

The background of the slide is a photograph of several stacked cardboard boxes. In the foreground, one box is open, revealing a piece of clear bubble wrap inside. The lighting is soft, and the overall color palette is muted, with the brown of the cardboard and the blue of the bubble wrap being the primary colors.

Seale & Associates

INDUSTRIA DE SOLUCIONES DE EMPAQUETADO
ACTUALIZACIÓN DE MÚLTIPLOS
3ER TRIMESTRE DE 2026

Índice

Panorama de la Industria	4
Empresas Públicas Comparables Globales <i>Diversificado, Vidrio, Metal, Plástico, Sostenible</i>	5
Transacciones Globales	11
Sobre Seale	13

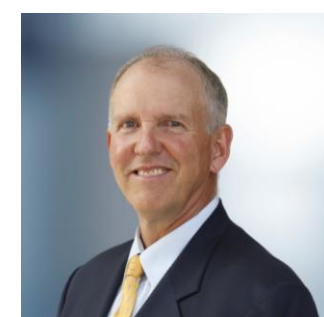
Introducción

Nos complace compartirles nuestra actualización de múltiplos para la industria de soluciones de empaquetado durante el 3er trimestre de 2026.

En Seale & Associates estamos comprometidos en ofrecer soluciones enfocadas en procesos diseñados para optimizar el valor y alcanzar las metas estratégicas de nuestros clientes en un rango de transacciones que incluyen **fusiones, adquisiciones, desinversiones, venta de negocios, recapitalizaciones**, entre otros servicios de consultoría estratégica y finanzas corporativas.

A lo largo de más de 25 años hemos servido con éxito a clientes alrededor del mundo y nos complace proveer asesoría en banca de inversión a nuestros clientes que buscan crecer por medio de adquisiciones u optimizando su portafolio a través de desinversiones estratégicas.

Seale tiene una amplia experiencia asesorando a importantes compañías multinacionales, firmas de capital privado y empresas familiares en una amplia gama de industrias.



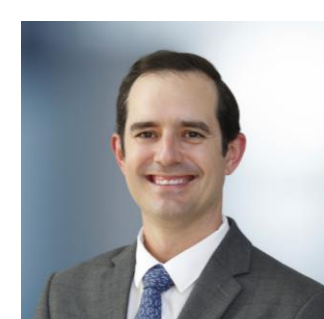
James A. Seale | Presidente
jseale@sealeassociates.com



Brett M. Carmel | Socio Director Senior
bcarmel@sealeassociates.com



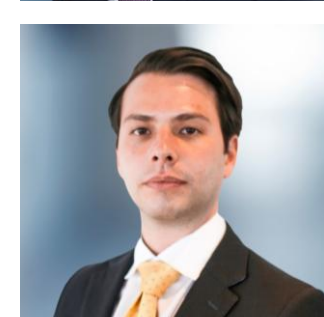
Robert Whitney | Socio Director
rwhitney@sealeassociates.com



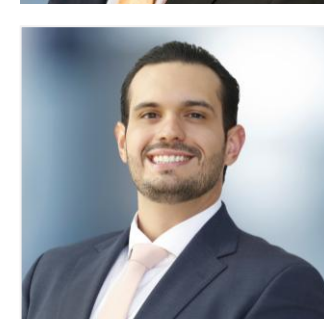
Sergio Garcia del Bosque | Socio Director
sgarcia@sealeassociates.com



