresa US\$M	Ventas US\$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Segundo Trimestre Jun. 30, 2026 VE/EBITDA		VE/ Ventas
							2024	2025	2026	2027	
Mondi		GBR	\$4,002	\$7,547	\$8,830	11.7%	8.6x	8.5x	7.3x	0.9x	
Packaging Corporation of America		USA	\$21,098	\$24,850	\$9,535	22.3%	11.6x	10.8x	11.7x	2.6x	
Rengo		JPN	\$2,151	\$4,802	\$6,366	9.8%	6.2x	6.3x	7.7x	0.8x	
SIG Group		CHE	\$6,398	\$8,862	\$3,690	21.6%	12.1x	10.1x	11.1x	2.4x	
Smurfit Westrock		IRL	\$24,231	\$37,837	\$31,326	16.9%	12.2x	9.8x	7.1x	1.2x	
Sonoco Products Company		USA	\$5,571	\$10,372	\$7,461	18.4%	7.7x	9.1x	7.6x	1.4x	
Stora Enso		FIN	\$8,421	\$12,366	\$10,645	8.0%	17.4x	12.7x	14.5x	1.2x	
Tailim Packaging		KOR	\$80	\$270	\$488	3.7%	10.8x	27.0x	15.1x	0.6x	
Tomoku		JPN	\$393	\$682	\$1,365	8.9%	6.4x	5.8x	5.6x	0.5x	
■ Excluido de la media						Media	8.9x	8.9x	8.1x	1.0x	
						Mediana	8.9x	8.7x	7.6x	1.0x	

Soluciones de Empaquetado - Transacciones Globales (1/2)

La siguiente tabla presenta transacciones relevantes en la industria durante el 2do trimestre de 2026, destacando adquisiciones estratégicas orientadas a expandir capacidades, productos o presencia geográfica

Fecha	Objetivo	País	Descripción	Comprador	Vendedor	% Adquirido	Tamaño US\$M	VE/ EBITDA	VE/ Ventas
Jun-26		FRA	CCL Industries , un proveedor de soluciones de etiquetado especializado, seguridad y empaque, adquirió Sleevever International , un fabricante de etiquetas shrink sleeve y equipos de aplicación		-	100.0%	-	-	-
Jun-26		USA	Package Design & Supply , un fabricante y distribuidor de productos de empaque, embarque e industriales, adquirió Spring Cove Container , un fabricante de empaque corrugado a la medida		-	100.0%	-	-	-
Jun-26		GBR	Nicklin Transit Packaging , un fabricante y proveedor de empaque de madera, cartón y corrugado, adquirió Geddes Packaging , un proveedor de empaque de madera y corrugado		-	100.0%	-	-	-
Jun-26		CAN	Supremex , un fabricante de sobres y empaque a base de papel, adquirió Goldrich Printpak , un fabricante de cajas plegadizas para los mercados de alimentos, farmacéutico y cosmético		-	100.0%	\$30.0	-	-
Jun-26		USA	Berlin Packaging , un proveedor híbrido de empaque, adquirió O.Berk , un proveedor de envases y tapas de vidrio, plástico y metal		-	100.0%	-	-	-
May-26		USA	Novvia Group , un distribuidor de envases rígidos y empaque para ciencias de la vida, adquirió APC Packaging , un proveedor de empaque de lujo para marcas de cuidado de la piel y cosméticos		-	100.0%	-	-	-

Soluciones de Empaquetado - Transacciones Globales (2/2)

Fecha	Objetivo	País	Descripción	Comprador	Vendedor	% Adquirido	Tamaño US\$M	VE/ EBITDA	VE/ Ventas
May-26		USA	TRG Packaging and Display Solutions , un fabricante de empaque corrugado y exhibidores, adquirió Columbia Container , un fabricante de cajas de cartón corrugado y exhibidores litografiados		-	100.0%	-	-	-
Abr-26		CAN	Labelink , un fabricante de soluciones de impresión comercial y empaque, adquirió Litho Québec , un convertidor de cajas plegadizas		-	100.0%	-	-	-
Abr-26		FRA	Leygatech , un extrusor de películas y fundas plásticas de alta barrera para empaque alimentario y farmacéutico, adquirió Adepack , un convertidor de películas plásticas para empaque alimentario		-	100.0%	-	-	-
Abr-26*		CAN	Evaaro , un operador de servicios de pooling y gestión de barriles para cerveceras, acordó adquirir North Keg , un proveedor de servicios de gestión de barriles en Canadá		-	100.0%	-	-	-
Abr-26	Kwik Lok Australia	AUS	Kwik Lok , un fabricante de cierres para bolsas y equipos de cerrado, adquirió Kwik Lok Australia , un fabricante de cierres para bolsas de empaque alimentario		-	100.0%	-	-	-

