

Seale & Associates

INDUSTRIA DE BOTANAS
ACTUALIZACIÓN DE MÚLTIPLOS
3ER TRIMESTRE DE 2026

Índice

Panorama de la Industria 4

Empresas Públicas Comparables Globales 5

Transacciones Globales 11

Sobre Seale 13

Introducción

Nos complace compartirles nuestra actualización de múltiplos para la industria de botanas durante el 3er trimestre de 2026.

En Seale & Associates estamos comprometidos en ofrecer soluciones enfocadas en procesos diseñados para optimizar el valor y alcanzar las metas estratégicas de nuestros clientes en un rango de transacciones que incluyen **fusiones, adquisiciones, desinversiones, venta de negocios, recapitalizaciones,** entre otros servicios de consultoría estratégica y finanzas corporativas.

A lo largo de más de 25 años hemos servido con éxito a clientes alrededor del mundo y nos complace proveer asesoría en banca de inversión a nuestros clientes que buscan crecer por medio de adquisiciones u optimizando su portafolio a través de desinversiones estratégicas.

Seale tiene una amplia experiencia asesorando a importantes compañías multinacionales, firmas de capital privado y empresas familiares en una amplia gama de industrias.



James A. Seale | Presidente
jseale@sealeassociates.com



Brett M. Carmel | Socio Director Senior
bcarmel@sealeassociates.com



Robert Whitney | Socio Director
rwhitney@sealeassociates.com



Sergio Garcia del Bosque | Socio Director
sgarcia@sealeassociates.com



Carlos Hernández Goudet | Socio Director
chernandez@sealeassociates.com



Alejandro Montemayor | Director
amontemayor@sealeassociates.com



Armando Rios | Vicepresidente
arios@sealeassociates.com

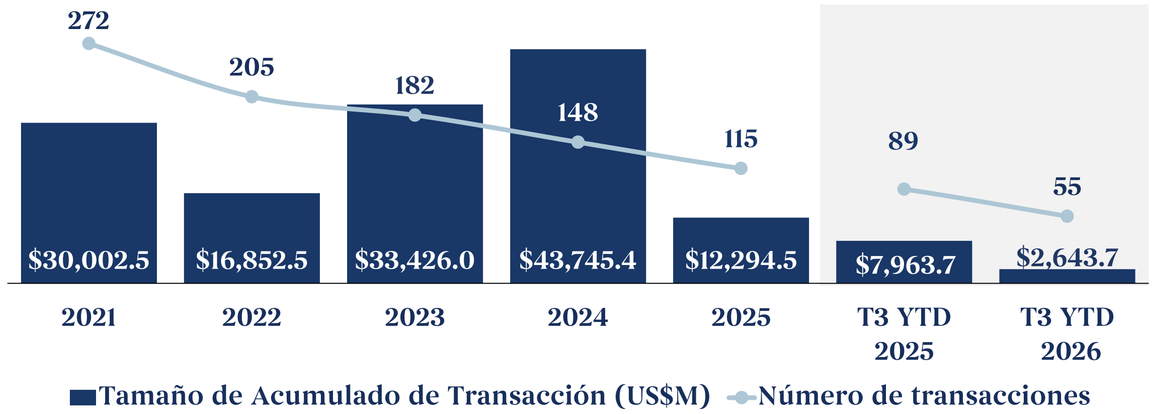
©

Panorama en la Industria de Botanas

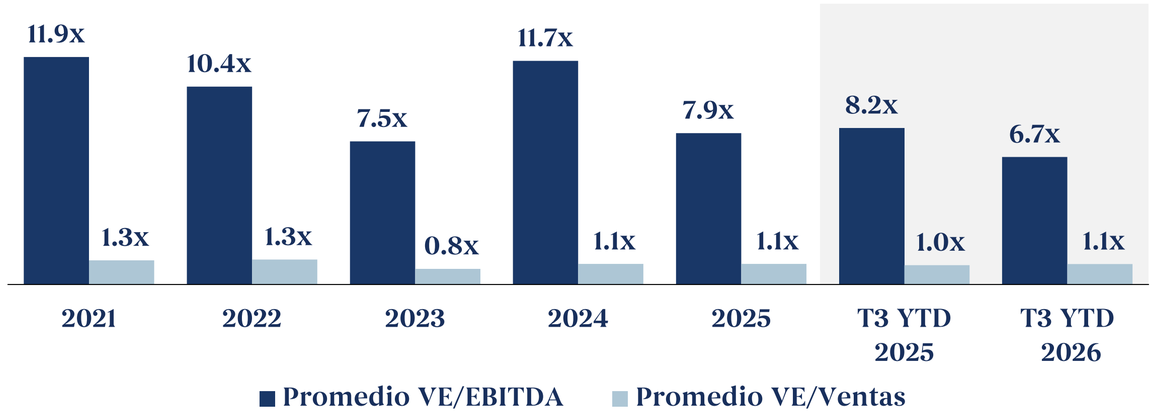
Tendencias de M&A e Inteligencia de Mercado