Carlos Hernández Goudet | Socio Director
chernandez@sealeassociates.com



Alejandro Montemayor | Director
amontemayor@sealeassociates.com



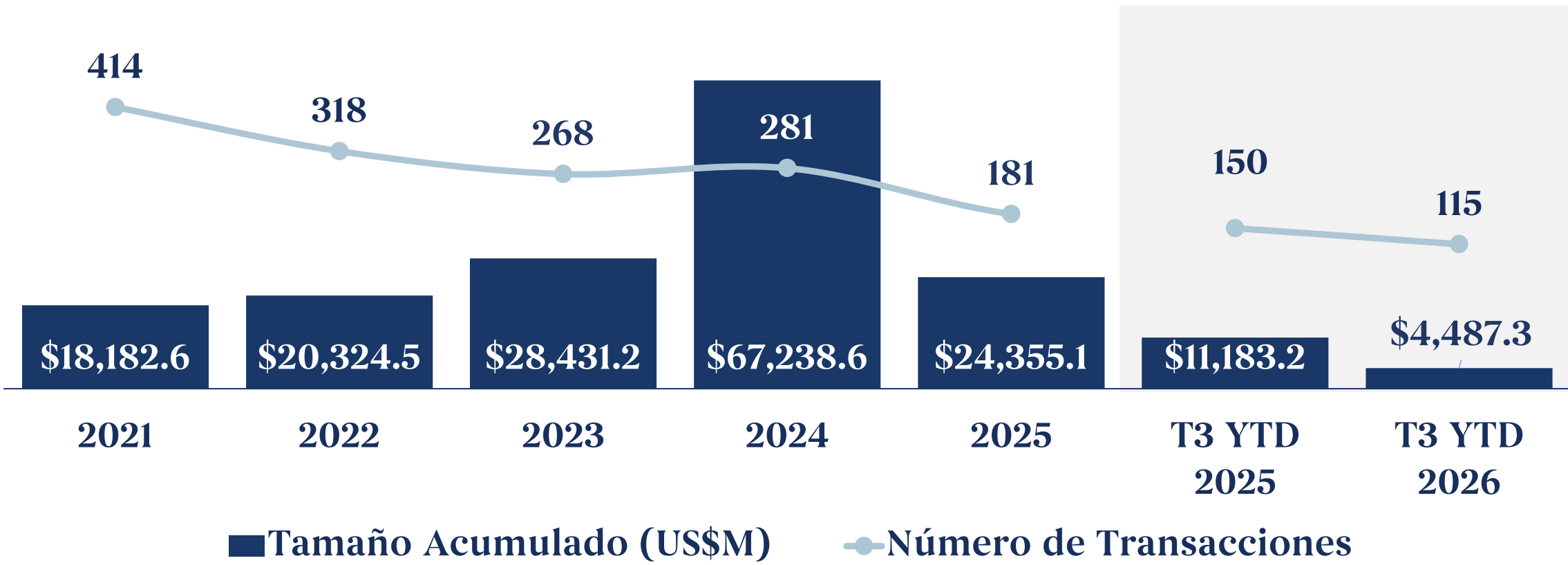
Armando Rios | Vicepresidente
arios@sealeassociates.com

Panorama en la Industria de Soluciones de Empaquetado

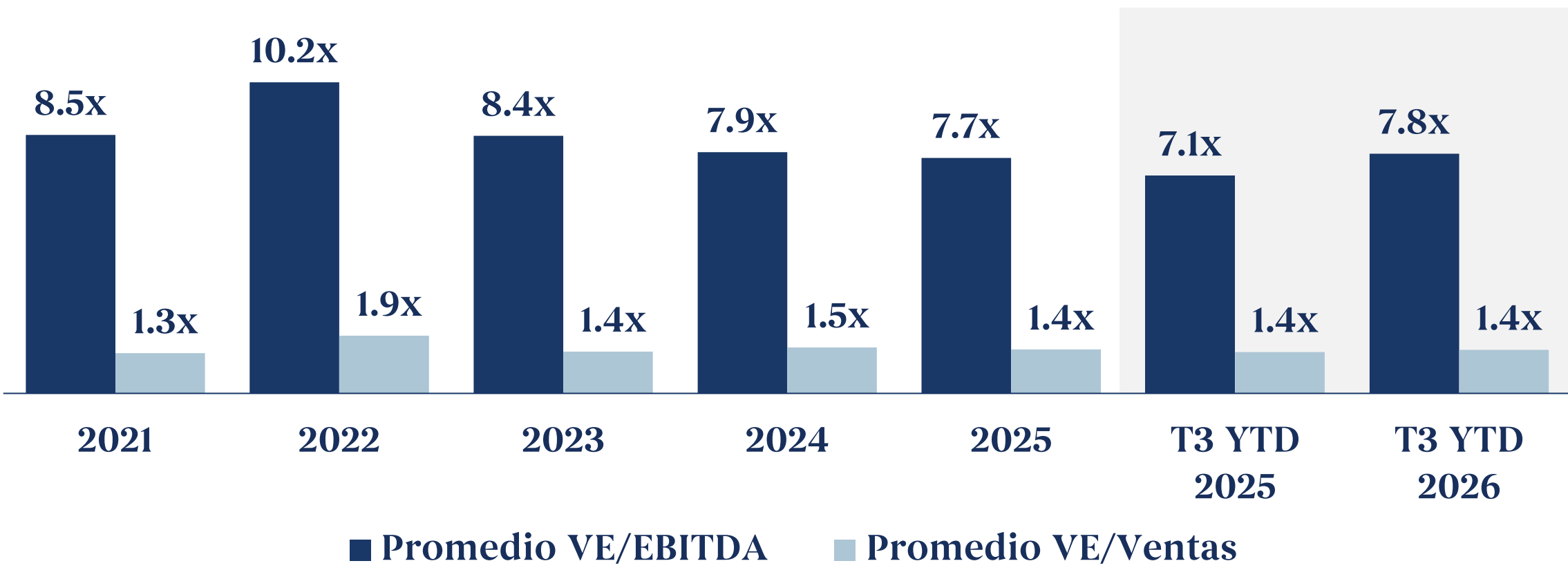
Tendencias de M&A e Inteligencia de Mercado

