



Seale & Associates

INDUSTRIA DE EQUIPOS DE
SERVICIO DE ALIMENTOS
4TO TRIMESTRE 2024
ACTUALIZACIÓN DE MÚLTIPLOS

25 años

Índice

Panorama de la Industria 4

Empresas Públicas Comparables Globales 5

Transacciones Globales 6

Sobre Seale 7

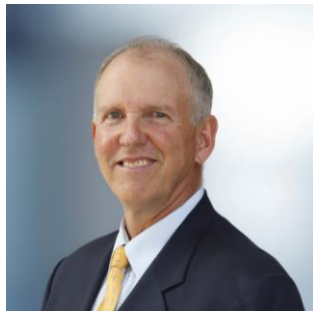
Introducción

Nos complace compartirles nuestra actualización de múltiplos para la industria de Equipos de Servicio de Alimentos durante el 4to trimestre de 2024.

En Seale & Associates estamos comprometidos en ofrecer soluciones enfocadas en procesos diseñados para optimizar el valor y alcanzar las metas estratégicas de nuestros clientes en un rango de transacciones que incluyen **fusiones, adquisiciones, desinversiones, venta de negocios, recapitalizaciones**, entre otros servicios de consultoría estratégica y finanzas corporativas.

A lo largo de más de 25 años hemos servido con éxito a clientes alrededor del mundo y nos complace proveer asesoría en banca de inversión a nuestros clientes que buscan crecer por medio de adquisiciones u optimizando su portafolio a través de desinversiones estratégicas.

Seale tiene una amplia experiencia asesorando a importantes compañías multinacionales, firmas de capital privado y empresas familiares en una amplia gama de industrias.



James A. Seale | Presidente
jseale@sealeassociates.com



Brett M. Carmel | Socio Director Senior
bcarmel@sealeassociates.com



Robert Whitney | Socio Director
rwhitney@sealeassociates.com



Sergio Garcia del Bosque | Socio Director
sgarcia@sealeassociates.com



Carlos Hernández Goudet | Socio Director
chernandez@sealeassociates.com



Alejandro Montemayor | Vicepresidente
amontemayor@sealeassociates.com



Armando Rios | Vicepresidente
arios@sealeassociates.com

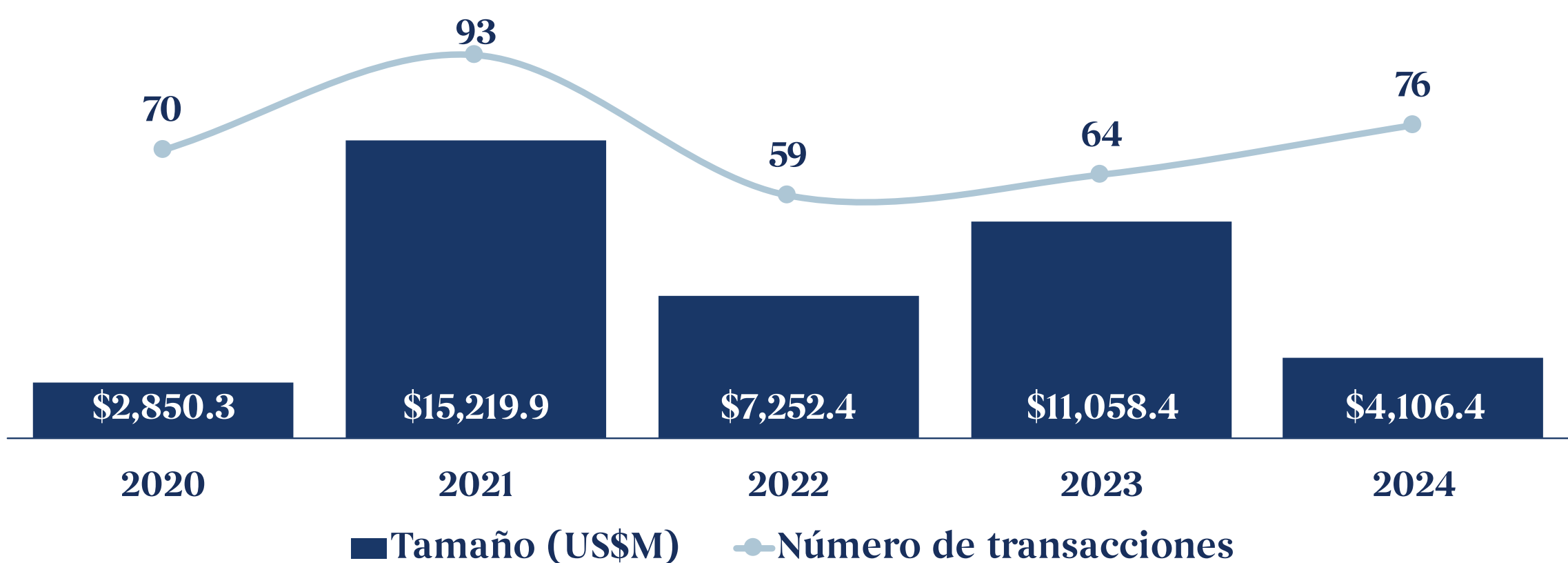
Panorama en la Industria de Equipos de Servicio de Alimentos y Tendencias de M&A