- Se estima que el **mercado global de snacks** alcance **US$292.0B en 2026** y se espera que llegue a **US$358.6B para 2031**, con una **TCAC de 4.2%**. El crecimiento está respaldado por la **expansión del volumen** y la **premiumización**, con **Asia-Pacífico** como el **mercado regional más grande**
- La **urbanización** y los **estilos de vida con poco tiempo** impulsan la demanda de **snacks portátiles y de porciones controladas**. El crecimiento se concentra en productos **ricos en proteína** y de **reemplazo de comidas**, respaldados por la **innovación en empaques** y el **quick-commerce**
- Los consumidores migran hacia **snacks fortificados y funcionales** con proteína, fibra y probióticos, reflejando prioridades de **salud y bienestar**. La **demanda de etiquetas limpias**, las **restricciones HFSS** y los **estándares de la FDA para "saludable"** aceleran la **reformulación** y el **posicionamiento premium**
- Los snacks reemplazan cada vez más las **comidas tradicionales**, en particular entre los **consumidores jóvenes**, impulsando categorías **ricas en nutrientes y enfocadas en proteína**. Al mismo tiempo, el **e-commerce y la entrega ultrarrápida** están transformando las **estrategias de ruta al mercado**
- La **actividad de M&A en snacks disminuyó 38.2% en volumen**, de **89** transacciones en T3 YTD 2025 a **55** en T3 YTD 2026, mientras que el **valor acumulado cayó 66.8% a US$2.6B**. El **VE/EBITDA promedio bajó a 6.7x** desde **8.2x**, mientras que el **VE/Ventas subió a 1.1x** desde **1.0x**
- Las **transacciones se mantienen selectivas**, con **compradores estratégicos** favoreciendo marcas **better-for-you y funcionales**, mientras que las **grandes empresas de alimentos** continúan **desinvirtiendo activos no esenciales** para **enfocar sus portafolios**

Tamaño y Volumen de M&A en la Industria de botanas



Promedio VE/EBITDA y VE/Ventas en la Industria de botanas



Fuente: Capital IQ, Mordor Intelligence, PMFC, y Otros Reportes de la Industria

©

Botanas – Empresas Públicas Comparables Globales (1/2)

La siguiente tabla ofrece una visión general de la industria mediante la comparación de empresas públicas globales, destacando su posicionamiento en el sector y desempeño financiero según métricas clave de valuación

Compañía	País	Cap. De Mercado. US$M	Valor Empresa US$M	Ventas US$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Tercer Trimestre Sep. 30, 2026	
						2024	2025	VE/ EBITDA	VE/ Ventas
Alicorp	PER	$2,144	$3,330	$3,543	14.7%	6.8x	5.2x	6.4x	0.9x
B&G Foods	USA	$233	$2,217	$1,771	15.8%	8.7x	8.3x	7.9x	1.3x
Carozzi	CHL	$843	$1,556	$1,672	13.2%	4.3x	6.1x	7.1x	0.9x
Cloetta	SWE	$1,480	$1,600	$862	16.3%	7.1x	8.9x	11.4x	1.9x
Colombina	COL	$165	$709	$1,067	12.0%	4.5x	4.9x	5.5x	0.7x

Fuente: Capital IQ

La tabla mostrada muestra empresas con una capitalización de mercado baja

©

Botanas – Empresas Públicas Comparables Globales (2/2)