- El mercado global de empaques se estima en **US\$1.2B en 2026** y se proyecta que alcance **US\$1.4B en 2031**, una **TCAC de 3.4%**. Su crecimiento se sustenta en su rol esencial en protección, marca y cumplimiento normativo en alimentos, bebidas, farmacéutica y e-commerce
- El crecimiento del e-commerce, las prohibiciones a plásticos de un solo uso y las metas corporativas de sostenibilidad impulsan el mercado y dirigen la inversión hacia **materiales más ligeros, insumos de base biológica y películas monomaterial reciclables**. Asia-Pacífico sostiene el crecimiento en volumen con manufactura a gran escala y baja intensidad de capital
- La digitalización y la innovación en materiales siguen transformando la competencia: las regiones desarrolladas invierten en **reciclaje avanzado e impresión digital**, que agilizan el lanzamiento de SKUs. Los convertidores que integran **analítica de datos con sus activos** capturan una mayor participación de la demanda de empaques para e-commerce
- La actividad de M&A en la industria cayó **23.3% en volumen**, de **150** transacciones en T3 YTD 2025 a **115** en T3 YTD 2026, y el **valor agregado cayó 59.9% a US\$4,487M**. El **VE/EBITDA promedio** subió a **7.8x** desde 7.1x, por encima del promedio de 7.7x de 2025, reflejando la **disposición de los compradores a pagar por activos de alta calidad** pese a menos transacciones
- La consolidación sigue siendo la estrategia central de M&A: los líderes de Norteamérica y Europa adquieren para asegurar material reciclado y eficiencias de escala, mientras Asia sigue fragmentada y sus productores regionales enfrentan mayores barreras de capital y cumplimiento. Los compradores también priorizan **cadenas de suministro regionalizadas y más resilientes** ante la **compresión de márgenes y la sobrecapacidad** en segmentos commodity e industriales

Tamaño y Volumen de M&A en la Industria de Soluciones de Empaquetado



Promedio VE/EBITDA y VE/Ventas en la Industria de Soluciones de Empaquetado



Empaquetado Diversificado - Empresas Públicas Comparables Globales

La siguiente tabla ofrece una visión general de la industria mediante la comparación de empresas públicas globales, destacando su posicionamiento en el sector y desempeño financiero según métricas clave de valuación

Compañía		País	Cap. de Mercado US\$M	Valor Empresa US\$M	Ventas US\$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Tercer Trimestre Sep. 30, 2026 VE/ EBITDA	
							2024	2025	VE/ EBITDA	VE/ Ventas
CCL Industries		CAN	\$11,300	\$12,526	\$5,559	20.9%	10.5x	9.9x	10.8x	2.3x
Crown Holdings		USA	\$11,333	\$17,448	\$13,765	15.8%	9.0x	8.5x	8.0x	1.3x
Dongwon Systems		KOR	\$450	\$662	\$1,041	11.9%	9.5x	7.1x	5.3x	0.6x
Greif		USA	\$4,172	\$5,248	\$4,303	13.5%	7.3x	7.2x	9.1x	1.2x
Richards Group		CAN	\$217	\$296	\$311	15.0%	6.0x	6.9x	6.4x	1.0x
Toyo Seikan Group		JPN	\$4,242	\$4,933	\$6,304	11.4%	6.3x	6.2x	6.9x	0.8x
TriMas Corporation		USA	\$1,385	\$580	\$664	12.3%	10.1x	11.7x	7.1x	0.9x
Winpak		CAN	\$1,770	\$1,478	\$1,172	20.2%	7.1x	6.3x	6.2x	1.3x
■ Excluido de la media						Media	8.2x	7.4x	7.5x	1.2x
						Mediana	8.2x	7.2x	7.0x	1.1x

Empaquetado de Vidrio - Empresas Públicas Comparables Globales

La siguiente tabla ofrece una visión general de la industria mediante la comparación de empresas públicas globales, destacando su posicionamiento en el sector y desempeño financiero según métricas clave de valuación