*Transacción anunciada pendiente de aprobación y otras condiciones de cierre

Grupo Fomento Queretano

OBJETIVO

Grupo Fomento Queretano

TIPO DE PROYECTO

Asesoría de Venta

INDUSTRIAS

Productos de Consumo, Alimentos y Bebidas

GEOGRAFÍA

Querétaro, México

SITUACIÓN

Seale & Associates fue contratado por la familia propietaria de Grupo Fomento Queretano, uno de los grupos de empresas de embotelladoras de Coca-Cola más antiguos en México, para analizar alternativas estratégicas de su negocio en el marco del cambio del panorama en la industria.

ENFOQUE DE SEALE & ASSOCIATES

Seale presentó a la familia una variedad de alternativas estratégicas y escenarios de resultados para una venta o fusión con tres consolidadores de la industria, considerando los objetivos de valor, tiempo y control de la familia. Después de que la familia decidió que una fusión con Coca-Cola FEMSA era la alternativa preferida, Seale ejecutó un proceso disciplinado y expedito para alcanzar los objetivos de los accionistas.

RESULTADO

El proceso resultó en un consenso entre los accionistas sobre la alternativa preferida y una fusión con Coca-Cola FEMSA. Como resultado de la fusión, los accionistas de Grupo Fomento Queretano recibieron 45.1 millones de acciones serie L KOF por un valor empresa agregado total de aproximadamente MXN\$7.6 mil millones (US\$580 millones).

“Sus profesionistas nos dieron invaluable orientación y apoyo”



“Desde el principio del proceso de planificación antes de nuestra fusión con Coca-Cola FEMSA, Seale escuchó y ofreció respuestas directas a todas y cada una de las preguntas e inquietudes de nuestra familia y presentaron una amplia gama de opciones. Sus profesionistas nos dieron invaluable orientación y apoyo a medida que nos ayudaron a mediar las negociaciones de fusión. Sabíamos que podíamos contar con su asesoría confiable para asegurarnos de tomar las mejores decisiones para nuestra compañía, nuestros empleados y nuestra familia.”

Federico Ruiz Rubio
Ex miembro del Consejo y Accionista, Grupo Fomento Queretano

Grupo Tampico

OBJETIVO

Grupo Tampico

TIPO DE TRANSACCIÓN

Asesoría de Venta

INDUSTRIAS

Productos de Consumo, Alimentos y Bebidas

GEOGRAFÍA

Tamaulipas, México

SITUACIÓN

Seale & Associates fue contratado por el grupo de accionistas de Grupo Tampico para analizar y estructurar la fusión de la división de bebidas de la compañía con Coca-Cola FEMSA.

ENFOQUE DE SEALE & ASSOCIATES

Los profesionistas de Seale le presentaron a la familia una variedad de alternativas estratégicas y resultados de escenarios para una venta o fusión con tres consolidadores de la industria y realizaron un análisis en relación a los objetivos de valor para los accionistas, tiempo y control del negocio. Después de que la familia decidió que una fusión con Coca-Cola FEMSA era la alternativa preferida, Seale ejecutó un proceso disciplinado y rápido de comprador preferente para lograr los objetivos de valor, tiempo y control de los accionistas.

RESULTADO

El planteamiento de Seale dio lugar a una exitosa fusión con Coca-Cola FEMSA. Como resultado de la fusión, los accionistas de Grupo Tampico recibieron 63,5 millones de acciones KOF serie L de nueva emisión a un valor de 103.20 pesos por acción. Las acciones KOF serie L emitidas se apreciaron 19.8% hasta alcanzar un precio de MXN\$123.63 antes del cierre, lo que representó un valor total de la transacción de MXN\$10.6 mil millones (aproximadamente US\$800 millones al tipo de cambio de la fecha de cierre). La transacción se cerró el 11 de octubre de 2011.