Compañía	País	Cap. De Mercado. US$M	Valor Empresa US$M	Ventas US$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Tercer Trimestre Sep. 30, 2026	
						2024	2025	VE/ EBITDA	VE/ Ventas
Ezaki Glico	JPN	$1,916	$1,597	$2,401	8.1%	6.4x	10.2x	8.2x	0.7x
Molinos Rio de la Plata	ARG	$315	$446	$598	7.9%	43.2x	72.0x	9.5x	0.7x
Morinaga&Co	JPN	$1,277	$1,388	$1,527	13.1%	7.3x	6.9x	6.9x	0.9x
Premier Foods	GBR	$2,233	$2,362	$1,561	20.6%	8.0x	8.2x	7.3x	1.5x
The Hain Celestial Group	USA	$44	$594	$1,353	6.3%	10.0x	7.2x	7.0x	0.4x
Excluído de media					**Media**	7.7x	7.3x	7.7x	0.9x
NM: No Medible					**Mediana**	7.2x	7.7x	7.2x	0.9x

Fuente: Capital IQ

La tabla mostrada muestra empresas con una capitalización de mercado baja

©

Botanas – Empresas Públicas Comparables Globales (1/2)

La siguiente tabla ofrece una visión general de la industria mediante la comparación de empresas públicas globales, destacando su posicionamiento en el sector y desempeño financiero según métricas clave de valuación

Compañía	País	Cap. De Mercado. US$M	Valor Empresa US$M	Ventas US$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Tercer Trimestre Sep. 30, 2026	
						2024	2025	VE/ EBITDA	VE/ Ventas
Calbee	JPN	$2,327	$2,344	$2,193	13.0%	10.0x	8.5x	8.2x	1.1x
Flowers Foods	USA	$1,177	$3,132	$5,224	12.1%	10.0x	7.9x	5.0x	0.6x
Glanbia	IRL	$5,302	$6,128	$4,099	12.9%	10.8x	8.4x	11.6x	1.5x
Gruma	MEX	$4,332	$5,914	$6,515	16.4%	7.9x	6.6x	5.5x	0.9x
Grupo Nutresa	COL	$44,160	$48,368	$6,287	15.9%	12.9x	30.5x	48.3x	7.7x
J&J Snack Foods	USA	$1,428	$1,557	$1,525	12.3%	15.5x	10.9x	8.3x	1.0x
M. Dias Branco	BRA	$1,062	$1,002	$2,012	10.4%	7.8x	7.2x	4.8x	0.5x

Fuente: Capital IQ

La tabla mostrada muestra empresas con una capitalización de mercado media

©

Botanas – Empresas Públicas Comparables Globales (2/2)

Compañía	País	Cap. De Mercado. US$M	Valor Empresa US$M	Ventas US$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Tercer Trimestre Sep. 30, 2026	
						2024	2025	VE/ EBITDA	VE/ Ventas
ORION	KOR	$3,119	$2,306	$2,641	20.2%	4.5x	4.9x	4.3x	0.9x
Orkla	NOR	$9,306	$11,885	$7,385	16.9%	9.6x	10.5x	9.5x	1.6x
Premium Brands Holdings Corporation	CAN	$2,595	$5,145	$5,901	6.4%	15.2x	15.4x	13.6x	0.9x
The Simply Good Foods Company	USA	$839	$1,164	$1,392	16.6%	14.9x	11.8x	5.0x	0.8x
Tootsie Roll Industries	USA	$2,862	$2,734	$735	17.4%	15.4x	18.4x	21.4x	3.7x
Yamazaki Baking	JPN	$4,518	$4,359	$8,510	8.2%	7.3x	6.1x	6.3x	0.5x
Excluído de media					**Media**	10.9x	9.7x	7.5x	1.2x
					Mediana	10.0x	8.5x	8.2x	0.9x

Fuente: Capital IQ

La tabla mostrada muestra empresas con una capitalización de mercado media

©

Botanas – Empresas Públicas Comparables Globales (1/2)

La siguiente tabla ofrece una visión general de la industria mediante la comparación de empresas públicas globales, destacando su posicionamiento en el sector y desempeño financiero según métricas clave de valuación