Compañía		País	Cap. de Mercado US\$M	Valor Empresa US\$M	Ventas US\$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Tercer Trimestre Sep. 30, 2026 VE/ EBITDA	
							2024	2025	VE/ EBITDA	VE/ Ventas
Cristalerías de Chile		CHL	\$132	\$469	\$394	9.5%	16.8x	13.4x	12.5x	1.2x
Ishizuka Glass		JPN	\$82	\$211	\$379	15.2%	4.7x	4.5x	3.7x	0.6x
Nihon Yamamura Glass		JPN	\$184	\$252	\$457	10.1%	3.9x	5.5x	5.5x	0.6x
O-I Glass		USA	\$868	\$5,671	\$6,360	17.3%	5.1x	6.1x	5.1x	0.9x
Verallia Société Anonyme		FRA	\$2,429	\$4,523	\$3,756	21.8%	4.9x	5.9x	5.5x	1.2x
Vetropack Holding		CHE	\$452	\$664	\$930	14.3%	5.1x	5.4x	5.0x	0.7x
Vidrala		ESP	\$3,488	\$3,829	\$1,727	28.2%	9.2x	7.8x	7.8x	2.2x
Vitro		MEX	\$119	\$219	\$289	3.7%	3.8x	8.3x	20.5x	0.8x
Zignago Vetro		ITA	\$634	\$825	\$500	21.6%	7.1x	9.0x	7.6x	1.6x
■ Excluido de la media						Media	5.5x	6.6x	6.6x	0.9x
						Mediana	5.1x	6.1x	5.5x	0.9x

Fuente: Capital IQ

Empaquetado de Metal - Empresas Públicas Comparables Globales

La siguiente tabla ofrece una visión general de la industria mediante la comparación de empresas públicas globales, destacando su posicionamiento en el sector y desempeño financiero según métricas clave de valuación

Compañía		País	Cap. de Mercado US\$M	Valor Empresa US\$M	Ventas US\$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Tercer Trimestre Sep. 30, 2026	
							2024	2025	VE/ EBITDA	VE/ Ventas
Ardagh Metal Packaging		LUX	\$2,594	\$6,757	\$6,257	14.0%	8.8x	7.7x	7.7x	1.1x
Ball Corporation		USA	\$14,831	\$21,933	\$14,326	15.5%	11.4x	10.2x	9.9x	1.5x
Hokkan		JPN	\$207	\$473	\$590	11.8%	5.1x	5.5x	6.8x	0.8x
Silgan Holdings		USA	\$3,672	\$8,155	\$6,682	16.4%	9.0x	9.3x	7.5x	1.2x
■ Excluido de la media						Media	9.7x	8.2x	8.0x	1.2x
						Mediana	8.9x	8.5x	7.6x	1.2x

Empaquetado de Plástico - Empresas Públicas Comparables Globales

La siguiente tabla ofrece una visión general de la industria mediante la comparación de empresas públicas globales, destacando su posicionamiento en el sector y desempeño financiero según métricas clave de valuación

Compañía		País	Cap. de Mercado US\$M	Valor Empresa US\$M	Ventas US\$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Tercer Trimestre Sep. 30, 2026 VE/ EBITDA	
							2024	2025	VE/ EBITDA	VE/ Ventas
AptarGroup		USA	\$7,703	\$8,964	\$3,933	21.6%	14.1x	12.5x	10.5x	2.3x
FP Corporation		JPN	\$1,436	\$1,821	\$1,556	14.9%	9.3x	8.5x	7.8x	1.2x
Fuji Seal International		JPN	\$1,122	\$956	\$1,420	13.1%	4.9x	4.4x	5.1x	0.7x
Groupe Guillin		FRA	\$439	\$510	\$1,039	12.2%	4.3x	4.6x	4.0x	0.5x
Myers Industries		USA	\$1,158	\$1,451	\$845	18.0%	8.6x	7.4x	9.5x	1.7x
Transcontinental		CAN	\$318	\$633	\$1,935	15.5%	5.3x	5.6x	2.1x	0.3x
■ Excluido de la media						Media	6.5x	6.1x	7.4x	0.8x
						Mediana	6.9x	6.5x	6.5x	0.9x

Empaquetado Sostenible - Empresas Públicas Comparables Globales (1/2)

La siguiente tabla ofrece una visión general de la industria mediante la comparación de empresas públicas globales, destacando su posicionamiento en el sector y desempeño financiero según métricas clave de valuación

Compañía		País	Cap. de Mercado US\$M	Valor Empresa US\$M	Ventas US\$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Tercer Trimestre Sep. 30, 2026 VE/ EBITDA	
							2024	2025	VE/ EBITDA	VE/ Ventas
Amcor		CHE	\$19,337	\$33,373	\$23,506	16.5%	10.8x	12.9x	8.6x	1.4x
Avery Dennison Corporation		USA	\$12,935	\$16,345	\$9,248	17.0%	14.4x	11.3x	10.4x	1.8x
Billerud		SWE	\$2,042	\$2,709	\$3,923	8.1%	8.9x	6.1x	8.6x	0.7x
Cascades		CAN	\$1,317	\$2,669	\$3,366	13.4%	6.1x	6.1x	5.9x	0.8x
Elopak		NOR	\$986	\$1,474	\$1,371	13.9%	7.4x	8.7x	7.7x	1.1x
Graphic Packaging		USA	\$2,679	\$8,175	\$8,637	15.0%	7.1x	7.0x	6.3x	0.9x
Huhtamäki		FIN	\$3,450	\$4,938	\$4,437	13.6%	9.2x	8.4x	8.2x	1.1x
International Paper Company		USA	\$17,566	\$26,743	\$24,203	18.1%	8.7x	12.3x	6.1x	1.1x
Klabin		BRA	\$4,302	\$10,688	\$3,994	33.5%	8.2x	7.6x	8.0x	2.7x
Mayr-Melnhof Karton		AUT	\$1,560	\$2,634	\$4,207	8.3%	8.9x	6.2x	7.5x	0.6x