Panorama en la Industria y Tendencias de M&A

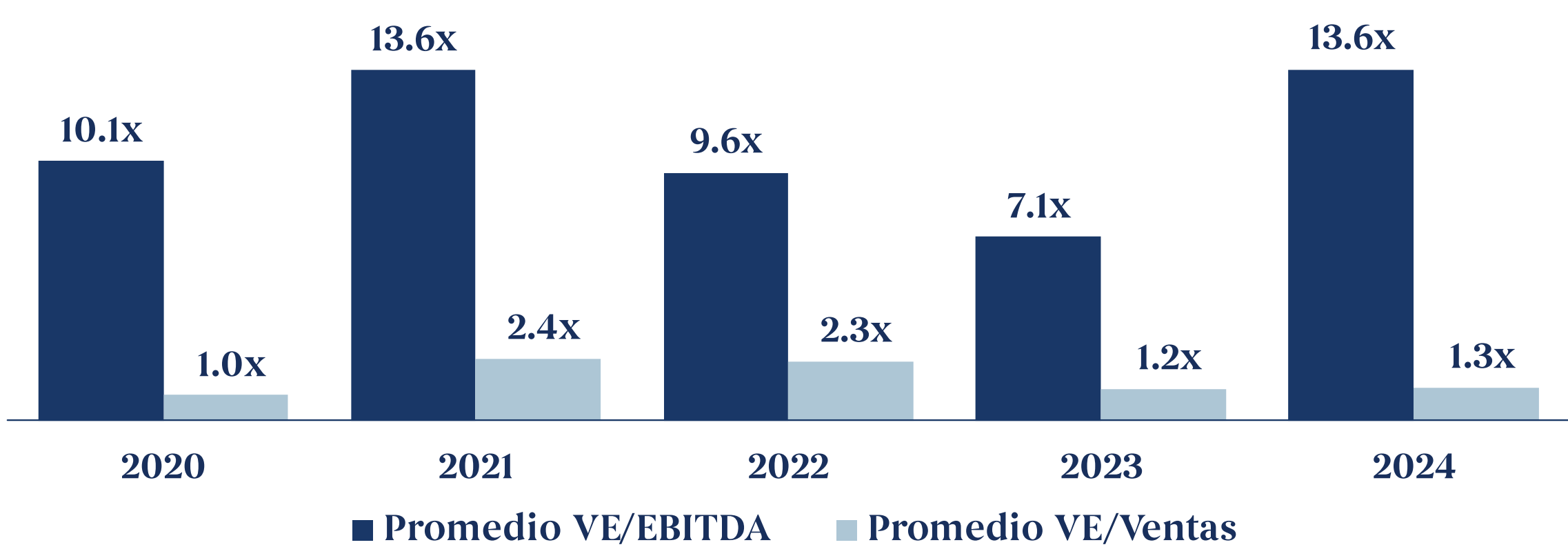
- La **industria global de equipos de servicios de alimentos** está **experimentando** una **fuerte actividad de M&A**, ya que las **empresas buscan capitalizar el crecimiento del mercado**. Esta tendencia está impulsada por la creciente demanda de soluciones de cocina sostenibles, eficientes en energía y basadas en tecnología, así como por la digitalización continua de las operaciones en el sector
- En los últimos años, el **mercado de equipos comerciales de servicios de alimentos** en América del Norte **se ha mantenido estable**; sin embargo, **se prevé un cambio en esta tendencia**, con una **recuperación proyectada del 2.7% de crecimiento el próximo año**. Este crecimiento se desglosa en un aumento del 3.0% en suministros, 2.8% en equipos, 2.5% en utensilios de mesa y 1.3% en mobiliario
- Se espera que la industria se adapte completamente a la “nueva normalidad”** con mejores resultados en 2025. A medida que entramos en la cuarta fase de la prolongada recuperación en forma de “W” desde la era del COVID-19—siguiendo la caída inicial por los cierres, el repunte tras la reapertura y la normalización gradual—**la siguiente etapa apunta a un retorno a un crecimiento lento pero constante**
- El **mercado de equipos de restaurante** usados ha **crecido significativamente**, alcanzando los **US\$6.34MM en 2024** y **se espera que llegue a US\$8.51MM en 2028**, con una tasa compuesta de crecimiento anual (**CAGR**) del **7.6%**
- Además, el **sector de equipos para servicios de alimentos en hospitales** se proyecta que **crezca de \$11.6 mil millones en 2024 a \$14.4 mil millones en 2030**, con un **CAGR del 3.6%**, impulsado por la creciente demanda de una mejor nutrición para pacientes, avances en tecnologías de seguridad alimentaria y un enfoque en la eficiencia operativa en instalaciones de salud
- Las **principales empresas del sector** están **consolidando activamente el mercado fragmentado** mediante la **adquisición de competidores regionales** para expandir su presencia geográfica, optimizar la distribución y mejorar su oferta de productos
- Mientras tanto, las **firmas de capital privado** han mostrado un **creciente interés en el sector**, **enfocándose en empresas innovadoras con tecnologías avanzadas y ecológicas**, lo que demuestra confianza en el potencial de crecimiento a largo plazo de la industria