Compañía	País	Cap. De Mercado. US$M	Valor Empresa US$M	Ventas US$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Tercer Trimestre Sep. 30, 2026	
						2024	2025	VE/ EBITDA	VE/ Ventas
Barry Callebaut	CHE	$7,209	$11,533	$17,084	6.5%	11.3x	9.7x	10.4x	0.7x
The Campbell's Company	USA	$5,914	$13,276	$9,744	21.1%	9.3x	7.7x	6.5x	1.4x
Chocoladefabriken Lindt & Sprüngli	CHE	$22,095	$23,815	$7,127	21.2%	23.5x	25.1x	15.7x	3.3x
Conagra Brands	USA	$6,416	$13,805	$11,245	16.7%	9.2x	7.8x	7.4x	1.2x
General Mills	USA	$17,196	$30,391	$18,297	19.3%	11.2x	10.0x	8.6x	1.7x
Grupo Bimbo	MEX	$13,080	$22,725	$23,305	15.4%	7.8x	6.8x	6.3x	1.0x

Fuente: Capital IQ

La tabla mostrada muestra empresas con una capitalización de mercado alta

©

Botanas – Empresas Públicas Comparables Globales (2/2)

Compañía	País	Cap. De Mercado. US$M	Valor Empresa US$M	Ventas US$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Tercer Trimestre Sep. 30, 2026	
						2024	2025	VE/ EBITDA	VE/ Ventas
Mondelez International	USA	$73,796	$94,192	$39,675	17.6%	12.6x	13.7x	13.5x	2.4x
Nestlé	CHE	$234,366	$302,665	$106,401	20.3%	14.5x	13.4x	14.0x	2.8x
PepsiCo	USA	$172,959	$215,629	$98,241	20.9%	14.7x	12.7x	10.5x	2.2x
The Hershey Company	USA	$31,668	$36,800	$12,164	22.9%	14.1x	13.9x	13.2x	3.0x
The J. M. Smucker Company	USA	$12,702	$19,599	$9,157	25.9%	10.2x	9.0x	8.3x	2.1x
The Kraft Heinz Company	USA	$26,942	$43,386	$24,900	24.2%	8.4x	7.5x	7.2x	1.7x
Excluído de media					**Media**	11.2x	10.2x	10.1x	2.0x
					Mediana	11.2x	9.8x	9.5x	1.9x

Fuente: Capital IQ

La tabla mostrada muestra empresas con una capitalización de mercado alta

©

Botanas– Transacciones Globales (1/2)

La siguiente tabla presenta transacciones relevantes en la industria durante el 3er trimestre de 2026, destacando adquisiciones estratégicas orientadas a expandir capacidades, productos o presencia geográfica

Fecha	Objetivo	País	Descripción	Comprador	Vendedor	% Adquirido	Tamaño US$M	VE/ EBITDA	VE/ Ventas
sep.-26	KADI	SUI	**Invision**, firma suiza de capital privado, adquirió una participación mayoritaria en **KADI**, fabricante suizo de productos de papa congelados y snacks.	invision	idak Food delight group	ND	-	-	-
ago.-26	Brazi Bites	EUA	**Midwest Growth Partners**, firma de capital privado enfocada en alimentos, adquirió **Brazi Bites**, fabricante de pan de queso congelado y waffles sin gluten.	Midwest Growth partners	SFEP San Francisco Equity Partners	ND	-	-	-
ago.-26*	purely elizabeth.	EUA	**Ferrero Group**, fabricante global de confitería y alimentos empacados dulces, acordó adquirir **Purely Elizabeth**, productor de granola, avena y cereales.	FERRERO	**Múltiples Vendedores**	ND	-	-	-
ago.-26	YARYCH Sugar Biscuits	UCR	**Yarych Group**, fabricante ucraniano de galletas y crackers, adquirió una participación de 33.0% en **Yarych Confectionery**, fabricante de galletas y crackers.	Yarych	Horizon Capital	33.0%	-	-	-
ago.-26	Banneton bakery & café	EUA	**Vandemoortele**, grupo alimentario europeo de propiedad familiar, adquirió el 20.0% restante de **Banneton Bakery**, fabricante de croissants y pasteles congelados.	Vandemoortele shaping a tasty future	**Múltiples Vendedores**	20.0%	-	-	-

**Transacción anunciada pendiente de aprobación y otras condiciones de cierre*

ND: **No Divulgado**

Fuente: Capital IQ, Reportes de Prensa, Mergermarket

©

Botanas– Transacciones Globales (2/2)