Empaquetado Sostenible - Empresas Públicas Comparables Globales (2/2)

Compañía		País	Cap. de Mercado US\$M	Valor Empresa US\$M	Ventas US\$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Tercer Trimestre Sep. 30, 2026 VE/ EBITDA	
							2024	2025	VE/ EBITDA	VE/ Ventas
Mondi		GBR	\$4,764	\$8,335	\$8,777	5.8%	8.6x	8.5x	16.4x	0.9x
Packaging Corporation of America		USA	\$20,303	\$24,040	\$9,823	22.1%	11.6x	10.8x	11.1x	2.4x
Rengo		JPN	\$2,365	\$5,244	\$6,584	10.6%	6.2x	6.3x	7.5x	0.8x
SIG Group		CHE	\$6,271	\$8,659	\$3,668	22.3%	12.1x	10.1x	10.6x	2.4x
Smurfit Westrock		IRL	\$23,100	\$36,611	\$31,326	16.3%	12.2x	9.8x	7.2x	1.2x
Sonoco Products Company		USA	\$4,827	\$9,442	\$7,371	18.5%	7.7x	9.1x	6.9x	1.3x
Stora Enso		FIN	\$9,110	\$11,980	\$10,581	8.1%	17.4x	12.7x	14.0x	1.1x
Tailim Packaging		KOR	\$70	\$285	\$576	3.6%	10.8x	27.0x	14.0x	0.5x
Tomoku		JPN	\$468	\$813	\$1,412	9.0%	6.4x	5.8x	6.4x	0.6x
■ Excluido de la media						Media	8.9x	8.9x	7.9x	1.0x
						Mediana	8.9x	8.7x	8.0x	1.1x

Soluciones de Empaquetado - Transacciones Globales (1/2)

La siguiente tabla presenta transacciones relevantes en la industria durante el 3er trimestre de 2026, destacando adquisiciones estratégicas orientadas a expandir capacidades, productos o presencia geográfica

Fecha	Objetivo	País	Descripción	Comprador	Vendedor	% Adquirido	Tamaño US\$M	VE/ EBITDA	VE/ Ventas
Sep-26	 tempaid	CAN	eutecma , desarrollador de empaques reutilizables con temperatura controlada para farmacéutica, adquirió Tempaid , proveedor de empaques térmicos para farmacéutica, ciencias de la vida y salud		-	100.0%	ND	-	-
Sep-26*	 Sabert <small>*makes food look great*</small>	USA	Butterfly Equity , firma de capital privado de alimentos y bebidas, acordó adquirir una participación mayoritaria de Sabert , fabricante de empaques para alimentos de plástico, papel y fibra moldeada		-	>50.0%	ND	-	-
Sep-26	Jin Zhong Fa Paper Industrial	THA	SCGP , fabricante de empaques de fibra y de consumo, adquirió el 90.0% de Jin Zhong Fa Paper Industrial , fabricante de empaques corrugados		-	90.0%	\$2.0	-	-
Ago-26	 MULTI-PAK	USA	Truvant , proveedor de maquila de empaque y co-manufactura para marcas de consumo, adquirió Multi-Pak Packaging , maquilador de empaque de vitaminas, suplementos y sólidos OTC		-	100.0%	ND	-	-
Ago-26*	 PAPERPACK® <small>Carton Packaging Industry</small>	GRC	Faller Packaging , proveedor de cajas plegadizas, etiquetas e instructivos farmacéuticos, acordó adquirir Paperpack , proveedor de cajas plegadizas, empaques de cartón e instructivos farmacéuticos		Múltiples vendedores	100.0%	ND	-	-
Ago-26*	 tosca®	USA	Goldman Sachs Alternatives , plataforma de inversiones alternativas, acordó adquirir Tosca , proveedor de empaques plásticos reutilizables y sistemas retornables para la industria alimentaria			100.0%	ND	-	-

Soluciones de Empaquetado - Transacciones Globales (2/2)