Fuente: Capital IQ, Grand View Research, Yahoo Finance, Fesmag, MAFSI, Research and Markets, Power Sustainable Lios, y Otros Reportes de Industria

Tamaño del Mercado de Equipos de Servicio de Alimentos (US\$MM)



Promedio VE/EBITDA y VE/Ventas en la Industria de Equipos de Servicio de Alimentos



Empresas Públicas Comparables Globales de Equipos de Servicio de Alimentos

Compañía	País	Cap. Mdo. US\$M	Valor Empresa US\$M	Ventas US\$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Cuarto Trimestre Dec. 31, 2024 VE/ EBITDA		VE/ Ventas
						2022	2023	VE/ EBITDA	VE/ Ventas	
Dover Corporation		USA	\$25,737	\$28,738	\$7,746	24.0%	13.6x	12.9x	15.5x	3.7x
Electrolux Professional AB (publ)		SWE	\$1,779	\$2,023	\$1,137	13.3%	16.8x	11.9x	13.4x	1.8x
Fujimak Corporation		JPN	\$78	\$63	\$290	8.3%	2.7x	2.4x	2.6x	0.2x
Hoshizaki Corporation		JPN	\$5,684	\$4,349	\$2,833	13.2%	12.3x	12.8x	11.6x	1.5x
JBT Marel Corporation		USA	\$4,047	\$4,163	\$1,693	16.9%	15.9x	14.5x	14.5x	2.5x
Illinois Tool Works Inc.		USA	\$74,876	\$82,276	\$15,898	29.6%	17.8x	18.2x	17.5x	5.2x
Maruzen Co., Ltd.		JPN	\$349	\$121	\$402	10.2%	0.4x	0.6x	2.9x	0.3x
GEA Group Aktiengesellschaft		DEU	\$8,170	\$7,998	\$5,512	12.9%	13.0x	11.1x	11.3x	1.5x
Performance Food Group Company		USA	\$13,173	\$18,911	\$56,501	2.9%	13.8x	10.4x	11.6x	0.3x
Rinnai Corporation		JPN	\$2,925	\$2,238	\$2,877	14.4%	6.7x	6.7x	5.4x	0.8x
The Middleby Corporation		USA	\$7,286	\$9,108	\$3,870	22.4%	13.8x	11.7x	10.5x	2.4x
■ Excluído de media y mediana						Media	13.7x	11.5x	12.4x	1.5x
Fuente: Capital IQ						Mediana	13.6x	11.7x	11.6x	1.5x