Fecha	Objetivo	País	Descripción	Comprador	Vendedor	% Adquirido	Tamaño US$M	VE/ EBITDA	VE/ Ventas
jul.-26*	Chocolake	JOR	**Indulgent Food International**, holding alimentaria con sede en Dubái, acordó adquirir una participación de 70.0% en **Chocolate Lake**, fabricante jordano de chocolate y confitería.	**Indulgent Food International**	**Múltiples Vendedores**	70.0%	$171.0	-	-
jul.-26*	DeBeukelaer	EUA	**Griesson - de Beukelaer**, fabricante alemán de galletas y snacks de panadería, acordó adquirir **DeBeukelaer**, fabricante de galletas tipo oblea enrollada Pirouline.	Griesson - de Beukelaer	**Múltiples Vendedores**	100.0%	-	-	-
jul.-26*	Utz Brands	EUA	**Intersnack Group**, fabricante alemán multinacional de snacks salados, acordó adquirir **Utz Brands**, fabricante estadounidense de snacks salados de marca.	Intersnack	**Múltiples Vendedores**	50.0%	$2,901.0	32.0x	2.0x
jul.-26	Terre di Puglia	ITA	**Anemos Private Investments**, holding de capital privado, adquirió una participación mayoritaria en **Terre di Puglia**, fabricante de taralli y snacks horneados.	ANEMOS PRIVATE INVESTMENTS	-	ND	-	-	-
jul.-26	Pan di Vico	ITA	**Solina**, fabricante francés de ingredientes salados y soluciones alimentarias, adquirió **Pan di Vico**, fabricante italiano de pan molido y recubrimientos.	SOLINA	**Familia Degl'Innocenti**	100.0%	-	-	-

**Transacción anunciada pendiente de aprobación y otras condiciones de cierre*

ND: **No Divulgado**

Fuente: Capital IQ, Reportes de Prensa, Mergermarket

©

ARCA CONTINENTAL

OBJETIVO
Wise Foods, Inc.

TIPO DE PROYECTO
Asesoría de compra

INDUSTRIAS
Productos de consumo, Alimentos y bebidas

GEOGRAFÍA
Noreste de USA

SITUACIÓN

Seale & Associates fue contratado por Arca Continental (BMV:AC) con el mandato de ayudar a diversificar su cartera de negocios, fortaleciendo su brazo de alimentos y botanas, con el fin de maximizar sus oportunidades de crecimiento.

ENFOQUE DE SEALE & ASSOCIATES

El equipo profesional de Seale ejecutó una proyección exhaustiva del universo de empresas de comida rápida, que se pudieran adaptar a la estrategia de Arca Continental. Seale identificó una lista de objetivos potenciales e inició una candidatura con el fin de identificar al mejor jugador para la estrategia y perfil de negocio, preferencia de Arca Continental.

RESULTADO

El resultado del proceso se convirtió en la adquisición más grande de productos aperitivos de Arca Continental, Wise Foods, Inc. El negocio se ha traducido en un caso más de éxito en la estrategia de expansión de Arca Continental (BMV:AC).

“Estamos muy contentos de haber adquirido con éxito Wise Foods”

ARCACONTINENTAL

ha adquirido

WISE

“Estamos muy contentos de haber adquirido con éxito Wise Foods como parte de nuestra estrategia para hacer crecer nuestro negocio de botanas en EE.UU., México y Latinoamérica.

Seale fue fundamental y ofreció una guía y un apoyo invaluables durante todo el proceso para garantizar que completáramos esta adquisición estratégica en un plazo muy breve. Esperamos volver a trabajar con ellos en el futuro como parte de nuestro equipo.”

Francisco Garza Egloff, CEO, Arca Continental

ARCA CONTINENTAL

OBJETIVO
Deep River Snacks

TIPO DE PROYECTO
Asesoría de compra

INDUSTRIAS
Productos de consumo, Alimentos y bebidas

GEOGRAFÍA
USA

SITUACIÓN

Seale & Associates fue contratado por Arca Continental (BMV:AC) con el mandato de capturar tanto el segmento convencional, como el creciente segmento saludable (better-for-you), dentro de la categoría de botanas.

ENFOQUE DE SEALE & ASSOCIATES

El equipo profesional de Seale ejecutó una proyección exhaustiva del universo de empresas de comida rápida, que se pudieran adaptar a la estrategia de Arca Continental. Seale identificó una lista de objetivos potenciales e inició una candidatura con el fin de identificar al mejor jugador para la estrategia y perfil de negocio, preferencia de Arca Continental.