Fecha	Objetivo	País	Descripción	Comprador	Vendedor	% Adquirido	Tamaño US\$M	VE/ EBITDA	VE/ Ventas
Ago-26		USA	Pregis , proveedor de empaques protectores y flexibles, adquirió MP Global Packaging , productor de empaques térmicos de papel para envíos sensibles a la temperatura			100.0%	ND	-	-
Jul-26		USA	Apax Partners , firma de capital privado enfocada en la creación de valor operativo, adquirió Centor , proveedor de envases para la dispensación de medicamentos con receta			100.0%	\$1,679.0	-	-
Jul-26*		NLD	Foreman Capital , firma de capital privado, acordó adquirir una participación mayoritaria en Royal NNZ Group , proveedor de empaques agrícolas, alimenticios e industriales		-	>50.0%	ND	-	-
Jul-26		ITA	Iconia Group , proveedor de exhibición visual y empaques de lujo, adquirió Gatto Astucci , fabricante de empaques y exhibidores de lujo para lentes y joyería		-	ND	ND	-	-
Jul-26		GBR	PxP Group , grupo de impresión y empaque, adquirió Medica Packaging , fabricante de cajas farmacéuticas y de salud, y FG Curtis , fabricante de cajas para cosméticos y cuidado personal			100.0%	ND	-	-

*Transacción anunciada pendiente de aprobación y otras condiciones de cierre
ND: No divulgado

Grupo Fomento Queretano

OBJETIVO

Grupo Fomento Queretano

TIPO DE TRANSACCIÓN

Asesoría de Venta

INDUSTRIAS

Productos de Consumo, Alimentos y Bebidas

GEOGRAFÍA

Querétaro, México

SITUACIÓN

Seale & Associates fue contratado por la familia propietaria de Grupo Fomento Queretano, uno de los grupos de empresas de embotelladoras de Coca-Cola más antiguos en México, para analizar alternativas estratégicas de su negocio en el marco del cambio del panorama en la industria.

ENFOQUE DE SEALE & ASSOCIATES

Seale presentó a la familia una variedad de alternativas estratégicas y escenarios de resultados para una venta o fusión con tres consolidadores de la industria, considerando los objetivos de valor, tiempo y control de la familia. Después de que la familia decidió que una fusión con Coca-Cola FEMSA era la alternativa preferida, Seale ejecutó un proceso disciplinado y expedito para alcanzar los objetivos de los accionistas.

RESULTADO

El proceso resultó en un consenso entre los accionistas sobre la alternativa preferida y una fusión con Coca-Cola FEMSA. Como resultado de la fusión, los accionistas de Grupo Fomento Queretano recibieron 45.1 millones de acciones serie L KOF por un valor empresa agregado total de aproximadamente MXN\$7.6 mil millones (US\$580 millones).

“Sus profesionistas nos dieron invaluable orientación y apoyo”



“Desde el principio del proceso de planificación antes de nuestra fusión con Coca-Cola FEMSA, Seale escuchó y ofreció respuestas directas a todas y cada una de las preguntas e inquietudes de nuestra familia y presentaron una amplia gama de opciones. Sus profesionistas nos dieron invaluable orientación y apoyo a medida que nos ayudaron a mediar las negociaciones de fusión. Sabíamos que podíamos contar con su asesoría confiable para asegurarnos de tomar las mejores decisiones para nuestra compañía, nuestros empleados y nuestra familia.”

Federico Ruiz Rubio
Ex miembro del Consejo y Accionista, Grupo Fomento Queretano

Grupo Tampico

OBJETIVO

Grupo Tampico

TIPO DE TRANSACCIÓN

Asesoría de Venta

INDUSTRIAS

Productos de Consumo, Alimentos y Bebidas

GEOGRAFÍA

Tamaulipas, México

SITUACIÓN

Seale & Associates fue contratado por el grupo de accionistas de Grupo Tampico para analizar y estructurar la fusión de la división de bebidas de la compañía con Coca-Cola FEMSA.

ENFOQUE DE SEALE & ASSOCIATES

Los profesionistas de Seale le presentaron a la familia una variedad de alternativas estratégicas y resultados de escenarios para una venta o fusión con tres consolidadores de la industria y realizaron un análisis en relación a los objetivos de valor para los accionistas, tiempo y control del negocio. Después de que la familia decidió que una fusión con Coca-Cola FEMSA era la alternativa preferida, Seale ejecutó un proceso disciplinado y rápido de comprador preferente para lograr los objetivos de valor, tiempo y control de los accionistas.

RESULTADO

El planteamiento de Seale dio lugar a una exitosa fusión con Coca-Cola FEMSA. Como resultado de la fusión, los accionistas de Grupo Tampico recibieron 63,5 millones de acciones KOF serie L de nueva emisión a un valor de 103.20 pesos por acción. Las acciones KOF serie L emitidas se apreciaron 19.8% hasta alcanzar un precio de MXN\$123.63 antes del cierre, lo que representó un valor total de la transacción de MXN\$10.6 mil millones (aproximadamente US\$800 millones al tipo de cambio de la fecha de cierre). La transacción se cerró el 11 de octubre de 2011.