“Seale brindó a nuestros accionistas una guía valiosa”



“Seale brindó a nuestros accionistas una guía valiosa sobre una amplia gama de temas importantes durante el proceso y sirvió como un asesor confiable, ayudándonos a estructurar una fusión exitosa con Coca-Cola FEMSA que cumplió con los objetivos de nuestros accionistas.”

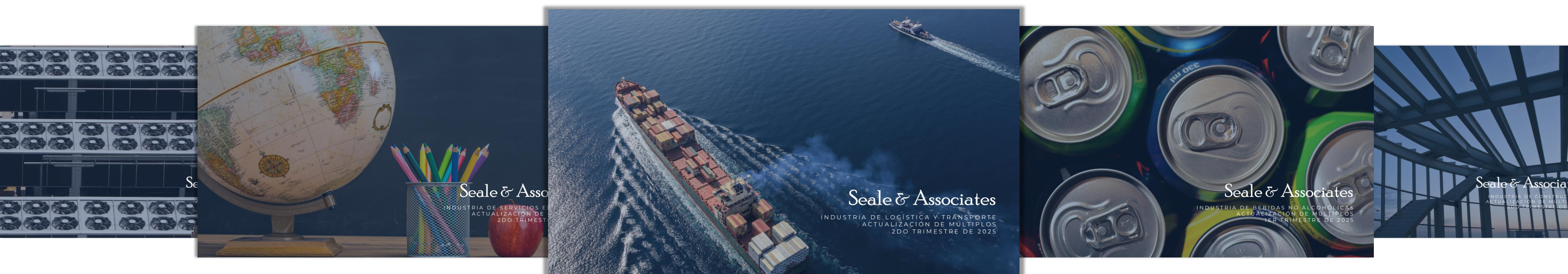
Robert Fleishman
Vice Presidente, Grupo Tampico

“Nos complace haber cerrado exitosamente esta fusión tan importante en un período corto de tiempo y haber consolidado nuestra posición como líder en la industria mexicana de bebidas.”

Carlos Salazar Lomelin, Director General, Coca-Cola FEMSA

Suscríbete para recibir información de M&A

Brindamos inteligencia específica del sector diseñada específicamente para líderes de la industria, firmas de capital privado y sus asesores. Nuestros informes de la industria y artículos destacados brindan acceso en tiempo real a datos clave de la industria, que incluyen:



Tendencias emergentes

Reportes trimestrales de más de 30 industrias

Reportes mensuales de EE.UU., México y Colombia

Análisis del mercado y transacciones

Información valiosa para los líderes

Reciba actualizaciones por correo electrónico con datos, informes y análisis exclusivos de sectores clave en el momento de su publicación

SUSCRÍBETE

Mandatos Representativos en México

 INMAGUSA Grupo Galaz, S.A de C.V. ha sido adquirido por 	 vendió  a 	 vendió Sus negocios de sanitarios ST. THOMAS CREATIONS BATHROOMS THAT WORK BEAUTIFULLY y  a 	 vendió  a 	 vendió  a 	 ha sido adquirida por 	  adquirió El negocio del reciclaje del zinc de 
 ha adquirido     agencias automotrices de 	 ha vendido  a 	 ha vendido Kidde de Mexico, S.A. de C.V Negocio de soluciones de seguridad contra incendios a una filial de 	 ha vendido su negocio de bombeo de concreto a 	CORPORACION  ha vendido  a 	 ha sido adquirida por 	 ha sido adquirida por 
 ha sido adquirida por 	inteleactiva® adquirió  KFC Costa Rica a 	 Multiples adquisiciones    	 se asoció con  una subsidiaria de 	 ha sido adquirida por 	 Fusionó su división de bebidas con 	 Fusionó su división de bebidas con 



JAMES A. SEALE

Presidente y Fundador | Washington, D.C.