Transacciones Globales Durante el 4to Trimestre

Fecha	Objetivo	País	Descripción	Comprador	Vendedor	% Adquirido	Tamaño US\$M	VE/ EBITDA	VE/ Ventas
Dec-24		ITA	Algebris Green Transition Fund , fondo de capital privado dedicado a inversiones sostenibles, adquirió un 40% en Eurocoltellerie , proveedor de equipos de hostelería de alquiler y reutilización, buscando la expansión internacional de Eurocoltellerie		-	40.0%	-	-	-
Dec-24*		VNM	Hoshizaki , fabricante de equipos de servicios de alimentos, acordó adquirir un 51% en ARICO , productor de equipos de refrigeración industrial y procesamiento de alimentos, con el objetivo de establecer su primera base de fabricación en el sudeste asiático			51.0%	\$8.8	-	1.4x
Dec-24		USA	CES Family of Companies , portafolio de marcas de equipos de servicios de alimentos, adquirió Dubick Fixture & Supply, Inc. , proveedor de equipos para restaurantes y cocinas comerciales, ampliando su presencia en el Medio Oeste		-	100.0%	-	-	-
Dec-24		USA	Hygiena , proveedor de diagnósticos de seguridad alimentaria y ambiental, adquirió Nexcor Food Safety Technologies, Inc. , creador de KLEANZ y CAMS-PM, software para la gestión del mantenimiento de equipos, reforzando su compromiso con la seguridad		-	100.0%	-	-	-
Nov-24		USA	Zepole Supply Co. , distribuidor de equipos para el servicio de alimentos, adquirió Fein Brothers , distribuidor que atiende restaurantes, bares e instituciones en el área metropolitana de Milwaukee, ampliando su presencia en el mercado		-	100.0%	-	-	-
Oct-24	Ice Machine Service and Leasing Division	USA	Easy Ice , proveedor de alquiler de máquinas de hielo, adquirió la división de servicio y arrendamiento de máquinas de hielo de Norm's Refrigeration Inc. , distribuidor de equipos de servicios de alimentos, fortaleciendo su presencia en Los Ángeles			100.0%	-	-	-
Dec-24		USA	CES Family of Companies , portafolio de marcas de equipos de servicios de alimentos, adquirió Windrock Enterprises , distribuidor de equipos y suministros para el sector, ampliando su oferta para tiendas de conveniencia		-	100.0%	-	-	-
Nov-24	A-1 Service Group	USA	Tech24 , proveedor de servicios de reparación y mantenimiento para equipos de servicio de alimentos y HVAC comercial, adquirió A-1 Service Group , proveedor de equipos de servicio de alimentos y HVAC, fortaleciendo su presencia geográfica		-	100.0%	-	-	-

* Transacciones anunciadas pendientes de aprobación y otras condiciones de cierre

ELECTROLUX PROFESSIONAL

OBJETIVO
Unified Brands

TIPO DE PROYECTO
Asesoría de Compra

INDUSTRIAS
Servicio de alimentos,
Bebidas y Lavandería

GEOGRAFÍA
USA

SITUACIÓN

Seale & Associates, Inc. ha anunciado que ha actuado como asesor financiero exclusivo de Electrolux Professional (STO: EPRO B) en la adquisición por US\$244M de Unified Brands Inc., uno de los principales fabricantes estadounidenses de equipos de servicios de alimentos, a Dover Corporation (NYSE: DOV), un fabricante global diversificado y proveedor de soluciones. Electrolux Professional es uno de los principales proveedores mundiales de soluciones de servicio de alimentos, bebidas y lavandería, que atiende a una amplia gama de clientes en todo el mundo, desde restaurantes y hoteles hasta instalaciones sanitarias, educativas y de otros servicios.

ENFOQUE DE SEALE & ASSOCIATES

Los profesionales de Seale gestionaron un proceso de objetivo preferente con Electrolux Professional. La experiencia previa de Seale en el sector garantizó un proceso de transacción fluido.