“Seale brindó a nuestros accionistas una guía valiosa”



“Seale brindó a nuestros accionistas una guía valiosa sobre una amplia gama de temas importantes durante el proceso y sirvió como un asesor confiable, ayudándonos a estructurar una fusión exitosa con Coca-Cola FEMSA que cumplió con los objetivos de nuestros accionistas.”

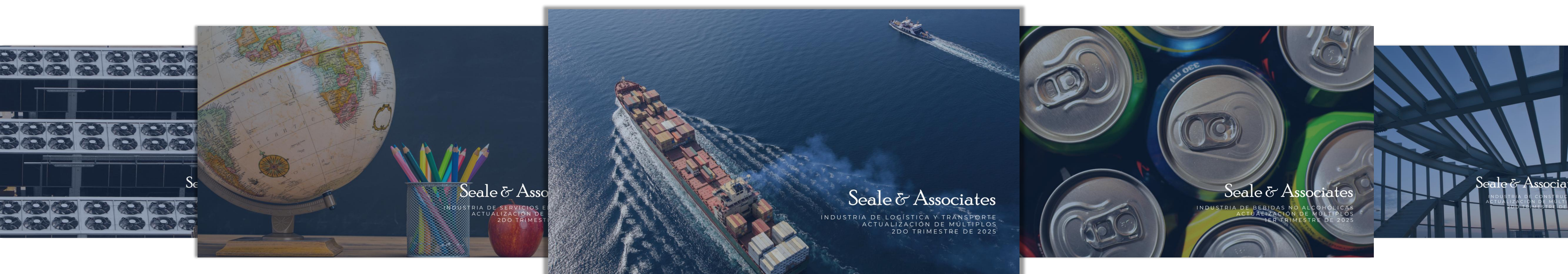
Robert Fleishman
Vice Presidente, Grupo Tampico

“Nos complace haber cerrado exitosamente esta fusión tan importante en un período corto de tiempo y haber consolidado nuestra posición como líder en la industria mexicana de bebidas.”

Carlos Salazar Lomelin, Director General, Coca-Cola FEMSA

Suscríbete para recibir información de M&A

Brindamos inteligencia específica del sector diseñada específicamente para líderes de la industria, firmas de capital privado y sus asesores. Nuestros informes de la industria y artículos destacados brindan acceso en tiempo real a datos clave de la industria, que incluyen:



Tendencias emergentes

Reportes trimestrales de más de 30 industrias

Reportes mensuales de EE.UU., México y Colombia

Análisis del mercado y transacciones

Información valiosa para los líderes

Reciba actualizaciones por correo electrónico con datos, informes y análisis exclusivos de sectores clave en el momento de su publicación

SUSCRÍBETE

Mandatos Representativos en México

 <p>INMAGUSA Grupo Galaz, S.A de C.V.</p> <p>ha sido adquirido por</p> 	 <p>vendió</p>  <p>a</p> 	 <p>vendió</p> <p>Sus negocios de sanitarios</p> <p>ST. THOMAS CREATIONS <small>BATHROOMS THAT WORK BEAUTIFULLY</small></p> <p>y</p>  <p>a</p> 	 <p>vendió</p>  <p>a</p> 	 <p>vendió</p>  <p>a</p> 	 <p>ha sido adquirida por</p> 	  <p>adquirió</p> <p>El negocio del reciclaje del zinc</p> <p>de</p> 
 <p>ha adquirido</p>     <p>agencias automotrices de</p> 	 <p>ha vendido</p>  <p>a</p> 	 <p>ha vendido</p> <p>Kidde de Mexico, S.A. de C.V</p> <p>Negocio de soluciones de seguridad contra incendios</p> <p>a una filial de</p> 	 <p>ha vendido su negocio de bombeo de concreto</p> <p>a</p> 	<p>CORPORACION</p>  <p>ha vendido</p>  <p>a</p> 	 <p>ha sido adquirida por</p> 	 <p>ha sido adquirida por</p> 
 <p>ha sido adquirida por</p> 	<p>inteleactiva®</p> <p>adquirió</p>  <p>KFC Costa Rica</p> <p>a</p> 	 <p>Multiples adquisiciones</p>    	 <p>se asoció con</p>  <p>una subsidiaria de</p> 	 <p>ha sido adquirida por</p> 	 <p>Fusionó su división de bebidas con</p> 	 <p>Fusionó su división de bebidas con</p> 



JAMES A. SEALE

Presidente y Fundador | Washington, D.C.