RESULTADO

El resultado del proceso se convirtió en la adquisición de Deep River Snacks, una marca líder de productos de botanas saludables (better-for-you) distribuidos a lo largo de los Estados Unidos. A través de esta adquisición, Arca Continental (BMV:AC) se convirtió en un jugador más significativo en la industria de botanas saladas.

“Esta adquisición amplía el proceso de diversificación y complementariedad del portafolio de botanas”

ARCACONTINENTAL

ha adquirido

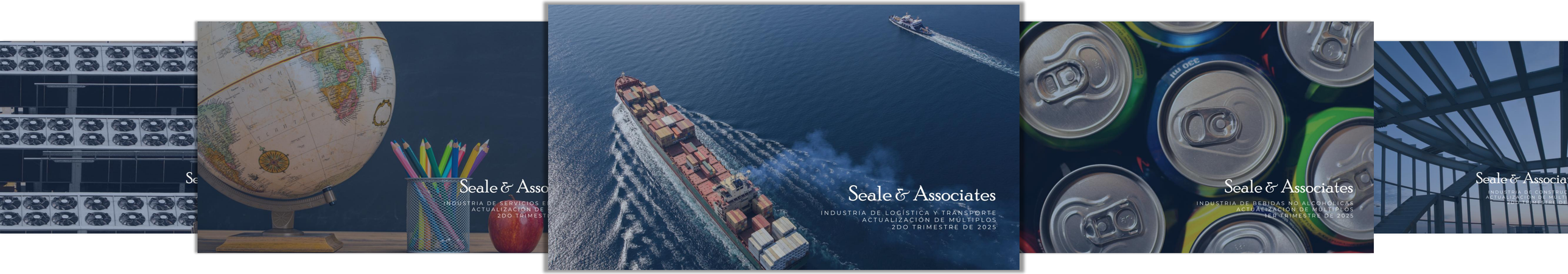
Enjoy Life Naturally
DEEP RIVER SNACKS

“Esta adquisición amplía el proceso de diversificación y complementariedad del portafolio de botanas para los consumidores estadounidenses con productos innovadores y segmentos diferenciados, permitiéndonos brindar un mejor producto a nuestros clientes y mejorar el desarrollo de nuestras marcas.”

Francisco Garza Egloff, CEO, Arca Continental

Suscríbete para recibir información de M&A

Brindamos inteligencia específica del sector diseñada específicamente para líderes de la industria, firmas de capital privado y sus asesores. Nuestros informes de la industria y artículos destacados brindan acceso en tiempo real a datos clave de la industria, que incluyen:



Tendencias emergentes

Reportes trimestrales de más de 30 industrias

Reportes mensuales de EE.UU., México y Colombia

Análisis del mercado y transacciones

Información valiosa para los líderes

Reciba actualizaciones por correo electrónico con datos, informes y análisis exclusivos de sectores clave en el momento de su publicación

SUSCRÍBETE

©

Mandatos Representativos en México

INMAGUSA
Grupo Galaz, S.A de C.V.
ha sido adquirido por
IOCHPE-MAXION

GIS
vendió
VITROMEX
a
MOHAWK INDUSTRIES, INC.

GIS
vendió
Sus negocios de sanitarios
ST. THOMAS CREATIONS
y
VITROMEX
a
Villeroy & Boch 1748

AMERICAN STANDARD COMPANIES
vendió
Cal-o-Rex
a
GIS

CUPRUM
vendió
CUPRUM PRODUCTOS PLANOS
a
NMM

FANOSA
ha sido adquirida por
LAMOSA

ZINC NACIONAL
JGI
adquirió
El negocio del reciclaje del zinc
de
HMG Recylex Group

GRUPO TAMPICO
ha adquirido
SEAT VW MAZDA HONDA
agencias automotrices de
GRUPO FRAL

GRUPO TAMPICO
ha vendido
Holiday Inn Altamira
a
fibra inn

United Technologies
ha vendido
Kidde de Mexico, S.A. de C.V
Negocio de soluciones de seguridad contra incendios a una filial de
EMX | CAPITAL

CEMEX
ha vendido su negocio de bombeo de concreto
a
PUMPINGTEAM
LÍDERES EN BOMBEO DE CONCRETO