RESULTADO

El proceso dio como resultado la exitosa adquisición de Unified Brands a Dover, ampliando aún más la presencia de Electrolux Professional en el mercado estadounidense y mejorando su negocio de servicios de alimentos con una sólida cartera de marcas de cocinas comerciales de primera calidad.

“Agradecemos la oportunidad de asesorar a Electrolux Professional en esta adquisición transformadora”



“Agradecemos la oportunidad de asesorar a Electrolux Professional en esta adquisición transformadora en el sector de los servicios de alimentos.”

Carlos Hernández Goudet, Socio Director de Seale & Associates

Experiencia Relevante en el Sector

Experiencia en transacciones de fusiones y adquisiciones, incluyendo:

- **Venta de HTPG a Monomoy Capital Partners y Starboard Capital Partners**
 - Asesor financiero exclusivo de Carrier Corp., filial de United Technologies Corp., en la Venta de Heat Transfer Products Group (HTPG), fabricante de equipos de refrigeración comerciales para el sector de la alimentación, el comercio minorista de alimentos y otros mercados no consumibles
 - Seale asistió en la preparación de todo el material de marketing de la operación, la investigación y selección de potenciales compradores, la precalificación confidencial de los potenciales compradores y la negociación de la operación
- **Venta de International Cold Storage a CrownTonka y ThermalRite**
 - Asesor financiero exclusivo de Carrier Corp., subsidiaria de United Technologies Corp., en la venta International Cold Storage, su negocio de cámaras de refrigeración comerciales
 - Seale asistió en la preparación de todo el material de marketing de la operación, la investigación y selección de potenciales compradores, la precalificación confidencial de los potenciales compradores y la negociación de la operación
- **Adquisición de Unified Brands a Dover Corporation por Electrolux Professional**
 - Asesor financiero exclusivo de Electrolux Professional para la adquisición de Unified Brands a Dover Corporation
 - Seale llevó a cabo una exhaustiva investigación de mercado y precalificación para identificar posibles objetivos de adquisición con el fin de reforzar su presencia en EE.UU. y ampliar su cartera y oferta de marcas



Suscríbete para recibir información de M&A

Brindamos inteligencia específica del sector diseñada específicamente para líderes de la industria, firmas de capital privado y sus asesores. Nuestros informes de la industria y artículos destacados brindan acceso en tiempo real a datos clave de la industria, que incluyen:



Tendencias emergentes

Reportes trimestrales de más de 30 industrias

Reportes mensuales de EE.UU., México y Colombia

Análisis del mercado y transacciones

Información valiosa para los líderes

Reciba actualizaciones por correo electrónico con nuestros datos, informes y reportes exclusivos a medida que se publiquen, para las industrias que más te interesen

SUSCRIBETE

Mandatos Representativos en México

 INMAGUSA Grupo Galaz, S.A de C.V. ha sido adquirido por 	 vendió  a 	 vendió Sus negocios de sanitarios ST. THOMAS CREATIONS y  a 	 vendió  a 	 vendió  a 	 ha sido adquirida por 	  adquirió El negocio del reciclaje del zinc de 
 ha adquirido  agencias automotrices de 	 ha vendido  a 	 ha vendido Kidde de Mexico, S.A. de C.V Negocio de soluciones de seguridad contra incendios a una filial de 	 ha vendido su negocio de bombeo de hormigón a 	CORPORACION  ha vendido  a 	 ha sido adquirida por 	 ha sido adquirida por 
 ha sido adquirida por 	inteleactiva® adquirió  KFC Costa Rica a 	 Multiples adquisiciones 	 se asoció con  una subsidiaria de 	 ha sido adquirida por 	 Fusionó su división de bebidas con 	 Fusionó su división de bebidas con 



JAMES A. SEALE

Presidente y Fundador | Washington, D.C.

  +1 (703) 623-9253

32+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones, Abogado, Arthur Andersen y Profesor de Banca de Inversión Global en la Universidad George Washington
Universidad de Virginia – Doctorado en Derecho
Universidad de Kentucky – Licenciatura en Contabilidad



BRETT M. CARMEL

Socio Director Senior y Cofundador | Miami, FL

  +1 (703) 294-6530

25+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones y Profesor de Fusiones y Adquisiciones en la Universidad Johns Hopkins
Universidad George Washington – MBA Negocios Internacionales
Maestría en Relaciones Internacionales
Universidad de Florida – Ciencias Políticas con Altos Honores



SERGIO GARCIA DEL BOSQUE

Socio Director | Ciudad de México, México

  +52 (55) 8000-7463

16+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones
IPADE - MBA
Instituto Tecnológico y de Estudios Superiores de Monterrey - Ingeniero Industrial y de Sistemas



ROBERT E. WHITNEY

Socio Director | Washington, D.C.