  +1 (703) 623-9253

30+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones, Abogado, Arthur Andersen y Profesor de Banca de Inversión Global en la Universidad George Washington
Universidad de Virginia – Doctorado en Derecho
Universidad de Kentucky – Licenciatura en Contabilidad



SERGIO GARCIA DEL BOSQUE

Socio Director | Ciudad de México, México

  +52 (55) 8000-7463

17+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones
IPADE - MBA
Instituto Tecnológico y de Estudios Superiores de Monterrey - Ingeniero Industrial y de Sistemas



CARLOS HERNANDEZ GOUDET

Socio Director | San Luis Potosí, México

  +52 (444) 576-9060

16+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones
Escuela de Negocios de Columbia - MBA
Instituto Tecnológico y de Estudios Superiores de Monterrey - Ingeniero Industrial y de Sistemas



BRETT M. CARMEL

Socio Director Senior y Cofundador | Miami, FL

  +1 (703) 294-6530

25+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones y Profesor de Fusiones y Adquisiciones en la Universidad Johns Hopkins
Universidad George Washington – MBA Negocios Internacionales
Maestría en Relaciones Internacionales
Universidad de Florida – Ciencias Políticas con Altos Honores



ROBERT E. WHITNEY

Socio Director | Washington, D.C.

  +1 (703) 801-8939

19+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones, Contador Público Certificado, Deloitte & Touche, Auditoría Corporativa y Servicios de Aseguramiento
Universidad de Richmond – Administración de Empresas en Contabilidad



FELIPE BUENO

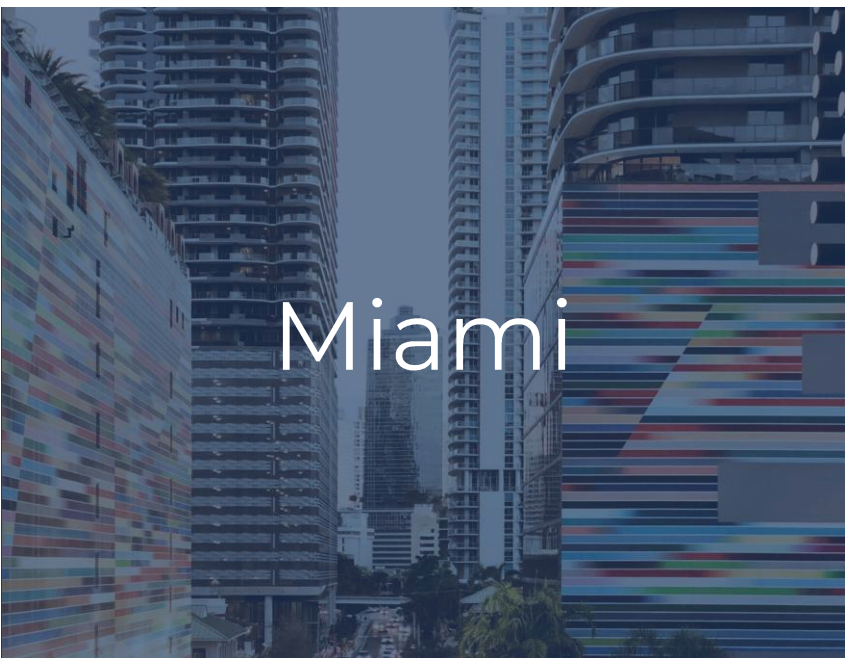
Director Senior | Monterrey, México

  +52 (84) 4432-4444

40+ años con Grupo Industrial Saltillo con experiencia como Director de Desarrollo Corporativo y amplia experiencia comercial global
Instituto Tecnológico y de Estudios Superiores de Monterrey – MBA, Ingeniero Industrial y de Sistemas



Washington D.C.



Miami



Ciudad de México



Monterrey



San Luis Potosí

Durante más de 25 años, Seale & Associates ha prestado sus servicios a importantes empresas públicas y privadas en el mundo que operan en una amplia gama de industrias, con un alto nivel de calidad, integridad e independencia, presentando al mismo tiempo ideas innovadoras y soluciones de confianza para abordar sus operaciones más complejas

+25

Años de Experiencia

+\$50B

Transacciones Cerradas en el mundo

Servicios y Soluciones

- Fusiones y Adquisiciones

Desinversiones

Joint Ventures / Alianzas

Recapitalizaciones
- Due Diligence / Apoyo

Peritaje

Asesoría en Finanzas Corporativas

Consultoría Estratégica

Asesor de Confianza de Empresas Líderes en el Mundo

Hemos trabajado en repetidas ocasiones con muchas de las empresas más reconocidas y respetadas en el mundo...

...así como con numerosos fondos de capital riesgo, family-offices y empresas privadas.





Seale & Associates

Creative Solutions. Trusted Advice.