CORPORACION EG
ha vendido
NORTHAM ENGINEERING
a
FW

COSMOCEL
ha sido adquirida por
ROVENSA
— WELL BALANCED AGRICULTURE —

ANDES CHEMICAL CORP
ha sido adquirida por
IMCD

NTA
WE DELIVER HEALTH
ha sido adquirida por
DHL

intelectiva
adquirió
KFC
KFC Costa Rica
a
QSR INTERNATIONAL

ARCACONTINENTAL
Multiples adquisiciones
Carolina Country Snacks
WISE
Tiger Snacks
DEEP RIVER SNACKS

caffenio
se asoció con
OXXO
una subsidiaria de
FEMSA

TORREY
ha sido adquirida por
FEMSA

FOQUE
GRUPO FOMENTO QUERETANO
Fusionó su división de bebidas con
Coca-Cola FEMSA

GRUPO TAMPICO
Fusionó su división de bebidas con
Coca-Cola FEMSA

©



JAMES A. SEALE
Presidente y Fundador | Washington, D.C.
+1 (703) 623-9253

32+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones, Abogado, Arthur Andersen y Profesor de Banca de Inversión Global en la Universidad George Washington
Universidad de Virginia – Doctorado en Derecho
Universidad de Kentucky – Licenciatura en Contabilidad



SERGIO GARCIA DEL BOSQUE
Socio Director | Ciudad de México, México
+52 (55) 8000-7463

17+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones
IPADE - MBA
Instituto Tecnológico y de Estudios Superiores de Monterrey - Ingeniero Industrial y de Sistemas



CARLOS HERNANDEZ GOUDET
Socio Director | San Luis Potosí, México
+52 (444) 576-9060

16+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones
Escuela de Negocios de Columbia - MBA
Instituto Tecnológico y de Estudios Superiores de Monterrey - Ingeniero Industrial y de Sistemas



BRETT M. CARMEL
Socio Director Senior y Cofundador | Miami, FL
+1 (703) 294-6530

25+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones y Profesor de Fusiones y Adquisiciones en la Universidad Johns Hopkins
Universidad George Washington – MBA Negocios Internacionales
Maestría en Relaciones Internacionales
Universidad de Florida – Ciencias Políticas con Altos Honores



ROBERT E. WHITNEY
Socio Director | Washington, D.C.
+1 (703) 801-8939

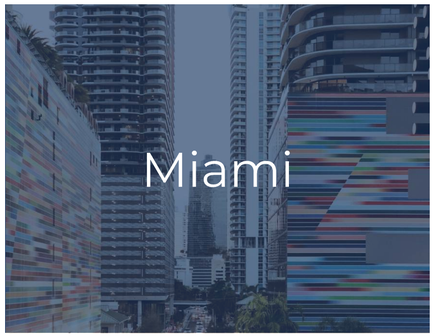
19+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones, Contador Público Certificado, Deloitte & Touche, Auditoría Corporativa y Servicios de Aseguramiento
Universidad de Richmond – Administración de Empresas en Contabilidad



FELIPE BUENO
Director Senior | Monterrey, México
+52 (84) 4432-4444

32+ años con Grupo Industrial Saltillo con experiencia como Director de Desarrollo Corporativo y amplia experiencia comercial global
Instituto Tecnológico y de Estudios Superiores de Monterrey – MBA, Ingeniero Industrial y de Sistemas











Por favor contáctenos si requiere información adicional sobre tendencias en M&A y/o múltiplos de alguna transacción en específico o industria.

© Seale & Associates

Durante más de 25 años, Seale & Associates ha prestado sus servicios a importantes empresas públicas y privadas en el mundo que operan en una amplia gama de industrias, con un alto nivel de calidad, integridad e independencia, presentando al mismo tiempo ideas innovadoras y soluciones de confianza para abordar sus operaciones más complejas

+25
Años de Experiencia

+$50B
Transacciones Cerradas en el mundo

Servicios y Soluciones

- Fusiones y Adquisiciones
- Desinversiones
- Joint Ventures / Alianzas
- Recapitalizaciones
- Due Diligence / Apoyo
- Peritaje
- Asesoría en Finanzas Corporativas
- Consultoría Estratégica

Asesor de Confianza de Empresas Líderes en el Mundo

Hemos trabajado en repetidas ocasiones con muchas de las empresas más reconocidas y respetadas en el mundo...

...así como con numerosos fondos de capital riesgo, family-offices y empresas privadas.

©

Seale & Associates

Creative Solutions. Trusted Advice.