  +1 (703) 801-8939

19+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones, Contador Público Certificado, Deloitte & Touche, Auditoría Corporativa y Servicios de Aseguramiento
Universidad de Richmond – Administración de Empresas en Contabilidad



CARLOS HERNANDEZ GOUDET

Socio Director | San Luis Potosí, México

  +52 (444) 576-9060

14+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones
Universidad de Columbia - MBA
Instituto Tecnológico y de Estudios Superiores de Monterrey - Ingeniero Industrial y de Sistemas



FELIPE BUENO

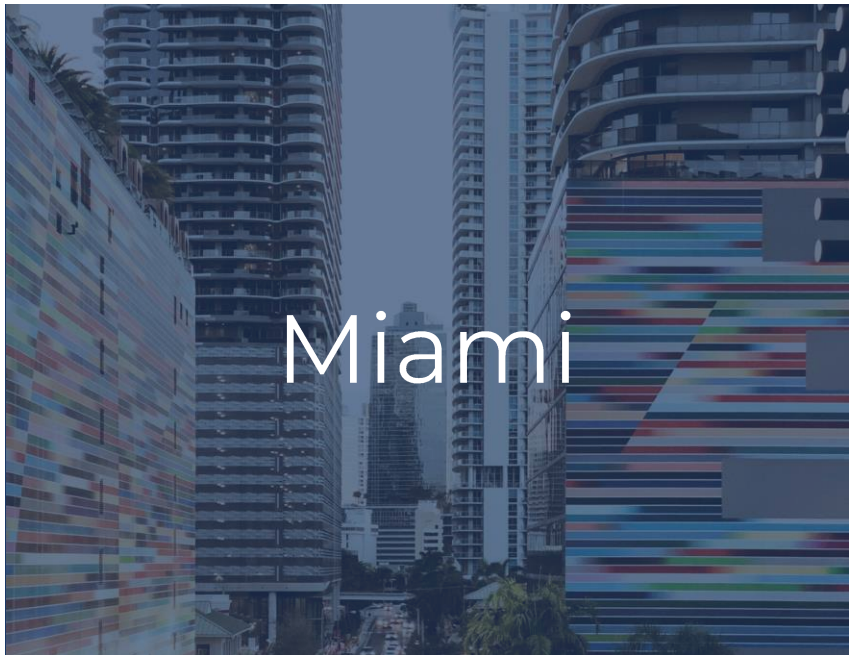
Director Senior | Monterrey, México

  +52 (84) 4432-4444

32+ años con Grupo Industrial Saltillo con experiencia como Director de Desarrollo Corporativo y amplia experiencia comercial global
Instituto Tecnológico y de Estudios Superiores de Monterrey – MBA, Ingeniero Industrial y de Sistemas



Washington D.C.



Miami



Ciudad de México



Monterrey



San Luis Potosi

Durante más de 25 años, Seale & Associates ha prestado sus servicios a importantes empresas públicas y privadas en el mundo que operan en una amplia gama de industrias, con un alto nivel de calidad, integridad e independencia, presentando al mismo tiempo ideas innovadoras y soluciones de confianza para abordar sus operaciones más complejas

25
Años de
Experiencia

+\$50B
Transacciones
Cerradas en el mundo

Services & Solutions

- Fusiones y Adquisiciones
- Desinversiones
- Joint Ventures / Alianzas
- Recapitalizaciones
- Due Diligence / Apoyo
- Peritaje
- Asesoría en Finanzas Corporativas
- Consultoría Estratégica

Asesor de Confianza de Empresas Líderes en el Mundo

Hemos trabajado en repetidas ocasiones con muchas de las empresas más reconocidas y respetadas en el mundo...

...así como con numerosos fondos de capital riesgo, family-offices y empresas privadas.





Seale & Associates

Creative Solutions. Trusted Advice.