+1 (703) 623-9253

30+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones, Abogado, Arthur Andersen y Profesor de Banca de Inversión Global en la Universidad George Washington
Universidad de Virginia – Doctorado en Derecho
Universidad de Kentucky – Licenciatura en Contabilidad



SERGIO GARCIA DEL BOSQUE

Socio Director | Ciudad de México, México

+52 (55) 8000-7463

17+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones
IPADE - MBA
Instituto Tecnológico y de Estudios Superiores de Monterrey - Ingeniero Industrial y de Sistemas



CARLOS HERNANDEZ GOUDET

Socio Director | San Luis Potosí, México

+52 (444) 576-9060

16+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones
Escuela de Negocios de Columbia - MBA
Instituto Tecnológico y de Estudios Superiores de Monterrey - Ingeniero Industrial y de Sistemas



BRETT M. CARMEL

Socio Director Senior y Cofundador | Miami, FL

+1 (703) 294-6530

25+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones y Profesor de Fusiones y Adquisiciones en la Universidad Johns Hopkins
Universidad George Washington – MBA Negocios Internacionales
Maestría en Relaciones Internacionales
Universidad de Florida – Ciencias Políticas con Altos Honores



ROBERT E. WHITNEY

Socio Director | Washington, D.C.

+1 (703) 801-8939

19+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones, Contador Público Certificado, Deloitte & Touche, Auditoría Corporativa y Servicios de Aseguramiento
Universidad de Richmond – Administración de Empresas en Contabilidad



FELIPE BUENO

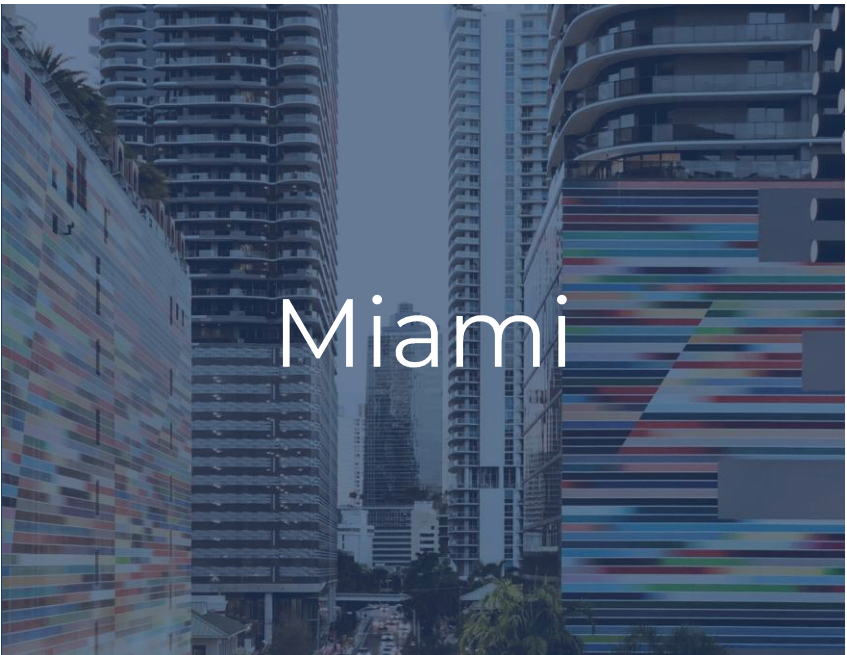
Director Senior | Monterrey, México

+52 (84) 4432-4444

40+ años con Grupo Industrial Saltillo con experiencia como Director de Desarrollo Corporativo y amplia experiencia comercial global
Instituto Tecnológico y de Estudios Superiores de Monterrey – MBA, Ingeniero Industrial y de Sistemas



Washington D.C.



Miami



Ciudad de México



Monterrey



San Luis Potosí

Durante más de 25 años, Seale & Associates ha prestado sus servicios a importantes empresas públicas y privadas en el mundo que operan en una amplia gama de industrias, con un alto nivel de calidad, integridad e independencia, presentando al mismo tiempo ideas innovadoras y soluciones de confianza para abordar sus operaciones más complejas

+25

Años de Experiencia

+\$50B

Transacciones Cerradas en el mundo

Servicios y Soluciones

- Fusiones y Adquisiciones

Desinversiones

Joint Ventures / Alianzas

Recapitalizaciones
- Due Diligence / Apoyo

Peritaje

Asesoría en Finanzas Corporativas

Consultoría Estratégica

Asesor de Confianza de Empresas Líderes en el Mundo

Hemos trabajado en repetidas ocasiones con muchas de las empresas más reconocidas y respetadas en el mundo...

...así como con numerosos fondos de capital riesgo, family-offices y empresas privadas.





Seale & Associates

Creative Solutions. Trusted Advice.